

Accountmanager SMB ALSO Nederland B.V.

Ben jij de Accountmanager SMB die we zoeken?

Je bent als ambassadeur het gezicht van ons bedrijf. Je bent een professional die alle ins & outs van de markt kent. Met deze kennis vertaal je de behoeftes van klanten door naar commerciële successen voor beide partijen. Je bent proactief en benadert klanten via alle middelen. In deze functie ben je voornamelijk aan het werk in de binnendienst. Je rapporteert aan de Salesmanager SMB.

WAT GA JE DOEN?:

- Actieve acquisitie richting klanten
- Samen met je leidinggevende bepaal je het salestraject voor je klanten
- Het verkopen van onze producten
- Je hebt de totale verantwoordelijkheid voor je eigen klanten

JE BESCHIKT OVER:

- Mbo/hbo werk- en denkniveau
- Een groot verantwoordelijkheidsgevoel
- Enkele jaren werkervaring in een commerciële functie, bij voorkeur in ICT branche / consumentenelektronica
- Uitstekende communicatieve vaardigheden, zowel mondeling als schriftelijk

JE BENT:

- Een kei in relatiemanagement
- Commercieel en target gedreven
- Een ICT'er pur sang
- Service- en klantgericht
- Ondernemend
- Iemand die denkt in oplossingen en positief kritisch is
- Een sterke persoonlijkheid en hebt overtuigingskracht
- Vertrouwd met MS Office en hebt ervaring met diverse systemen

WIJ BIEDEN JE:

- Een zelfstandige en uitdagende fulltime baan
- Goede arbeidsvoorwaarden
- Pensioenvoorziening
- Een marktconform salaris met een bonusstructuur
- Een prettige werksfeer in een professioneel, collegiaal en gemotiveerd team

ALSO Nederland is onderdeel van de ALSO Holding AG met vestigingen in 15 Europese landen. Met een omzet van € 8,0 miljard is ALSO de nummer 3 IT-B2B Marketplace. Naast de sterke positie op domeinen als IT, Telecommunicatie en Consumentenelektronica, beschikt ALSO over een unieke Cloud Marketplace die volledig in eigen beheer is. ALSO brengt toegevoegde waarde in een veranderende IT-markt en groeit hierdoor erg hard, waardoor we op zoek zijn naar nieuwe collega's.