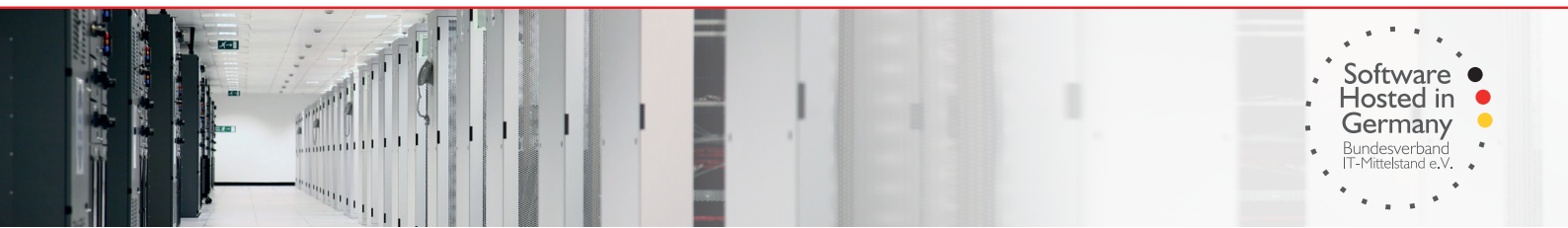


SEAMCOM myStore

Ihr Shopsystem für den Handel





Rundum sorglos Paket SaaS (Software as a Service)

Sparen Sie Geld, Zeit und Ressourcen

SEAMCOM myStore wird Ihnen im SaaS-Konzept bereitgestellt - also nicht nur das Shopsystem, sondern der komplette Service inkl. Hosting. Dies reduziert Ihre Investitionskosten, da Sie keine teure Lizenz erwerben müssen, sondern monatlich nur geringe Kosten für die Bereitstellung der kompletten E-Commerce Plattform zu tragen haben. Das Konzept geht dabei deutlich über eine gewöhnliche Shop-Miete hinaus. Sie brauchen sich keine Gedanken um die Installation, die Hardware oder die Sicherheit und Wartung des Shop-systems machen. Dies spart Ihnen Zeit und Ressourcen.

Seien Sie immer auf dem aktuellen Stand

Die Webshopsoftware und die Serverfarm werden dabei von unseren Technikern und dem Entwicklungsteam beständig gewartet und auf den aktuellen Stand gebracht. Wird ein Bug entdeckt oder ist ein Security-Patch erforderlich, so wird dies zentral von uns bei allen Kunden behoben. Die Produktqualität und die Sicherheit des Shop-systems werden somit beständig optimiert, ohne dass Sie davon etwas mitbekommen. - Sie können sich somit entspannt auf Ihre Kunden und die Abwicklung der eingehenden Shopaufträge konzentrieren - wir übernehmen den kompletten technischen Shopbetrieb.

Maximale Leistung

Auf mehrere Server verteilte Dienste entlasten Ihren Webshop. So werden z.B. rechen- und datenbankintensive Vorgänge wie Datenimporte/-exporte oder statistische Auswertungen auf einer speziell dafür bereitgestellten Serverfarm durchgeführt. Dadurch wird gewährleistet, dass die Shopperformance davon unberührt bleibt und Ihre Shopbesucher von diesen Hintergrundprozessen nichts mitbekommen.

Annähernd 100% Verfügbarkeit

Die Systeme werden beständig über Monitoring-Lösungen überwacht. Somit wird unser Technik-Team bei technischen Auffälligkeiten proaktiv informiert, so dass hier sofort eingegriffen werden kann. Für manche Themen wurden hier sogar vollautomatische Prozesse geschaffen. – Das Ergebnis ist eine nahezu 100%ige Erreichbarkeit unserer Shopssysteme.

Wächst Ihr E-Commerce, so kann die Plattform schnell skaliert werden. Das gibt Ihnen Investitionssicherheit und schnelle Reaktionsmöglichkeiten, wenn Sie z.B. neue Funktionen benötigen oder zusätzliche Serverleistung, da eine Marketingkampagne erfolgreicher als erhofft einschlägt.

Das Shopsystem kann dabei flexibel an Ihre Bedürfnisse angepasst werden. Auch die Anbindung an Ihre firmeninterne Infrastruktur ist über vorhandene Schnittstellen möglich.

Das sind Ihre Vorteile:

- Niedrige Investitionskosten und geringe laufende Kosten
- Shopsoftware immer auf dem aktuellen Stand
- Nahezu 100%ige Erreichbarkeit Ihres Webshops
- Skalierbar bzgl. Funktion und Leistung
- Flexibel anpassbar und an die eigene Infrastruktur anbindbar

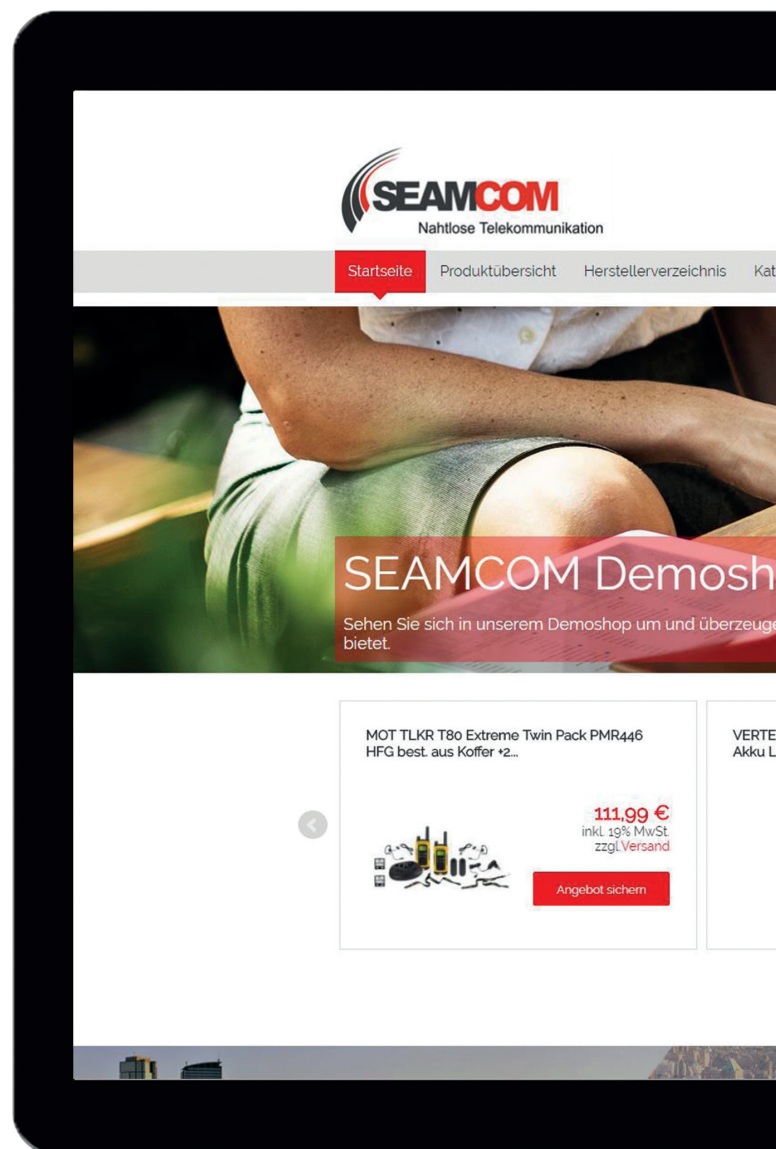


SEAMCOM myStore

Steigern Sie Ihren Online-Absatz mit dem SEAMCOM myStore!

