



Pre-Sales & Product Specialist – Microsoft Infrastructure

ALSO

ALSO AS er en markeds plass hvor leverandører og kunder i IKT-bransjen møtes. Selskapet tilbyr tjenester på alle nivåer i IKT-verdikjeden. På den europeiske B2B-markeds plassen knytter ALSO logistikk tjenester, finanstjenester, leveransetjenester, løsnings tjenester, digitale tjenester og IT-tjenester sammen til individuelle tjenestepakker. ALSO-portefølgen omfatter mer enn 188 000 artikler fra ca 500 leverandører. Konsernet har 3 520 medarbeidere spredt rundt om i Europa (årlig gjennomsnitt 2016). For regnskapsåret 2016 (avsluttet 31. desember) genererte selskapet en netto omsetning på 8,0 milliarder euro. Den største aksjonæren i ALSO Holding AG er Droege Group, med hovedsete i den tyske byen Düsseldorf. Ytterligere informasjon er tilgjengelig på <http://www.also.no>

Har du lyst til å jobbe på fremtidens arbeidsplass?

ALSO er i sterk transformasjon for å møte fremtidens teknologiske muligheter. I den sammenheng søker vi en ambisiøs og erfaren medarbeider som vil ha ansvaret for teknisk pre-salg på området Microsoft Infrastructure, slik som Azure, Windows Server og EMS. Den vi søker vil være ansvarlig for å videreutvikle og forsterke vår posisjon i det norske markedet i samarbeid med Microsoft.

Arbeidsoppgaver:

- Være en teknisk og forretningsorientert Pre-sales ressurs for våre partnere
- Presentere og demonstrere Microsoft Infrastructure løsninger
- Samarbeide med tekniske konsulenter og ledere i forhandlerkanalen
- Bistå med behovsanalyser og forretningsplaner i salgsprosesser
- Sikre gjennomføringer samt oppfølging av kundeaktiviteter

Din profil:

Vi søker deg som tar service og forretningsutvikling på alvor. For å lykkes i rollen må du ha et stort engasjement for fagområdet, ha høy arbeidsmoral og utholdenhet. Du trives med å jobbe etter krevende mål og brenner for teknisk salg.

Kompetansekrav:

- Høgskoleutdanning innen teknikk, salg eller økonomi
- Kompetanse på og erfaring med Microsoft Infrastructure (Azure, Window Server og EMS)
- Minst 3 års erfaring fra teknisk salg
- Flytende norsk og engelsk

Personlige egenskaper:

- Analytisk og strukturert
- Samarbeid- og løsningsorientert
- Resultatorientert
- Gode kommunikative evner

ALSO tilbyr:

- Arbeid i en spennende bransje som er i rask endring
- Dynamisk organisasjon i internasjonalt miljø
- Dyktige og hjelpsomme kollegaer
- Muligheter for personlig utvikling
- Ordnete arbeidsforhold og konkurransedyktige betingelser
- Arbeidssted: Lysaker

For mer informasjon, vennligst kontakt Teamleader Software, John-Christian Nilsen: mob. +47 4801 8915.

Søknad med CV sendes til HR Manager Kristin Remøe: kristin.remoe@also.com innen 18. april 2017