



Bienvenue chez ALSO

ALSO France S.A.S. se réjouit de travailler avec vous en tant que

Business Developer Cloud (h/f)

A temps plein – Type de contrat : CDD

ALSO France S.A.S. appartient à ALSO Holding AG (Emmen/Suisse). ALSO met en relation les fournisseurs et les acheteurs de l'industrie des technologies de l'information et des télécommunications. L'entreprise fournit des solutions et des services s'étendant à toute la chaîne à valeur ajoutée des TIC. Sur le marché B2B européen, ALSO réunit en offres sur mesure des prestations dans les domaines suivants: Logistics Services, Financial Services, Supply Services, Solutions Services, Digital Services et IT Services. ALSO intègre dans son assortiment plus de 160'000 articles de 350 fournisseurs. La société emploie près de 3'600 personnes en Europe et a réalisé un chiffre d'affaires de 7,8 milliards d'euros pour l'exercice 2015.

Votre description de poste:

- Développement des ventes de services Cloud via la marketplace Also (CA, nombre de revendeurs)
- Vous êtes le relais principal des offres Cloud vers les revendeurs afin de les accompagner dans la transition vers le Cloud,
- Mettre en œuvre les argumentaires des services selon la typologie de clients,
- Assurer le suivi avec le plateau commercial et les commerciaux terrains,
- S'assurer de la satisfaction clients et de la bonne gestion des litiges avec l'équipe support (local et centralisée),
- Reporting et suivi hebdomadaire avec l'équipe Europe,
- Ambassadeur Waas et des offres Cloud

Votre profil:

- Formation Bac+4 minimum à dominante commerciale,
- Maîtrise du discours autour du Cloud (Hébergement, IaaS, SaaS, PaaS,) Expérience dans l'IT,
- Connaissances du matériel informatique (PC, Serveurs)
- Déplacements ponctuels en France et en Europe,
- Goût du challenge,
- Dynamique et accrocheur,
- Maîtrise de l'anglais oral et écrit (échanges réguliers),
- Maîtrise des logiciels Microsoft Office.

Catherine HUYNH, 01 47 92 91 70, human-resources-fr@also.com.