

# DER ALSO CLOUD MARKETPLACE

Ihr lokaler Marktplatz mit einer breiten Palette von Cloud Services und Value Added Services am Markt

## Hardfacts:

- Marktplatz seit 2 Jahren live – Eigenproduktion
- Knappe 10.000 Reseller haben die Plattform aktiv im Einsatz
- Alle 7 Minuten ein neuer Endkunde
- Monatliches Wachstum im 2–stelligen Bereich
- Akzeptanz im Markt angekommen → Die Frage WIE starte ich?

Welche Hersteller finde ich im Marktplatz?



Acronis



mimecast®

skykick

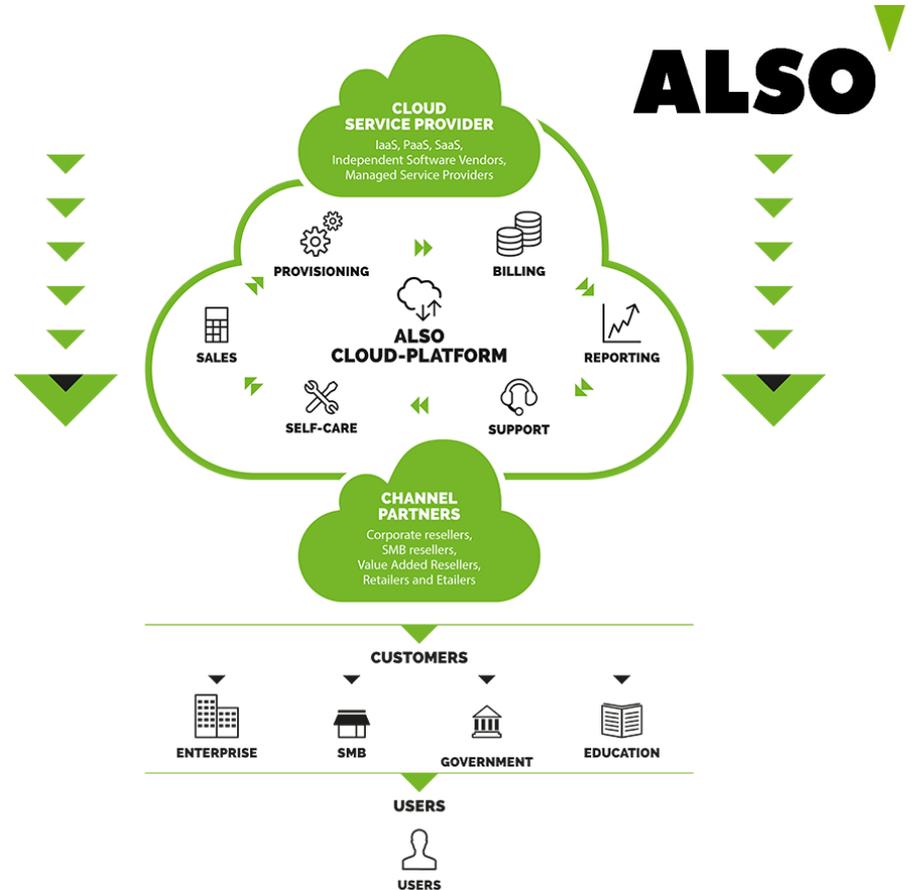
...und viele weitere im laufenden Onboarding

## Der Marktplatz auf einen Blick

- Einzigartige B2B Management-Plattform
- Steuern sie Ihr gesamtes Consumptional Business von einer Plattform aus
- Behalten Sie immer den Überblick über Ihre Kunden
- Profitieren Sie von dem Anbieter mit der längsten Markterfahrung
- Echtzeitbuchung

# VOM VERKAUF BIS ZUR VERRECHNUNG

Der ALSO Cloud Marketplace automatisiert den Cloud-Geschäftsprozess – ALLES aus einer Hand



