

A photograph of four business professionals in an office setting. A man in a dark suit and tie is smiling and looking towards a woman on the right who is on a mobile phone. Two other people are partially visible on the left. A laptop is open in front of the man in the suit.

Välkommen till ALSO Sweden AB

Vill du jobba som affärsutvecklare i teamet som driver Sveriges mest omtyckta molntjänst-plattform?

Har du några års erfarenhet av att jobbat som affärsutvecklare av slutkunder eller återförsäljare? Har du en önskan om att utvecklas ännu snabbare än vad du gjort hittills? Vi söker nu efter dig som vill jobba med några av de ledande mjukvaruleverantörerna i Sverige och Världen och vill utveckla deras verksamhet på den svenska marknaden!

***OM TJÄNSTEN* - Channel Account Manager, Vertical Cloud**

ALSO är en av Europas ledande IT-distributörer. Vi har Sveriges största marknadsplats av molntjänster för IT-återförsäljare. Vårt kontor ligger i Kista och hos oss så arbetar idag runt 55 personer. Du kommer vara en del i ett team om 8 personer och rapporterar direkt till ansvarig chef.

Vi får vi löpande nya tillverkare till vår marknadsplats ALSO Cloud Marketplace. Ett av våra viktigaste uppdrag är att affärsutveckla dessa tillverkare ute hos våra återförsäljare. Detta jobb innebär bland annat införsäljning, aktivering, utbildning, stöttning och coaching av återförsäljarna.

Det här är ett mycket omväxlande arbete där du kommer få jobba med både några av världens ledande mjukvaruleverantörer men också några av Sveriges och Europas mest spännande Startups. Gemensamt för alla dessa leverantörer är att de vill jobba med oss då vi har de vassaste affärsutvecklarna och den mest omtyckta plattformen.

Arbetet kommer innebära mycket tid ute hos våra återförsäljare för vi tror på nära samarbeten med våra kunder. Det är ute hos återförsäljare och slutkunder som affärsutvecklingen sker och det är där vi behöver vara för att utveckla oss själva och våra leverantörer.

För att lyckas i detta arbete så ska du vara en fena på att hålla många bollar i luften samtidigt som du älskar att jobba strukturerat och målstyrt.

ANSVAR SOMRÅDEN

- Ansvarig för tillväxt av nya köpande kunder
- Kund- och resultatansvar för utvalda kunder
- Besöka återförsäljare runt om i Sverige
- Utarbeta aktivitetsplaner som säkrar synlighet och tillväxt
- Säkerställa genomförande och uppföljning av planerade aktiviteter

VI SÖKER DIG SOM ÄR

- Säljorienterad med passion för att utveckla affärsmöjligheter
- Utåtriktad och trovärdig - förmåga att utveckla och vårda kundrelationer och nätverk
- Självgående och operativ med hunter-egenskaper - tar egna initiativ, är starkt drivande, kreativ och leveranssäker
- Du har ett intresse för IT- produkter och IT-branschen
- Du kommunicerar flytande på svenska och engelska
- Du är självgående och drivs av resultat
- Du innehar körkort och tycker om att vara på resande fot

ALSO ERBJUDER

- Anställning hos en spännande och ambitiös aktör inom IT-marknaden med ambition att växa
- Arbete i en dynamisk och platt organisation
- Högt tempo i en inspirerande och humoristisk miljö
- Möjligheter till personlig utveckling

FÖR MER INFORMATION OM TJÄNSTEN

- Vid frågor kontakta Director Consumptional Business, David Treiberg +46768 34 00 15
- Läs er om ALSO på www.also.se/karriär

Tillträde/Plats

- Snarast möjligt
- Tjänsten är baserad i Kista

Intresserad?

- Sänd ett personligt brev och CV till Kristin Remoe: kristin.remoe@also.com

ALSO är den tredje största distributören på den europeiska IT-marknaden, med en sammanlagd omsättning på ca 8 miljarder Euro 2016 och 3 500 anställda i 15 länder. ALSO-koncernens huvudkontor ligger i Emmen, Schweiz. För den skandinaviska regionen är huvudkontoret baserat i Danmark där även lager och logistik finns. ALSO har säljkontor i Sverige, Norge och Danmark. ALSO är en av regionens ledande distributörer med ett omfattande produktsortiment inom IT och konsumentelektronik. I Sverige är vi cirka 60 personer och har kontor i Kista och i Malmö. Vi etablerades på den svenska marknaden 2009. www.also.se

Detta är ALSO Sweden AB, se vår film på nedanstående länk:

<https://www.youtube.com/watch?v=F9rwZeW3BPQ>
