

A photograph of three business professionals in an office setting. A man in a dark suit and tie is smiling and looking towards a woman on the right who is on a mobile phone. Another man is partially visible on the left. A laptop is open in front of the man in the center.

Välkommen till ALSO Sweden AB

ALSO utvecklas snabbt - Vi vill ha med dig i laget!

Vi söker nya medarbetare till vårt Cloud-team

Vi på ALSO tror att affärsutveckling blir bättre om man samarbetar. Därför arbetar vi varje dag för att göra det enklare för våra kunder att leverera smarta IT-tjänster tillsammans med oss. Vi är övertygade om att det är kulturen på ALSO som är huvudingrediensen för vår framgång vilket gjort oss till ett av Sveriges ledande företag inom IT-distribution och lösningsaggregering.

ALSO växer och fortsätter att utmana befintlig standard på marknaden. Vi söker drivna medarbetare som förstår att sälj och service går hand i hand och att den kombinationen är vad som möjliggör vår kamp för nöjdare kunder och fortsatt utveckling.

ALSO Softwares huvudsakliga mål är att tillsammans med våra kunder skapa affärsutvecklingsmöjligheter och nöjdare slutkunder genom ALSO Cloud Marketplace (ACMP). ACMP är Europas och Sveriges största och mest omfattande online-marknadsplats bestående av konsumtionsbaserade tjänster från ledande globala leverantörer så som Microsoft, HP, DocuSign till startups samt till egenutvecklade tjänster av våra kunder.

Teknisk Pre-Sales för Cloud- & Datacentertjänster

Vi söker nu ytterligare en ambitiös och erfaren teknisk pre-sales för området Molntjänster, som bland annat består av tjänster från Microsoft Azure. Du kommer att ansvara för att vidareutveckla och stärka vår position på marknaden utifrån ett tekniskt perspektiv. Tjänsten är övervägande inriktad på pre-sales-arbete.

Ansvarsområden

- Pre-sales och affärsutveckling av Microsoft Azure
- Train the trainer - Presentera och demonstrera våra lösningar utifrån ett tekniskt perspektiv internt och extern
- Hjälpa till under implementeringar och migreringar från on prem till molnet
- Hjälpa till i säljcykeln från teknisk behovsanalys, skapa utvärderingsplaner samt följa upp utvärderingsprocesser från början till slut
- Säkerställa genomförande och uppföljning av kundaktiviteter

Din profil

Vi söker dig som tar service och affärsutveckling på allvar. För att lyckas i rollen tror vi att dina främsta egenskaper är engagemang och uthållighet. Vidare är du en arbetshungrig person som drivs av att arbeta mot högt uppsatta mål och som brinner för teknisk försäljning.

Professionella kompetenser

- Microsoft Azure, IaaS, PaaS, Cloud Architecture, Hybrid Cloud.
- Minst 5 års erfarenhet av indirekt försäljning
- Erfarenhet av datacenter- och molntjänster
- Erfarenhet från försäljning, demonstrationer och installationer av datacenter-lösningar

Meriterande kompetenser

- PowerShell, Azure Resource Manager, Azure SQL, Azure VPN
- AWS, Active Directory.
- Microsoft Exam: Architecting Microsoft Azure Solutions 70-534

Som person är du

- Strukturerad och har god samarbetsförmåga
- Analytisk och systematisk
- Detaljfokuserad
- Serviceinriktad
- Alltid villig att utmana dig själv

Vi erbjuder

- Anställning hos ett snabbväxande företag i IT-branschen som hjälper globala och lokala leverantörer och återförsäljare att växa och bli framgångsrika
- Arbete i en dynamisk och platt organisation
- Högt tempo i en inspirerande miljö
- Möjlighet till personlig utveckling och att påverka din egen lön

För mer information om tjänsten

- Vid frågor kontakta David Treiberg, Business Unit Manager:
- Telefon: +46 8 633 90 95
- Mail: david.treiberg@also.com

Intresserad:

Maila din CV med personligt brev till: kristin.remoe@also.com snarast, dock senast 1 juni 2017

Tillträde/Plats:

Snarast möjligt

Tjänsten är baserad i Kista

Om ALSO

ALSO är den tredje största distributören på den europeiska IT-marknaden, med en sammanlagd omsättning på 8,0 miljarder Euro 2016 och ca 3600 anställda i 15 länder. ALSO-koncernens huvudkontor ligger i Emmen, Schweiz. För den skandinaviska regionen är huvudkontoret baserat i Danmark där även lager och logistik finns. ALSO har säljkontor i Sverige, Norge och Danmark. ALSO är en av regionens ledande distributörer med ett omfattande produktsortiment inom IT och konsumentelektronik. I Sverige är vi cirka 60 personer och har kontor i Kista och i Malmö. Vi etablerades på den svenska marknaden 2009. www.also.se