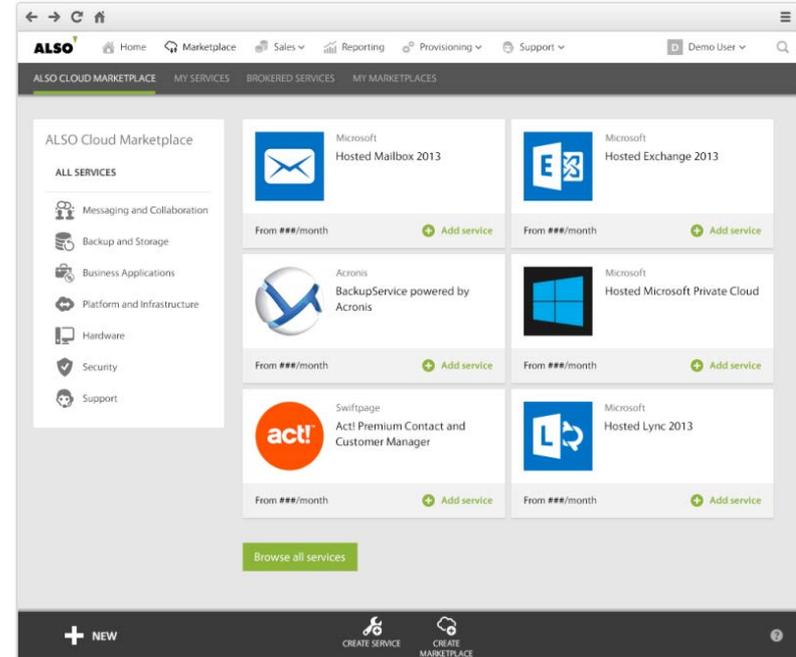
## FOLGENDE SCHLÜSSELFUNKTIONEN SIND INTEGRIERT:

- Marketplace
- Service
- Vertrieb
- Bereitstellung
- Rechnungsfunktion
- Reporting
- Support
- User Self-Care

## Der ALSO Cloud Marketplace

ALSO wählt, qualifiziert und zertifiziert Cloud Services für den spezifischen Markt. Wählen Sie aus dem Mix von Cloud Services und Value Add Diensten.

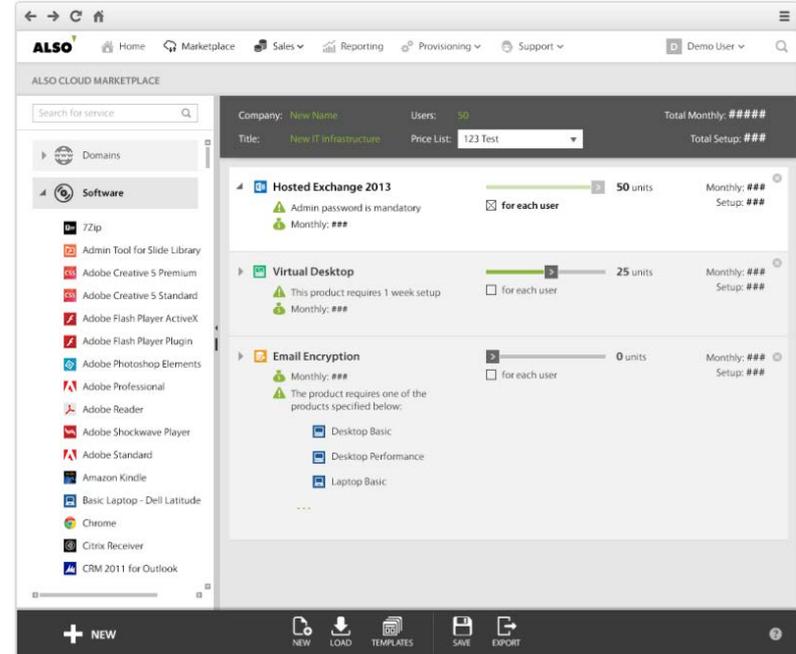
Profitieren Sie von dem perfekten Zusammenspiel von Software-Abonnement Anbietern und Hardware-Abonnement Modellen. ( WAAS, IAAS)