Starten Sie jetzt mit Ihrem eigenen professionellen B2B- und/oder B2C-Shopsystem mit kundenindividuell einstellbaren Preisen, Warenkörben und Designs.

- Erschließen Sie sich das Internet als neuen erfolgreichen Vertriebsweg.
- Binden Sie Ihre vorhandenen Stammkunden und gewinnen Sie Neukunden dazu.
- Optimieren Sie Ihre Prozesse und Abläufe durch die Möglichkeit einer automatisierten Bestell- und Versandabwicklung innerhalb des SEAMCOM myStores.
- Setzen Sie sich durch unseren flexiblen und modularen SEAMCOM myStore von Ihren Wettbewerbern ab!



Testen Sie die vielfältigen Funktionen des SEAMCOM myStore unter
demoseamcom.online-reseller.de



Produkt-Highlights

- **Modularer Aufbau**
Anpassbarkeit des Systems an Ihre Anforderungen
- **Zeitsparende Produktpflege**
Vollautomatisiertes tägliches Update der Produkt- und Preisliste
- **Umfangreiche Produktdatendarstellung (CNet Produktdaten)**
Bilder, Datenblätter, Marketingtexte, Zubehör, etc.
- **Verschiedene Promotion-Funktionen**
Aktions-/ Geschenkgutscheine, Banner, Topseller uvm.
- **Spezielle Funktionen für Geschäftskunden**
Genehmigungs-Workflow, Rechtevergabe, Anfrage-/ Angebots-Modul, Budgetverwaltung, OCI, BMEcat
- **Flexibel anpassbar**
Freie optische Gestaltung und Anpassung an Ihren Firmenauftritt möglich
- **Offene Schnittstellen**
Flexibler Datenexport - z.B. für WWS, Preislistenexport für Preissuchmaschinen
- **Aussagekräftige Erfolgsstatistiken**
Woher kamen die Kunden? Welche Produkte, Hersteller und Produktgruppen interessieren die Kunden?
- **Responsive Design**
Optimal für Smartphone, Phablet, Tablet und Desktop



Wählen Sie die für Ihr Unternehmen passende Lösung

Zugeschnitten auf Ihre Anforderungen gibt es drei unterschiedliche Shop-Varianten

(Upgrade auf höhere Shopvariante jederzeit möglich):

Smart

Die wichtigsten Funktionen:

- SEAMCOM Deutschland Sortiment
- Zubehörreferenzen
- Designbearbeitung (Grundfunktionen)
- Trusted Shops vorzertifiziert

Extended

Zusätzliche Funktionen:

- Artikelexporte
- erweiterte Marketing-Funktionen
- Erweitertes Controlling
- Belegerzeugung

Professional

Zusätzliche Funktionen:

- Eigene Artikel
- 5 VK-Kataloge
- Stücklisten / Optionen
- Gutscheine



zubuchbare Erweiterungen

B2B

Die wichtigsten Funktionen:

- zusätzlich 5 VK-Kataloge
- Genehmigungsworkflow
- Anfrage- /Angebotsmodul
- Prüf-/Freischaltungsprozess für Registrierungen
- Vorbereitet für eProcurement (OCI, BMEcat-Export)
- Schnell-Bestellfunktion
- kurzer Bestellprozess
- Vertriebsmitarbeiter anzeigen
- B2B Startseite

B2B pro

Zusätzliche Funktionen:

- zusätzlich 20 VK-Kataloge
- Genehmigungsworkflow (3-Stufig)
- Rollen- / Rechtesystem (individuell konfigurierbar)
- Sortimentsartikel
- Kundenkonditionen (max. 100.000 Regeln)
- Kostenstellen- /Budgetverwaltung
- Kundenweiter Merktzettel
- Shopaufträge von Mitarbeitern einsehen
- Power User
- Frontend User Management
- Projektpreise
- Warenkorb speichern

weitere Module

Funktionen, die Ihr Unternehmen noch erfolgreicher machen

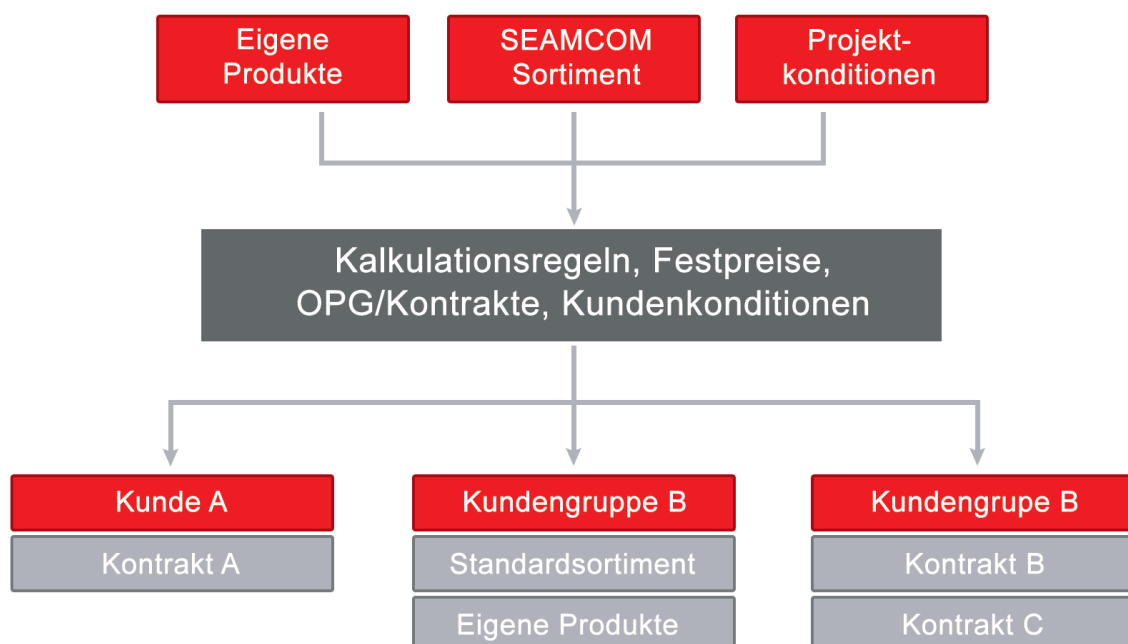
Flexible Kalkulationsmöglichkeiten

Das System hat eine integrierte Verkaufspreiskalkulation. Die Definition von Rundungsregeln ermöglicht zudem eine professionelle Darstellung der Brutto-/ Nettopreise im Shop. Mit der Kennzeichnung der Produkte als „Sortimentsartikel“ besteht für den Besucher die Möglichkeit, innerhalb des Shops zwischen „Sortiment“ und „Gesamtkatalog“ zu wechseln. Häufig bestellte Produkte oder Artikel mit Rahmenvertrag stehen somit übersichtlich im Zugriff, und gleichzeitig kann der Kunde jederzeit auf das Gesamtproduktsortiment zugreifen.

