



Technology
Provider

INTERNET DER DINGE-SONDERLEISTUNGEN

Intel® Technology Provider

DAS CHANNEL-PROGRAMM FÜR SIE

Intel® Technology Provider ist ein weltweites Channel-Programm für Unternehmen, die Technik von Intel produzieren, weiterverkaufen oder empfehlen. Unsere Partner steigern Ihre Aufträge, profitieren beim Ausgeben und sind in Sachen Innovation immer ganz vorne dabei. Melden Sie sich an, um exklusive Leistungen für alle Channel-Geschäftsmodelle zu erhalten.

Internet der Dinge-Sonderleistungen

Partner, die IoT-Lösungen (Internet der Dinge) verkaufen, können sich für spezielle Leistungen von Intel® Technology Provider qualifizieren. Profitieren Sie von Intels Informationsreichtum und Intels weitläufigem Netzwerk an Lösungsanbietern für ganzheitliche Lösungen vom Endgerät bis zur Cloud. Diese Lösungen und Tools verringern die Gesamtmarkteinführungszeit und gewähren Ihnen gleichzeitig einen Wettbewerbsvorteil im fragmentierten und komplexen IoT-Markt. Es macht keinen Unterschied, ob Sie Ihr Unternehmen erst auf IoT erweitern möchten oder bereits ein Veteran im Bereich IoT sind. Sie finden mit Sicherheit die nötigen Ressourcen für Verbindungen, Innovation und Skalierung im IoT.

Vorteile für Intel® Technology Provider

Als Intel® Technology Provider können Sie folgende Vorteile nutzen:

Lösungsverzeichnis

Eine zentrale Informationsquelle für IoT-Lösungen mit branchenführenden Lösungen mit der neuesten Technik.

Umfassende IoT-Schulungen

Partner können an vierteljährlichen Webinaren, Online-Schulungsmodulen und an einer Vielzahl an Veranstaltungen teilnehmen, um sich über die neuesten Lösungen mit Intel Technik, die der Antrieb hinter der IoT-Transformation sind, auf den aktuellen Stand zu bringen.

Die Möglichkeit, Intel® Technology Provider Prämienpunkte zu sammeln und einzulösen*

IoT-bezügliche Möglichkeiten für das Punktesammeln unterliegen der Verfügbarkeit.

Wertvolle IoT-Verkaufstools

Eine Reihe von Lösungen und speziell für den vertikalen Markt konzipierte „Verkaufstoolkits“, die Ihnen helfen, Ihre IoT-Fachkenntnisse zu vergrößern und zu erweitern.

IoT-Marketingmaterial

Gebrauchsfertiges Marketingmaterial, wie Kundenbroschüren, Präsentationen und E-Mail-Marketingvorlagen, unterstützen Sie dabei, Ihre IoT-Marketinganstrengungen zu beschleunigen.



Mit Intel zu arbeiten ist großartig, keine Frage. Ich liebe die Leistungen, die ich durch das Intel® Technology Provider-Programm erhalte. Durch meine Mitgliedschaft konnte ich meinen Umsatz steigern und erhalte zudem einen Wettbewerbsvorteil.



Si Computer S.p.A, Italien. Platin-Partner, 2015

*Durch Prämienpunkte erhaltene Leistungen sind für Partner mit Programmstufe Gold und höher verfügbar

SPEZIELLE LEISTUNGEN FÜR DEN IOT-MARKT

Sobald Sie Partner von Intel® Technology Provider sind, können Sie noch mehr von Ihrer Programmteilnahme profitieren, wenn Sie sich für spezielle Leistungen für den IoT-Markt qualifizieren. Dazu zählen:



Auszeichnung als IoT-Spezialist

Werben Sie mit Ihrer offiziellen Anerkennung als IoT-Spezialist gegenüber neuen und bestehenden Kunden mit Ihrem Fachwissen.



Exklusive Kommunikation für IoT-Spezialisten

Bleiben Sie mit Updates über die neueste IoT-Technik auf dem Laufenden und mit den speziellen Ressourcen erhalten Sie den Wettbewerbsvorteil, den Sie bei Ihren Kunden brauchen.



Embedded-Innovator-Magazin

Demonstrieren Sie Ihr Fachwissen. Mit dem Embedded-Innovator-Magazin haben Sie Gelegenheit, Lösungen zu bewerben sowie Fallstudien und Artikel zu veröffentlichen, mit denen Sie Ihr Zielpublikum aus Systemintegratoren, Technikern, Fachhändlern und Kunden ansprechen.



Zugang zu exklusiven Analystenstudien

Nutzen Sie den Zugriff auf exklusive Analystenstudien, in denen Markttrends und neue Technik detailliert dargestellt werden, um Kunden dabei zu unterstützen, sich auf die Zukunft im sich ständig weiterentwickelnden IoT-Markt vorzubereiten.



IoT-Expertenschulungen

Erweitern Sie Ihre Kenntnisse durch exklusive Schulungen, die nur qualifizierten IoT-Spezialisten angeboten werden.



Lösungsverzeichnis

Intel Kampagnen lenken die Aufmerksamkeit auf das Lösungsverzeichnis, damit IoT-Spezialisten für Kunden zugänglicher sind.

Erfahren Sie mehr unter intel.de/iotbenefits

Wie kann ich mich qualifizieren?

Sobald Sie Partner von Intel® Technology Provider sind, müssen Sie die folgenden Voraussetzungen erfüllen, um sich für spezielle Leistungen für den IoT-Markt zu qualifizieren:

- Erreichen Sie den Gold- oder Platin-Mitgliedschaftsstatus
- Erstellen Sie im Lösungsverzeichnis ein Unternehmensprofil oder veröffentlichen Sie Lösungen mit Intel Architektur, Services oder Fallstudien
- Schließen Sie IoT-Kurse ODER persönliche IoT-Spezialschulungen mit mehr als 25 Schulungscredits ab*

*Abhängig von der Verfügbarkeit



Erfahren Sie mehr unter [intel.de/iotbenefits](https://www.intel.de/iotbenefits)

© 2016 Intel Corporation

Intel, das Intel-Logo und Intel® Technology Provider sind Marken der Intel Corporation in den USA und/oder anderen Ländern.

*Andere Marken oder Produktnamen sind Eigentum der jeweiligen Inhaber.

Der in der IT-Branche übliche Begriff „Partner“ wird in diesem Dokument für eine das Marketing betreffende Geschäftsbeziehung zwischen anderweitig nicht verbundenen Firmen verwendet. Der Begriff „Partner“ bezeichnet hier keine Partnerschafts-, Vertretungs-, Vertriebs-, Joint-Venture- oder ähnliche Vereinbarung zwischen den Parteien. Die Parteien sind unabhängig und haben keine Befugnis, bindende Entscheidungen für die jeweils andere Partei zu treffen.