

## GEZOCHT: een enthousiaste Sales Accountmanager ALSO België

Ben jij vernieuwend en vind je altijd jouw weg naar je doel? Ben jij op de hoogte van de laatste ontwikkelingen op het gebied van mobiel werken, online business en services? Wij zijn op zoek naar een collega die midden in de moderne manier van zaken doen staat en ons services model goed kan verwoorden aan onze klanten.

### MUSTHAVES:

- Diploma MBO/HBO Commercieel of Technisch
- Enthousiasme
- Jij zet nét altijd dat stapje extra
- Ervaring met Cloud services zoals Microsoft Azure

### WE OFFER:

- Vrijheid om zelf te bepalen hoe je jouw doelen gaat bereiken
- Een innovatief en uniek cloudplatform met de beste support
- Alle kansen om je verder te ontwikkelen, zowel nationaal als internationaal

### MUST BE:

- Early adopter
- Klantgericht
- Leergierig
- Oplossingsgericht
- Communicatief sterk
- Snel en energiek

### TO DO:

- Advies geven over de verschillende digitale services van ALSO in de Cloud Marketplace
- Aangesloten klanten van ALSO op weg helpen om cloudservices succesvol in de markt te zetten
- Het opstellen van een plan van aanpak bij migratievraagstukken van klanten en de eventuele ondersteuning bij de uitvoering ervan

ALSO België is onderdeel van de ALSO Holding AG met vestigingen in 15 Europese landen. Ons kantoor in België is gevestigd in Gent (Sint-Denijs-Westrem). Met een omzet van 8 miljard is ALSO de nummer 3 IT, Telecommunicatie en Consumenten-elektronica distributeur in Europa.

Wil je meer weten of direct solliciteren? Bel dan voor meer informatie of stuur een sollicitatiebrief met CV naar:  
ALSO België | t.a.v. Karin Goedemans | Postbus 110 | 6500 AC NIJMEGEN  
E-mail: [sollicitaties@also.com](mailto:sollicitaties@also.com) | 024 - 3333 250