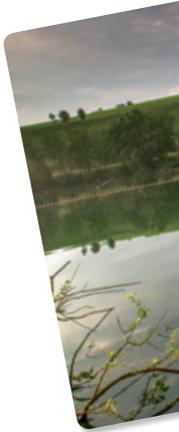


GUIDE LOGICIEL ET CLOUD

Votre guide sur le commerce de logiciels et de produits cloud

ALSO[▼]



Les informations fournies dans cette publication sont des remarques visant à mieux comprendre l'octroi des licences. La société ALSO Suisse SA attire expressément l'attention sur le fait que ces informations n'ont aucun caractère juridiquement contraignant et sont données uniquement à titre explicatif. Les seules informations de licence à caractère juridiquement contraignant figurent dans les contrats de licences et les droits d'utilisation des produits.



ÉDITEUR ET RÉDACTION

ALSO Schweiz AG, Meierhofstrasse 5, 6032 Emmen,
Téléphone 041 266 11 11, info-ch@also.com, www.also.ch

ALSO Suisse SA, Av. des Baumettes 3, CH-1020 Renens,
Téléphone 021 637 47 37, info-ch@also.com

CONCEPTION ET DESIGN

fachwerk Kommunikation AG, Wassergrabe 6,
6210 Sursee, téléphone 041 799 44 44,
info@fachwerkag.ch, www.fachwerkag.ch

RÉVISION

Apostroph AG, Töpferstrasse 5, 6000 Luzern 6,
Téléphone 041 419 01 01, www.apostroph.ch

IMPRESSION

Koprint AG, Untere Gründlistrasse 3
6055 Alpnach Dorf, Téléphone 041 672 90 10
info@koprint.ch, www.koprint.ch

WAAS – EXPLOITER LA FLEXIBILITÉ, TOUT SIMPLEMENT

+++++

*Le Rotsee est pour moi un
endroit où se ressourcer au
contact de la nature –
et cela, quasiment au cœur
de la ville de Lucerne.*

+++++



Marco Iten

Head of Business Unit Software and Cloud
marco.iten@also.com



Le monde est en pleine mutation – d'un point de vue politique, social, écologique et surtout économique. Bien que le marché essaie de nous séduire avec des produits toujours nouveaux et toujours plus sophistiqués, de plus en plus de consommateurs et de consommatrices inversent la tendance: ils ne désirent plus posséder à tout prix les produits mais souhaitent uniquement les utiliser. Ainsi apparaît un mode de consommation plus souple et plus simple qui donne au client le sentiment de consommer sans engagement, même après signature d'un contrat.

Avec notre modèle Workplace-as-a-Service (WaaS), nous vous montrons comment cette flexibilité peut également être appliquée aux solutions informatiques. La place de marché ALSO Cloud permet aux clients de composer à l'avenir des postes de travail ultramodernes. Selon vos besoins, nous proposons des solutions complètes personnalisées permettant aux petites et moyennes entreprises de bénéficier sans problème de matériel informatique, de logiciels, de licences, de services et d'une assistance. Le client final n'aura ainsi plus besoin de réaliser de gros investissements, ce qui devrait avantager les petites entreprises. Chaque entreprise peut donc, dès maintenant, bénéficier du produit de son choix en payant des mensualités, sans investir le montant total des produits et services qu'elle utilise.

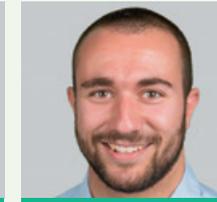
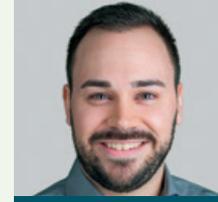
Mais attention: cette offre qui ressemble à du leasing est en réalité un accord d'utilisation. Un produit de qualité en parfait état est ainsi remis au client qui peut l'utiliser selon des conditions optimales et le restituer simplement au fournisseur au bout d'une certaine période. Aucun solde restant, aucune obligation – ne restent alors que la satisfaction et un sentiment de liberté.

Dans la présente édition du guide Logiciel et Cloud, vous découvrirez l'intérêt d'utiliser des produits sans les posséder, dans un domaine tout à fait nouveau. Cette édition vous montrera également combien il est décisif pour les petites ou moyennes entreprises de posséder les mêmes ressources informatiques que les grands groupes. Tout cela grâce à un modèle simple à acquérir à des prix abordables et transparents et tout aussi facile à restituer.

Comme évoqué plus haut, les TIC expérimentent de nouveaux modèles commerciaux. Nos spécialistes vous accompagnent tout au long de ce guide Logiciel et Cloud, truffé de conseils sur les plus belles destinations en Suisse. Bonne lecture et bonne découverte!

+++++

VOS SPÉCIALISTES

 <p>Massimo de Luca Product Manager Microsoft massimo.deluca@also.com</p>	 <p>David Britschgi Business Development Manager Microsoft david.britschgi@also.com</p>	 <p>David Gassmann Business Development Manager Microsoft david.gassmann@also.com</p>	 <p>Thomas Bickel Product Manager Microsoft thomas.bickel@also.com</p>	 <p>Lukas Tuor Teamleader Product Management Software & Cloud lukas.tuor@also.com</p>	 <p>Tamara Wolfer Product Manager Microsoft tamara.wolfer@also.com</p>
 <p>Remo Widmer Product Manager HPE eg-ch@also.com</p>	 <p>Mark Schiller Technical Consultant HPE eg-ch@also.com</p>	 <p>Mathias Arnold Product Manager HPE eg-ch@also.com</p>	 <p>Raphael Scheuber Product Manager HPE eg-ch@also.com</p>	 <p>Andre Stalder Sales Consultant HPE eg-ch@also.com</p>	 <p>Yvana Moro Business Development Manager eg-ch@also.com</p>
 <p>Nicole von Känel Inside Sales Cisco nicole.vonkaenel@also.com</p>	 <p>Priska Krummenacher Product Manager Cisco priska.krummenacher@also.com</p>	 <p>Fabian Kälin Product Manager Cisco fabian.kaelin@also.com</p>	 <p>Nadine Joos Inside Sales Cisco nadine.joos@also.com</p>	 <p>Stojna Deleva Product Manager Cisco stojna.deleva@also.com</p>	 <p>Michael Berrocal Sales Consultant Meraki michael.berrocal@also.com</p>
 <p>Paul Zimmermann Business Development Manager VMware vmware-ch@also.com</p>	 <p>Milka Canic Product Manager VMware vmware-ch@also.com</p>	 <p>Marco Cataldi Product Manager VMware vmware-ch@also.com</p>	 <p>Pascal Gafner Product Manager VMware vmware-ch@also.com</p>	 <p>Marco von Deschwanden Product Manager VMware vmware-ch@also.com</p>	 <p>Marco Iten Head of Business Unit Software & Cloud marco.iten@also.com</p>
 <p>Michel Baillargues Business Development Manager Software & Cloud michel.baillargues@also.com</p>	 <p>Alexandra Gisler Service Development Manager alexandra.gisler@also.com</p>	 <p>Brigitte Kathriner WaaS-Champion brigitte.kathriner@also.com</p>	 <p>Lukas Achermann Sales Consultant lukas.achermann@also.com</p>	 <p>Ernad Sabotic Business Development Manager Veeam veeam-ch@also.com</p>	 <p>Paul Keller BDM Enterprise Cloud paul.keller@also.com</p>
 <p>Patrizia Warmuth Inside Sales patrizia.warmuth@also.com</p>	 <p>Patric Wyler Product Manager Lenovo patric.wyler@also.com</p>				

WINDOWS 10

Éditions et licences Windows 10

Pack pour le commerce de détail (FPP)	Préinstallé (OEM)	Licence en volume (licence de mise à jour)	CSP/via la place de marché ALSO Cloud
Windows 10 Pro	Windows 10 Pro	Windows 10 Pro	Windows 10 Enterprise E3 CSP
Windows 10 Home	Windows 10 Home	Windows 10 Enterprise	Windows 10 Enterprise E5 CSP
	Windows 10 Mobile	Windows 10 Mobile Enterprise	
	Windows 10 IoT	Windows 10 IoT Enterprise	
		Windows 10 Education	
		Windows 10 Enterprise E3	



© Werner Hense

+++++

Le Mühlethal est un endroit paradisiaque où l'on peut faire de magnifiques promenades.

+++++



Massimo de Luca

Product Manager Microsoft
massimo.deluca@also.com

Licences

Les systèmes d'exploitation Microsoft avec une licence en bonne et due forme (tels que Windows 10, Windows 8.1 ou Windows 7) possèdent soit une licence de système d'exploitation (OS) complète ou combinent une licence de mise à jour à une licence de système d'exploitation complète déjà existante. Pour une licence de mise à jour/licence en volume, les prérequis suivants doivent être remplis:

- Un système d'exploitation Windows qualifié et sous licence, auquel est attribuée une licence de mise à jour/licence en volume, doit déjà être installé sur l'appareil.
- Un droit de passage à une version antérieure (downgrade) pour toutes les licences acquises sous ces programmes. Vous pouvez ainsi utiliser une version antérieure à la place de la version sous licence.

Windows 10 Enterprise en détail		Windows 10 Enterprise LTSC 2016	Windows 10 Enterprise E3	Windows 10 Enterprise E5
Fonctions professionnelles	Expérience utilisateur gérée	✓	✓	✓
	Credential Guard	✓	✓	✓
	Contrôle de la télémétrie via GP/MDM	✓	✓	✓
	Device Guard	✓	✓	✓
	AppLocker	✓	✓	✓
	Microsoft Application Virtualization (App-V)	✓	✓	✓
	Microsoft User Environment Virtualization (UE-V)	✓	✓	✓
	Cortana		✓	✓
	Edge		✓	✓
	Applications préinstallées (par ex. Mail, Calendar, OneNote)		✓	✓
Flexibilité (seulement CB/CBB via CSP, pas de LTSC)	Accès aux futurs Long Term Servicing Branches (10 ans d'assistance)		✓	✓
	Choix et possibilité de mélanger Current Branch, Current Branch Business, LTSC		✓	✓
Software Assurance Benefits (pas dans CSP)	MDOP – MBAM, AGPM, DART		✓	✓
	Windows To Go Rights		✓	✓
	Droits de virtualisation		✓	✓
	Assistance 24 h/24, 7 j/7 et assistance correctifs étendue		✓	✓
	Chèques-formation et formation en ligne		✓	✓
Windows Defender Advanced Threat Protection	Détection d'APT sur le terminal, intégrée à Windows			✓
	Détection d'attaque avancée, dans le cloud, basée sur le comportement			✓
	Calendrier pour investigation et atténuation des risques			✓
	Base de données intégrée pour Threat Intelligence			✓

Éditions Windows 10	Home	Pro	Enterprise	Education
Chiffrement des appareils	✓	✓	✓	✓
Jonction de domaines		✓	✓	✓
Gestion des directives de groupe		✓	✓	✓
Bitlocker		✓	✓	✓
Enterprise Mode Internet Explorer (EMIE)		✓	✓	✓
Accès affecté 8.1		✓	✓	✓
Bureau à distance		✓	✓	✓
DirectAccess			✓	✓
Windows To Go Creator			✓	✓
AppLocker			✓	✓
BrancheCache			✓	✓
Ajustement de l'écran d'accueil via les directives de groupe			✓	✓
Gestion et déploiement	Home	Pro	Enterprise	Education
Chargement transversal d'applications de branche	✓	✓	✓	✓
Gestion des appareils mobiles (Mobile Device Management – MDM)	✓	✓	✓	✓
Jonction à Azure Active Directory, avec authentification unique pour les applications hébergées sur le cloud		✓	✓	✓
Business Store pour Windows 10		✓	✓	✓
Commande détaillée de l'environnement utilisateur			✓	✓
Mise à niveau simple de Pro à Enterprise Edition		✓	✓	
Mise à niveau simple de Home à Enterprise Edition	✓			✓
Sécurité	Home	Pro	Enterprise	Education
Chargement transversal d'applications de branche	✓	✓	✓	✓
Enterprise Data Protection		✓	✓	✓
Credential Guard			✓	✓
Device Guard			✓	✓
Windows as a Service	Home	Pro	Enterprise	Education
Mise à jour Windows	✓	✓	✓	✓
Windows Update for Business		✓	✓	✓
Current Branch for Business		✓	✓	✓
Long Term Servicing Branch			✓	

Options pour le déploiement de mises à jour

Il existe trois options différentes pour le déploiement de Windows 10 en tant que service. Laquelle de ces trois options un utilisateur peut utiliser varie en fonction des éditions Windows et du type de licence.

Current Branch (CB)

Pour les particuliers et les professionnels: dans l'option Current Branch, les nouvelles fonctionnalités sont installées aussitôt et automatiquement par Windows Update (tous les deux à trois mois), dès qu'elles ont été testées et validées par les utilisateurs de Windows Insider Preview Branch. Des mises à jour de sécurité et les correctifs sont mis régulièrement à disposition.

Current Branch for Business (CBB)

Pour les professionnels: dans l'option Current Branch for Business, les entreprises ont la possibilité de tester de nouvelles fonctionnalités pendant huit mois environ dans leur environnement professionnel individuel avant de les déployer. Les mises à jour de sécurité et les correctifs, en revanche, sont mis à disposition immédiatement.

Long Term Servicing Branch (LTSB)

Pour les professionnels: le LTSB est conçu en priorité pour les systèmes professionnels sensibles (par ex. contrôle aérien). Contrairement aux options CB et CBB, un LTSB et toutes ses nouvelles fonctionnalités ne sont définis par Microsoft que tous les deux à trois ans. Les clients LTSB ont ainsi la possibilité d'installer à ce rythme de nouvelles fonctionnalités, voire même d'ignorer un LTSB. Comme pour CBB, les mises à jour de sécurité et les correctifs sont mis à disposition immédiatement.

Windows 10 Software Assurance Benefits

Virtualisation locale

Quatre instances virtuelles au maximum peuvent être exécutées en local sur l'appareil sous licence.

Virtual Desktop Access (VDA)

Depuis le terminal sous licence, l'accès à quatre instances virtuelles maximum sur des serveurs du centre de données de l'entreprise est autorisé.

Roaming Use Rights

Seul l'utilisateur principal de l'appareil sous licence a le droit d'accéder à distance, depuis un appareil tiers situé quelque part en dehors du site de l'entreprise, aux instances dans le centre de données de l'entreprise (uniquement à des fins professionnelles).

Windows To Go

Une instance du logiciel peut être créée et enregistrée sur deux supports USB au maximum. Cette instance peut être exécutée sur un terminal quelconque qui possède une licence Windows SA, Windows VDA ou Windows Intune.

Windows RT Companion VDA

Les collaborateurs dont le premier terminal possède une licence Windows Software Assurance profitent des droits de virtualisation avancés sans frais supplémentaires. Ils peuvent ainsi, depuis les terminaux RT Windows de l'entreprise, accéder aux systèmes d'exploitation Desktop Windows dans une infrastructure de bureau virtuelle (Virtual Desktop Infrastructure – VDI) dans le centre de données de l'entreprise.

Windows CSL

(Companion Subscription License)

Windows CSL autorise les collaborateurs dont le premier terminal possède une licence Windows SA à accéder à un bureau de l'entreprise, soit via VDI ou WTG depuis quatre appareils maximum du collaborateur concerné. Windows CSL s'applique à plusieurs appareils et constitue donc une option économique pour les entreprises moins complexes, en comparaison à l'octroi d'une licence pour chaque appareil dans des scénarios Bring-Your-Own-Device (BYOD).

Optimisation du bureau (MDOP)

Dans l'édition Windows 10 Enterprise, Software Assurance comprend également le Microsoft Desktop Optimization Pack (MDOP). Les technologies de la suite MDOP aident à personnaliser les interfaces utilisateur, simplifient le déploiement des applications et améliorent la compatibilité des applications avec Windows.

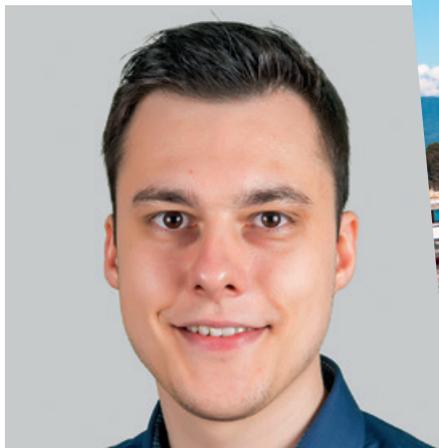
OFFICE 365

Vue d'ensemble et éditions

Vous connaissez bien entendu les applications Office si familières, qui sont utilisées quotidiennement dans l'entreprise. Elles sont désormais proposées sous forme de service cloud, dans leur dernière version.

Mais Office 365 va encore plus loin. Son objectif est désormais de permettre aux organisations de toute taille d'accéder aux services au niveau de toute l'entreprise – des réunions en ligne aux fonctions de messagerie professionnelle en passant par la validation de documents.

Les suites Office 365 sont disponibles dans les éditions et formules d'achat suivantes:



David Britschgi

Business Development Manager Microsoft
david.britschgi@also.com



La région autour du Lac Léman est idéale pour faire de longues balades à vélo.