Projektpreise

Für Projekte vereinbarte Preise können automatisiert eingelesen werden. Die Kontrakte können dabei komfortabel den Kunden zugewiesen werden. Inklusive der Möglichkeit individuelle Aufschläge zu hinterlegen.

NEU





Mehr Umsatz durch über 30.000 Cross-Selling-Produkte

Über Zubehörreferenzen werden zu einem Hauptprodukt passende Artikel mit aufgelistet, was dem Kunden die Suche nach passenden Produkten vereinfacht. Ergänzend zu der Standard-Cross-Selling Einbindung von Zubehör, Nachfolgeprodukten, Ersatzteilen etc. können pro Artikel eine Liste von Produktoptionen hinterlegt werden. Der Kunde wird somit aufgefordert nachzudenken, welche Zusatzprodukte oder Erweiterungen er umgehend mitbestellen will. Dienstleistungen oder Garantieverlängerungen können hierüber ebenfalls optional angeboten werden.

MOTOROLA XT460 HFG PMR446 IP55 mit Display best. aus Funkgerät + Holster mit Gürtelclip + LiIon-Akku 2200mAh + BDA MOTOROLA SOLUTIONS

206,32 €
inkl. 19 % MwSt.
Versandkostenfrei

[Warenkorb](#)
[Anfrage](#)

derzeit lagernd
Lagerbestand

Artikelnummer: 257363
Händler-Artikelnummer: RMP03052CNA4
Versandgewicht: 0,8 kg

Leistungsfähige PMR446-Frequenzen
Funktioniert ohne Abonnement oder Gesprächsgebühren auf unlicenzierten PMR446-Frequenzen mit 8 Kanälen und zugänglichen Datenkanälen, um ein klares Signal zu gewährleisten.

Leicht abzulesendes Display
Auf dem leicht abzulesenden Display sehen Sie auf einen Blick den Betriebskanal und Funkgerätestatus.

Bessere Tonqualität
Leistungsfähiger Lautsprecher mit 1500 mW sorgen für eine klare Kommunikation ohne ablenkende Rückkopplung in lauten Umgebungen.

Robustes Design
Erfüllt die Mil-Spezifikationen zum Schutz vor Staub, Wind, Stößen, Vibrationen und anderen schädlichen Einwirkungen.

Programmierbare Tasten
Vier programmierbare Tasten bieten schnellen Zugriff auf häufig benötigte Funktionen.

Kanalansage mit Voice Alias
Damit Sie genau wissen, welchen Kanal Sie benutzen, ohne das Gerät vom Gürtel nehmen zu müssen. Stellen Sie Ihre Kanalliste bedarfsgerecht ein, indem Sie unter 26 aufgeschriebenen Arbeitsfunktionen wählen, z. B. Sicherheitsdienst, Kundenservice, Kasse usw.

Antimikrobielle Beschichtung
Trägt zur Bekämpfung des Wachstums von Schimmelpilz und Keimen auf der Oberfläche des Funkgeräts bei.

[weniger Informationen](#)

Abbildung kann vom Original abweichen

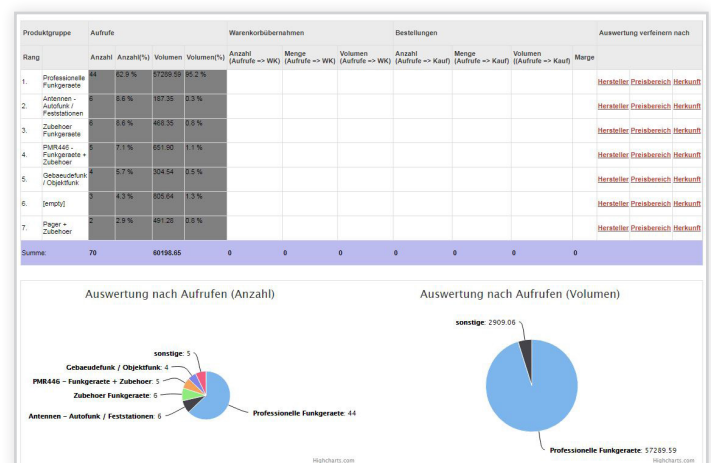
[Seite drucken](#) [Vergleichsportal](#)

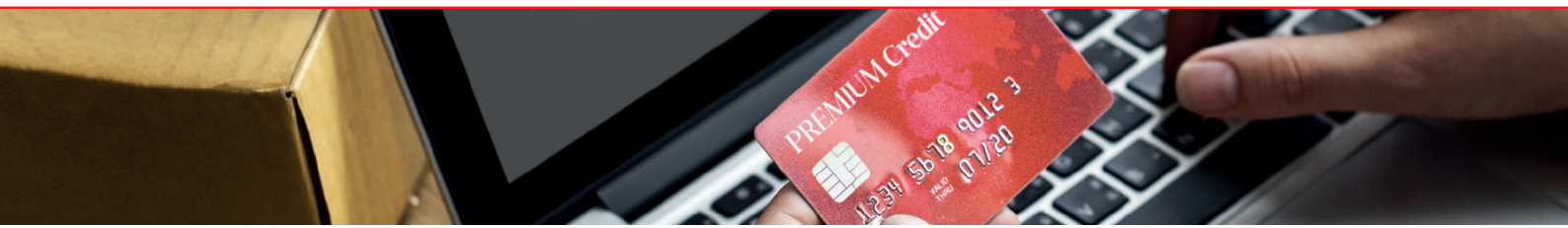
Modellübersicht **Zubehör** [markierte Artikel in Warenkorb](#)

Handfunkgeräte	Handfunkgeräte	Handfunkgeräte	Handfunkgeräte	Handfunkgeräte	Handfunkgeräte
	COPRICKS Lautsprecherkron LSM robuste Ausführung 3,5mm Buchse + dreih. Clip für DP400/DP300 CP400 P300 XTN CLS XT420 XT460 P54	33,94 € inkl. MwSt.	derzeit lagernd	1	
	COPRICKS 3. Leistungssystem Hörprech. f. verdeckte Trageweise m. PTT + Mik + Schallschlauch m. Box XTN XT420 XT460 GP300 CLS446	29,04 € inkl. MwSt.	derzeit lagernd	1	
	COPRICKS 2. Leistungssystem Hörprech. f. verdeckte Trageweise m. PTT-Mik-Schallschlauch passend DP400 CP400 XTN XT420 XT460 GP300	34,84 € inkl. MwSt.	derzeit lagernd	1	
	COPRICKS Kopfhörer beidseitig schwere Auf. Überkopfbügel/bewegliches Lappennk. /grosse scm PTT/ Stecker f. MOT GP300 CP400 DP400	103,83 € inkl. MwSt.	derzeit lagernd	1	
	COPRICKS Kopfhörer beidseitig schwere Auf. Überkopfbügel/-hakenband-bew. Lappennk. /grosse scm PTT für GP300 CP400 DP400 XT420 XT460	103,83 € inkl. MwSt.	derzeit lagernd	1	
	COPRICKS 3. Leistungssystem Hörprechgarmit mit PTT-Mikrofon + Ohrhänger drehbar für MOT XT420 XT460 Lieferung in Hygienebox	21,72 € inkl. MwSt.	derzeit lagernd	1	

