

# Velkommen til ALSO A/S

## Intern Account Manager "hunterprofil"

**Søger du nye og spændende udfordringer i en dynamisk virksomhed, hvor du kan udvikle dine salgskompetencer? Har du ambitioner – og vil du være med blandt de bedste?**

Hvis du brænder for den daglige salgsmæssige udfordring og trives med at tale med kunder og sælgere, er her virkelig en spændende jobmulighed.

Du bliver en del af Commercial Sales afdelingen som i dag består af 30 dygtige kollegaer. Dit fokus bliver på SMB segmentet og jobbet er i høj grad præget af dialog og salg via telefonen. Du skal via høj aktivitet have fokus på at øge relationerne og dermed salget til de mindre forhandlere i kanalen. Det er derfor vigtigt at du er indstillet på, at telefonen bliver dit vigtigste redskab.

### Jobbeskrivelse/ansvarsområde:

- Genaktivering af inaktive kunder
- Jagte potentielle nye kunder
- Mersalg til eksisterende kunder
- Diverse canvas/call out aktiviteter
- Sælge hele ALSO's sortiment – 360 graders håndtering
- Detaljestyling via CRM
- Ejerskab på et antal mindre SMB forhandlere

### Dine kvalifikationer

Der er vigtigt for os at du bliver en succes i rollen som Intern Account Manager og derfor forventer vi at du:

- Er energisk og proaktiv med øje for nye forretningsmuligheder
- Har gennemslagskraft og tør udfordre kunderne og formår at træffe beslutninger
- Er fyldt med gå på mod, med et udpræget "Hunter-gen"
- Er en stærk kommunikator og har lyst og evner til at sælge via telefonen
- Er i begyndelsen af din karriere, dog gerne nogle års erfaring fra branchen
- Stort personligt drive og et naturligt engagement
- Har interesse og forståelse for IT

### Vi tilbyder:

- Ansættelse i Danmarks førende IT distributionsvirksomhed med ambitioner om fortsat vækst
- Et rart og uformelt arbejdsmiljø med højt til loftet
- Sundhedsforsikring
- God kantineordning
- En lønpakke, der modsvarer dine kvalifikationer
- Arbejdssted Taastrup, Danmark

## Interesseret?

Har du spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte HR Manager, Susan Kaas [susan.kaas@also.com](mailto:susan.kaas@also.com)  
Samtaler afholdes løbende.

Søg jobbet her

## Om ALSO A/S

ALSO A/S er en del af ALSO Holding AG (Emmen / Schweiz) bringer udbydere og købere af IKT-industrien sammen. Virksomheden tilbyder tjenester på alle niveauer indenfor IKT-værdikæden fra en enkelt kilde. Med den europæiske B2B markedsplads samler ALSO alle logistiske tjenester, finansielle tjenesteydelser, leveringsydelser, solution services, digitale tjenester, og it-services sammen i individuelle servicepakker. ALSO's portefølje indeholder mere end 188.000 artikler fra omkring 500 leverandører. Virksomheden har omkring 3.520 medarbejdere i gennemsnit for året 2016 i hele Europa. I regnskabsåret 2016 (slutter den 31. december), har selskabet genereret en omsætning på 8,0 milliarder euro. Hovedaktionæren ALSO Holding AG er Droege Group, Düsseldorf, Tyskland. Yderligere oplysninger kan findes på <http://www.also.com>