Particulier	Business	Entreprise	Government	Education
Office 365 Home Office 365 Personal	Office 365 Business Essentials Office 365 Business Office 365 Business Premium	Office 365 Entreprise	Office 365 Government	Office 365 Education
<ul style="list-style-type: none"> Office Client Aucun droit d'utilisation commerciale Disponible sous FPP, MOSA Version University disponible Disponible chez ALSO 	<ul style="list-style-type: none"> Offre adaptée au groupe cible Jusqu'à 300 utilisateurs Disponible sous CSP (place de marché ALSO Cloud), EA, MOSA, Syndication et Open License, Open Value Disponible chez ALSO 	<ul style="list-style-type: none"> Offre complète Outils de gestion avancés Entreprise IT Capabilities Utilisation illimitée Disponible sous CSP (place de marché ALSO Cloud), EA, MOSA, Syndication et Open License, Open Value Disponible chez ALSO 	<ul style="list-style-type: none"> Data Isolation (US only) Outils de gestion avancés Disponible sous EA, Direct, Open Disponible chez ALSO 	<ul style="list-style-type: none"> Messagerie et collaboration gratuits Outils de gestion Enterprise Spécial enseignement Disponible sous CSP (place de marché ALSO Cloud), CAsA-EES, MOSA, OVS-ES, Open Disponible chez ALSO

La liberté du choix – les suites Office

Office peut être acquis comme licence permanente ou sous forme d'abonnement.

<p>Office 365 Souscription/Service</p>	Office 365 Home Office 365 Personal	Office 365 Business Essentials Office 365 Business Office 365 Business Premium	Office 365 Entreprise Office 365 Government Office 365 ProPlus
	Particulier	1–300 utilisateurs	Utilisation illimitée
Office 2013/2016 On-Premise/ licence permanente	Office Home et Student 2016	Office Home et Business 2016 et Office Professional 2016	Office Professional Plus 2016

Version Office	Profil des clients	Faits principaux
Office 365 Home Office 365 Personal	Transforme Office en un service personnalisé, toujours à jour pour les particuliers <ul style="list-style-type: none"> Licence personnelle pour 1 utilisateur (Personal) Familles et foyers avec plusieurs terminaux (Home) Utilisation non commerciale 	Abonnement Office Client <ul style="list-style-type: none"> Versions complètes Office Versions en ligne d'Office, avec Word, Excel et Power Point Abonnement d'un an Office 365 Home (intégré en plus) pour 5 PC /Mac + terminaux mobiles <ul style="list-style-type: none"> 1 licence par foyer Un espace de stockage en ligne de 1 To sur OneDrive pour 5 utilisateurs max. 60 minutes gratuites sur Skype chaque mois dans le monde entier pour 5 utilisateurs max. Assistance téléphonique pour l'installation / la configuration Office 365 Personal (intégré en plus) pour 1 PC /Mac, 1 tablette + 1 téléphone portable (smartphone) <ul style="list-style-type: none"> Un espace de stockage en ligne de 1 To sur OneDrive pour 1 utilisateur 60 minutes gratuites sur Skype chaque mois dans le monde entier pour un utilisateur 60 minutes gratuites sur Skype chaque mois dans le monde entier



Version Office	Profil des clients	Faits principaux
Office 365 Business Essentials	<p>Offre tous les outils de productivité nécessaires aux petites et moyennes entreprises, versions en ligne d'Office avec messagerie et vidéoconférences</p> <ul style="list-style-type: none"> • Pour petites et moyennes entreprises avec 300 utilisateurs max. • Configuration simple • Aucun département informatique requis 	<p>Abonnement Office Client</p> <ul style="list-style-type: none"> • Versions en ligne d'Office, avec Word, Excel et Power Point • Abonnement d'un an • 1 licence par utilisateur (300 utilisateurs maximum) • Assistance web, Community et téléphonique de base 24 h/24, 7 j/7 • Messagerie avec boîte de réception de 50 Go • Espace de stockage de 1 To sur OneDrive for Business • Yammer
Office 365 Business	<p>Offre tous les outils de productivité nécessaires aux petites et moyennes entreprises, y compris le client Office complet.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Pour petites et moyennes entreprises avec 300 utilisateurs max. • Configuration simple • Propre département informatique 	<p>Abonnement Office Client</p> <ul style="list-style-type: none"> • Versions complètes Office • Versions en ligne d'Office, avec Word, Excel et Power Point • Abonnement d'un an • 5 PC/Mac + terminaux mobiles • 1 licence par utilisateur (300 utilisateurs maximum) • Assistance web, Community et téléphonique de base 24 h/24, 7 j/7 • Espace de stockage de 1 To sur OneDrive for Business
Office 365 Business Premium	<p>Offre tous les outils de productivité nécessaires aux petites et moyennes entreprises, y compris le client Office complet avec messagerie et vidéoconférences.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Pour petites et moyennes entreprises avec 300 utilisateurs max. • Configuration simple • Propre département informatique 	<p>Abonnement Office Client</p> <ul style="list-style-type: none"> • Versions en ligne d'Office, avec Word, Excel et Power Point • Versions complètes Office • Abonnement d'un an • 5 PC/Mac + terminaux mobiles • 1 licence par utilisateur (300 utilisateurs maximum) • Assistance web, Community et téléphonique de base 24 h/24, 7 j/7 • Messagerie avec boîte de réception de 50 Go • Espace de stockage de 1 To sur OneDrive for Business • Skype for Business • Yammer • Unified Messaging
Office 365 Enterprise	<p>Les offres Entreprise proposent un maximum de souplesse et de maîtrise informatique pour les clients ayant des exigences complexes.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Propre département informatique • Fonctionnalité et qualité pour les entreprises • Besoins utilisateurs variés 	<p>Portail d'administration avancé</p> <ul style="list-style-type: none"> • Active Directory • Push Deployment d'Office Client • Hybride Deployments possibles <p>Fonctions Enterprise</p> <ul style="list-style-type: none"> • Archivage et Legal Hold • Gestion des droits <p>Office 365 Pro Plus</p> <ul style="list-style-type: none"> • Business Intelligence • Itinérance et accès mobile • Messagerie, collaboration et communication • Large choix pour les exigences les plus variées • Versions autonomes, kiosque et entreprise
Office 365 ProPlus	Toute la suite Office pour les exigences les plus strictes	<p>Office 365 ProPlus contient:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Word, Excel, PowerPoint, Outlook, OneNote, Publisher, Skype for Business, Access, VDI/RDS

Les modèles de distribution

Dans le cas du modèle Office 365 Open, vous achetez pour le compte de votre client les services Office 365 souhaités sous forme de PKC (Product Key Card) ou d'un programme de licence en volume PME (Open License, Open Value, Open Value Subscription) auprès de la société ALSO Suisse SA. Peu importe ce à quoi vous étiez habitué par le passé! Cet abonnement est toujours valable 1 an.

Type de licence	Office 365 Home /Personal	Office 365 Business Essentials	Office 365 Business	Office 365 Business Premium	Office 365 Enterprise	Office 365 ProPlus
Product Key Card (ALSO I-VIS)	✓					
Licences en volume (ALSO I-VIS)		✓	✓	✓	✓	✓
ESD (hors ALSO I-VIS)	✓					
CSP (place de marché ALSO Cloud)		✓	✓	✓	✓	✓

OFFRES OFFICE 365 ENTERPRISE ET ENTERPRISE MOBILITY SUITE EMS

Le bon choix pour les partenaires Microsoft



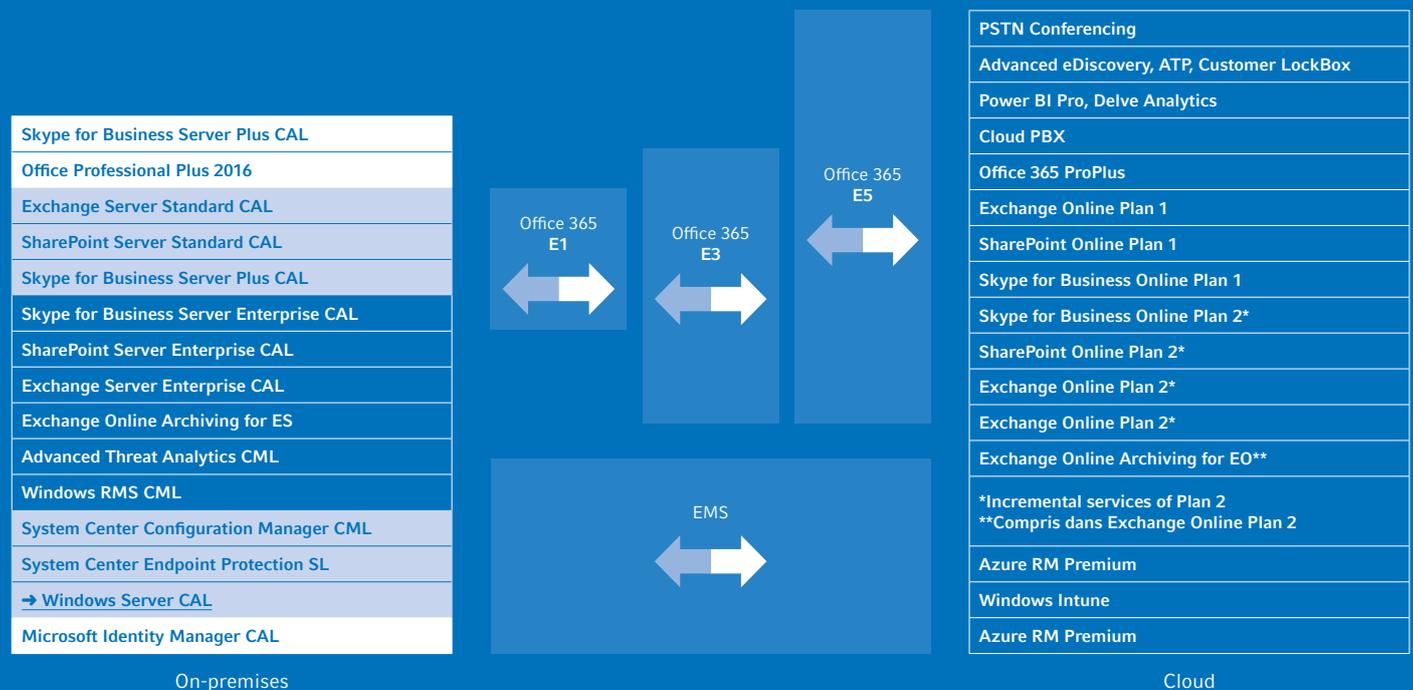
+++++

Dans les Alpes, je peux découvrir le paysage montagneux fascinant en parapente – parfait pour les week-ends d'été.

+++++

Office 365 Enterprise associé à Enterprise Mobility Suite constitue une solution idéale – couverture On-premise et cloud

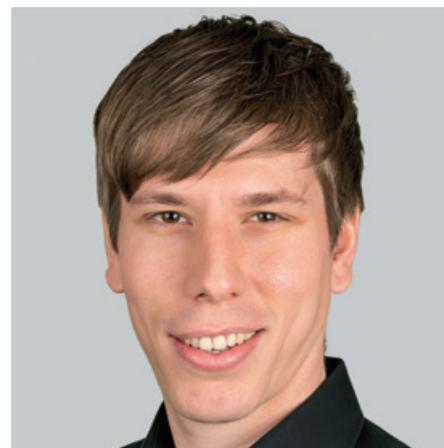
Offres Office 365 et EMS



Le tableau se lit de la façon suivante: si vous achetez EMS, sont compris Azure RM Premium, Windows Intune, Azure AD Premium dans le domaine cloud, ainsi que dans le domaine on-premise Advanced Threat Analytics CML, Windows RMS CML et même une licence d'accès client (CAL) Windows Server. La partie centrale est donc décisive pour savoir quels services sont couverts par chaque offre. Office 365 ES vous offre de nombreuses fonctions supplémentaires qui ne sont par ex. pas comprises dans le plan E1.

SPLA – SERVICES PROVIDER LICENSE AGREEMENT

Le bon choix pour les hébergeurs



David Gassmann

Business Development Manager Microsoft
david.gassmann@also.com

Grâce au SPLA (Services Provider License Agreement), les fournisseurs de services (Service Provider) et les éditeurs de logiciels indépendants (Independent Software Vendors – ISV) peuvent obtenir sur une base mensuelle des licences pour des produits Microsoft dans le cadre d'un contrat de trois ans afin d'héberger des services et applications logiciels pour leurs clients. Cet accord propose les droits de licence avancés dont vous avez besoin pour offrir à un plus grand nombre de clients des solutions sur mesure et stables.

Quelques avantages du programme SPLA

- **Vous fournissez un service spécifique au client:** grâce à un environnement d'hébergement dédié ou utilisé en commun, vous bénéficiez de la flexibilité nécessaire pour fournir des services informatiques parfaitement adaptés à vos clients. Augmentez la valeur de vos services en gérant les droits d'utilisation des logiciels pour le client.
- **«Pay as you go» sans frais de mise en service:** payez uniquement pour les produits pour lesquels vous avez accordé des droits d'utilisation à vos clients pendant le mois précédent. Il n'y a ni frais de mise en service ni engagement à long terme.
- **Accès aux dernières versions des produits:** mettez la plateforme Microsoft la plus performante du moment à la disposition de vos clients. Téléchargez gratuitement vos produits à partir du Microsoft Volume Licensing Service Center (VLSC) au lieu de commander des supports physiques.
- **Distribution internationale:** vous pouvez utiliser les produits Microsoft pour vendre des services à vos clients dans le monde entier.
- **Évaluation et essai des produits:** avant de proposer les produits Microsoft comme service à vos clients, vous pouvez les tester et les évaluer en interne pendant 90 jours.

Autres avantages du SPLA

- **Utilisation des fournisseurs de centres de données et des sociétés d'externalisation:** le SPLA autorise l'installation des produits Microsoft sur des serveurs gérés et exploités par des fournisseurs externes, qui peuvent alors se charger à votre place de l'administration des centres de données, des essais et de la maintenance.
- **Droits de location:** le programme de licence SPLA inclut aussi la location d'appareils avec des produits Microsoft préinstallés.
- **Acquisition de nouveaux clients:** vous pouvez vous servir des produits pour proposer aux clients potentiels des services logiciels à tester pendant jusqu'à 60 jours.

- **Propriété du matériel:** utilisation possible du matériel du client final dans la mesure où les serveurs sont sous la gestion et le contrôle quotidien de l'hébergeur.

Types de licences

Les formes de licences suivantes sont disponibles pour les produits proposés dans le cadre du programme SPLA:

- **Par utilisateur (Subscriber Access License):** une Subscriber Access License (SAL) est requise pour tout utilisateur qui a le droit d'accéder directement ou indirectement aux produits, quel que soit l'accès réellement effectué. Avec l'option SAL, une licence serveur séparée devient inutile. Exemples de produits sous licence SAL: Exchange Office et Remote Desktop Services.
- **Par cœur:** chaque serveur qui est licencié selon un modèle par cœur autorise un nombre illimité d'utilisateurs à accéder aux logiciels installés sur le serveur concerné. Produits disponibles: BizTalk Server Windows Server, System Center et SQL Server.
- **Hôte/invité:** chaque serveur qui est licencié selon un modèle hôte/invité autorise un nombre illimité d'utilisateurs à accéder aux logiciels installés sur le serveur concerné. Produits disponibles: Cloud Platform Suite pour hôte physique (Windows Azure Pack compris) et Cloud Platform Guest pour les machines hôtes virtuelles.

Veillez noter que toutes les formes de licences ne sont pas possibles pour tous les produits.

Prix

Il existe un seul tarif pour SPLA et les produits ne sont pas spécifiques à la version. Une hausse des prix (si elle se produit) ne s'applique qu'une fois par an, le 1^{er} janvier. La grille tarifaire pour les établissements universitaires et certains produits dédiés est disponible pour les services destinés aux établissements d'enseignement reconnus par l'État.

Rapport d'activité

Nous recommandons d'utiliser le SPLA Reporting Tool sur notre place de marché ALSO Cloud. Celui-ci est proposé gratuitement aux revendeurs SPLA. Les principaux avantages sont le rapport d'activité par client final, le déclenchement automatique à la fin du mois ainsi que l'accès supplémentaire aux licences CSP et à d'autres services. Le rapport d'activité doit respecter les Services Provider Use Rights (SPUR).

Business

5 à 300 utilisateurs

Grande entreprise ou entreprise en expansion avec nombreux services
Petite entreprise avec Office et services Cloud



→ Vous trouverez un aperçu de toutes les applications publiées et bientôt disponibles d'Office 365 à l'adresse suivante:
<http://fasttrack.microsoft.com/roadmap>

Office 365 ProPlus	Office 365 Business Essentials	Office 365 Business	Office 365 Business Premium	Office 365 Enterprise (E1, E3, E5)
Abonnement par utilisateur, installation sur 15 appareils max., messagerie, archivage de documents. Conférences audio/vidéo et web	Versions en ligne de Word, Excel et PowerPoint, Outlook	Versions Office complètes sur 15 appareils max. (en ligne + hors ligne)	Office sur 15 appareils max. (en ligne + hors ligne), messagerie, archivage de documents, conférences audio/vidéo et web	Inclut Office 365 Pro Plus
1	1	1	1	1
5	5	5	5	5
✓	✓	✓	✓	✓
1 an	1 an	1 an	1 an	1 an
VL + place de marché ALSO Cloud	Place de marché ALSO Cloud	Place de marché ALSO Cloud	Place de marché ALSO Cloud	CSP place de marché ALSO Cloud
	300 utilisateurs max.	300 utilisateurs max.	300 utilisateurs max.	Nombre illimité d'utilisateurs

Office 365 ProPlus	Office 365 Enterprise (E1, E3, E5)
✓	✓
✓	✓
✓	✓
✓	✓
✓	✓
✓	✓
✓	✓
✓	✓
✓	✓
✓	✓



Thomas Bickel
Product Manager Microsoft
thomas.bickel@also.com



Pour moi, le mont Pilate constitue le cœur et le point vital de la Suisse centrale. Je l'admire chaque jour en allant au travail et même de mon bureau. J'aime voir ses visages changeants et y observer la ronde des saisons.