Den Erfolg im Visier mit den Controlling-Tools

Umfangreiche Auswertungsmöglichkeiten geben jederzeit einen Überblick über die Interessen der Kunden. Somit ist nachvollziehbar, durch welche Marketingkampagnen die Besucher auf den Shop gelangt sind, was gesucht wurde und welche Produkte hierbei am beliebtesten waren. Auf Hersteller-, Produktgruppen- und Preisbereichsebene werden die Topseller und Ladenhüter analysiert. Mit diesen Informationen erfolgt eine Optimierung des Sortiments auf die Zielgruppe.





Bieten Sie Ihren Kunden eine breite Auswahl an Zahlungs- und Lieferarten

Zahlungssysteme

Die Anbindung einer breiten Palette von Zahlungssystemen wie Kreditkarte, Giropay, Lastschrift, Online-Überweisung bietet dem Endkunden eine Auswahl von Zahlungsoptionen.





Binden Sie gewerbliche Kunden durch spezielle B2B-Funktionen

Rechtesystem

Jedem Shopbenutzer wird eine Rolle zugeordnet. Somit lassen sich die Organisationsstrukturen von Kunden Unternehmen abbilden. Dem Angestellten mit eingeschränkten Rechten stehen somit im Shopfrontend weniger Funktionen zur Verfügung als dem Einkaufsleiter.

Individuelle VK-Preise / Sortimente

Jeder Kundengruppe kann ein unterschiedliches Portfolio mit individuellen Preisen zugeordnet werden. Für den Kunden besteht nun die Möglichkeit, zwischen dem Rahmenvertrags- und dem Gesamtsortiment zu wechseln.

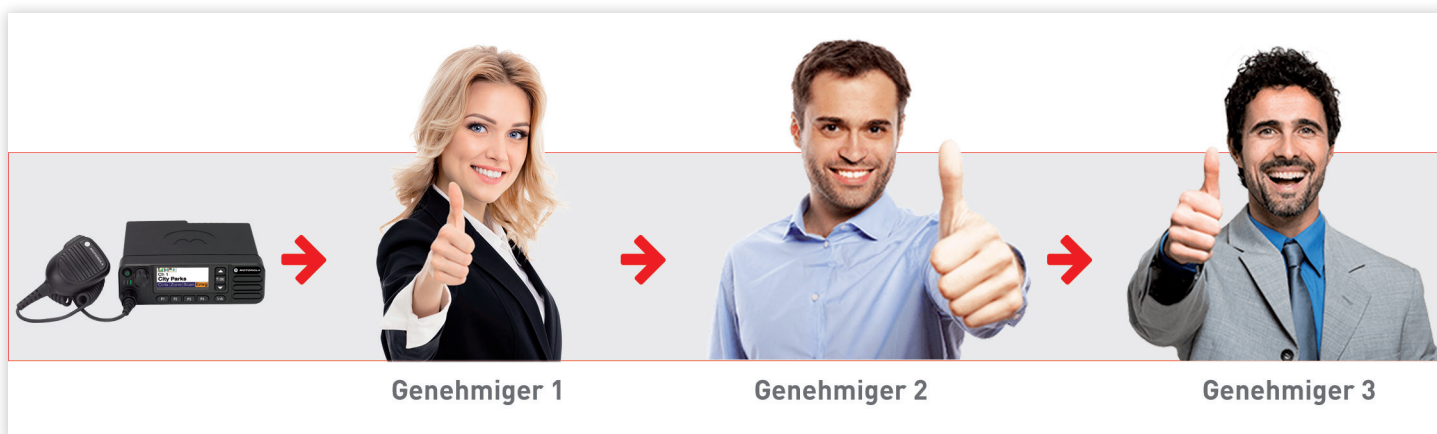
RECHTE	ROLLE			
	 Standardbenutzer (nicht eingeloggt Benutzer)	 Mitarbeiter	 Einkäufer	 Einkaufsleiter / Geschäftsführer
Merkzettel	✓	✓	✓	✓
Produktvergleich	✓	✓	✓	✓
Preis anzeigen		✓	✓	✓
Bedarfsanfrage stellen		✓	✓	✓
Bedarfsanfragen genehmigen			✓	✓
Liefer-/ Rechnungs- adresse bearbeiten			✓	✓
Auswertungen z.B. Kostenstellen				✓
Genehmigen ab X EUR				✓

BMEcat-Export

In Ausschreibungen von Konzernen und größeren KMU Betrieben wird zunehmend eine Datenbereitstellung im standardisierten BMEcat-Format gefordert. Im BMEcat werden die gesamten Katalogdaten mit Unterstrukturen (z.B. Zubehör) innerhalb eines XML-Dokumentes zusammengestellt. Der SEAMCOM myStore kann aus den Produktdaten im Shop dieses Datenformat erzeugen und automatisiert bereitstellen.

Abgestufter Genehmigungsworkflow

Pro Benutzer kann eine Genehmigungsgrenze definiert werden. Alle Bestellungen unterhalb dieser Grenze gehen direkt an den Händler, alle Bestellungen darüber hinaus gehen zunächst intern beim Genehmiger (z.B. Einkäufer) ein. Dieser entscheidet nun auf Positionsebene, wie mit der Bedarfsanfrage verfahren wird.