## Ihr Sales Tool

Ihr Angebot, fertig in weniger als einer Minute

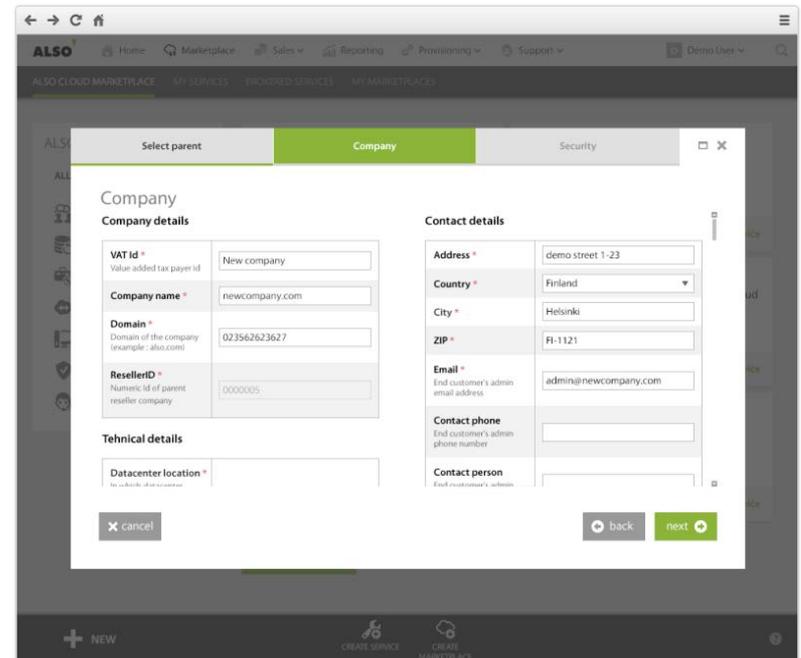
Ihr Verkaufsteam kann Angebote für potenzielle und bestehende Kunden in wenigen Minuten per „drag and drop“ von Artikeln aus dem Marketplace erstellen. Sie passen nur noch die Parameter an, managen Ihr Angebot selbständig und versetzen Ihr Verkaufsteam in die Lage, Abschlüsse auf einfache und effiziente Art und Weise zu realisieren.



## Ihr Bereitstellungs - Tool

Verwaltung von Kunden, Benutzern und Services leicht gemacht

ALSO Cloud vereinfacht die Erstellung und Verwaltung von Kunden, Benutzern und Services radikal. Channel Partner können ihre Serviceangebote über eine intuitive Benutzeroberfläche vollautomatisch bereitstellen und abstimmen, ohne sich Gedanken über komplexe Konfigurationen, Abhängigkeiten und Workflows zu machen.



The screenshot shows a web browser window displaying the 'Company' creation form in the ALSO Cloud Marketplace. The form is divided into several sections:

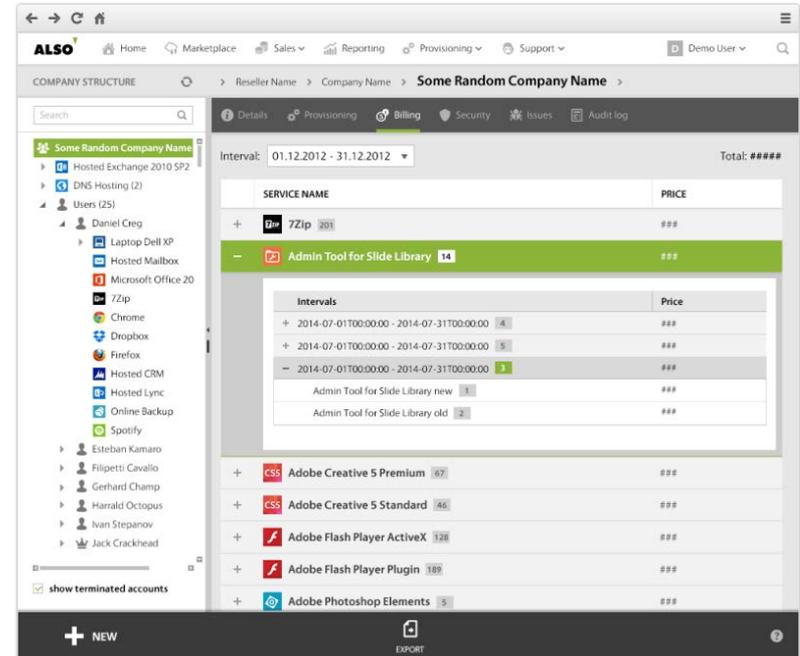
- Company details:**
  - VAT id \* (Value added tax payer id): new company
  - Company name \*: newcompany.com
  - Domain \*: 023562623627 (Domain of the company (example: also.com))
  - ResellerID \* (Numeric id of parent reseller company): 0000005
- Technical details:**
  - Datacenter location \* (In which data center)
- Contact details:**
  - Address \*: demo street 1-23
  - Country \*: Finland
  - City \*: Helsinki
  - ZIP \*: FI-1121
  - Email \*: admin@newcompany.com (End customer's admin email address)
  - Contact phone (End customer's admin phone number)
  - Contact person (End customer's admin)