Lukas Tuor

Teamleader Product Management
Software & Cloud
lukas.tuor@also.com



Une vieille ville très belle, historique et sympathique, qui a jeté les basses de la vivacité et diversité déjà au Moyen Âge.

Open Value Subscription	SPLA	Electronic Software Téléchargement (ESD)	Place de marché ALSO Cloud (CSP)
Location avec paiement annuel	Location avec paiement mensuel	Achat	Location avec paiement mensuel
Location pendant la durée du contrat	Abonnement mensuel	Durée illimitée	Abonnement mensuel
5 PC	1 PC	1 licence	1 licence
1 licence pour produits additionnels (pendant le mois de l'installation), 1 licence pour produits de plateforme (toujours à la date anniversaire)	Selon les besoins mensuels	Licences individuelles	Aucune restriction
Composantes de la plateforme et produits additionnels + Office 365	Produits Business	Produits Consumer/Business	Microsoft Services Services locaux et mondiaux
Inclus automatiquement			
Loyer annuel	Loyer mensuel	Immédiat	Loyer mensuel
Loyer annuel	Loyer mensuel		
Pour entreprises clientes plus entreprises affiliées		Produits Consumer/Business	Entreprise cliente
3 ans (36 mois civils)	12 mois	Utilisation à durée illimitée (sauf produits cloud)	Abonnement mensuel
36 mois civils	36 mois civils	Non (sauf produits cloud)	Mensuel
L et SA		ESD	CSP
Avec engagement pour les produits de plateforme choisis (Office Pro, Windows Update, Windows Update + MDOP, Core CAL, Enterprise CAL Suite)	Non	Non	Non
Level A = 5 PC Level C = 250 PC		1 licence	1 licence
50 % sur la 1 ^{er} annuité		Non	Non
Oui, pour les paiements suivants et commandes supplémentaires des produits de plateforme et additionnels choisis, sauf souscription mensuelle	Oui, sauf ajustements tarifaires exceptionnels	Non	Oui, 1 an à partir de la date de commande
Non compris, téléchargeable via VLSC	Non compris, téléchargeable via VLSC pour fournisseur de services		

Aspects	Programmes de licence en volume	Licences individuelles	Produits cloud (Office 365, Microsoft Azure)
Acquisition: démarches et coûts	Open License Commandes individuelles avant l'installation	Commandes individuelles avant l'installation	Commande individuelle avant l'installation/activation
	Open Value et Open Value Company-Wide Les copies supplémentaires de produits déjà sous licence peuvent être installées aussitôt – commande supplémentaire à passer au cours du mois. Les produits supplémentaires peuvent être commandés sous le contrat existant.		
	Open Value Subscription Les ordinateurs sous licence avec produits de plateforme ne doivent être signalés et payés qu'aux dates anniversaires; entre-temps, leur nombre peut augmenter ou baisser. Les copies supplémentaires de produits déjà sous licence peuvent être installées aussitôt – commande supplémentaire à passer au cours du mois.		
	SPLA Aucun volume spécifique requis. Rapport mensuel. Les produits déjà sous licence Software Assurance peuvent être transférés grâce à License Mobility.		
Option d'achat et de financement	Les clients ont le choix entre différents modes d'achat: Achat = Open License Achat échelonné = Open Value/Open Value Company-Wide/Open Value Subscription	Les licences FPP et System Builder peuvent être uniquement achetées.	CSP mensuel, programmes de licence en volume chaque année
	Achat échelonné et location Échelonnement du paiement en annuités fixes	Le total des frais de licence est à verser en une seule fois.	
	Location SPLA Paiement selon les besoins mensuels		
Sécurité budgétaire	Open Value Company-Wide /Open Value Subscription Échéances fixes ou loyers fixes tenant compte du taux de change pendant toute la durée du contrat Garantie des prix tenant compte du taux de change pour les composantes de plateforme pendant toute la durée du contrat	Achat au prix actuel	Coûts annuels prévisibles
	SPLA Augmentation possible des tarifs le 1 ^{er} janvier		
Gestion des licences et logiciels	Open License Plusieurs contrats Open possibles OV/OV Company-Wide/OV Subscription Un seul contrat de licence en volume pour toute l'entreprise	De nombreuses licences individuelles (produits de pack, licences OEM et System Builder)	Via place de marché ALSO Cloud: portail entièrement automatisé, interfaces API, synchronisation avec le portail Office 365, intégration totale de la place de marché Azure
	Les contrats de licence et droits d'utilisation du produit sont archivés et consultables dans les bases de données de Microsoft (eOpen/VLSC).	Les certificats de licence, COA et les conditions de licence du logiciel Microsoft (autrefois: EULA) doivent être conservés regroupés et de manière centralisée.	
	Les certificats de licence restent intacts même en cas de perte physique de l'ordinateur ou du support de données.	Les certificats de licence et les supports de données peuvent se perdre, par ex. en cas d'incendie ou de vol.	
	SPLA Flexibilité au niveau du modèle SAL, de processeur ou de cœur		
Droits d'utilisation du produit	Droits Cross Language Le client peut utiliser toutes les versions de langue du logiciel sous licence.	Les produits en pack ainsi que les licences OEM ou System Builder ne peuvent être utilisés que dans la langue de l'achat.	Oui
	Droits de downgrade (passage à une version antérieure) Les clients ont le droit de rétrograder la licence acquise et de réutiliser plus tard la version initialement acquise.	Droits de downgrade limités (uniquement pour le système d'exploitation – PAS pour les applications et Office)	Aucun droit de downgrade pour O365
	Installations multiples Chaque licence peut être installée et utilisée autant de fois que souhaité sur un appareil.	Chaque licence ne peut être installée qu'une seule fois sur un appareil.	Chaque licence peut être installée sur 5 appareils (O365)
	Droit de seconde copie sur un ordinateur portable Une copie du logiciel (pour les applications) peut être installée en sus sur un appareil portable à utiliser par l'utilisateur principal de l'appareil sous licence.		Droits d'utilisation selon OST (Online Services Term)
	Les licences en volume ne dépendent pas de la plateforme Le client peut utiliser la version sous licence ou une version antérieure du logiciel sur un système basé sur Intel (32 ou 64 bits) ou sur une plateforme Macintosh.	Les licences individuelles dépendent de la plateforme.	
	Home Use Rights (grâce à SA) Software Assurance permet aux collaborateurs (qui sont autorisés à utiliser Microsoft Office sur leur poste de travail) d'utiliser chez eux une copie gratuite sous licence des programmes Microsoft Office Desktop choisis.	Aucun Home Use Right disponible pour les licences individuelles	

MICROSOFT DYNAMICS 365

Solutions pour votre entreprise

Microsoft Dynamics 365 symbolise la nouvelle génération de solutions professionnelles qui ouvrent la voie à la croissance, au développement et à la transformation de votre entreprise. Les applications allient des fonctions pour la gestion de la clientèle et la direction de l'entreprise et se complètent pour refléter vos exigences commerciales et contribuer à votre réussite à long terme.

Fin 2016, Dynamics 365 a succédé à Dynamics CRM et est disponible par le biais de la place de marché ALSO Cloud.



David Britschgi

Business Development Manager Microsoft
david.britschgi@also.com



+++++
*Niederbauen est pour moi
le lieu idéal pour faire du parapente.*

+++++

Avantages de Dynamics 365

	Débuter avec flexibilité, évoluer si nécessaire Les applications Dynamics 365 sont conçues de manière à être simples et disponibles indépendamment les unes des autres. Ainsi, vous pouvez commencer par les applications dont vous avez besoin pour votre rôle, branche et entreprise et ajouter à tout moment d'autres applications si vos besoins augmentent.
	La productivité là où elle est requise L'intégration approfondie de Dynamics 365 dans Office 365 met en liaison le flux de travail structuré provenant de vos solutions d'entreprise avec les tâches non structurées des affaires courantes, par exemple sur la base de la collaboration interne. Vos collaborateurs profitent d'outils de productivité performants qui sont parfaitement intégrés à tous les processus professionnels.
	Savoir, constats et intelligence Avec Dynamics 365, Microsoft est en mesure de proposer un large choix de solutions professionnelles s'intégrant à vos processus pour prendre en charge les big data, les Advanced Analytics et l'internet des objets (IoT). Les collaborateurs et les clients sont guidés vers des résultats optimaux – avec des recommandations sur l'«étape optimale suivante». Cortana Intelligence, par exemple, se charge de donner des conseils pratiques en matière de vente croisée.
	Prévu pour la croissance Avec Dynamics 365, vous profitez d'applications flexibles et évolutives vous permettant de réagir rapidement aux fluctuations des conditions du marché et de faire avancer l'innovation. Il est possible de regrouper, modifier et étendre les processus en fonction de vos besoins actuels et futurs. Vous pouvez réaliser vous-même ces modifications sans faire appel au département informatique ou à un développeur.

Accès de presque partout – sur le terminal de votre choix

Smartphones et tablettes	Outlook	Interface classique
--------------------------	---------	---------------------

Trois bonnes raisons de choisir Dynamics 365

1	Plus simple que vous ne le pensez: vos collaborateurs vont apprécier leur nouvel environnement de travail productif avec des outils intuitifs – et votre département informatique n'a pas besoin de se charger des installations et des mises à jour. Microsoft s'en charge à votre place.
2	Économique: le modèle de licence pour Dynamics 365 est simple, basé sur l'utilisateur et est disponible à des prix très intéressants – accès mobile inclus. Dans le cas d'un déploiement dans le cloud, vous profitez de coûts initiaux bas et d'un travail de maintenance réduit au minimum.
3	La bonne solution pour les «faiseurs»: les entreprises qui optent pour Dynamics 365 bénéficient de nombreux avantages manifestes – productivité accrue dès la première minute, ventes en hausse ou meilleures expériences client et service.

OCTROI DE LICENCE POUR LES SERVEURS MICROSOFT

Octroi de licence de Windows Server 2016

Modèle de licence Windows Server 2016 Datacenter et Standard, licences par cœur et CAL

 <p>Licences par cœur</p>	<p>Licences par cœur pour l'octroi d'une licence pour le logiciel du serveur</p>
 <p>CAL utilisateur ou EMS</p>	<p>Licence d'accès client (CAL) ou licence équivalente pour accéder à un nombre illimité de serveurs sous licence Licence d'accès basée sur utilisateur: accès pour l'utilisateur possédant une licence au nombre d'appareils de son choix</p>
 <p>CAL équipement</p>	<p>Licence d'accès basée sur terminal: accès autorisé à un nombre illimité d'utilisateurs depuis le terminal sous licence</p>

Règles pour l'octroi de licences

Les règles suivantes donnent un bon aperçu des possibilités pour l'octroi de licences:

→ Règle n° 1:

Chaque processeur physique avec au moins huit cœurs est pris en compte.

→ Règle n° 2:

Chaque processeur physique avec au moins 16 cœurs est pris en compte.

→ Règle n° 3:

Pour qu'un serveur standard possède deux droits VM (machine virtuelle) et qu'un serveur de centre de données possède des droits VM illimités, il faut acquérir une licence pour tous les cœurs physiques et actifs dans le serveur en tenant compte des règles 1 et 2.

→ Règle n° 4:

Pour obtenir avec la Standard Edition deux droits VM supplémentaires, il faut à nouveau acquérir une licence pour tous les cœurs physiques et actifs.

L'octroi de licences pour le logiciel serveur de Windows Server 2016 Standard et Datacenter repose sur des licences par cœur. C'est une nouveauté par rapport à l'ancien modèle de licence basé sur processeur. L'octroi de licences basées sur cœur a pour avantage d'offrir une métrique de licence homogène – que la solution soit déployée dans le centre de données de l'entreprise ou sur le cloud.

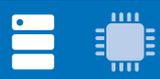
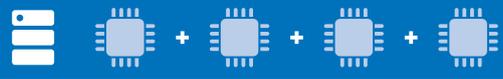
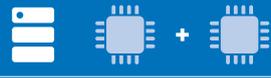
Pour accéder au logiciel du serveur, il est indispensable de posséder des

licences d'accès (Client Access Licenses, CAL) Windows Server 2016 qui peuvent être attribuées par utilisateur ou par appareil. Il est possible d'utiliser, à la place des CAL, une licence équivalente CAL, nommée Enterprise Mobility Suite (ou EMS). L'Enterprise Mobility Suite est proposée comme licence d'abonnement basée sur utilisateur et permet d'accéder à Windows Server ainsi qu'à Microsoft Azure Active Directory, Premium Azure Rights Management Services et Advanced Threat Analytics (ATA en bref).



L'octroi de licences pour Windows Server 2016 Datacenter et Standard requiert une licence pour tous les cœurs physiques du serveur. Il faut une (1) licence par cœur pour chaque cœur physique. Le facteur de cœur et les cœurs virtuels ne sont pas pris en compte. La configuration minimale requise est de 8 licences par cœur pour chaque processeur physique et 16 licences par cœur pour chaque serveur. Les licences par cœur sont vendues en pack de deux si bien qu'une licence couvre toujours 2 cœurs.

Voici quelques exemples concrets:

Scénario 1	1 processeur ≤ 16 cœurs / 16 licences par cœur = 8 packs de deux	
Scénario 2	2 processeurs ≤ 8 cœurs / 16 licences par cœur = 8 packs de deux	
Scénario 3	4 processeurs ≤ 8 cœurs / 32 licences par cœur = 16 packs de deux	
Scénario 4	2 processeurs avec 10 cœurs / 20 licences par cœur = 10 packs de deux	

Scénario 1: le nombre minimal de 16 licences par cœur soit 8 packs de deux par serveur concerne les appareils dotés d'un seul processeur physique avec 16 cœurs au maximum. Si le processeur compte plus de 16 cœurs, il faut acquérir le nombre réel de licences par cœur.

Scénario 2: le serveur dans le deuxième scénario possède 2 processeurs physiques ayant chacun 8 cœurs maximum si bien qu'il faut acquérir, ici aussi, 16 licences par cœur soit 8 packs de deux. Dans le cas de Windows Server 2012 R2, il faudrait dans les deux exemples 1 licence de processeur. Rien ne change au niveau du prix puisque le prix de 16 licences par cœur Windows Server 2016 est identique au prix d'une licence de processeur Windows Server 2012 R2, pour la même édition.

Scénario 3: dans le troisième scénario, il n'a pas non plus de différence de prix entre les versions 2012 R2 et 2016. Étant donné qu'il s'agit de 4 processeurs possédant chacun au plus 8 cœurs, 32 licences par cœur soit 16 packs de deux de Windows Server 2016 sont requises dans ce cas.

Scénario 4: le quatrième exemple porte sur des processeurs de 10 cœurs chacun. Il faut ici acquérir une licence pour le nombre réel de cœurs, c.-à-d. 2 fois 10 ce qui fait 20 licences par cœur soit 10 packs de deux.





Tamara Wolfer

Product Manager Microsoft
tamara.wolfer@also.com



Le Creux du Van est pour moi un site naturel impressionnant. Il est fascinant de voir comment l'érosion a sculpté après la période glaciaire cette formation rocheuse de près de 4 km de long.

Aperçu des licences Microsoft Server	Octroi de licences pour le logiciel serveur	Octroi de licences pour les accès au logiciel serveur
Windows Server 2016 Standard, centre de données	Par cœur 	CAL par utilisateur CAL par appareil 
Exchange Server 2016 SharePoint Server 2016 Skype for Business Server 2015	Licence serveur 	CAL par utilisateur CAL par appareil 
SQL Server 2016 Standard	Licence serveur 	CAL par utilisateur CAL par appareil 
SQL Server 2014 Standard, Enterprise	Par cœur 	En cas d'octroi d'une licence par cœur, aucune licence d'accès n'est requise.

Avec une CAL utilisateur, un utilisateur peut accéder, depuis un appareil de son choix, au logiciel serveur.



Avec une CAL équipement, n'importe quel utilisateur peut accéder au logiciel serveur, depuis un appareil donné.



LES SOURCES D'INFORMATIONS ALSO MICROSOFT

Restez informé

La société ALSO Suisse SA met une multitude de sources d'informations à la disposition des partenaires Microsoft.

- [DailyNews](#) est la newsletter classique d'ALSO Suisse SA: abonnez-vous pour recevoir toutes les nouvelles sur le thème qui vous intéresse.
- Le [microsite](#) sur Microsoft à l'adresse www.microsoft.also.ch regroupe les principales informations sur les produits et les licences ainsi que sur les offres spéciales. Vous y obtenez également des informations utiles vous expliquant comment bien gérer votre activité cloud.
- La communauté [ALSO Microsoft Partner Yammer Community](#) est le réseau social permettant un dialogue en temps réel.