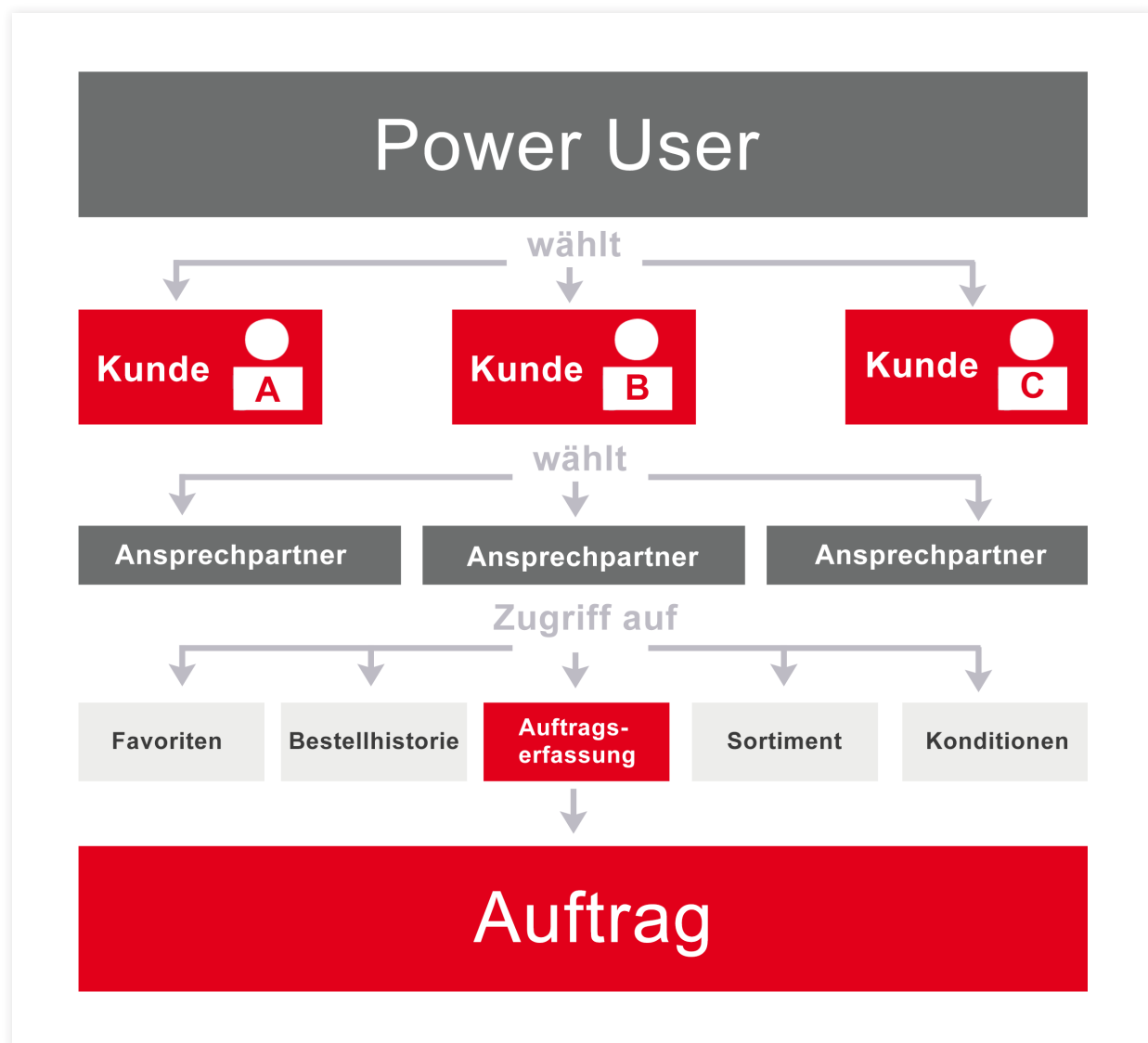




Power-User Funktion

Die Power-User Funktion ist für den Einsatz durch Support- oder Außendienstmitarbeiter des Shopbetreibers gedacht. Nach dem Login sieht der Mitarbeiter, die ihm zugeordneten Kunden. Durch das Auswählen eines Kunden, kann er im Shop dessen Preise

und Sortiment sehen. Der Außendienstmitarbeiter kann so beim Kunden direkt die Bestellung platzieren. Diese werden dann auch in der Bestellhistorie des Kunden angezeigt.





Anfrage / Angebot

Durch das Angebotsmodul besteht die Möglichkeit, mit wenigen Klicks individuelle Angebote zu erstellen. Diese sind nur für den

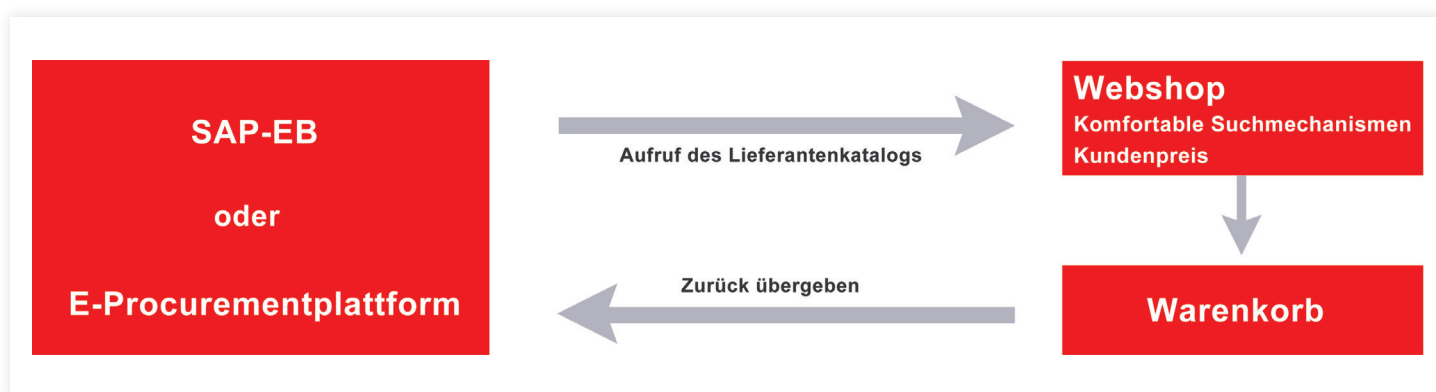
jeweiligen Kunden einsehbar und haben eine zu definierende Gültigkeitsdauer.



OCI-Schnittstelle

Verfügt das Beschaffungssystem des Kunden über eine OCI-Schnittstelle (z.B. SAP-EB), greift der Einkäufer aus seinem System auf den Shop zu. Somit stehen dem Einkäufer alle Vorteile (aktuelle Preise, komfortable Suchmechanismen, ansprechende Produktdarstellung, Konfigurator, etc.) des

Shopsystems zur Verfügung. Der ausgewählte Warenkorb wird anschließend zurück übergeben. Die Durchführung der Bestellung erfolgt unter Nutzung der im Beschaffungssystem definierten Prozesse.



