

HP Partnerprogrammer



Der findes et HP program til enhver forhandler størrelse.

Find det niveau, som passer bedst til din nuværende forretning og fortsæt din vækst sammen med HP.

Business Partner er en generel HP status, mens Synergy, Power og Power Services partnere indgår i HP's Amplify partnerprogram, på hver af de tre HP forretningsområder: PC, Print, Supplies. Niveau og omfang er betinget af performance, samarbejde og integration. Specialist status kan opnås på forskellige specialiserings-områder (Services, RPOS, Workstations, LFP, 3D Printing).

Hvis du har spørgsmål til HP's Partner Programmer, så kontakt Kim Søgaard hos HP på mail kim.soegaard@hp.com



Business Partner



Synergy Partner



Power Partner



Power Services Partner

- Intet krav til omsætning eller til certificeringer
- Adgang til Business Partner portal med nyttige værktøjer og information
- Kan søge special-bid priser via distributører
- Adgang til Business Partner bonus incentive program

- Krav til omsætning og certificering
- Adgang til HP Amplify portal med nyttige værktøjer, træning og information
- Kan søge special-bid priser og opnå deal-reg/NBO
- Fixed performance bonus
- Adgang til Specialist bonus
- Adgang til marketing funds

- Krav til omsætning, certificering & rapportering
- Samme fordele som Synergy +
- Performance accelerator bonus samt boosters på udvalgte områder
- Amplify Online compensation + prioritet på HP Partner Locator
- Datadreven insights
- Salgs-, marketing- & online support
- Invitation til exclusive Partner events

- Krav til omsætning, certificering & rapportering
- Samme fordele som Power +
- Adgang til Managed hw portfolio og Services
- Strategisk vækst bonus
- Egen Account Operations Manager