

A group of diverse business professionals in an office setting, smiling and looking towards the camera. A semi-transparent white box is overlaid on the left side of the image, containing the text "Velkommen til ALSO A/S".

Velkommen til ALSO A/S

Product Manager – Cloud

Vi oplever stor vækst i vores Services Team og søger derfor en ambitiøs og målrettet Cloud Product Manager.

Vi tilbyder:

Du får stor frihed til selv at påvirke og planlægge din hverdag, og samtidig bliver du en del af ALSO's kompetente Cloud team, hvor du daglig indgår i et tæt samarbejde med dine kollegaer og din leder.

- Ansættelse i Danmarks førende IT distributionsvirksomhed med ambitioner om fortsat vækst
- Et spændende og udfordrende job med gode udviklingsmuligheder i samarbejde med branchens førende producenter
- At blive en del af en velfungerende arbejdsplads med gode kollegaer, humor og en uformel omgangstone
- En lønpakke, der modsvarer dine kvalifikationer
- Arbejdssted Taastrup, Danmark

Jobbeskrivelse og ansvar:

Supportere Go To Market planen for Vertical Cloud (Skykick, Mimecast, Awingu etc.) med et fokus på at vise forhandlere markedspotentialet for nye services

- Opfølgning på pipeline i tæt samarbejde med salg
- Opdrive nye potentielle forhandlere
- Ansvarlig for at opnå mål og KPI'er på Cloud
- Vedligeholde "knowledge base" i kanalen med fokus på producenterne i ACMP (Also Cloud Market Place) i samarbejde med Cloud Marketing Manager og Marketing.
- Øge salg af Services på ACMP
- Onboarding af nye forhandlere
- Booke salgsmøder for relevant salgsspecialister

Dine kvalifikationer:

For at lykkes i rollen som Cloud Product Manager, er det afgørende, at du som person er god til at kommunikere, har talent for at skabe og styrke relationer og kan møde mange forskellige mennesker i øjenhøjde.

- Dokumenteret salgserfaring fra tidligere jobs
- Vi ser gerne du har 1-2 års erfaring enten inden for løsnings salg fra eksempelvis IT eller Telcom branchen
- Kendskab til Microsoft produkter er en fordel, men ikke et krav
- Stærk kommunikator, god præsentations teknik og ikke bange for at udfordre på en saglig og positiv måde
- Er nysgerrig og sulten efter at gøre en forskel på det danske IT Marked
- Gennemslagskraft og tør at stille krav
- Resultatorienteret

- Struktureret, kreativ og kan tænke ud af boksen med fokus på salgsmålinger
- Forandringsvillig – Trives i et højt tempo
- Positiv af natur og holdspiller
- Du er vant til at bruge Office-pakken og du taler og skriver godt engelsk.

Interesseret?

Har du spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte HR Manager, Susan Kaas susan.kaas@also.com
Din ansøgning vil selvfølgelig blive behandlet fortroligt. Samtaler afholdes løbende.

Søg jobbet her

Om ALSO A/S

ALSO A/S er en del af ALSO Holding AG (Emmen / Schweiz) bringer udbydere og købere af IKT-industrien sammen. Virksomheden tilbyder tjenester på alle niveauer indenfor IKT-værdikæden fra en enkelt kilde. Med den europæiske B2B markedsplads samler ALSO alle logistiske tjenester, finansielle tjenesteydelser, leveringsydelser, solution services, digitale tjenester, og it-services sammen i individuelle servicepakker. ALSO's portefølje indeholder mere end 188.000 artikler fra omkring 500 leverandører. Virksomheden har omkring 3.520 medarbejdere i gennemsnit for året 2016 i hele Europa. I regnskabsåret 2016 (slutter den 31. december), har selskabet genereret en omsætning på 8,0 milliarder euro. Hovedaktionæren ALSO Holding AG er Droege Group, Düsseldorf, Tyskland. Yderligere oplysninger kan findes på <http://www.also.com>