Zusatzmodule

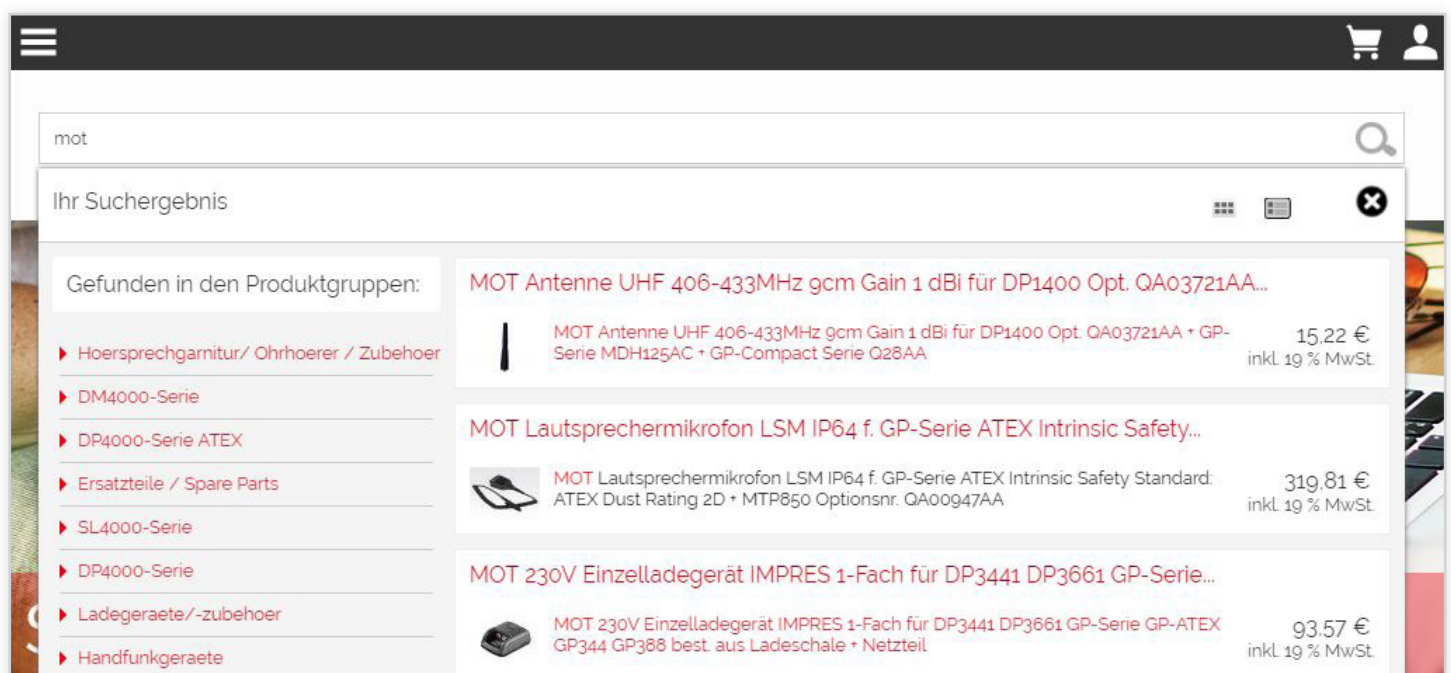
Zufriedene Kunden durch komfortable Suchfunktionen

Livesearch

Mit der Livesearch, einem Bestandteil des Zusatzmoduls „Powersearch“, werden bereits während der Suche alternative Suchbegriffe und die entsprechenden Produktkategorien angezeigt. Auch inhaltlich passende Sonderangebote können hier unmittelbar eingeblendet werden. Dieses Feature macht es für Ihre Shopkunden noch einmal deutlich komfortabler, die passenden Artikel auszuwählen und sorgt so letztlich für zusätzlichen Umsatz.

Powersearch

Die Powersearch stellt eine sehr leistungsfähige Erweiterung der im Shop zur Verfügung gestellten Standardsuche dar. Die Suche ist fehlertolerant, so dass auch die Suchbegriffe gefunden werden, die im Wesentlichen mit dem gesuchten Wort übereinstimmen. Die Auflistung des Ergebnisses erfolgt mit einer Gewichtung nach Relevanz. Die Hinterlegung von Synonymen (Beamer = Projektor, HDD = Festplatte) ermöglicht zudem die Trefferzahl entsprechend zu erhöhen.



The screenshot shows a search results page for the keyword 'mot'. The search bar at the top contains 'mot'. Below the search bar, the results are categorized into 'Gefunden in den Produktgruppen:' (Found in the product groups:). The categories listed are:

- Hoersprechgarnitur/ Ohrhoerer / Zubehoer
- DM4000-Serie
- DP4000-Serie ATEX
- Ersatzteile / Spare Parts
- SL4000-Serie
- DP4000-Serie
- Ladegeraete/-zubehoer
- Handfunkgeraete

The search results are displayed in a grid format. The first three results are:

Product Name	Price
MOT Antenne UHF 406-433MHz 9cm Gain 1 dBi für DP1400 Opt. QA03721AA...	15,22 € inkl. 19 % MwSt.
MOT Lautsprechermikrofon LSM IP64 f. GP-Serie ATEX Intrinsic Safety...	319,81 € inkl. 19 % MwSt.
MOT 230V Einzelladegerät IMPRES 1-Fach für DP3441 DP3661 GP-Serie...	93,57 € inkl. 19 % MwSt.



NEU

Contentmanagementsystem und Shop in einem

CMS pro

Mit dem leistungsstarken Contentmanagementtool, können Sie die Homepage schnell und einfach in Ihren Shop integrieren. Das über Drag and Drop verfügende System, kann intuitiv und ohne HTML-Kenntnisse verwendet werden. Vom Designer können Vorlagen definiert werden, welche vom Redakteur nur noch

mit Inhalten befüllt werden müssen. So kann gewährleistet werden, dass die vorgegebenen Strukturen immer erhalten bleiben. Erstellen Sie so mit Drag and Drop schnell und einfach Themenseiten für Ihren Shop und erhöhen Sie Ihren Umsatz und steigern Sie Ihre Verkaufszahlen.

Menübaum

Struktur

Elemente

Strukturelemente hinzufügen:

1/4

1/4

1/4

1/4

3/4

1/4

1/3

1/3

1/3

2/3

1/3

1/2

1/2

1/1

Menübaum

Struktur

Elemente

Element der Position hinzufügen:

Artikelliste

Banner

Button

Content

Navigation

Überschrift

Text

Bild

Bild mit Text

Slider

Promoartikel (einzeln)

Promoliste

Bearbeitungsmodus

Vorschaumodus

Themenwelten – schnell und einfach erstellt

Hier neue Struktur einfügen

1/4

1/4

1/4

1/4

MOTOROLA SL2600 HFG VHF mit 2.300mAh Lilon-Akku

%

[ArtNr: 2919298]

523,00 €

inkl. 19 % MwSt.

zzgl. Versand

Mehr Infos

COPACKS Kopfhörer beidseitig schwere Ausführung

%

[ArtNr: 220971]

189,21 €

inkl. 19 % MwSt.

zzgl. Versand

Mehr Infos

Bundle MOTOROLA DP1400 Analog-Version HFG VHF

%

[ArtNr: 9337095]

272,24 €

inkl. 19 % MwSt.

zzgl. Versand

Mehr Infos

Hier neues Element einfügen

Bild

MOBIL ZUM MITNEHMEN

AM ARBEITSPLATZ

VON ZUHAUSE AUS

BEI IHREN KUNDEN

Wartung - Mit regelmäßiger Kontrolle und Wartung stellen wir für Sie sicher, dass Ihr Produkt reibungslos läuft! Denn Ihre Zufriedenheit ist unser Ziel

Reparaturen - Unsere erfahrenen & qualifizierten Experten aus der Technik kümmern sich um die Analyse der Fehlerursache

Garantie - Profitieren Sie von unserer Basisgarantie für die Laufzeit von 36 Monaten ab dem Kaufdatum. Bei auftretenden Störungen übernehmen wir Ihre Kosten!

