



## 10 Wege zum Geldverdienen – Mehrwerte schaffen mit dem STRATO Firmen-Portal

### IT-Händler / Reseller / Distributoren

1. **Verkaufsprovision:** Zunächst können Sie eine Verkaufsprovision verdienen, indem Sie das Produkt im Namen des Kunden kaufen. Damit erhalten Sie Ihre Provision und der Kunde das Produkt im vollen Umfang mit allen administrativen Rechten.
2. **Wiederverkauf:** Sie können das Produkt auch in eigenem Namen kaufen und zu Ihren Konditionen an den Kunden weiterverkaufen. In diesem Falle erhalten Sie neben der Provision selbst die administrativen Rechte und können entscheiden, ob Sie diese ganz oder teilweise an Ihren Kunden weiterreichen.
3. **Produktbundles:** Ferner haben Sie die Möglichkeit das Produkt in ein eigenes Produktset zu bündeln, wenn Sie Ihren Kunden gleichzeitig andere Produkte verkaufen wollen.

### IT-Systemhäuser / IT-Consultants / Value Added Reseller / Web-Agenturen

4. **Dienstleistungen:** Sie haben aber auch die Möglichkeit rund um das Produkt Dienstleistungen aufzusetzen oder anzubieten. Diese können Sie ihren Kunden in Rechnung stellen. Das können einmalige, wiederkehrende oder dauerhafte Leistungen sein.
5. **Einmalige Mehrwertdienste:** Zu einmaligen Mehrwertleistungen könnten zum Beispiel solche Leistungen gehören, die in den Bereich Einrichtung, Erstgestaltung, Erstprojekte, Customizing oder Schnittstellenintegration in die IT-Landschaft des Kunden fallen.
6. **Wiederverkauf Service-Pakete:** Sie können auch Service-Pakete bei STRATO bestellen und den Kunden weiterberechnen.
7. **Wartungsverträge:** Zu wiederkehrenden und dauerhaften Leistungen können Wartungsverträge und ähnliches gehören.
8. **Technische Administration:** Sie haben unzählige Möglichkeiten durch Vergabe von Rollen und Zugriffsrechten zu entscheiden, welche Leistungen Sie erbringen und welche der Kunde selbst leisten darf oder kann. So könnten Sie sich zum Beispiel für die Website-Struktur und Layout zuständig fühlen, während der Kunde Texte und Bilder ändern darf. Verwalten Sie bestimmte Backoffice- und Intranet-Bereiche oder administrieren Sie die E-Mail-Konfigurationen bei Ihren Kunden.

### Zertifizierte STRATO Firmen-Portal Partner

9. **Zertifizierung:** Wenn Sie mindestens zwei Projekte mit dem STRATO Firmen-Portal erfolgreich aufgesetzt haben, können Sie sich zertifizieren lassen. Diese Fachkompetenz können Sie zur Bewerbung und Akquise von Folgeprojekten einsetzen.
10. **Dienstleistungs-Marktplatz:** Als zertifizierter STRATO Firmen-Portal Partner können Sie sich mit Ihren Dienstleistungen bei anderen STRATO Firmen-Portal Distributoren listen lassen, die diese Dienstleistungen nicht in diesem Umfang selbst erbringen können oder wollen.

**Wir wünschen Ihnen viel Erfolg mit dem STRATO Firmen-Portal!**