



# Bienvenue chez ALSO

ALSO France S.A.S. se réjouit de travailler avec vous en tant que

## Business Developer INTEL (h/f)

A temps plein – Type de contrat : CDD 6 mois

ALSO France S.A.S. appartient à ALSO Holding AG (Emmen/Suisse). ALSO met en relation les fournisseurs et les acheteurs de l'industrie des technologies de l'information et des télécommunications. L'entreprise fournit des solutions et des services s'étendant à toute la chaîne à valeur ajoutée des TIC. Sur le marché B2B européen, ALSO réunit en offres sur mesure des prestations dans les domaines suivants: Logistics Services, Financial Services, Supply Services, Solutions Services, Digital Services et IT Services. ALSO intègre dans son assortiment plus de 160'000 articles de 350 fournisseurs. La société emploie près de 3'600 personnes en Europe et a réalisé un chiffre d'affaires de 7,9 milliards d'euros pour l'exercice 2016.

### Votre description de poste:

- Ambassadeur Intel Data Center : garant du développement du business, mise en œuvre des programmes de la marque,
- Rapports d'activités, Analyse des ventes,
- Développement de nouvelles opportunités commerciales en France sur les marchés de Data Center, NSG et SSD Data Center,
- Assurer la croissance du marché,
- Développer le portefeuille clients,
- Relations avec la marque au niveau EMEA, relations avec les clients internes/externes.

### Votre profil:

- Formation BAC +2/4 à dominante commerciale,
- Expérience confirmée dans la distribution informatique,
- Connaissances impératives du marché des Data Center (INTEL ET NAND),
- Expérience en gestion de projet et ventes complexes,
- Maîtrise de la langue anglaise orale et écrite,
- Maîtrise des logiciels Microsoft Office et plus particulièrement Excel.

Catherine HUYNH, +33 0825 74 77 74, [human-resources-fr@also.com](mailto:human-resources-fr@also.com).