0% Finanzierung - Kaufen Sie auf Raten, wahlweise über unsere verschiedenen Monats-Pakete. Keine Wartezeit mehr bis zum nächsten Monatsgehalt.

14

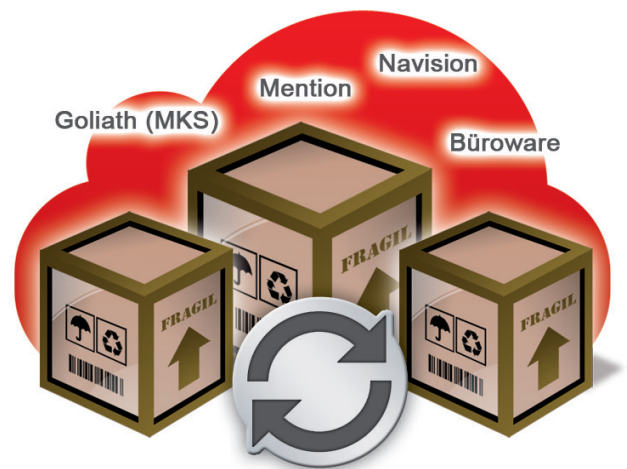


Warenwirtschaftsschnittstelle

Die optionale Schnittstelle bietet eine flexible Möglichkeit, Ihr Warenwirtschaftssystem an den SEAMCOM myStore anzubinden. Die eingehenden Shopbestellungen können in verschiedenen, z.T. selbst definierbaren Formaten exportiert werden. Der Import von Statusinformationen ermöglicht die Übergabe von Lieferterminen und Statustexten bis auf Positionsebene. Auch Kundendaten inkl. mehreren Liefer-/ Rechnungsadressen können auf diesen Weg abgeglichen werden. Will man untertags direkt auf Bestands-/ Preisänderungen reagieren, so lassen sich einzelne Artikel in Echtzeit aktualisieren.

Unterstützt Ihre Warenwirtschaft keine direkte Kommunikation mit dem SEAMCOM myStore, so stellen wir einen Windows Service bereit, welcher als Kommunikationsbasis das Dateisystem nutzt.

Für folgende Warenwirtschaftssysteme haben wir schon Anbindungen realisiert:



Fordern Sie bitte bei unserem Serviceteam Ihr individuelles Angebot an.



Leistungsmerkmale der Shop-Varianten im Vergleich

	Smart	Extended	Professional
1. Allgemeines			
Anzahl Verkaufs-Artikel (Summe aller VK-Kataloge)	50.000	100.000	500.000
Anzahl VK - Kataloge (unterschiedliche Kundenpreistabellen)	1	3	5
Anzahl Sprachen	1	1	3
Max. VK - Kataloge (Kombination aller VK Kataloge/Artikel)	1	3	5
2. Bereitgestellte Produktdaten			
Ca. 100.000 Produkte des SEAMCOM Deutschland Portfolios	■	■	■
Produktgruppenstruktur	■	■	■
Artikelbeschreibung	■	■	■
Individuelle EK-Preise	■	■	■
Zubehörreferenzen	■	■	■
mehrere Bilder / Datenblätter (CNet-Contentdaten)	■	■	■
Lagerbestandsdaten inkl. online Lagerbestandsabfrage	■	■	■
3. Fulfillment-Services			
Bestellungen online an SEAMCOM Deutschland weiterleiten (per Klick)	■	■	■
Direkte Endkundenbelieferung	■	■	■
ViND (Versand mit Ihrem pers. Lieferschein inkl. Logo) <i>kostenpflichtige Serviceleistung</i>	■	■	■
4. Shopmanagement			
Remote-Schulung vom Hersteller	90 Min.	90 Min.	90 Min.
Support über Ticketsystem	■	■	■
Hosting	■	■	■
Monitoring (24 x 7 Serverüberwachung)	■	■	■
Tägliches Backup der Daten	■	■	■
Automatische Aktualisierung von Funktionen und Design	■	■	■
Eigene Domain möglich	■	■	■
5. Frontend-Funktionen			
Katalogübersicht / Herstellerverzeichnis	■	■	■
Kundenkonto (Bestellhistorie / Merkzettel /...)		■	■
Mehrere Merkzettel pro Benutzerkonto		■	■
Produktagenten (Wunschpreis, Verfügbarkeitsbenachrichtigung)		■	■
Mehrere Liefer-/Rechnungsadressen pro Benutzeraccount verwaltbar		■	■
Trusted-Shops (vorzertifiziert)	■	■	■
SEO-Optimierung (sprechende URLs, Bildkomprimierung, JS/CSS-Komprimierung, ...)	■	■	■
Zahlungsarten wert- und kundengruppenabhängig	■	■	■
Gewichts- und wertabhängige Lieferarten	■	■	■
Produktvergleich	■	■	■
Zeitabhängige Lieferarten / Entfernungsabhängige Lieferarten			■

	Smart	Extended	Professional
6. Suche			
Suche nach Artikel-Nr / HstArtNr / EAN-Code	■	■	■
Volltextsuche	■	■	■
7. Verwaltungs-Funktionen			
Kalkulationsregeln / Festpreise	■	■	■
Rundungsfunktion für VK-Preise (konfigurierbar)		■	■
Kundenverwaltung	■	■	■
Auftragsbearbeitung	■	■	■
Aufträge editieren (z.B. Positionen hinzufügen und entfernen)	■	■	■
Auftragserfassung (manuelle Erfassung eines Auftrags in der Verwaltung)		■	■
Elektronische Auftragsübermittlung per Klick an SEAMCOM	■	■	■
Automatisches Auftragstatus-Update für übermittelte SEAMCOM Aufträge (inkl. Pakettracking)	■	■	■
Mailvorlagen (anpassungsfähig)		■	■
automatische Belegerzeugung (Lieferschein, Auftragsbestätigung,...)		■	■
Verwaltung mehrbenutzerfähig mit unterschiedlichen Rechten		■	■
Gruppenmapping (eigene Produktgruppenstruktur aufbauen)		■	■
Texte autom. ersetzen (z.B. aus „HDD“ wird „Festplatte“)			■
Benutzerdefinierte Datenbankfelder (z.B. für zusätzliche Felder bei der Registrierung)			■
Artikel - Verwaltung zur Anlage/Pflege von eigenen Produkten		■	■
Artikel - Bearbeitung (importierte Produkte bearbeiten)		■	■
8. Design			
Texte und Contentboxen anlegen / bearbeiten	■	■	■
Farben und Schriften anpassen	■	■	■
Shopverhalten mit rund 200 Parameter einstellbar	■	■	■
Medienverwaltung für Bilder, Dokumente und Shopgrafiken	■	■	■
Produktgruppenbezogene Bilder/Texte		■	■
9. Statistik			
Seitenaufufe (welche Shopfunktionen wurden genutzt)	■	■	■
Kennzahlen (Besucher / Seitenaufufe / Umsätze)	■	■	■
Artikelauswertung (nach Hersteller / Produktgruppen / Preisbereichen)	■	■	■
Auftragsauswertung (mit Vergleich zur vorherigen Periode)	■	■	■
Refereranalyse (woher kamen die Besucher)		■	■
Click-Kosten-Analyse (welche Preissuchmaschine/Kampagne ist am effektivsten)			■
10. Marketing			
Topseller, Sonderangebote, Neuheiten und Startseitenartikel	■	■	■
Zusätzliche Promo-Listen anlegen		■	■
Bannerverwaltung		■	■
SEO / Meta-Tags pflegen		■	■
automatischer Google-Sitemapexport			■
Geschenkgutscheine			■