- [ALSO Training](#) constitue la base centrale où sont compilées les formations en ligne et sur site.
- L'application [ALSO Microsoft App](#) regroupe toutes les sources d'informations précédemment citées à un seul et même endroit.
- L'application pour smartphone «[ALSO Contact](#)» vous offre une communication aisée et directe avec notre équipe Microsoft. Vous pouvez nous joindre où que vous soyez et nous expliquer votre demande par mémo vocal.
- Vous trouverez sur la page [Place de marché ALSO Cloud](#) les offres actuelles et les nouveautés sur l'activité Microsoft CSP.



Application pour smartphone
«ALSO Contact»



Application ALSO Microsoft
pour Windows 10



www.yammer.com/alsomicrosoftpartner



www.alsocloud.ch



www.also-training.ch



www.dailynews.also.ch

ESD (ELECTRONIC SOFTWARE DISTRIBUTION)

Téléchargement direct via la boutique ALSO

La distribution de logiciels par Internet a considérablement changé au cours des dernières années. Alors que les packs logiciels étaient autrefois exposés sur les rayonnages du spécialiste informatique, les logiciels sont aujourd'hui fournis par voie électronique. La distribution électronique de logiciels (ESD) était jusqu'alors plutôt employée par l'industrie des jeux, mais ce canal de distribution occupe désormais une place croissante dans le domaine des logiciels.

Les avantages de cette distribution sont indéniables:

La distribution électronique de logiciels (ESD) permet de proposer un large portefeuille de produits sans immobiliser de capital. Vous ne commandez et ne payez qu'une fois que le client a passé commande chez vous. La livraison directe supprime tout délai d'attente, vos clients reçoivent le logiciel en l'espace de quelques secondes.

La distribution électronique de logiciels (ESD) constitue l'avenir de la vente de logiciels et vous offre quantité d'avantages.

ESD – Avantages pour vous en tant que revendeur:

- Aucun frais de stockage
- Aucun frais d'achat
- Aucune immobilisation de capital
- Disponibilité 24 h/24/7 j/7 via la boutique ALSO
- Commande conviviale et simple
- Utilisation immédiate du logiciel
- Extension du portefeuille de produits



Lukas Achermann

Product Manager
lukas.achermann@also.com



+++++

Sans vouloir tomber dans les clichés, Zermatt avec sa vue imprenable sur le Cervin est pour moi le plus bel endroit de Suisse.

+++++

PTR – L'AVENIR DE LA VENTE STATIONNAIRE DE LOGICIELS

PTR est l'acronyme de «Print to receipt» et vous offre la possibilité de proposer des logiciels sans devoir avancer les frais. Les produits sont présentés dans le magasin sous la forme d'une carte. Cette carte contient un code EAN qui permet d'activer le produit sur le portail PTR. Vous imprimez ensuite un document contenant toutes les informations nécessaires pour le téléchargement (lien et clé de produit compris) à l'attention du client. Si le client le souhaite, il peut également recevoir ce document par e-mail afin d'accéder directement en ligne à tous les documents nécessaires.



la facture qu'au moment de l'achat par le client final. Comme les produits ne sont activés qu'une fois scannés, vous êtes parfaitement protégé contre le vol sans devoir renoncer à une présentation physique du produit. Sans le passage au scanner et la finalisation du processus sur le portail d'activation ALSO, les produits n'ont aucune valeur. ALSO Suisse SA met les cartes gratuitement à votre disposition.

Voici la gamme complète des produits PTR Microsoft:

- Microsoft Office Home and Business 2016
- Microsoft Office Home and Student 2016
- Microsoft Office MAC Home and Business 2016
- Microsoft Office MAC Home and Student 2016
- Microsoft Office 365 Home DE
- Microsoft Office 365 Personal DE

En tant que revendeur, vous vous inscrivez sur le portail gratuit d'activation. Il est également possible de recommander gratuitement les produits PTR en envoyant un message à nos services.

Vous ne payez qu'une fois que le client achète le produit chez vous. Il n'y a absolument aucune immobilisation de capital puisque notre système ne crée

+++++

AZURE

Procurez-vous Microsoft Azure sur la place de marché ALSO Cloud sans carte de crédit ni paiement à l'avance!

Microsoft Azure

Microsoft Azure est une compilation en pleine expansion de services cloud intégrés pour les analyses, le calcul informatisé, les bases de données, les appareils mobiles, les réseaux, les mémoires et le web. Vous êtes plus flexible, réalisez plus de choses tout en économisant de l'argent. Azure vous ouvre de nombreuses perspectives ...

Évolutivité selon les besoins, paiement en fonction de l'utilisation

Les services Azure avec paiement basé sur l'utilisation peuvent évoluer dans les deux sens à tout moment selon vos besoins si bien que vous ne payez que pour les ressources que vous utilisez réellement. Nous vous proposons une facturation à la minute près et vous garantissons un excellent rapport qualité-prix à chaque instant.



Avantages d'Azure via la place de marché ALSO Cloud

La plateforme ALSO Cloud propose bien plus que le simple déploiement automatique des services cloud. Elle constitue la place de marché en ligne la plus complète pour la distribution, l'assistance, le rapport d'activité et l'auto-maintenance de nombreux services cloud.

Azure et la place de marché ALSO Cloud forment un couple idéal. En vous procurant Azure sur notre place de marché, vous profitez des avantages suivants:

- Aucun paiement à l'avance par carte de crédit, aucun avoir nécessaire qui expire en fin d'année. Paiement aisé sur facture!
- Facturation simple et possibilité de reporting pour chaque client final
- Facturation à la minute
- Ne payez que les ressources que vous utilisez
- Évolutivité (puissance du serveur, espace de stockage)
- Accompagnement gratuit lors de la configuration de votre souscription à Azure!
- Assistance Azure gratuite
- Possibilité de bénéficier des conseils Azure à des conditions spéciales
- Utilisation de l'interface API avec le portail cloud
- Grand choix de formations Azure
- Accès à plus de 200 services cloud locaux et mondiaux



David Gassmann

Business Development Manager Microsoft
david.gassmann@also.com



Il n'existe rien de plus beau que de se promener à Lucerne au bord du lac des Quatre-Cantons.



Pour en faire plus

Tout développeur ou professionnel de l'informatique peut travailler de manière productive avec Azure. Grâce aux outils intégrés, aux modèles pré-définis et aux services gérés, vous créez et administrez plus rapidement et facilement les applications d'entreprise, web et IoT (internet des objets) ainsi que les applications mobiles car vous pouvez utiliser les connaissances existantes et les technologies qui vous sont familières.

Protégez vos données

Nous savons que de nombreuses sociétés se méfient encore du cloud. C'est pour cette raison que Microsoft, pionnier dans ce secteur, s'engage pour une protection complète de vos données. Nous avons été le premier fournisseur cloud dont l'engagement à respecter les directives européennes strictes sur la protection des données a été reconnu par les administrations de protection des données de l'Union européenne. Microsoft a été, de plus, le premier grand fournisseur cloud à appliquer la nouvelle norme internationale de protection des données dans le cloud, à savoir la norme ISO 27018.



Scénarios d'application avec Microsoft Azure

Ordinateur virtuel Azure

Grâce aux machines virtuelles Azure, vous pouvez déployer en toute flexibilité un grand nombre de solutions différentes de calcul informatisé. Configurez en un tournemain un ordinateur virtuel et payez à la minute près. Grâce à l'assistance pour Microsoft Windows, Linux, Microsoft SQL Server, Oracle, IBM, SAP et Azure BizTalk Services, vous déployez chaque charge de travail et chaque langue sur presque tous les systèmes d'exploitation.

Azure Backup et Site Recovery

Azure Backup est une solution évolutive qui protège vos données d'application – sans aucun investissement et avec des frais d'exploitation très bas.

Vos données et applications sont disponibles partout – sur les serveurs, les clients et dans le cloud. Azure Backup peut protéger vos applications sensibles, notamment SharePoint, Exchange et SQL Server, les fichiers et dossiers, Windows Server, Windows Clients et Azure IaaS-VM (Infrastructure-as-a-Service).

Procurez-vous Microsoft Azure sur la place de marché ALSO Cloud sans carte de crédit ni paiement à l'avance!



COLLABORER MIEUX, PLUS FACILEMENT ET PLUS RAPIDEMENT

Avec EspressoNet 365

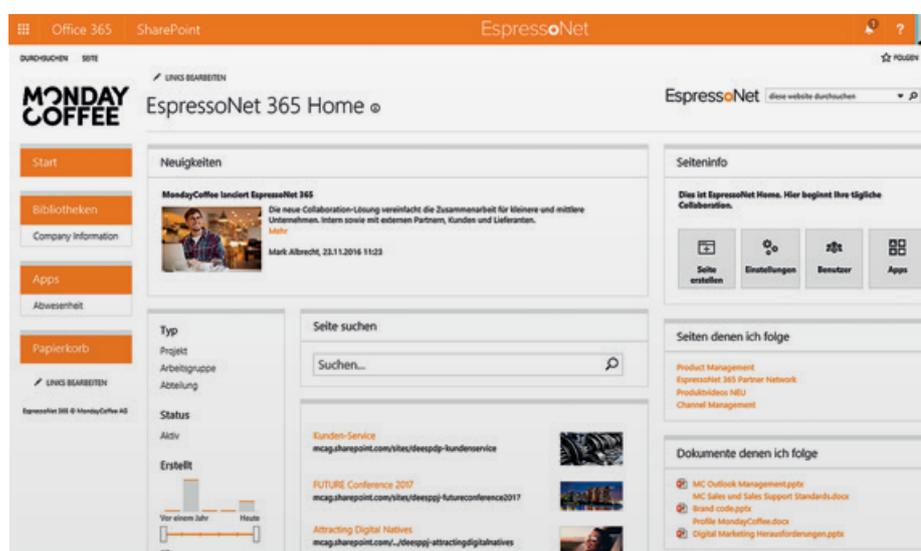
Solution prête à l'emploi de collaboration et de gestion documentaire pour petites et moyennes entreprises

EspressoNet 365 simplifie la collaboration avec les clients, fournisseurs et entre employés. Les PME bénéficient ainsi des avantages technologiques des grandes entreprises mais à un prix et avec des fonctionnalités adaptés à leurs besoins.

Basé sur la technologie moderne d'Office 365, EspressoNet 365 réunit dans un même outil des fonctions de collaboration et de gestion documentaire proposées dans un design clairement structuré et avec une interface utilisateur standardisée et éprouvée.

Simple à utiliser et efficace

- Organiser l'équipe et les projets en un seul clic. Collaborer avec les collègues, clients ou fournisseurs dans des espaces virtuels en ligne.
- Enregistrer tous les documents à un même endroit et les consulter à tout moment.
- Travailler simultanément sur un projet avec d'autres collègues et partager les résultats avec le client, si besoin.
- Publier les nouveautés, gérer un blog ou définir des tâches. Un outil servant à tout tenir à jour.
- Un clic sur l'ordinateur portable ou l'iPad et tout est à portée de main



«J'ai été très impressionné par la convivialité d'EspressoNet 365. L'utilisateur peut pratiquement tout faire sans avoir recours à un informaticien.»

Harald Ehrl, Managing Director,
GAB Enterprise IT Solutions



EspressoNet 365 est une solution collaborative self-service, prête à l'emploi. Avec EspressoNet 365, les PME misent sur la fiabilité et la sécurité de la technologie Microsoft Office 365 et profitent en même temps d'une commande et d'une gestion à la fois simples et intuitives.

Prêt à l'emploi dès l'achat

EspressoNet 365 est une application web. Le lancement est simple et économique puisque l'infrastructure informatique est intégrée dans l'environnement Microsoft et propose tous les avantages du point de vue de la sécurité et de la maintenance. Ainsi, EspressoNet 365 utilise l'infrastructure cloud robuste et globale de Microsoft disposant d'une disponibilité, d'une fiabilité et d'une performance incomparables.

EspressoNet 365 s'installe en l'espace d'une heure et la formation ne prend pas plus d'une journée.

Les mises à jour logicielles sont réalisées régulièrement, en accord avec les mises à jour Microsoft. Une assistance professionnelle est assurée à tout moment.

EspressoNet 365 est très avantageux

Les clients simplifient leur travail quotidien en optimisant la collaboration en interne et à l'extérieur de l'entreprise. Les revendeurs ont la possibilité de parler affaires avec leurs clients et non technologies, les convaincre à choisir le cloud et les épauler en leur fournissant conseils et formations.

Voulez-vous en savoir plus?

Alors contactez la société MondayCoffee AG à l'adresse sales@mondaycoffee.com ou au 044 712 30 70. Vous trouverez de plus amples informations sur mondaycoffee.com.



Marketplace Branding

Les clients finaux posent des exigences de plus en plus complexes à remplir par les revendeurs. Une flexibilité à toute épreuve s'impose aujourd'hui. Dotez la place de marché de votre propre logo et de vos couleurs et mettez en place une procédure de connexion pour vos clients. Vous pouvez attribuer à chaque utilisateur les droits d'accès nécessaires pour qu'il puisse activer de nouveaux services, saisir de nouveaux utilisateurs seulement ou qu'il ne possède que des droits en lecture. Vos clients majeurs peuvent ainsi réagir avec encore plus de flexibilité aux évolutions du marché.

Private Catalogue Feature

La place de marché ne propose pas un service que vous aimeriez mettre à disposition de vos clients finaux? Utilisez la fonction Private Catalogue Feature pour ajouter à la place de marché vos propres services. En associant Marketplace Branding et l'interface API, vous disposez d'un outil complet pour l'établissement de devis, l'activation automatisée ou encore une facturation simple.



Place de marché



Ventes



Services



Approvisionnement



Facturation



Rapport d'activité



Assistance



Auto-maintenance

+++++

J'apprécie particulièrement les paysages magnifiques du Lavaux, pour ses 10'000 vignobles en terrasses au bord du lac Léman.

+++++

Michel Baillargues
 Business Development Manager
 Software & Cloud
 michel.baillargues@also.com

Les services

Vous disposez dès aujourd'hui de nombreux services cloud de fournisseurs de services locaux et internationaux. Ce portefeuille de services est constamment actualisé et étoffé.



La formation

Grâce à ses webinaires et ses ateliers, ALSO vous fournit les connaissances et les capacités nécessaires pour travailler avec la place de marché ALSO Cloud. Inscrivez-vous dès maintenant sur www.also.ch et découvrez les avantages révolutionnaires des services ALSO Cloud.



ESET: ÉDITEUR DE LOGICIELS ANTIVIRUS DEVENU FOURNISSEUR COMPLET DE SERVICES DE SÉCURITÉ INFORMATIQUE

Société dirigée par son propriétaire et made in Europe

Grâce à sa large gamme de produits et de services, ESET est passé depuis longtemps du stade de simple **éditeur de logiciels antivirus** à celui de fournisseur polyvalent de services de sécurité informatique. Il fait désormais partie des 5 plus grands fournisseurs dans le secteur international des antivirus. Depuis ses prémises en 1987 et sa création en 1992, l'entreprise européenne, qui compte désormais plus de 1'300 collaborateurs dans plus de 200 pays, est couronnée de succès. Plus de 100 millions d'utilisateurs font appel dans le monde entier à ses solutions de sécurité afin de protéger les ordinateurs privés ou l'infrastructure technique des réseaux d'entreprise. Deloitte ESET compte depuis des années parmi les entreprises connaissant la plus rapide expansion. Même le cabinet Gartner est impressionné par cette évolution et qualifie ESET de «visionnaire».

Outre les taux exceptionnels de renouvellement et les recommandations des clients, il existe plusieurs raisons à ce succès:

- ESET élimine en effet tout type de menaces, virus, rootkits, vers et logiciels espions.
- Sécurité sur tous les systèmes d'exploitation (Windows, Mac, Linux) et tous les appareils: ordinateurs, ordinateurs portables, smartphones, serveur de fichiers, serveurs de messagerie et passerelles
- Agit en respectant le droit européen et la protection des données
- Gestion centralisée via une console de gestion unique
- Faibles besoins en ressources
- Retour sur investissement (ROI) rapide
- Assistance technique gratuite dans toutes les langues officielles de la Suisse, assurée par des informaticiens parfaitement formés
- Vainqueur à répétition dans le Virus Bulletin VB100 et AV Comparatives (Advanced+ Awards)
- Le modèle à licence unique facilite l'utilisation des licences employées pour différents appareils et systèmes d'exploitation sans frais supplémentaires

Large gamme de produits et de services

La protection contre les malwares constitue l'activité principale d'ESET. Outre les solutions pour les entreprises, ESET propose des produits destinés aux consommateurs pour protéger les systèmes Windows, Linux, Mac et les appareils mobiles. À cela s'ajoutent des solutions de chiffrement et d'authentification, des produits pour Microsoft SharePoint et des services tels que Threat Intelligence. En raison des exigences croissantes que doivent satisfaire les départements informatiques, ESET a créé la «Technology Alliance» avec des fabricants renommés des secteurs Data Loss Prevention, Recovery, Back Up et Patch Management. ESET réagit ainsi aux menaces changeantes et aux lois (de protection des données) à venir.

