



Barcelona, España, 28 de abril de 2021

NOTA DE PRENSA

El grupo tecnológico amplía su cartera de servicios en la nube: Microsoft incorpora a ALSO Cloud como mayorista de sus soluciones cloud en España

- **El acuerdo permite acceder a todo el catálogo de productos y servicios Cloud de Microsoft con un modelo de pago por uso a través del ALSO Cloud Marketplace**

La multinacional ALSO, proveedor y distribuidor de tecnología informática líder en el mercado europeo, ha firmado un acuerdo como mayorista de Microsoft CSP para incluir toda la selección de productos y servicios Cloud de Microsoft al portafolio del ALSO Cloud Marketplace: la plataforma preferida por muchos resellers en Europa para sus negocios IT de pago por uso y suscripción.

"ALSO es uno de los principales mayoristas globales de Microsoft y este acuerdo reafirma aún más la excelente relación entre ambas empresas. Durante los últimos años la estrecha colaboración entre Microsoft y ALSO ha resultado en una aceleración de la adopción de las soluciones Cloud y por tanto en un crecimiento del negocio para nuestra red de resellers en muchos países del mundo. Ahora, con un equipo local formado por excelentes profesionales y con el apoyo de nuestro Centro Global de Competencias Microsoft, podremos también abrir mercado en España y traer esta historia de éxito a nuestro país." afirma Montserrat Peidró, Directora General de ALSO Cloud España.

El Grupo ALSO es el mayorista número uno de Microsoft CSP en Europa, lo que representa una ventaja competitiva para todos los distribuidores de la red de ALSO. Además de poder contar con una amplia cartera de servicios Cloud de Microsoft, con ALSO pueden acceder al programa de desarrollo de negocio en 3 pasos que incluye una capacitación a medida, planes y fondos para la aceleración del crecimiento en Cloud, y campañas regulares de creación de demanda. ALSO pone a disposición de toda su red de distribuidores sus recursos Cloud dedicados en las áreas de marketing, ventas, arquitectura de sistemas y soporte en castellano.

ALSO Cloud Marketplace es la herramienta más completa del mercado para gestionar fácilmente los negocios en la nube con funciones creadas para minimizar las operaciones diarias y maximizar los beneficios. Cuenta con un gran abanico de funciones para la venta, el soporte, la elaboración de informes y el autocuidado de diversos servicios en la nube. Además, ofrece servicios financieros y de marketing para conseguir una salida al mercado más rápida y una entrada más fácil en la nube. "Tanto aquellos distribuidores que todavía no están en el negocio Cloud, cómo los que ya tienen experiencia en este campo, encontrarán en nuestro Cloud Marketplace la herramienta clave para el crecimiento de sus negocios, ya que les permite automatizar todos los procesos desde el pedido hasta la facturación y de forma fácil, incluir sus propios productos y servicios e incluso personalizar la plataforma con su marca." Apunta Peidró.



Contacte con ALSO Cloud Spain:

Brigitte van den Boogaard

Director E-commerce & Marketing Benelux / Regional Marketing Lead France & Spain

E-Mail: press.es@also.com

Acerca de ALSO:

ALSO Holding AG (ALSN.SW) (Emmen/Suiza) reúne a proveedores y compradores de la industria de las TIC (Tecnologías de la Información y la Comunicación). ALSO ofrece a más de 660 proveedores de hardware, software y servicios de IT acceso a más de 110.000 compradores potenciales, quienes tienen a su disposición un amplio espectro de servicios personalizados en los sectores de la logística, las finanzas y los servicios de IT, así como a los servicios de distribución tradicionales. ALSO ofrece todos los servicios desde un solo punto de venta, desde el desarrollo de entornos de IT, el suministro y mantenimiento de hardware y software, hasta la devolución, el reacondicionamiento y la recomercialización de éstos. ALSO está presente en 23 países europeos generando un total de ventas netas de aproximadamente 10.700 millones de euros anuales con unos 4.000 empleados en el año fiscal 2019. El principal accionista de ALSO Holding AG es el Grupo Droege, Düsseldorf, Alemania. Para más información: <https://also.com>

Acerca del Grupo Droege:

El **Grupo Droege** (fundado en 1988) es una empresa independiente de asesoramiento e inversión cuya propiedad pertenece en su totalidad a una misma familia. La compañía actúa como especialista en programas de transformación a medida con el objetivo de aumentar el valor de la empresa. El Grupo Droege combina su estructura corporativa familiar y la fuerza de su capital en un modelo de negocio de capital familiar. El grupo lleva a cabo inversiones directas con su propio capital en escisiones corporativas y empresas medianas en "situaciones especiales". Bajo su filosofía de "ejecución - siguiendo las reglas del arte", el grupo es pionero en el desarrollo corporativo orientado a la ejecución. El Grupo Droege sigue una estrategia de inversión basada en las tendencias actuales (conocimiento, conectividad, prevención, demografía, especialización, trabajo futuro, shopping 4.0). El entusiasmo por la calidad, la innovación y la rapidez determinan las acciones de la empresa. En los últimos años el Grupo Droege se ha posicionado con éxito en los mercados nacionales e internacionales y opera en 30 países. Más información: <https://droege-group.com>