



## Sales & Product Specialist – Microsoft Solutions

---

### Om ALSO

**ALSO AS** er en markeds plass hvor leverandører og kunder i IKT-bransjen møtes. Selskapet tilbyr tjenester på alle nivåer i IKT-verdikjeden. På den europeiske B2B-markeds plassen knytter ALSO logistikkjenester, finanstjenester, leveransetjenester, løsningstjenester, digitale tjenester og IT-tjenester sammen til individuelle tjenestepakker. ALSO-portefølgen omfatter mer enn 188 000 artikler fra ca 500 leverandører. Konsernet har 3 520 medarbeidere spredt rundt om i Europa (årlig gjennomsnitt 2016). For regnskapsåret 2016 (avsluttet 31. desember) genererte selskapet en netto omsetning på 8,0 milliarder euro. Den største aksjonæren i ALSO Holding AG er Droege Group, med hovedsete i den tyske byen Düsseldorf. Ytterligere informasjon er tilgjengelig på [www.also.no](http://www.also.no)

### Har du lyst til å jobbe på fremtidens arbeidsplass?

ALSO er i sterk transformasjon for å møte fremtidens teknologiske muligheter. Vi søker derfor en ambisiøs og erfaren medarbeider som vil ha ansvaret for transformasjon av forretningen mot Cloud. Den vi søker vil være ansvarlig for å videreutvikle og forsterke vår posisjon i det norske markedet i samarbeid med Microsoft.

#### Arbeidsoppgaver:

- Være en innovativ og forretningsorientert ressurs for våre partnere
- Være en forretningsutvikler med god innsikt i transformasjon mot Cloud
- Bistå med behovsanalyser og forretningsplaner i salgsprosesser
- Utfordre partnere på fremtidens strategier
- Sikre budsjettoppnåelse med aktivt salg

#### Din profil:

Vi søker deg som tar service og forretningsutvikling på alvor. For å lykkes i rollen må du ha et stort engasjement for fagområdet, ha høy arbeidsmoral og utholdenhet. Du trives med å jobbe etter krevende mål og brenner for salg og endringsprosesser.

#### Kompetansekrav:

- Høgskoleutdanning innen teknikk, salg eller økonomi
- Ha god kjennskap til Microsoft og ha god kunnskap innen Microsoft SPLA
- Inngående kjennskap til det norske Hosting miljøet
- Minst 3 års erfaring fra salg
- Flytende norsk og engelsk

#### Personlige egenskaper:

- Analytisk og strukturert
- Resultatorientert
- Huntertype
- Lagspiller i et sterkt team
- Kommunisere med overbevisning

#### ALSO tilbyr:

- Arbeid i en spennende bransje som er i rask endring
- Dynamisk organisasjon i internasjonalt miljø
- Dyktige og hjelpsomme kollegaer
- Muligheter for personlig utvikling
- Ordnete arbeidsforhold og konkurransedyktige betingelser
- Arbeidssted: Lysaker

For mer informasjon, vennligst kontakt Teamleader Software, John-Christian Nilsen: mob. +47 4801 8915.

Søknad med CV sendes til HR Manager Kristin Remøe: [kristin.remoe@also.com](mailto:kristin.remoe@also.com) snarest mulig.