Avec son programme MSP, ESET s'est établi comme fabricant majeur sur le marché à forte croissance des fournisseurs de services gérés (Managed Service Provider – MSP). Il permet à ses revendeurs de proposer en tant que MSP des prestations de qualité et d'exploiter tous les potentiels de valeur ajoutée grâce aux performances et à la facturation au jour près.

«Notre concept prônant un partenariat réel et la proximité avec les clients est bien accueilli en Suisse. ESET connaît actuellement une croissance plus rapide que le marché des antivirus en Suisse. Tout cela parle en faveur de notre stratégie de distribution et de la qualité de nos produits, de la distribution et de l'assistance. Actuellement, plus de 100 millions d'utilisateurs font appel à ESET dans le monde entier, parmi eux de plus en plus d'acteurs économiques de tous les secteurs – le respect du droit européen est très apprécié par les banques et les assurances, parmi d'autres branches», commente Rainer Schwegler, Manager Territory Suisse, ESET.

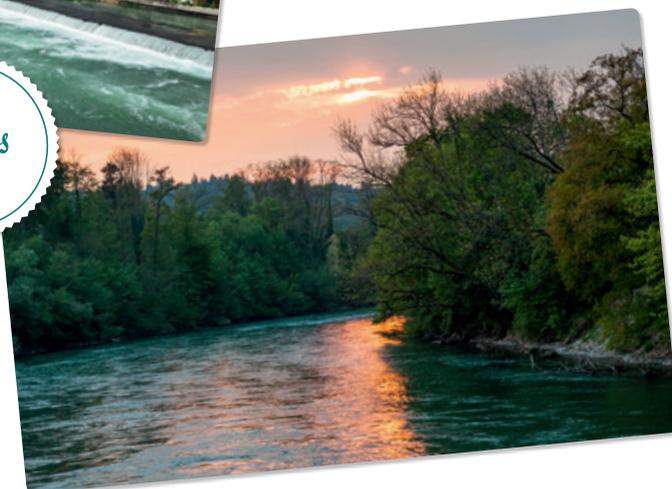


Parce que je peux naviguer sur la Reuss avec un bateau pneumatique et apprécier la vue.



Patrizia Warmuth

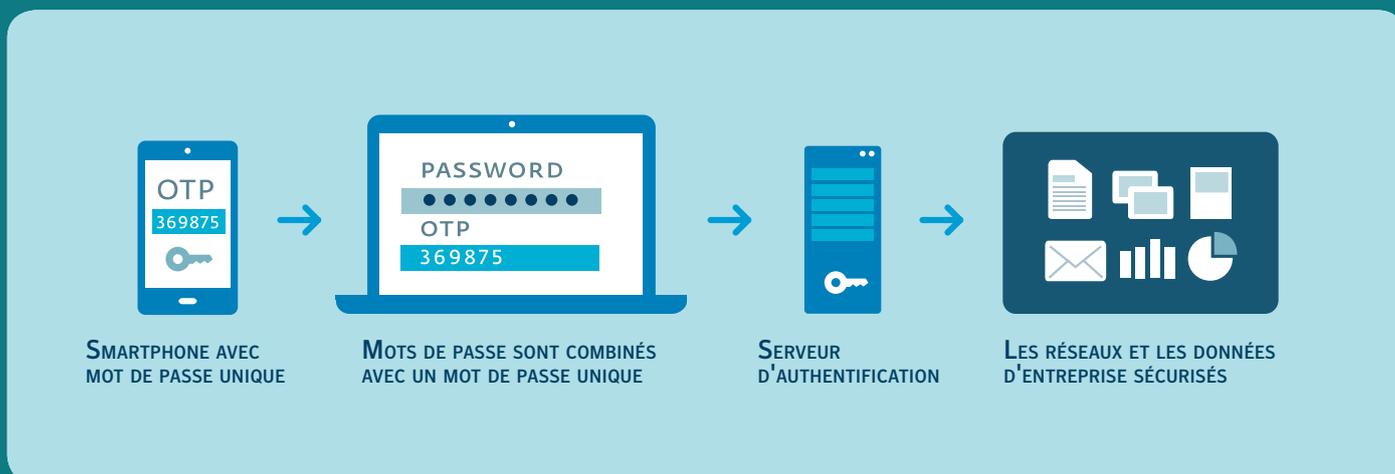
Inside Sales
patrizia.warmuth@also.com



AUTHENTIFICATION À DEUX FACTEURS POUR UNE BONNE PROTECTION D'ACCÈS



- Minimise les risques dus à des mots de passe trop simples ou perdus
- Les mots de passe à usage unique étendent la procédure de connexion normale
- Déploiement simple – par notifications push, application, SMS ou jeton matériel existant
- Solution purement logicielle – tout achat de matériel ou de jeton est superflu
- Intégration simple à votre infrastructure
- Vous permet de remplir plus facilement les exigences strictes de conformité informatique telles que ISO 27001 ou HIPAA



CHIFFREMENT DES DONNÉES AVEC CONFORT D'UTILISATION



- Chiffrement performant et facile à utiliser pour les entreprises
- Chiffrement sûr des disques durs, supports amovibles, dossiers, fichiers et e-mails
- Chiffrement AES 256 bits validé FIPS 140-2 (autres algorithmes, par ex. RSA 1'024 bits au choix)
- Serveur de gestion central pour la gestion complète à distance des terminaux, clés et politiques

HPE VM EXPLORER (VMX)

Solution de sauvegarde conviviale, complète et abordable pour les environnements VMware vSphere et Microsoft Hyper-V

Protection des serveurs virtuels avec VM Explorer

- Sauvegarde et restauration économiques, simples et confortables d'environnements virtualisés, spécialement conçues pour les petites et moyennes entreprises avec des environnements VMware et Microsoft Hyper-V.
- Les administrateurs des ordinateurs virtuels ne doivent plus participer à des formations intensives ou acquérir un savoir technique détaillé pour le déploiement et l'administration.
- Protection d'un seul serveur pour des centaines de machines virtuelles.
- Prestation de sauvegarde haut de gamme et restauration optimisée avec sauvegarde basée sur image d'ordinateurs virtuels.
- Parmi les fonctionnalités avancées, on compte la restauration immédiate des ordinateurs virtuels, la restauration au niveau des fichiers à partir du cloud et des configurations flexibles des destinations de sauvegarde.



Remo Widmer

Product Manager HPE
eg-ch@also.com

Faire du snowboard dans les montagnes suisses me procure un parfait mélange de mouvement et de repos de l'esprit qui me permet de me ressourcer.

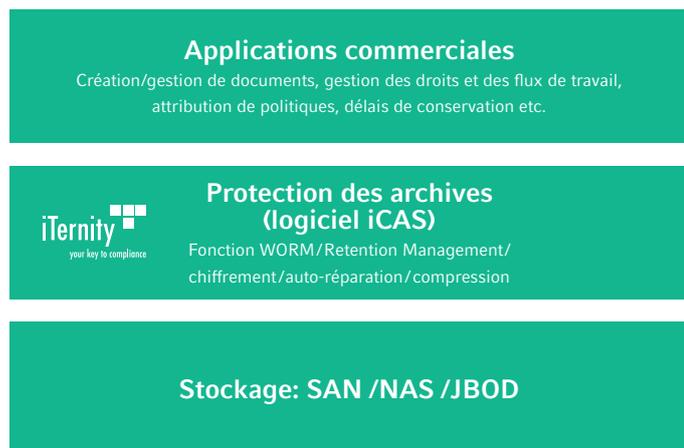
Fonctionnalité	VW Explorer Professional	VM Explorer Enterprise
Interface web performante (ENG, ITA, ESP et DEU)	✓	✓
Assistance vCenter et Hyper-V Cluster	✓	✓
Sauvegarde et restauration pour ESX/ESXi et Hyper-V	✓	✓
Compression	✓	✓
Sauvegarde spécifique aux applications avec Windows VVS	✓	✓
Planning des tâches	✓	✓
Déduplication (HPE Storeonce NAS)	✓	✓
Sauvegarde incrémentielle pour ESX/ESXi et Hyper-V	✓	✓
Réplication et réplication incrémentielle pour ESX/ESXi et Hyper-V	✓	✓
Sauvegarde sur bande / VTL	✓	✓
Essais automatiques de sauvegarde pour ESX / ESXi	✓	✓
Sauvegarde dans le cloud (Amazon S3, Rackspace, Openstack, Hp Helion)	✓	✓
Rapports d'état de sauvegarde et notifications par e-mail	✓	✓
Restauration au niveau des fichiers		✓
Restauration au niveau des fichiers à partir du cloud		✓
Restauration VM immédiate (IVMR) pour ESX / ESXi		✓
Essais automatiques sur les sauvegardes dans le cloud pour ESX / ESXi		✓
Interface multi-utilisateurs avec intégration Active Directory		✓
Assistance vSAN		✓
Sauvegardes chiffrées		✓
Instantanés de la mémoire avec EMC ScaleIO		✓

HPE ET ICAS – ARCHIVAGE DÉFINI PAR LOGICIEL

Enregistrer les documents et données sensibles de l'entreprise selon la législation et pour une utilisation future

Depuis de nombreuses années, HPE et iTernity proposent avec succès la plateforme d'archivage HPE et iCAS. iCAS (iTernity Compliant Archive Software) est une solution logicielle flexible et économique destinée à la protection à long terme des données importantes des entreprises. Cette solution empêche les fraudes et les suppressions involontaires. iCAS garantit l'intégrité et la disponibilité des informations provenant des solutions de gestion

des données (par ex. DMS /ECM, messagerie, PACS etc.) quel que soit le système de stockage utilisé. Sont pris en charge aussi bien HP StoreEasy que les systèmes StoreVirtual ou StoreServ (3PAR). Il en résulte des solutions économiques qui s'adaptent à chaque environnement client. iCAS peut également être exploité de manière virtualisée pour permettre un archivage sûr des données avec le maximum de flexibilité.



iCAS remplit les prescriptions légales suisses de conformité et est certifié par le cabinet d'audits KPMG. De nombreux clients suisses renommés font confiance à HP et iCAS pour l'archivage de leurs données.

Avec ma famille, j'aime passer mon temps libre dehors, dans le beau Seetal. Nous pouvons nous défouler et laisser le stress quotidien loin derrière nous.



Vous aimeriez en savoir davantage sur vos avantages et ceux de vos clients? Sautez le pas et contactez-nous pour bénéficier d'une offre personnalisée ou d'une présentation de nos produits.

Modules possibles
Recommandations pour différents cas d'utilisation

<p>Succursale / petite archive</p>   <p>iCAS+StoreEasy</p>	<p>Archive de taille moyenne</p>   <p>iCAS+3PAR</p>	<p>Grande archive/ archive globale</p>   <p>iCAS+HCD/Scality</p>
---	---	--



Mark Schiller
Technical Consultant HPE
eg-ch@also.com

HPE ROK MICROSOFT WINDOWS SERVER 2016

Hewlett Packard Enterprise et Microsoft® coopèrent depuis plus de 30 ans avec pour objectif de fournir des technologies, services et stratégies d'assistance innovants, conçus pour faire avancer l'innovation, aider au changement dans les entreprises de vos clients et créer une nouvelle valeur commerciale. Désormais avec Microsoft Windows Server® 2016 sur les serveurs HPE, le système informatique est plus sûr, plus simple à administrer et compatible avec le cloud hybride si vous le souhaitez.



© Seilpark Rigi



Mathias Arnold

Product Manager HPE
eg-ch@also.com



Parce que je peux aller jusqu'à mes limites physiques et trouve toujours de nouveaux défis à relever.



Vos avantages, votre opportunité commerciale

Des millions de vieux serveurs aux applications dépassées mais aussi une administration et des processus d'assistance compliqués empêchent certains clients de profiter des solutions de cloud hybride. L'évolutivité et la fourniture rapide, la modernisation et la consolidation mais aussi des niveaux de sécurité plus élevés posent problème aux entreprises confrontées à un budget réduit et à des ressources limitées. La combinaison de HPE OEM Windows Server 2016 sur serveurs HPE alliée à vos services de migration et vos compétences en conseils cloud peut permettre de réaliser de plus grandes marges sur le matériel, des sources de revenus plus rentables sur les services et des relations clients stratégiques. Que vous proposiez plusieurs niveaux d'assistance technique ou discutiez des options de financement ou des formations possibles, vous pouvez tirer avantage de la supériorité incontestée et de la position leader des produits, services et de l'assistance de HPE – et ce, à chaque vente.

1. Hausse de la souplesse de l'entreprise et du département informatique
2. Déploiement d'un service informatique plus rapide
3. Amélioration de la continuité des activités
4. Baisse des coûts d'infrastructure
5. Promotion des innovations commerciales

Windows Server 2016 fonctionne sur un portefeuille complet de serveurs HPE, d'options de stockage et de réseau et offre la sécurité, l'évolutivité et

les performances de la catégorie Enterprise. La fiabilité du système informatique installé sur place s'allie à la souplesse de la capacité cloud.

En vendant la solution complète HPE, vous ne vous contenterez pas d'augmenter vos marges, vous proposerez aussi un point central fournissant une assistance sans complications.

Serveurs HPE ProLiant

Concertez-vous avec vos clients et déterminez avec eux le serveur HPE le mieux adapté parmi notre large assortiment de serveurs HPE ProLiant Gen9 et de solutions associées conçues pour les entreprises désireuses d'utiliser des environnements virtualisés ou hybrides compatibles avec le cloud.

Serveurs HPE ProLiant Rack

Permettez une implémentation plus rapide des charges de travail centrales et des flux de travail et proposez des compléments évolutifs et polyvalents pour l'infrastructure existante.

Serveurs HPE ProLiant Tower

Une solution d'infrastructure complète à la fois flexible et adaptable qui vous permet d'atteindre vos objectifs commerciaux et favorise la croissance de votre entreprise.

Édition	Modèle de licence	CAL exigée
Windows Server 2016 Datacenter	Basée sur cœur	Windows Server CAL
Windows Server 2016 Standard	Basée sur cœur	Windows Server CAL
Windows Server 2016 Essentials	Basée sur processeur	Aucune CAL requise

La méthode la plus économique
Pour pouvoir acquérir une licence pour un système d'exploitation Microsoft avec un serveur HPE ProLiant

Serveur HPE et système d'exploitation provenant d'un seul fournisseur. Confortable et simple.

90 jours d'assistance téléphonique gratuite
HPE vous fournit de l'aide pour l'installation, la configuration et le réglage du matériel et du logiciel.

Déploiement rapide et simple
Windows Server 2016 ROK a été testé, optimisé et certifié pour le matériel de serveur HPE.



VMWARE

Virtualisation

Au vu des dépenses nécessaires à l'extension des infrastructures, la virtualisation des serveurs constitue une solution idéale et vous permet de faire coexister plusieurs systèmes d'exploitation et applications sur le même ordinateur et d'améliorer la productivité tout en réduisant le nombre de serveurs physiques. En parallèle, chaque système d'exploitation peut fonctionner avec les capacités informatiques optimales. La virtualisation sert aussi de base aux infrastructures dans le cloud qui assurent une parfaite efficacité pour tous les services du centre de données.

Offres de virtualisation

HPE VMware propose différentes offres de virtualisation qui couvrent toutes les exigences individuelles des entreprises. Si vous recherchez une

virtualisation avec vSphere, vous pouvez choisir parmi trois éditions vSphere. Pour une mise en place rapide, les plus petites entreprises peuvent utiliser vSphere Essentials et Essentials Plus Kit qui combinent plusieurs licences vSphere à vCenter Essentials pour une gestion centrale.

Les Acceleration Kits qui combinent plusieurs licences vSphere with Operations Management au vCenter Standard pour une gestion centrale permettent de démarrer de manière optimale si vous êtes à la recherche d'une solution complète qui permet le déploiement rapide d'une virtualisation et offre des options pour une évolutivité et adaptation ultérieures à un environnement croissant.



Raphael Scheuber

Product Manager HPE
eg-ch@also.com



Avec l'air montagnard vivifiant et la vue imprenable sur les plus beaux sites suisses, c'est pour moi le lieu idéal pour se rapprocher de la nature et se détendre.



	vSphere Essentials	vSphere Essentials Plus	vSphere Standard	vSphere Enterprise Plus	vSphere with Operations Management Enterprise Plus
Aperçu					
	Virtualisation des serveurs et consolidation avec gestion centrale	Virtualisation des serveurs et consolidation avec continuité des activités	Consolidation des serveurs et continuité des activités	Gestion des ressources vSphere Enterprise Plus, disponibilité et performances améliorées des applications	Processus professionnels intelligents, gestion et automatisation unifiées avec fonctions d'analyse prédictives
	Processus professionnels intelligents, gestion et automatisation unifiées avec fonctions d'analyse prédictives				
Droit de licence					
Droit de licence	3 serveurs – jusqu'à 2 UC par serveur	3 serveurs – jusqu'à 2 UC par serveur	Par UC	Par UC	Par UC
VMware Integrated OpenStack				Prise en charge de VMware Integrated OpenStack disponible séparément	Prise en charge de VMware Integrated OpenStack disponible séparément

LOGICIEL HEWLETT PACKARD ENTREPRISE



C'est au Grottino Ticinese que l'on trouve la meilleure polenta, préparée de façon traditionnelle sur le feu – et le week-end dans le Tessin est parfait!