At the bottom of the form, there are buttons for 'cancel', 'back', and 'next'. The 'next' button is highlighted in green. The browser's address bar shows 'ALSO' and the page title is 'ALSO CLOUD MARKETPLACE'.

# Ihr Rechnungs - Tool

Einfache und effiziente Abrechnung

Dieses Feature erstellt automatisch Abrechnungen auf monatlicher Basis. Auf alle Abrechnungsdaten kann jederzeit online zugegriffen werden. Die einfache Anpassungsmöglichkeit der Preise, von kundenbezogenen Preislisten bis hin zu speziellen Preisen für einzelne Abonnements, ermöglicht eine hochflexible Abrechnung.



The screenshot shows the ALSO Billing tool interface. On the left, there is a 'COMPANY STRUCTURE' tree for 'Some Random Company Name' with a search bar. The tree includes categories like 'Hosted Exchange 2010 SP2', 'DNS Hosting (2)', 'Users (25)', and various services like 'Laptop Dell XP', 'Hosted Mailbox', 'Microsoft Office 20', '7Zip', 'Chrome', 'Dropbox', 'Firefox', 'Hosted CRM', 'Hosted Lync', 'Online Backup', 'Spotify', and several user profiles.

The main area displays a billing table for the interval '01.12.2012 - 31.12.2012'. The table has columns for 'SERVICE NAME' and 'PRICE'. The total is shown as 'Total: ####'. The table lists several services with their respective prices and quantities:

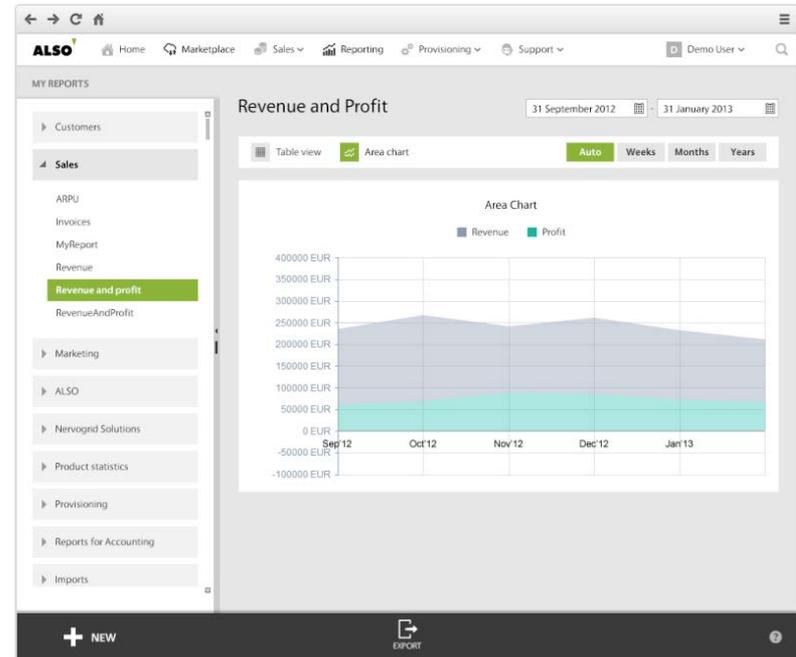
SERVICE NAME	PRICE
+ 7Zip 201	###
- Admin Tool for Slide Library 14	###
Intervals	
+ 2014-07-01T00:00:00 - 2014-07-31T00:00:00 4	###
+ 2014-07-01T00:00:00 - 2014-07-31T00:00:00 5	###
- 2014-07-01T00:00:00 - 2014-07-31T00:00:00 2	###
Admin Tool for Slide Library new 1	###
Admin Tool for Slide Library old 2	###
+ Adobe Creative 5 Premium 67	###
+ Adobe Creative 5 Standard 86	###
+ Adobe Flash Player ActiveX 328	###
+ Adobe Flash Player Plugin 189	###
+ Adobe Photoshop Elements 5	###

At the bottom of the interface, there are buttons for '+ NEW' and 'EXPORT'.