	Smart	Extended	Professional
Aktionsgutscheine			■
Produktgutscheine			■
Export für Google Merchant-Center			■
Automatisches Cross-Selling auf Basis von Regeln		■	■
Multishop fähig (unterschiedliche Domains / Design / Preise)			■
11. Exportfunktionen			
Standard Artikelexport	■	■	■
Individuelle Preissuchmaschinenexporte / Preislisten	0	5	10
Individuelle Kunden- / Benutzerexporte			■
Individuelle Auftragsexporte			■
12. Internationalität			
Mehrsprachige Templatetexte			■
Landesabhängige Liefer- / Zahlungsarten	■	■	■
Währungsumrechnung			■
13. Schnittstellen zu Sicherheits- & Zahlungssystemen			
Online-Zahlungssysteme	■	■	■
    			
Rechtssichere Texte		■	■
  			
Shopbewertung	■	■	■
 			
Paketpreis (monatlich)	nur 55,- €*	nur 95,- €*	nur 145,- €*
Einrichtungsgebühr (einmalig)	198,- €	298,- €	298,- €
Shop-Bereitstellung in der gebuchten Ausbaustufe inklusive initialer Online-Schulung, Handbuch, Setup-Checkliste zur Starthilfe			

* für Neueinsteiger (kein bestehender Shop-Vertrag mit der SEAMCOM GmbH & Co. KG seit mehr als 12 Monaten) innerhalb der ersten 12 Monate. Zuzüglich Einrichtungsgebühr: Smart Edition 198 €, Extended und Professional Edition je 298 €. Nach 12 Monaten steigt die Shopmiete auf 69 € für die Smart Edition, 119 € für die Extended Edition und 179 € für die Professional Edition.

	Monatlicher Preis	Einrichtung
14. Zubuchbare Erweiterungen (ab Extended)		
Responsive Design	25,- €	100,- €
- Smartphone, Phablet, Tablet, Desktop		
Powersearch inkl. LiveSuche	20,- €	
- fehlertolerante Suche		
- Gewichtung je Datenfeld		
- Anlage von Synonymen		
- Auswertung der Suchbegriffe mit/ohne Treffer		
- Direktverlinkung		
- Gewichtungsregeln (Hersteller, Produktgruppe)		
CMS pro:		
- Mehrstufige Menüstruktur pflegen	bis 10 Pages 20,- € bis 50 Pages 50,- €	
- Page-Builder mit Zugriff auf Bibliothek mit vordefinierten Elementen		
- Verbindung von Inhalten und Produktdaten		
- Steuerung der Inhaltsanzeige je Device		
- Marketingelemente in Standard-Shopseiten (z.B. Warenkorb) integrieren		
B2B / eProcurement - Paket	50,- €	
- zusätzlich 5 VK Kataloge		
- Anfrage- /Angebotsmodul		
- Genehmigungsworkflow		
- Prüf-/Freischaltungsprozess für Registrierungen		
- Vorbereitet für eProcurement (OCI-Schnittstelle, BMEcat-Export)		
- Schnell-Bestellfunktion		
- kurzer Bestellprozess		
- Vertriebsmitarbeiter anzeigen		
- B2B Startseite		
B2B / eProcurement - Paket pro	100,- €	
- 20 VK-Kataloge		
- Anfrage- /Angebotsmodul		
- Genehmigungsworkflow (3-Stufig)		
- Vorbereitet für eProcurement (OCI-Schnittstelle, BMEcat-Export)		
- Rollen- / Rechtesystem (individuell konfigurierbar)		
- Sortimentsartikel		
- Kundenkonditionen (max. 100.000 Regeln)		
- Kostenstellen- / Budgetverwaltung		
- Kundenweiter Merkzettel		
- Shopaufträge von Mitarbeitern einsehen		
- Power User und Frontend User Management		
- Projektpreise		
- Warenkorb speichern		
es:config	25,- €	
- Konfigurationen und Optionslisten (ohne Abhängigkeiten)		
- Checkboxes, Radio-Button, Dropdown und Textfelder		
- Gruppierung der Inhalte		
- Definition max. Menge und Festpreis pro Artikel		
- vorausgewählte Artikel		
- eigene Beschreibung je Artikel		

	Monatlicher Preis	Einrichtung
es:config pro	50,- € je Konfigurator	
- Konfigurationen mit Abhängigkeiten in 4 Ebenen - Konfiguratoren und Baugruppen kopieren - Plausibilitätsprüfung während der Konfigurationsschritte - Definition von Eigenschaften und Abhängigkeiten - Abhängigkeiten über mehrere Ebenen - Datensicherung einer kompletten Konfiguration - Editierbarkeit einer Konfiguration im Warenkorb		
Marktplatzanbindung:	je 50.-€	je 250.-€
- Amazon - via eBay		
15. Schnittstellen		
Einrichtung OCI-Schnittstelle (pro Schnittstelle)		300,- €
Warenwirtschaftsschnittstelle - Standard		500,- €
Warenwirtschaftsschnittstelle - Premium		1.500,- €
Einrichtung BMEcat (pro Exportformat)		1.500,- €
SSL-Zertifikat	69.- € jährlich	30,- €
16. Dienstleistungen		
Erweitertes Einrichtungspaket (+90 Min. Remote + 6 Std. Design)		600,- €
Tages-Schulung (zzgl. Reisekosten)		1.200,- €
Workshop (zzgl. Reisekosten)		1.900,- €
Einrichtung von Exporten (z.B. Preissuchmaschinen) je Export		100,- €

Kontakt

Haben Sie noch Fragen zum SEAMCOM myStore?

SEAMCOM GmbH & Co. KG

Leyer Straße 24

49076 Osnabrück

Tel.: +49 541 77064 - 8100

Fax.: +49 541 77064 - 8110

E-Mail: info@seamcom.de

www.seamcom.de

Demo Shop

<http://demoseamcom.online-reseller.de>

Alle Preise netto zzgl. gesetzlicher MwSt.

SEAMCOM GmbH & Co. KG

Leyer Straße 24
49076 Osnabrück
Deutschland

Tel.: +49 541 77064 - 8100
Fax: +49 541 77064 - 8110