Le rôle du département informatique est en pleine mutation. Les offres cloud, la virtualisation et les terminaux mobiles accélèrent le développement de nouveaux produits, méthodes de déploiement de services mais aussi modèles commerciaux et financiers. Dans ce contexte, les CIO doivent plus que jamais se concentrer sur le suivi des stratégies commerciales et la création de la valeur ajoutée tout en réduisant les coûts. La transparence doit être un critère primordial. Les responsables informatiques nécessitent aujourd'hui un système aux performances parfaitement adaptées. Ils ont besoin d'une solution technologique complète, automatisée et axée sur un tableau de bord qui peut être ajustée par les CIO et les départements et offre un aperçu détaillé de toutes les performances informatiques.

Bref: ils ont besoin d'un concept pour une gestion informatique systématique et globale qui montre également à l'entreprise l'efficacité et les avantages des systèmes informatiques.

Les solutions logicielles HPE couvrent les secteurs suivants

Stratégie, planification et gouvernance

Outils et processus pour considérer le portefeuille informatique du point de vue des investissements pour l'entreprise. En parallèle, les chiffres clés concernant l'économie d'entreprise ainsi que les indicateurs financiers sont surveillés et les indicateurs de performance (Key Performance Indicators, KPI) sont mis à disposition pour la gestion de l'activité informatique et pour la communication de la valeur du département informatique.

Application Lifecycle Management

Pilotage simple du déploiement des applications grâce à l'intégration de fonctions de gestion et d'automatisation performantes qui montrent où et comment agir. Les résultats obtenus sont communiqués automatiquement et intégrés parfaitement à la gestion des applications.

Exploitation des systèmes informatiques

Business Service Management pour la surveillance du comportement des utilisateurs finaux, applications et infrastructure afin de détecter les problèmes potentiels avant qu'ils ne causent des pannes, automatisation des mises à jour et de la conformité pour tous les composants des différents services commerciaux et IT Service Management pour réaliser l'intégration du service grâce à un cycle de vie de service coordonné, de la planification à la production.

Gestion de l'information

Outils qui délivrent les informations aux bonnes personnes en fonction des besoins – pas seulement pour préserver la compétitivité mais aussi pour empêcher une violation des prescriptions administratives ou légales.

Security Intelligence et Risk Management

Représentation homogène de toutes les informations relatives à la sécurité et rapports et événements système intégrés qui sont reliés aux informations commerciales afin de mettre en évidence les risques au niveau des processus commerciaux.

Software-as-a-Service (SaaS)

Grâce à des solutions logicielles qui sont déployées sur demande, les clients peuvent faire baisser rapidement les frais d'exploitation et d'investissement. Les produits SaaS sont, entre autres, ALM et Service Manager.

Conseils, formation et assistance

Les clients peuvent goûter à la compétence de HP spécialement adaptée à leur activité. Ils ont pour interlocuteurs les formidables équipes des départements HP: Professional Services, Education, Training et Support. Plus d'informations sur les solutions logicielles HP Enterprise.

ENTERPRISE SECURE KEY MANAGER (ESKM)

Solution de gestion des clés pour protéger vos données afin que votre démarche soit conforme aux prescriptions de la branche



Andre Stalder

Sales Consultant HPE
eg-ch@also.com

Une solution complète pour l'Enterprise Key Management et la protection des données

Enterprise Secure Key Manager (ESKM) est une solution complète pour la gestion des clés afin de protéger les serveurs, les unités de stockage et le cloud de toute perte de données, d'erreurs de manipulation et d'attaques des services administratifs et opérationnels – avec l'interopérabilité standardisée selon KMIP et HPE Secure Encryption. Vous avez ainsi la possibilité de protéger et d'assurer l'accès continu aux données chiffrées, sensibles de l'entreprise, confidentielles et inactives, localement et à distance.

ESKM 4.0 fonctionne avec les serveurs HPE ProLiant Gen8 et Gen9, 3PAR, NonStop, StoreEver, ESL G3 et d'autres serveurs et unités de stockage afin de protéger les données inactives. ESKM 4.0 remplit les standards les plus élevés pour toutes les solutions compatibles KMIP HPE Storage et OASIS

Caractéristiques principales

- Prend en charge les solutions de protection des données de HPE et de ses partenaires
- Accès protégé à haute disponibilité aux clés chiffrées, sensibles pour l'entreprise
- Prend en charge les exigences d'audit et de conformité, y compris PCI-DSS, HIPAA, HITECH et PII



LOGICIEL VEEAM

Availability for the always-on Enterprise™

Availability avec le logiciel Veeam

Face à la vitesse incroyable à laquelle apparaissent les innovations technologiques, les univers numériques et physiques viennent à s'entrechoquer – ce qui provoque une transformation des pratiques commerciales pour les entreprises de tous les secteurs. Cette transformation numérique est capable de décider de la réussite ou de l'échec de votre entreprise. Car dans l'univers numérique, les clients attendent une disponibilité 24 h/24, 7 j/7, 365 jours par an.

De toutes nouvelles attentes révolutionnent les SLA concernant la fiabilité des données et des applications. Aujourd'hui, quand il s'agit de restaurer des données, le temps ne se compte plus en heures ou en jours mais en minutes – et ce, pour toutes les applications, données et pour tous les flux de travail.

Gamme de produits

- Veeam Availability Suite 9.5™: avec Veeam Backup et Replication et Veeam ONE
- Veeam Backup et Replication: #1 VM Backup™
- Veeam ONE: transparence totale pour les environnements informatiques
- Veeam Management Pack for System Center
- Veeam Availability Orchestrator
- Veeam Endpoint Backup
- Veeam Backup for Office 365



Ernad Sabotic

Business Development Manager Veeam
veeam-ch@also.com

Programme Veeam ProPartner

Niveau	Exigences	Avantages	Certifications		
			VMSP	SMTSP	VMCE
	CA annuel* Business plan trimestriel	<ul style="list-style-type: none"> • Tous les avantages Gold+ • Reconnu comme expert Veeam et référence client • Leads de distribution qualifiés de Veeam • Programme bonus trimestriel 	4	4	2
	CA trimestriel* Branding Veeam et descriptif sur le site web	<ul style="list-style-type: none"> • Tous les avantages Silver+ • Manager Veeam assigné • Programme Partner Marketing Development Fund (PMDf) • OppShare 	2	2	1
	Au moins 1 commande par trimestre	<ul style="list-style-type: none"> • Programme d'enregistrement des affaires • Clé NFR/IUL • Menu Marketing 	1	1	–

*À demander auprès d'ALSO Suisse SA. Vous pouvez passer gratuitement la certification Veeam Sales Professional (VMSP) et Veeam Technical Sales Professional (VMTSP) sur votre portail Veeam à la rubrique «Université Veeam». Les certificats Veeam Certified Engineer (VMCE) sont désormais indispensables pour les ProPartner Gold et Platinum et sont fortement recommandés pour les ProPartner Silver. ALSO Suisse SA en sa qualité de centre officiel de formation agréé par Veeam vous propose les cours nécessaires à cela.





Col du Saint-Gothard

En route pour le sud, je ne manque pas de passer par le col du Saint-Gothard afin d'apprécier la vue sublime pendant le trajet.

Veeam Cloud et Service Provider Program (VCSP)

Veeam propose des solutions via un programme conçu spécialement pour les fournisseurs de services cloud. Grâce à la gestion de la sauvegarde des données et à la gestion virtuelle de l'infrastructure de Veeam, vous pouvez augmenter votre chiffre d'affaires en vous servant d'une large gamme de services de sauvegarde, réplication et rapport d'activité, complétée par les offres hébergement/cloud. Et vos clients font des économies aussi bien sur les logiciels que sur le matériel.

www.veeam.com/service-providers

Veeam Cloud Connect Backup pour les fournisseurs de services

Veeam Cloud Connect est compris dans toutes les éditions de la Veeam Availability Suite™, dans Veeam Backup Essentials™ ainsi que dans Veeam Backup et Replication™. Il constitue une solution simple et efficace pour délocaliser les sauvegardes chez un fournisseur de services.

Énormes opportunités commerciales

Plus de 216'500 entreprises font appel dans le monde entier à Veeam pour sauvegarder plus de 12,5 millions de VM. Bon nombre de ces entreprises – et de leurs revendeurs – souhaitent étendre leurs déploiements internes de Veeam dans le cloud. Cela constitue une opportunité incroyable pour les fournisseurs de services partenaires de Veeam possédant ce portefeuille d'offres:

- Cloud Repositories pour les sauvegardes externes: grâce à Veeam Cloud Connect Backup pour fournisseurs de services, vous augmentez les demandes de sauvegarde dans le cloud et Veeam vous offre une occasion parfaite de profiter d'une part de ce marché à la croissance fulgurante.
- Cloud-Hosts pour les répliques VM externes: grâce à Veeam Cloud Connect Replication pour fournisseurs de services, vous profitez de la présence croissante de Veeam sur le marché et des dernières technologies pour étendre votre activité Disaster Recovery-as-a-Service (DRaaS) ou pour la débiter.

Raisons en faveur de l'utilisation de Veeam Cloud Connect

Hébergement de sauvegardes externes: transmettez vos sauvegardes en externe via une connexion SSL et une passerelle cloud et déposez-les dans un Cloud-Repository hébergé.

- Cloud-Repository dédié: aucun investissement dans un espace de stockage secondaire pour les sauvegardes.
- Architecture de sauvegarde moderne: utilise les Backup Copy Jobs, l'accélération WAN intégrée, les sauvegardes incrémentales illimitées, les directives de conservation GFS (grand-père – père – fils) ainsi que toutes les options de restauration.
- Accès simple³ et intégration: recherchez un fournisseur de services, ajoutez-en un et accédez aux référentiels de fichiers de sauvegarde directement via votre console de sauvegarde.
- Veeam Cloud Connect est compris dans la Veeam Availability Suite™ v9.5, dans Veeam Backup et Replication™ v9.5 et Veeam Backup Essentials™ v9.5, sans frais supplémentaires ni autres licences requises. Vous devez cependant souscrire à un abonnement auprès d'un Veeam Cloud Provider qui hébergera votre référentiel de fichiers de sauvegarde dans le cloud.

CLOUD PRIVÉ/
ON-PREMISES



Veeam
Cloud Connect

Veeam Availability Orchestrator

Organisation de reprise après sinistre pour les entreprises

Veeam Availability Console

Charges de travail private cloud et virtuelles

Charges de travail public cloud et physiques

Veeam Availability Suite

Veeam Agent pour Microsoft Windows

Veeam Agent pour Linux

Veeam
Cloud Connect

Veeam
Cloud Connect

Fournisseurs cloud et de services Veeam (VCSP)

CLOUD GÉRÉ

Microsoft Azure
VMware
Amazon Web Services
Google Cloud Platform

CLOUD PUBLIC

Hewlett Packard Enterprise

CISCO

NetApp

EMC²

Calcul

Stockage

Mise en réseau

Hyperconvergence

LOUER DES LICENCES VMWARE PLUTÔT QUE LES ACHETER

Le programme VMware vCloud Air Network (vCAN) pour les hébergeurs

Le programme VMware vCloud Air Network permet aux partenaires d'investir dans une infrastructure VMware en payant un abonnement mensuel et d'assurer ainsi la réussite du cloud public et hybride.

Qu'est-ce que le programme VMware vCloud Air Network?

Le programme VMware vCloud Air Network se compose de VMware vCloud Air et du réseau international des partenaires comprenant les fournisseurs de services VMware. Il constitue la solution optimale pour toutes les entreprises qui proposent des services d'hébergement à des fournisseurs tiers. En font partie les fournisseurs d'Infrastructure as a Service (IaaS), les fournisseurs de services cloud (Cloud Service Provider – CSP), les Application Service Provider (ASP), les fournisseurs d'accès internet (FAI ou ISP – Internet Service Provider) et les fournisseurs de Platform as a Service (PaaS).

Le programme VMware vCloud Air Network est le plus grand réseau mondial de services cloud validés, reposant sur la technologie VMware. Il offre aux partenaires la possibilité d'acquérir

des produits VMware sous forme d'abonnements mensuels avec paiement en fonction de l'utilisation. Grâce à la large gamme de services cloud reposant sur VMware, les fournisseurs de services VMware peuvent désormais proposer des services de cloud hybride permettant d'étendre rapidement et sans problème dans le cloud le centre de données d'un client avec les mêmes produits et outils VMware utilisés également en interne.

Solutions cloud des fournisseurs de services vCloud Air Network

Les solutions vCloud Air Network des fournisseurs de services VMware permettent un déploiement rapide et économique des services de cloud hybride qui sont de plus en plus demandés par les clients. Infrastructure-as-a-Service, Disaster Recovery ou Desktop-as-a-Service – les fournisseurs de services profitent du lancement plus rapide sur le marché ainsi que de frais d'investissement et de développement plus bas et restent ainsi compétitifs dans le domaine du Cloud Computing.

Exigences	Niveau Professionnel	Niveau Enterprise	Niveau Premier
Acceptation du contrat en ligne	✓	✓	✓
Accord de location avec quantité minimum	Programme de 360 points ou MSP niveau 1 ou plus	Programme de 10'800 points ou plus (programme de 3'600 points dans les pays émergents) ou MSP niveau 3 ou plus	Programme de 100'000 points ou MSP niveau 5 ou plus
Formation en ligne / certification	1 VSP-CP + 1 VOP-CP	1 VSP-CP + 1 VOP-CP	1 VSP-CP + 1 VOP-CP
VMware Certified Professional (VCP)	–	2	4
Compétence en solution	–	Compétence du fournisseur cloud	Compétence du fournisseur cloud
Badge technique	–	–	Hybrid Cloud Powered

Votre entreprise est-elle conforme?

Toutes les licences de produits VMware utilisées dans un environnement d'hébergement doivent être acquises via le modèle vCAN lié à l'utilisation. Les fournisseurs de services qui proposent à des tiers des licences d'hébergement à durée illimitée (perpétuelles) ne sont pas conformes.

Profitez, vous aussi, du programme vCAN

L'équipe ALSO VMware se tient à votre disposition pour vous fournir conseils et informations.

CISCO SPARK

Business Collaboration Service basé sur le cloud

La communication, c'est bien plus que passer un coup de téléphone à un collègue ou envoyer un message à un partenaire. Il s'agit de renforcer les liens et d'augmenter la productivité en transmettant immédiatement des

messages et des informations et en organisant spontanément des réunions à tout moment. La communication doit être souple, elle doit favoriser la mobilité et la collaboration.

Un environnement complet



Messaging
1:1 et Team-Messaging



Réunions
audio, vidéo et web



Appels
Appels vocaux et vidéo

Un service complet

Les terminaux mobiles et les développements techniques de l'infrastructure et des applications pour la communication vocale et vidéo, pour la messagerie instantanée et le partage de contenus permettent d'y parvenir. Cisco Spark propose tout cela dans un seul et même service qui intègre les princi-

aux outils du marché pour assurer une communication et des réunions en direct partout, à tout moment et notamment au moment où elles sont le plus utiles – pour des moments de collaboration fantastiques comme seul Cisco Cloud est capable d'en délivrer.



Conférences HD audio et

vidéo

Partage de fichiers

Réunions à deux/ de groupe

Appli mobile/client

Poste individuel et systèmes pour la pièce

Simple

Chaque élément de Cisco Spark est conçu de manière simple et intuitive. L'utilisation et l'administration sont aisées aussi bien pour les utilisateurs finaux que pour les administrateurs. Et comme Spark est proposé sous forme d'abonnement, les clients peuvent y ajouter d'autres services, selon leurs besoins.

Sûr

En optant pour Cisco Spark, les clients misent sur la sécurité et la fiabilité d'un fournisseur qui dispose non seulement d'un des réseaux les plus étendus de la planète mais aussi d'un grand savoir-faire en matière de communication et de cloud.

Complet

Les clients de Cisco Spark obtiennent dans un seul et même service tous les outils de collaboration de pointe permettant de profiter de la messagerie, de réunions partout et à tout moment, quel que soit l'appareil utilisé.