## Ihr Reporting - Tool

Von der Datenaufbereitung zur Analyse

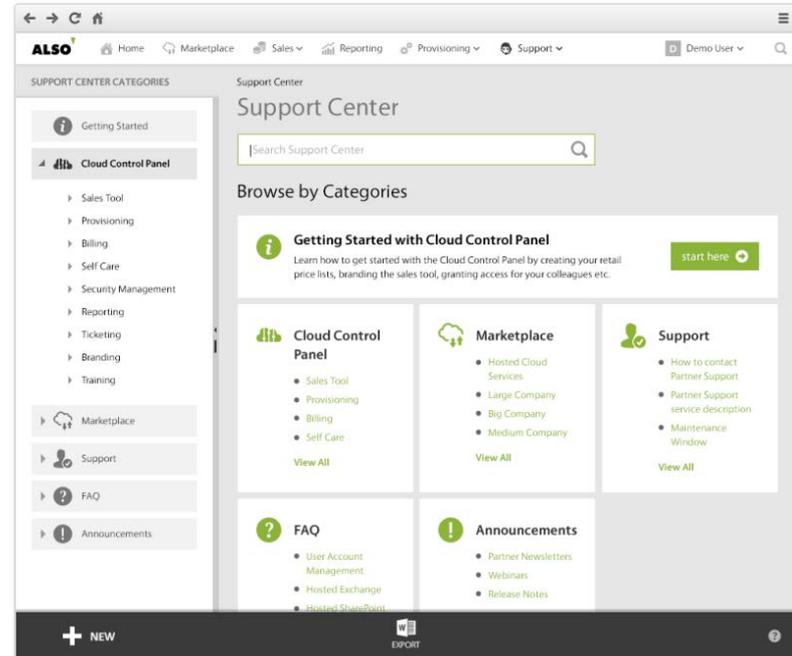
Berichte können aus beliebigen Daten erstellt werden, so wie es Ihren Bedürfnissen entspricht. Daten können in intuitiven Grafiken wie Balken-, Kreis- oder Liniendiagrammen dargestellt werden. Erstellte Berichte können gespeichert und die Daten in externe Business-Intelligence-Anwendungen exportiert werden.



## Ihr Support - Center

Alle Informationen, wann und wo Sie diese brauchen

Im umfassenden Support-Center, zu dem ein einfach zu handhabendes Ticketing-System gehört, finden Sie alle Informationen und Materialien, die Sie benötigen, um Ihre Cloud Services und Lösungen zu vermarkten, zu verkaufen und so einfach und effizient wie möglich bereitzustellen.



