

Samsung Mobile B2B

Partnerschaften sind der Schlüssel zum Erfolg

Mit dem Samsung Business Partner Programm Potenziale im Wachstumsmarkt Mobility erkennen und erschließen



Unser Angebot an Sie als Partner

Samsung Mobile B2B bietet engagierten Partnern für den Vertrieb von Enterprise Mobility Lösungen eine starke Partnerschaft, um einen lukrativen Markt zu erschließen.

Unsere Vertriebsteams identifizieren immer wieder große Projekte, in denen neben der Hardware vor allem die Samsung Knox Plattform, entsprechendes Know-how und Dienstleistungen gefragt sind.

Um das volle Marktpotenzial zu realisieren, suchen wir nach kompetenten Partnern, die uns dabei unterstützen, bekannte Projekte abzuwickeln und innerhalb ihres Kundenstamms eigene Projekte zu identifizieren.

Wir bieten unseren Partnern

- Großes **Marktpotenzial** für gemeinsames **profitables Wachstum** und einen interessanten Ansatz, mit dem Sie sich von **Mitbewerbern abheben** können
- Unterstützung mit **Vertriebs- und technischem Know-how** im Rahmen der **Knox Academy**
- **Vertriebs- und Marketingunterstützung** im Rahmen des Samsung Business Partner Programms
- **Persönliche Ansprechpartner** im Samsung Partner Team

Wir erwarten von unseren Partnern

- Gemeinsam in ein neues Geschäftsfeld zu investieren, **Know-how und Ressourcen aufzubauen**
- **Aktiv im Vertrieb** mitzuarbeiten, Neukunden zu generieren und erfolgreiche Projekte **gemeinsam in Erfolgsgeschichten** umzuwandeln
- Ganzheitliche Lösungen mit Beratung, Hard- und Software sowie Dienstleistungen bei Ihren Kunden zu platzieren, anstelle einzelner Bausteine

Fünf Schritte zur erfolgreichen Partnerschaft

In fünf einfachen Schritten erhalten Sie von uns alle wichtigen Informationen und werden Samsung Mobile Business Partner.

Das Samsung Partner Team führt Sie durch den Prozess und beantwortet Ihre Fragen



Partnering Update
Lernen Sie Samsung kennen / B2B Partner Account Manager



WebCast & Portfolio Update / Partner Programm Information



Ihre Entscheidung für Samsung
Definition der nächsten Schritte und Registrierung im Samsung Business Portal (businessportal.samsung.de)



Partner Onboarding
Zertifizierung & Teilnahme Knox Academy



„Position & Win“ mit Samsung Mobile B2B
mit ständiger Unterstützung des Samsung Partner Teams



Business Partner Programm 2023

Unser Samsung Business Partner Programm richtet sich an Systemhäuser, Systemintegratoren, Reseller und Value Added Reseller im ITK-Segment, die ihre Lösung ausschließlich an gewerbliche Endkunden und öffentliche Auftraggeber vermarkten.

	Vorteile	Beschreibung	Authorized	Silver	Gold	Platinum
Finanzen / Vertrieb / Marketing / Training / MSP KNOX Solutions & Services / MSP	Discounts	Verbesserte Einkaufs-/Projektkonditionen für B2B-Produkte bei autorisierter Distribution	•	•	•	•
	Demo-Discounts	Attraktive Preise für Demo-/Showroom-Produkte	•	•	•	•
	Events	Einladung zu Webinaren, Roadshows, Messen, exklusiven Partner-Events	•	•	•	•
	Knox Academy	Kostenlose Schulungen/Zertifizierungen für Vertrieb & Technik	•	•	•	•
	Leads	Weiterleitung von Endkundenanfragen/-projekten	-	•	•	•
	Werkzeuge	Partner-Logos, Zertifikate uvm. (über businessportal.samsung.de)	-	•	•	•
	Managed Service Provider	Autorisierung mit eigenem Kundenportal (mandantenfähig)	-	•	•	•
	Listung (MSP)	Listung auf Knox.com als MSP Partner	-	-	•	•
	PreSales-Support	Unterstützung durch Technik-Spezialisten	-	-	•	•
	Reviews	Quartalsweise Meetings (QBRs) basierend auf dem Geschäftsplan	-	-	•	•
	Partnersuche	Listung auf der Samsung Webseite	-	-	•	•
	Marketing-Budgets	Durchführung gemeinsamer Marketing-Aktionen gem. Marketing-Plan	-	-	•	•
	Backend-Bonus	Jährlich auf alle Mobile Produkte (basierend auf UVP exkl. MwSt.)	-	-	2%	4%
	Knox Deployment (KDP)	Geräte-Registrierung/-Uploads für Endkunden	Distribution	Distribution	MSP	MSP
	Knox Solutions & Services	Bezug Lizenzen für Knox Solutions & Services	Distribution	Distribution	Distribution	•
Marketing-Support	Unterstützung durch Marketing-Spezialisten	-	-	-	•	
Vor-Ort-Trainings	Schulungen & Zertifizierungen mit Trainings-Spezialisten	-	-	-	•	
Anforderungen	Basistraining	Produktportfolio, Trends, Go-to-Market-Strategie, Toolbox (60 Min.)	•	•	•	•
	Umsatzziele	Jährliche Umsätze mit Samsung Mobile Lösungen in autorisierter Distribution	-	> 0,1 Mio. €	> 1 Mio. €	> 10 Mio. €
	Vertriebs-Zertifizierung ¹	Anzahl der Samsung Knox Associate/Professional/Expert	-	-	> 4 Sales Professional	> 10 Sales Expert
	Technik-Zertifizierung ¹	Anzahl der Samsung Knox Associate/Professional/Expert	-	-	> 2 Solution Professional	> 5 Solution Expert
	Sell-Out Reporting	Monatliches, automatisiertes Reporting	-	-	-	•

¹ Zertifizierung durch Teilnahme an den Knox Academy Zertifizierungstrainings. Die aktuellen Trainings sind dem Trainingskalender im Samsung Business Portal (Trainings → B2B Trainings → Knox Academy → Termine) zu entnehmen.

Ihr Business Kontakt

Business Partner Vertrieb:
Tel. 07141 / 6432-158
E-Mail: sjoos@partner.samsung.com

Support Homepage:
Support | Business | Samsung Business DE
www.samsung.com/de/business/support



Hier anmelden und für das Mobile Business Partner Programm bewerben:

businessportal.samsung.de