Cisco Spark est disponible comme service libre ou dans trois packs de prestations différents:

	Gratuit	M1	M2	M3
Business-Class Messaging	✓	✓	✓	✓
Appels vidéo 1:1 et tiers, partage de l'écran compris	✓	✓	✓	✓
Participer aux réunions SPARK et SIP	✓	✓	✓	✓
Services hybrides		✓	✓	✓
Portail d'administration		✓	✓	✓
Hôte pour conférences de 25 participants max., partage de l'écran compris			✓	✓
Hôte pour conférences de 200 participants max., partage de l'écran compris				✓
Webex				✓
Connexion depuis terminal vidéo, bureau ou appareil mobile				✓
Salle de réunion personnelle				✓
Réunions planifiées				✓

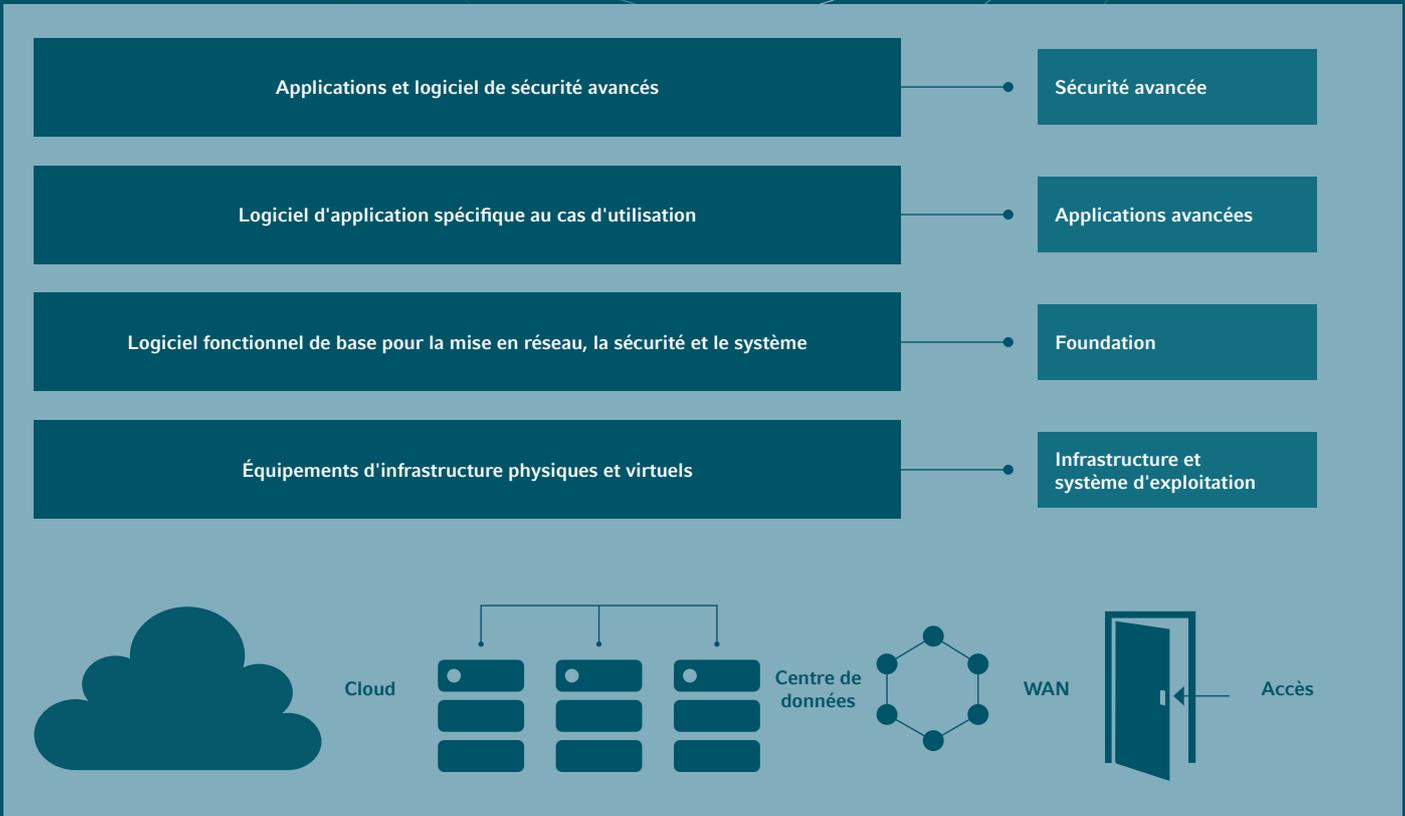
LOGICIEL CISCO ONE

Acheter un type de logiciel plus souple pour les domaines DC, WAN, Security et Switching/Wi-Fi – sur tout le cycle de vie

Le logiciel Cisco ONE™ aide les clients en facilitant le choix des bonnes fonctions logicielles pour leurs exigences professionnelles. Outre sa complexité réduite et une procédure de commande simplifiée, il garantit surtout une protection des investissements pour le futur. Ces produits offrent aux clients plus d'avantages et de fonctions à des prix intéressants.



*nécessite le Software Support Service (SWSS)



Cisco ONE offre à l'utilisateur quatre avantages de taille

- L'accès aux innovations continues et aux nouvelles technologies de Cisco est inclus dans l'assistance.
- Protection des investissements pour les achats de logiciels grâce à la portabilité de licence
- Suites logicielles qui couvrent les besoins typiques des utilisateurs à un prix forfaitaire intéressant
- Modèles de licences flexibles afin d'étaler les frais pour les logiciels

CISCO ONE FOR ACCESS

Solutions logicielles complètes pour le siège de l'entreprise et les succursales



Nicole von Känel

Inside Sales Cisco
nicolevonkaenel@also.com



+++++
De là-haut, j'ai une vue splendide sur ma ville natale Reichenbach im Kandertal et ses belles maisons en bois.
+++++

Cisco ONE for Access offre des solutions logicielles complètes pour le siège de l'entreprise et les succursales. Avec **Cisco ONE Foundation** (commutation/sans fil), vous obtenez toutes les fonctions requises pour la mise en place d'une infrastructure d'accès complète et sûre avec une large gamme de fonctions. **Cisco ONE Advanced Mobility** et **Cisco ONE Campus Fabric** reposent sur les caractéristiques de Cisco ONE Foundation et offrent en plus des outils performants pour l'évolutivité, la sécurisation et l'optimisation du réseau.

Cisco ONE Foundation for Access fournit les fonctionnalités pour assurer la connexion, la sauvegarde et la gestion des utilisateurs et des appareils dans les entreprises mises en réseau:

- Connexion des utilisateurs au réseau avec fonctions complètes pour la commutation de couche 2 et 3, la mobilité, la sécurité, la transparence d'utilisation, la segmentation et QoS
- Une seule plateforme de gestion pour les utilisateurs et appareils filaires, sans fil et VPN
- Authentification et autorisation d'un nombre illimité d'utilisateurs ou appareils à l'aide d'une directive centrale et d'un portail pour invités. Gestion centralisée et uniforme des directives pour l'accès au réseau, permettant aux utilisateurs un accès homogène, sûr aux réseaux filaires et sans fil
- Baisse des frais d'exploitation grâce à la simplification du déploiement, de l'exploitation et de la gestion du réseau avec une solution centrale pour la gestion du cycle de vie (sans fil/filaire) et la sécurité
- Processus d'exploitation ultra-performants pour le suivi des modèles de trafic des clients et géolocalisation précise des ressources sensibles et précieuses, ainsi que mise à jour rapide de la localisation
- Meilleure efficacité énergétique grâce aux outils et services servant à mesurer et à gérer la consommation d'énergie de tous les appareils reliés dans des environnements de bureau et de campus dispersés

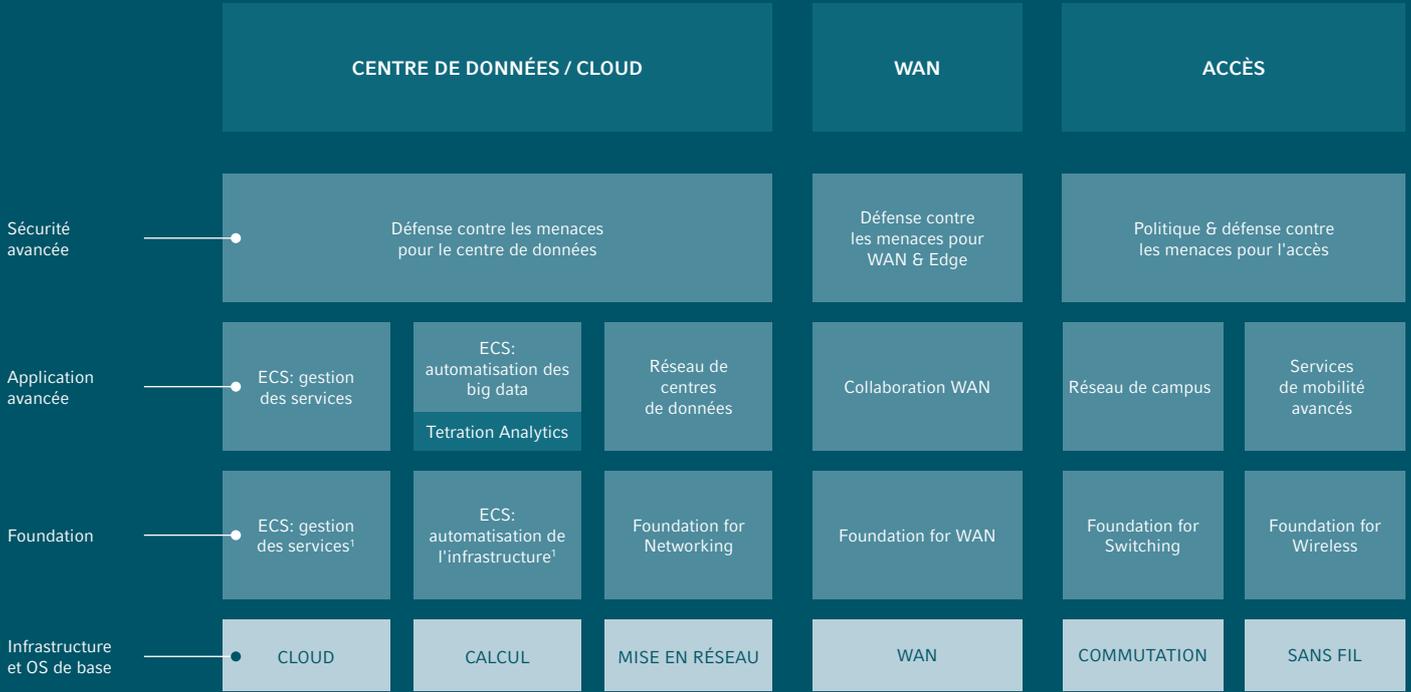
Cisco ONE Campus Fabric offre l'évolutivité nécessaire pour la croissance

de l'entreprise et la fiabilité des processus commerciaux sensibles:

- Gestion transparente des LAN hétérogènes et dispersés
- Évolutivité du réseau en cas d'extensions de l'entreprise avec fonctions de couche 3 avancées
- Fiabilité pour les applications commerciales sensibles
- Segmentation du réseau pour la sécurité, la conformité et les processus commerciaux complexes
- Économie de bande passante et efficacité améliorée du réseau avec fonctions multicast améliorées
- Enterprise Class Routing et autres protocoles pour couvrir également les besoins et l'évolutivité des très grands réseaux d'entreprise

Cisco ONE Advanced Mobility Services offre une mobilité personnalisée pour exploiter pleinement le potentiel de l'entreprise:

- Tirez profit du style de vie nomade de vos clients, créez des sensations uniques grâce à des contenus mobiles contextuels et profitez d'analyses claires
- Interagissez directement avec les utilisateurs mobiles par le biais de notifications push et de services de recherche d'itinéraires
- Apprenez à comprendre comment les clients interagissent sur votre réseau (à titre individuel ou en groupes). Percez le mystère du comportement de vos utilisateurs mobiles et optimisez les processus commerciaux avec des analyses de localisation basées sur le Wi-Fi
- Autorisez l'intégration d'autres applications pour la création d'une valeur ajoutée individuelle
- Protégez votre plateforme mobile de tout usurpateur et contre les attaques par déni de service et autres menaces.



¹ Disponible ensemble comme Foundation for Cloud



Parce que c'est le plus bel endroit et qu'on peut y passer à merveille son temps libre.



Priska Kruppenacher

Product Manager Cisco
priska.kruppenacher@also.com

CISCO ONE FOR WAN



Parce que c'est là que se trouve le meilleur site d'escalade sur bloc de Suisse.



Fabian Kälin

Product Manager Cisco
fabian.kaelin@also.com



© Marcel Detting



© felsklettern.ch

Cisco ONE Foundation pour WAN offre toutes les fonctionnalités pour déployer une connexion sûre et optimisée au niveau des coûts des réseaux de succursales et de campus:

- Réduction des coûts pour la bande passante WAN et utilisation optimisée de la bande passante grâce à la détermination du meilleur chemin d'accès (par ex. Internet ou MPLS) pour les applications sensibles. Déploiement d'un WAN intelligent avec une disponibilité pouvant atteindre 99,999 %
- Exploitation optimale des investissements grâce à une charge optimale du WAN. Performances d'application améliorées grâce à un procédé spécial pour accélérer les protocoles d'application et à l'optimisation, d'où un délestage du WAN
- Sécurité accrue du réseau avec contrôle d'accès et chiffrement des données. Connexion sûre évolutive sur toutes les succursales
- Meilleure efficacité énergétique grâce aux outils et services servant à mesurer et à gérer la consommation d'énergie de tous les appareils reliés dans des environnements de bureau et de campus dispersés
- Gain de temps au niveau informatique grâce au déploiement sans interventions des utilisateurs ainsi qu'à l'automatisation et à la sauvegarde rapides des succursales avec suivi des audits. Déploiement WAN automatisé avec directives centralisées et application répartie

Cisco ONE WAN Collaboration offre des fonctionnalités pour l'intégration de fonctions vocales et vidéo dans les réseaux de succursales et de campus pour augmenter la productivité:

- Transition simplifiée vers la collaboration IP selon votre planning et votre budget
- Meilleure fiabilité de la téléphonie des succursales et dans le cloud
- Extension des fonctions multimédia pour bénéficier de fonctions vidéo sûres
- Migration simple de TDM sur le trunking SIP
- Chiffrement et authentification de médias
- Gestion centrale de toutes les sessions de collaboration



Nadine Joos

Product Manager Cisco
nadine.joos@also.com



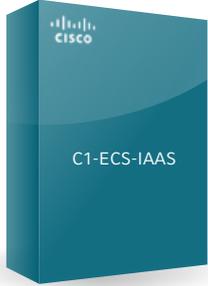
Parce que Lucerne est pour moi la plus belle ville de Suisse et que l'on a du pont une vue magnifique sur toute la ville.



LOGICIEL CISCO ONE POUR CENTRES DE DONNÉES

AUTOMATISATION DE L'INFRASTRUCTURE

Licence par serveur



UCS Director
 UCS Performance Manager
 UCS Central
 IMC Supervisor
 Virtual Application Cloud Segmentation

Application visée

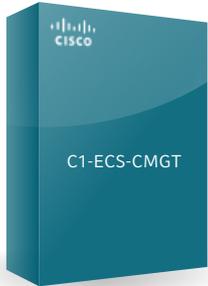
- Utilisation en self-service des ressources d'infrastructure des centres de données Automatisation et orchestration multi-vendor
- Surveillance des performances et planification des capacités
- Gestion centrale des domaines UCS
- Déploiement sûr et réutilisable de l'application avec microsegmentation

Valeur ajoutée

- Productivité augmentée dans le centre de données
- Simplification et standardisation des processus dans le centre de données
- Modèles de fonctionnement transparents et efficaces
- Interface centrale pour l'administration du département informatique

CLOUD MANAGEMENT

Pack de démarrage



UCS CloudCenter Manager
 CloudCenter Orchestrator
 CloudCenter VM

Application visée

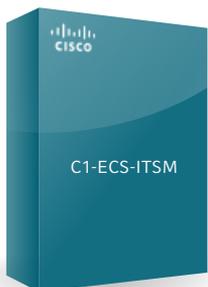
- Déploiement et gestion des applications dans les centres de données et environnements cloud privés et publics
- Profils d'application unifiés pour l'intégration dans les DevOps et solutions CI/CD
- Migration, déploiement et gestion des applications dans les environnements cloud hybrides

Valeur ajoutée

- Utilisation optimisée et efficace des ressources dans le centre de données, les environnements cloud privés et publics
- Déploiement jusqu'à 60 % plus rapide des applications via différents environnements
- Contrôle en temps réel et transparence des coûts pour le déploiement des applications

SERVICE MANAGEMENT

Pack de démarrage



Cisco Prime Service Catalogue Base License
 Cisco Process Orchestrator
 20k de transactions par an

Application visée

- Catalogue self-service uniforme et gestion de la configuration pour le cloud, les services d'application et d'infrastructure
- Intégration parfaite dans Cisco UCS Director, CloudCenter et Process Orchestrator
- Importation automatisée des tâches, flux de travail et profils d'application et intégration dans le catalogue self-service uniforme
- Automatisation avancée des services informatiques et processus commerciaux

Valeur ajoutée

- Consolidation sur un portail self-service uniforme
- Intégration automatisée dans les environnements existants
- Plateforme intégrée pour les utilisateurs LoB, DevOps et ITOps

BIG DATA AUTOMATION

Licence par serveur



UCS Director Express for Big Data

Application visée

- Déploiement de Hadoop Cluster sur les architectures Cisco UCS
- Intégration des distributions Hadoop existantes: Cloudera, MAPR, HortonWorks et Splunk Enterprise
- Outil de diagnostic complet pour l'infrastructure serveur et les configurations Hadoop
- Intégrations supplémentaires possibles des solutions Third-Party via Northbound API

Valeur ajoutée

- Configurations Hadoop uniformes
- Réduction de la complexité dans le centre de données grâce à la gestion centralisée du matériel et des logiciels big data

