



Public Sector Programm 2020

Das APC by Schneider Electric Channel Partner Programm erleichtert Vertriebspartnern das Geschäft mit Endkunden im öffentlichen Sektor durch wettbewerbsfähige Preise.

Ziele des Programms

- Unterstützung von Partnern beim Vertrieb im stark umkämpften und fragmentierten Markt des öffentlichen Sektors
- Unterstützung von Partnern bei der Erzielung stabiler Margen
- Unterstützung von Partnern, die sich auf den öffentlichen Sektor spezialisieren, durch Engagement und Rabatte

Das Programm bietet Zugang zu einer Vielzahl von Ressourcen für Vertrieb, Marketing und Support. Zudem vereinfacht es Partnern, die sich auf den öffentlichen Sektor spezialisiert haben, die Geschäftsabwicklung.

Verfügbare Rabatte

Um unsere Partner beim Vertrieb für Endkunden im öffentlichen Sektor zu unterstützen, bieten wir aktuell bis zu

10%* Rabatt für alle Projekte, die in unserem Channel Partner Programm registriert wurden.

Das gilt für Partner mit dem Status Registered und darüber bei Abwicklung über ihren bevorzugten APC-Distributor.

* **Bedingungen:** Aktionsrabatt von bis zu 10% nur für Endkunden im öffentlichen Sektor | Kein Mindestwert | Lagerverfügbarkeit vor Ort | Informationen zu aktuellen Preisen und Verfügbarkeit erhalten Sie bei Ihrem bevorzugten Distributor vor Ort | Gilt nicht in Verbindung mit anderen Angeboten | APC by Schneider Electric behält sich das Recht vor, dieses Angebot ohne vorherige Ankündigung zu beenden.



Jetzt bewerben

- Voraussetzung ist, dass Sie den Partnerstatus Registered oder höher haben
- Kontaktieren Sie Ihren bevorzugten lokalen Distributor
- Fordern Sie ein Angebot für den öffentlichen Sektor an und informieren Sie APC by Schneider Electric über Ihr Projekt
- Das Angebot gilt für alle Produktkategorien von APC by Schneider Electric, ohne Mindestumsatz

Das **APC Channel Partner Programm** umfasst klar definierte Programmstufen, die die jeweiligen Kernkompetenzen und Fachgebiete des Partners reflektieren. Mit den vier Stufen Registered, Select, Premier und Elite können sie unterschiedliche Vorteile nutzen. Zudem erhalten Sie wertvolle Informationen zu Markttrends und Möglichkeiten, Ihr Geschäft auszubauen.

Nehmen Sie am APC Channel Partner Programm teil

- Der Markt verändert sich rasant – wir helfen Ihnen, Schritt zu halten
- Heben Sie sich vom Wettbewerb ab
- Finden Sie die richtige Lösung für jeden Kunden
- Entwickeln Sie zusätzliche Kompetenzen für Vertrieb und Technik



Es gab nie einen besseren Zeitpunkt, **Vertriebspartner** von **APC by Schneider Electric** zu werden. Unser Programm reflektiert mit verschiedenen Stufen Ihre jeweiligen Kernkompetenzen und Fachgebiete. So lösen Sie die aktuellen Probleme Ihrer Kunden.

Kontaktieren Sie Ihren Distributor



apc.com/personalpage

Life Is On

APC
by Schneider Electric