



# Bienvenue chez ALSO

ALSO France S.A.S. se réjouit de travailler avec vous en tant que

## Business Unit Manager LENOVO Serveurs (h/f)

A temps plein – Type de contrat : CDI

ALSO France S.A.S. appartient à ALSO Holding AG (Emmen/Suisse). ALSO met en relation les fournisseurs et les acheteurs de l'industrie des technologies de l'information et des télécommunications. L'entreprise fournit des solutions et des services s'étendant à toute la chaîne à valeur ajoutée des TIC. Sur le marché B2B européen, ALSO réunit en offres sur mesure des prestations dans les domaines suivants: Logistics Services, Financial Services, Supply Services, Solutions Services, Digital Services et IT Services. ALSO intègre dans son assortiment plus de 160'000 articles de 350 fournisseurs. La société emploie près de 3'600 personnes en Europe et a réalisé un chiffre d'affaires de 7,8 milliards d'euros pour l'exercice 2015.

### Votre description de poste:

- Participer à la définition de la stratégie commerciale d'ALSO France en relation avec LENOVO,
- Définir les axes de développement de votre business unit et en assurer la mise en œuvre,
- Suivre et analyser les KPI de l'activité (CA, marge, stock...) et assurer les reportings auprès de la direction France et Europe,
- Conduire les négociations contractuelles avec les interlocuteurs de votre marque,
- Manager, définir et assurer le suivi des objectifs de l'équipe dont vous avez la responsabilité (Chefs Produits, Commerciaux, Avant-vente, Acheteurs ...),
- Assurer le suivi des comptes clés en relation avec la direction des ventes,
- Développer le portefeuille clients en vous appuyant sur les indicateurs d'activité et sur la force commerciale sédentaire,
- Assurer le suivi des actions et supports marketing.

### Votre profil:

- Formation Bac+5 type école de commerce,
- Expérience réussie de cinq ans minimum dans la vente BtoB dans le domaine IT – Une expérience chez un fournisseur est fortement souhaitée,
- Maîtrise de l'anglais indispensable (échanges réguliers en interne avec les filiales du groupe et en externe avec nos partenaires),
- Doté d'un esprit rigoureux, nous recherchons un collaborateur impliqué et orienté résultats pour ce poste stratégique,
- Vous êtes doté d'un relationnel fort, d'un sens de l'entreprise, d'un esprit d'équipe et d'excellentes capacités commerciales,
- Maîtrise des logiciels Excel et SAP.

Catherine HUYNH, 01 47 92 91 70,  
human-resources-fr@also.com