## Ihr Self-Care Center

Verbessern Sie den Service für den Endkunden

Channel-Partner können Endkunden bzw. Whitelabelshop

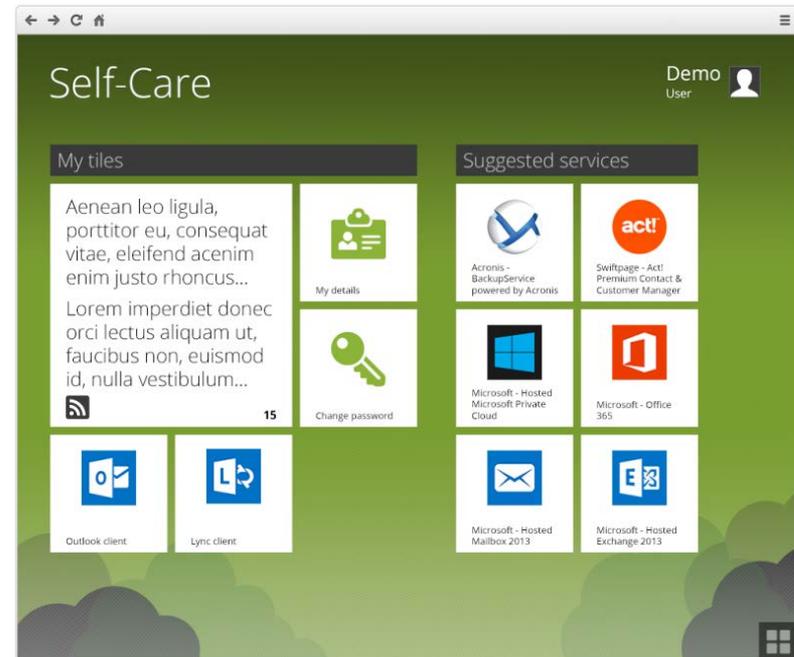
Nutzern ein umfangreiches Set an

Selbstverwaltungsfunktionen bereitstellen, wie das

Zurücksetzen des Passworts, die Bearbeitung von

Kontaktdaten und das Herunterladen von

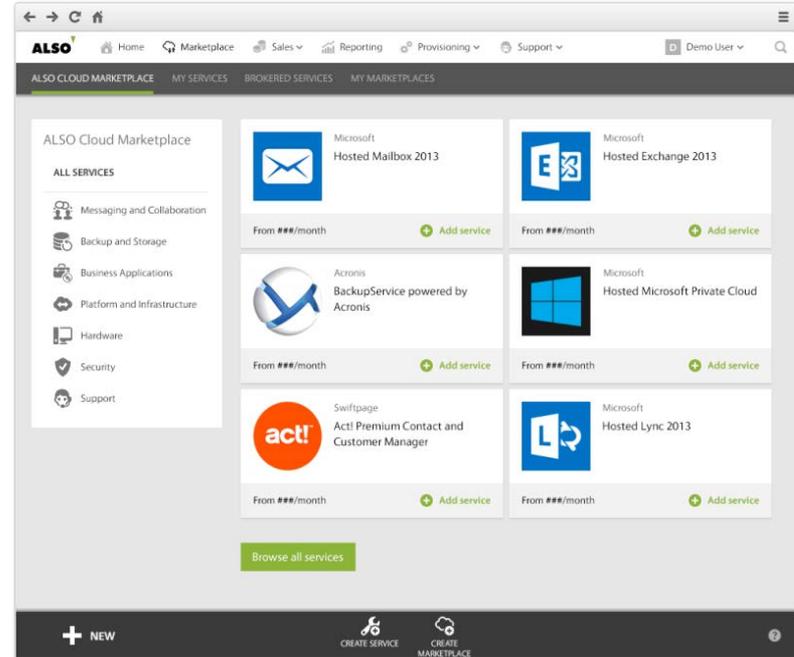
Benutzerhandbüchern und Software.



