

Subject: Steigern Sie Ihre Umsätze mit der Partner Proof of Value-Konsole von Cisco Umbrella

Sie können diese E-Mail nicht lesen? Zeigen Sie sie online an.



Das erste Gateway
für sicheren
Internetzugriff

Lunch and Learn: Generieren Sie Umsätze mit kostenlosen Testversionen

Nehmen Sie an unserem Lunch teil und erfahren Sie in einem praxisorientiertem Workshop, wie Sie Ihre Quoten extrem verbessern können!

Erfahren Sie, wie einfach es ist, unsere neue Cloud-basierte Partner Proof of Value-Konsole (PPoV) mit Cisco Umbrella zu verkaufen, bereitzustellen und zu testen.

Mit der Cisco Umbrella PPoV-Konsole haben Sie die volle Kontrolle und können damit 21-tägige Testversionen für Kunden selbst initiieren und bereitstellen. Sie können den Fortschritt und Aktivitäten in mehreren Testversionen für Kunden

Unser neuer
Workshop soll Ihnen
dabei helfen, den
größtmöglichen
Nutzen aus PPoV zu
ziehen

- Einführung in das PPoV-Portal: Zugriff auf und Erstellung von Konten

im eigenen Dashboard nachverfolgen. Und Berichte generieren, um Ihren Kunden alle Angriffe zu zeigen, die blockiert wurden.

Kunden, die den Nutzen von Cisco Umbrella für ihren Sicherheitsstatus mit eigenen Augen sehen können, entscheiden sich mit höherer Wahrscheinlichkeit zum Kauf.

Lassen Sie sich die Gelegenheit nicht entgehen, um durch das Management von Testversionen für Kunden einfach Umsatz für Ihr Geschäft zu generieren.

Die Teilnehmerzahl ist begrenzt, deshalb sollten Sie sich noch heute für einen bevorstehenden Workshop in Ihrer Nähe registrieren.

[JETZT REGISTRIEREN](#)

- Live-Demos zeigen den Nutzen von PPOV für Ihr Unternehmen
- Praktische Übungen mit Cisco Umbrella-Experten
- Sofortiger Zugriff auf PPOV

[Weitere Informationen](#) 

Besuchen Sie uns in den sozialen Medien:



© 1992-2018 Cisco Systems, Inc.
Alle Rechte vorbehalten.

Cisco Systems, Inc. 170 W. Tasman Drive, San Jose, CA 95134

[Datenschutz](#)

Wenn Sie diese E-Mails nicht mehr erhalten möchten, klicken Sie auf den folgenden Link: [Abonnement aufheben](#)