ORCHESTRATION ET DÉPLOIEMENT: CISCO UCS DIRECTOR



Stojna Deleva

Product Manager Cisco
stojna.deleva@also.com

+++++

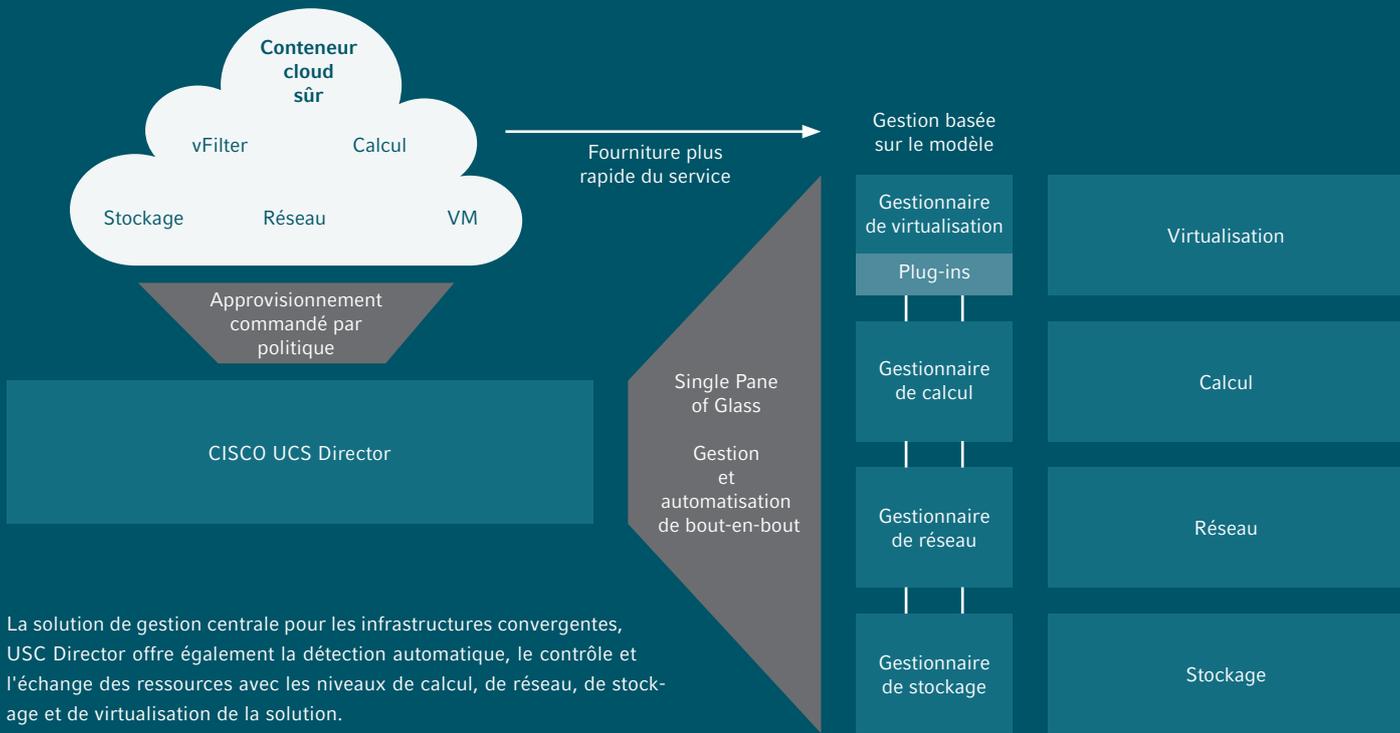
La dolce vita nella bella Svizzera!

+++++



L'UCS Director (UCSD) est la composante centrale pour l'automatisation et l'orchestration d'une infrastructure convergente. UCSD est multisociété et prend en charge différents produits et hyperviseurs. UCSD permet de réaliser facilement des solutions Infrastructure as a Service (IaaS). Pour une flexibilité maximale, le matériel de réseau, de calcul et de stockage servant de base fait abstraction des utilisateurs et des solutions intégrées vers les couches supérieures (northbound); cela permet une orchestration basée sur la politique et une acquisition de bout-en-bout des services IaaS.

Un «Single Pane of Glass» permet de surveiller et de gérer de manière centralisée le matériel à la base qui est relié directement à chaque gestionnaire de domaine.



La solution de gestion centrale pour les infrastructures convergentes, USC Director offre également la détection automatique, le contrôle et l'échange des ressources avec les niveaux de calcul, de réseau, de stockage et de virtualisation de la solution.

Aperçu de l'architecture

Le logiciel UCSD est fourni sous forme d'application virtuelle. Outre Rest-API, les utilisateurs peuvent également bénéficier d'une interface utilisateur basée sur le web. La bibliothèque de tâches intégrée (Task Library) prend en charge plus de 1'200 tâches à l'intérieur des infrastructures convergentes avec des composants de Cisco, NetApp, EMC, IBM, HP, Microsoft, Red Hat, VMware, Citrix, F5 et d'autres fabricants, qui sont utilisées dans dans flux de travail grâce au paramétrage simple. À l'aide du Software Development Kit (SDK), il est également possible de créer d'autres tâches (Tasks) pour la bibliothèque des tâches.

Le portail technique intégré servant à administrer l'infrastructure permet de voir en permanence le stockage, le calcul, le réseau et la virtualisation.

CISCO ONE ADVANCED SECURITY

Cycle de vie de la sécurité entreprise simplifié à l'heure de l'ère numérique

Le pare-feu Cisco Firepower™ Next-Generation Firewall (NGFW) est le premier NGFW complètement intégré et orienté menaces de tout le secteur. Il offre une gestion complète et homogène des directives des fonctions de pare-feu, du contrôle d'application, de la protection contre les menaces et de la protection avancée contre les malwares et ce, du réseau au terminal. Il peut être déployé sur Cisco Firepower 4100 et 9300 pour assurer une plateforme de sécurité NGFW optimisée au niveau de la performance et de la densité, pour Internet Edge et d'autres environnements haute performance.

Le NGFW Cisco Firepower est unique dans le secteur puisqu'il est le seul pare-feu nouvelle génération à disposer des fonctions suivantes:

- Next-Generation Intrusion Prevention System (NGIPS) pour la protection leader du secteur contre les menaces
- Solution Advanced Malware Protection (AMP) entièrement intégrée pour une protection efficace contre les menaces connues et inconnues et le Sandboxing
- Fonction de suivi et de confinement des infections malware
- Corrélation automatique des événements de menace avec les maillons faibles du réseau afin que vous puissiez rassembler vos ressources pour lutter contre les menaces principales
- Analyses des maillons faibles du réseau et recommandation des directives de sécurité les mieux adaptées
- Intégration dans une série de produits de sécurité de réseau Cisco® pour exploiter le plus efficacement possible les investissements présents et assurer une sécurité supplémentaire

Le logiciel Cisco Adaptive Security Appliance (ASA) constitue le système d'exploitation central qui fait fonctionner la gamme de produits Cisco ASA. Le logiciel offre des fonctions de pare-feu de la catégorie Enterprise pour les appareils ASA dans une multitude de formes – Standalone Appliances, Blades et virtuelle. Grâce à l'intégration dans d'autres technologies de sécurité importantes, le logiciel ASA permet de plus de composer des solutions complètes avec lesquelles les exigences de sécurité croissantes peuvent être remplies.

Identity Services Engine offre une plateforme pour la gestion des directives qui fournit une transparence des utilisateurs et appareils sans précédent et permet ainsi une mobilité illimitée tout en ayant un accès contrôlé. Il est aussi possible d'échanger des données contextuelles importantes avec des solutions de vos partenaires technologiques afin de leur permettre de détecter, limiter et éliminer plus efficacement les menaces.

- Plus de transparence et une identification plus précise des appareils
- Segmentation définie par logiciel sur la base des rôles dans l'entreprise

Une gestion centralisée et homogène des directives de réseau assure une sécurité constante lors de l'accès par les utilisateurs finaux, que la connexion soit réalisée via un réseau filaire, sans fil ou VPN.

Voici les avantages du logiciel Cisco ASA:

- Fonctions IPS, VPN et de communication unifiée intégrées
- Hausse des capacités et augmentation des performances par clustering
- Grande disponibilité pour des applications ultra-fiables
- Contextuel grâce aux labels des groupes de sécurité Cisco TrustSec et au pare-feu basé sur l'identité
- Routage dynamique et VPN Site-to-Site sur base contextuelle

Le logiciel Cisco ASA prend en charge les standards de chiffrement de nouvelle génération ainsi que les algorithmes de chiffrement de la Suite B. Grâce à la possibilité de l'intégrer à Cisco Cloud Web Security, on peut de plus réaliser une protection contre les menaces basée sur le web.



+++++

Parce que par beau temps, on peut profiter de la vue dégagée et se détendre.

+++++

Michael Berrocal

Sales Consultant Meraki
michael.berrocal@also.com

Produit	Threat Defense for Data Center	Threat Defense for WAN and Edge	Policy and Threat Defense for Access
Capacités	Visibilité du trafic, des utilisateurs, des applications et des fichiers malveillants Défense multi-couches contre les menaces connues et inconnues	Secure VPN et Remote Access Défense multi-couches contre les menaces connues et inconnues	Visibilité des utilisateurs, des appareils et applications malveillants Accès simplifié basé sur la politique Across Network Conformité de l'appareil utilisateur
Licences	FirePOWER Services (NGFW NGIPS URL Filtering AMP). Security Context	FirePOWER Services (NGFW NGIPS URL Filtering AMP). AnyConnect Plus	ISE Plus, ISE Apex, AnyConnect Apex
Plateforme	ASA 5585-X. FirePOWER 8300 ou 4100	ASA 5506, 5508, 5516, 5525, 5545, 5555	Appareil physique ISE

ALSO TRAINING

Nous faisons la différence.

Le savoir est le bien le plus précieux. Afin que les nouvelles connaissances soient bien mémorisées, il faut que le sujet vous intéresse, soit adapté à vos souhaits et visions personnelles et soit présenté par des formateurs certifiés. Beaucoup de prestataires font cette promesse de qualité – la société ALSO, elle, la tient.

Il n'est pas simple de trouver une formation continue adaptée. Dans notre vie professionnelle actuelle, souvent chronométrée, contenu, date et lieu doivent être combinés de manière optimale. La société ALSO se distingue par sa grande souplesse lui permettant de prendre en compte presque chaque souhait du client. La proximité qu'elle entretient avec de nombreux fabricants garantit que le contenu des cours est toujours à jour. Ce n'est pas pour rien si VMware, Veeam et Fortinet ont fait du centre de formation ALSO leur centre agréé. Par ailleurs, ALSO propose de nombreuses formations de certification pour Cisco, Microsoft, HP etc.

Depuis de nombreuses années, les formations sur mesure pour les sociétés sont fortement plébiscitées. Les anciens participants aux formations confirment que les cours sont conçus, au niveau des contenus et de la forme, pour de petits groupes d'apprenants et tiennent ainsi compte des besoins et objectifs individuels. En profitent les entreprises qui ont besoin d'une équipe parfaitement formée et les participants pour qui la formation continue constitue un moment instructif et détendu. Les formations ALSO peuvent également se dérouler chez le client, sur demande – ce qui permet d'économiser temps et frais de déplacement.



Alexandra Gisler

Service Development Manager
alexandra.gisler@also.com



Lac
des Quatre-
Cantons

+++++
Pour moi, le Lac des Quatre-Cantons est un lieu idéal pour se ressourcer toute l'année – grâce aux promenades en bateau, baignades, randonnées ou balades.
+++++

Disposant de salles informatiques pour les formations techniques et de différents showrooms, l'infrastructure à Emmen et à Renens (canton de Vaud) équipée par ALSO dans un souci de qualité élevé offre un cadre de formation idéal. Les clients ont également la possibilité de passer aussitôt l'examen consécutif à la formation dans le Pearson Vue Testcenter à Emmen et de retourner chez eux avec le certificat officiel en poche.

Les formations ALSO fournissent des stratégies et connaissances orientées solution, applicables pour tous les fabricants et remplissant les toutes dernières exigences de qualité en matière de connaissances, mais aussi du point

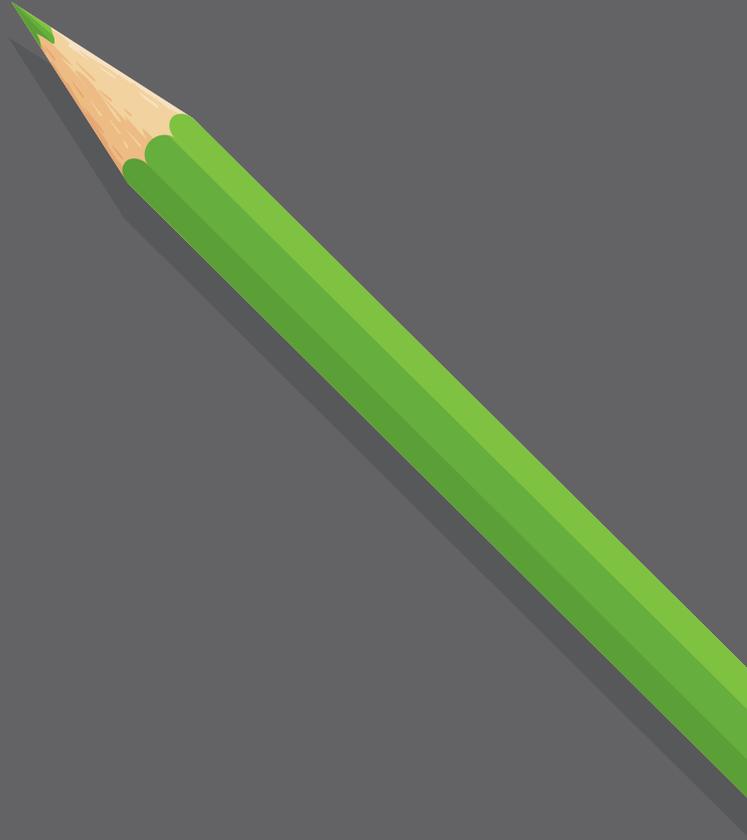
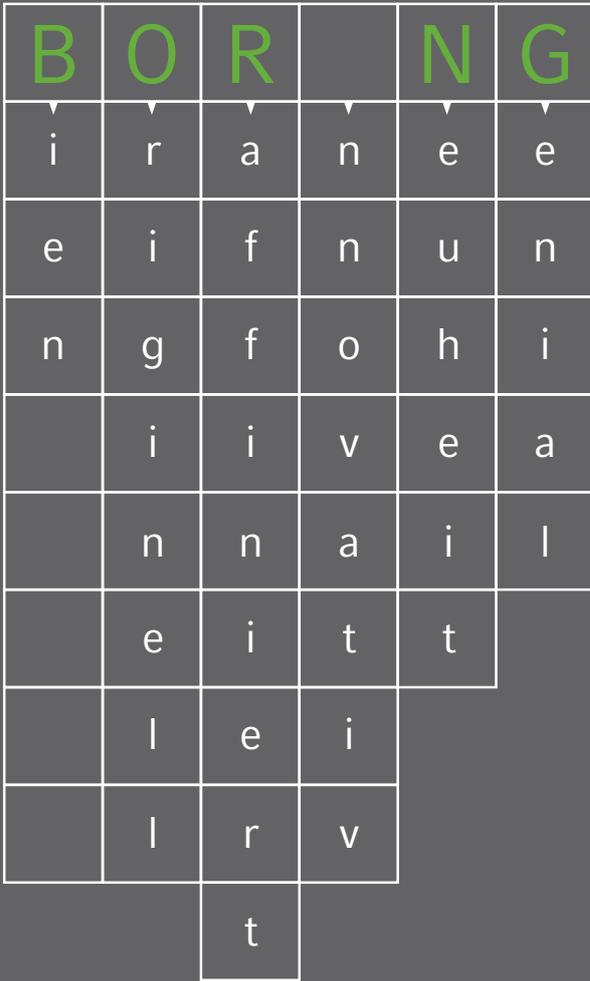
de vue technique et didactique. Elles aident notamment les entreprises à mieux analyser la situation actuelle du marché, à améliorer leur positionnement et à trouver sans cesse de nouveaux modèles et moyens d'assurer la réussite commerciale.

Fidèle à la devise «Un prestataire de formations n'a jamais fini d'apprendre», la société ALSO prend en compte l'avis de chaque participant et revoit sans cesse son catalogue de formations. C'est ainsi que les cours proposés sont devenus au fil des années un programme de formation de premier choix dont le potentiel s'améliore encore à chaque suggestion des clients.

La diversité des formations ALSO

Certifications	Prérequis exigés du fabricant → ALSO est le centre de formation agréé de Veeam, VMware et Fortinet et le Pearson Vue Testcenter certifié
↓	
Formations fabricant	Présentation de nouveaux produits (Surface Hub par ex.), formations à la vente, stages techniques, présentations dans le showroom (par ex. Unified Communication et Collaboration)
↓	
Formations thématiques	Numérisation, thèmes stratégiques, gestion de projet, cadre méthodologique Scrum, visualisation sur tableau à feuilles, introduction à l'univers informatique
↓	
Formations ALSO	Place de marché ALSO Cloud, ALSO Solution Showroom
↓	
Sites	En ligne, à Emmen, Renens ou chez le client

IT'S SO EASY, IT'S ALMOST ...



Réalité augmentée

Sur votre mobile, vous pouvez découvrir notre vidéo Workplace as a Service. Suivez pour cela les instructions ci-dessous pour iOS ou Android.

1. Téléchargez l'application gratuite «layAR» dans l'App-Store.
2. Ouvrez l'application et scannez l'image.
3. Regardez la vidéo.