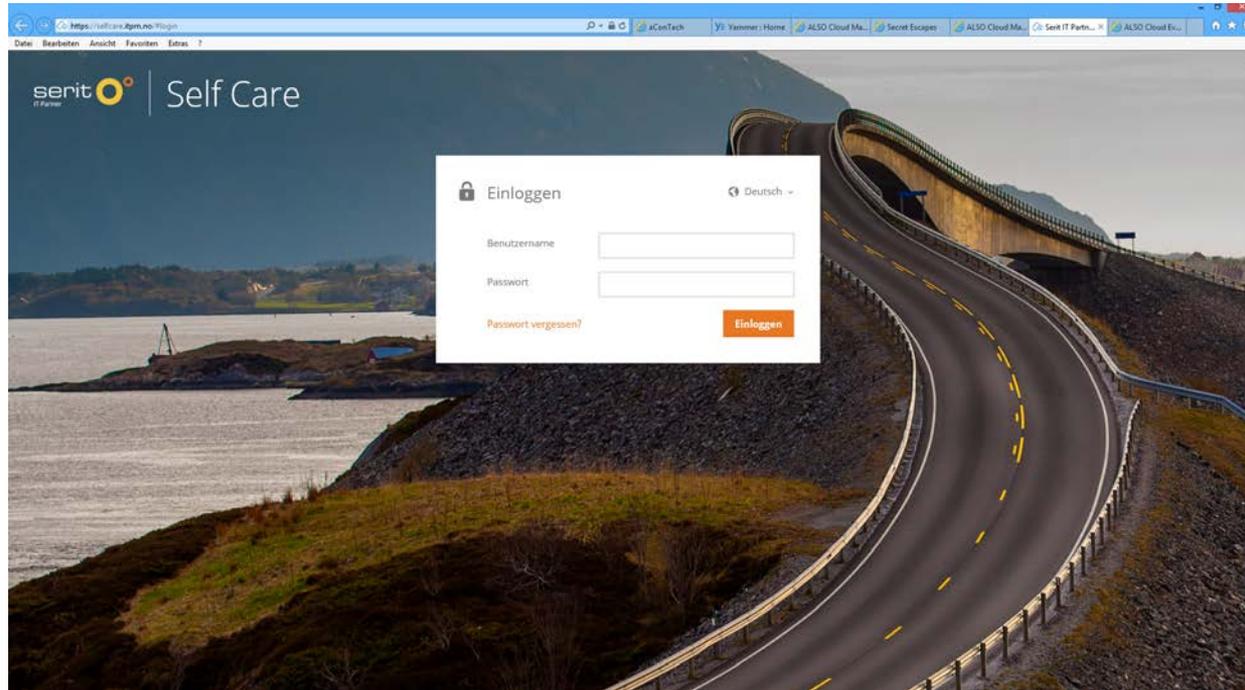
# Das ALSO ISV Programm

Ihr Zugang zum lokalen Markt

Das ALSO ISV Programm: ALSO bietet ISV's die Möglichkeit ihre eigenen Dienste auf dem lokalen Marktplatz anzubieten.



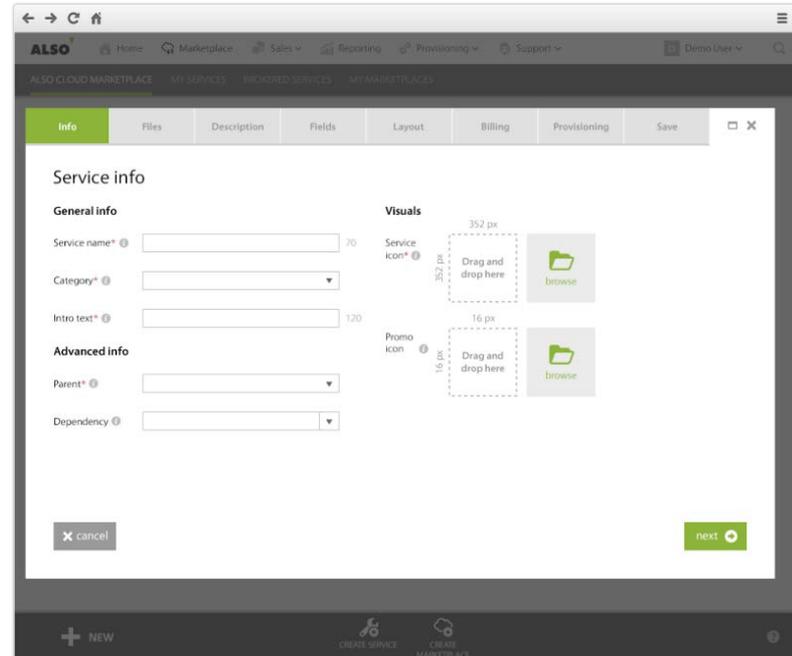
## Ihr White Label Shop



## Ihr Private Product Catalogue

Managen Sie Ihren Marketplace

Sie können Ihr Service Angebot schnell und einfach dem Marketplace hinzufügen. Konfigurieren Sie die Serviceparameter, laden Sie ein Icon sowie Begleitmaterial hoch, wählen Sie, wo und wie Sie Ihren Service bereitstellen – und schon sind Sie fertig.



## Was machen wir für SIE?

- Beratung und Support
- persönliche Schulungen
- Webinare
- Online Trainings
- Implementierung in Ihre Arbeitsprozesse
- Azure Hands-on Trainings
- Azure integration support
- Aktuelle Offer: Azure, Office 365, Windows 10 E3

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!



**Lukas Schneider**  
Cloud Manager  
ALSO Austria GmbH  
+43 6648521683  
Lukas.Schneider@also.com