

Jr. Accountmanager SMB ALSO Nederland B.V.

ALSO Nederland B.V. is onderdeel van de ALSO Holding AG die vertegenwoordigd wordt in 15 Europese landen. Met een omzet van € 7,8 miljard is ALSO de nummer 3 IT-B2B Marketplace. ALSO Nederland groeit hard door toegevoegde waarde te brengen aan de supply chain in een veranderende IT markt door voorop te lopen in Supply, Service en Solution innovaties en zijn daarom opzoek naar versterking.

Als Jr. Accountmanager SMB bij ALSO...

word je na een opleidingstraject het eerste aanspreekpunt voor IT resellers. Je adviseert je eigen klantrelaties o.a. over onze diensten, producten en levertijden. Door je klantgerichtheid bouw je deze relatie verder uit. Daarnaast ga je actief opzoek naar nieuwe klantrelaties en ben je in staat om hun wensen te vertalen in de services en solutions die ALSO Nederland biedt.

JE HOUDT JE O.A. BEZIG MET HET:

- Opbouwen en onderhouden van nieuwe relaties
- Uitbouwen van bestaande relaties
- Pitchen van de services en solutions die ALSO biedt

FUNCTIE EISEN

- MBO/ HBO denkniveau
- IT affiniteit is een pré
- Als persoon ben je service- en commercieelgericht, ondernemend en betrouwbaar
- Betreft een startersfunctie

WIJ BIEDEN JE:

- Een zelfstandige en uitdagende fulltime baan
- Een marktconform salaris met een bonusstructuur en pensioenvoorziening
- Een plezierige werksfeer in een professioneel team
- Trainingen van onze producten en diensten om je kennisniveau op peil te houden
- Opleidingstraject als volwaardig accountmanager