



TOSHIBA
Leading Innovation >>>

> DAS WIN-WIN-PROGRAMM UND VIELE ANDERE VORTEILE

Wir helfen Ihnen bei der Gewinnsteigerung

Nehmen Sie mit allen Einkäufen (inkl. Optionen und Services) an unserem Win-Win-Programm teil und profitieren Sie von einem eigenen Marketingbudget, Demo-Geräten oder Geschenken für Sie, Ihre Teams oder Ihre Kunden.

Förderung Ihres Umsatzes

Wir suchen für Sie qualifizierte Projekte, die Sie übernehmen können. Ihr Unternehmen wird auf unserer Website – mit Geotag versehen – gelistet, sodass Ihre potenziellen Kunden Sie leicht finden. Profitieren Sie von einem zugewiesenen Marketingbudget und Co-Branding- Aktionen, um die Kundenfrequenz für Ihr Unternehmen zu erhöhen und den Umsatz zu steigern.

Schulung Ihrer Mitarbeiter

Mit Hilfe unserer Webcasts können Sie und Ihre Mitarbeiter Ihr Wissen rund um unsere Produkte und Lösungen ausbauen, ohne das Büro verlassen zu müssen. Bei Partner-Incentives können Sie zudem Ihre Mitarbeiter motivieren.

> WEITERE VORTEILE FÜR IHREN ERFOLG

Alle Vorteile des Silber-Programms plus:

- Individuelle Konfigurationen (BTO: Build-to-Order)
- Ein attraktives Demoprogramm
- Listung Ihrer Filialen auf unserer WEbseite

> ZUGANGSVORAUSSETZUNGEN

- Jährlicher Mindestumsatz mit Toshiba Notebooks, Optionen und Services
- Umsetzung eines Businessplans

> ATTRAKTIVE FINANZIELLE VORTEILE

Gemeinsam mit Ihnen vereinbaren wir, wie Ihre Leistung belohnt wird.

Businessplan mit Vergütung auf drei Ebenen:

- > Verkaufsleistung
- > Zusatzvergütung für Tecra- und Portégé
- > Zusatzvergütung für Services

Wenn Sie Ihre Umsatzziele erreichen, zahlt es sich für Sie in Form einer attraktiven Rückvergütung aus – und alle, die ihre Ziele sogar übertreffen, werden zusätzlich belohnt!

> WEITERE VORTEILE FÜR IHREN ERFOLG

- Projekt-Leads für Sie
- Ein attraktives Demoprogramm
- Listung Ihrer Handelsfilialen auf unserer Website
- Incentives zur Motivation Ihrer Teams
- Umsatzbonus

> ZUGANGSVORAUSSETZUNGEN

- Partnervertrag
- Jährlicher Mindestumsatz mit Toshiba Notebooks, Optionen und Services
- Bereitstellung eines Umsatzberichts
- Businessplan

TOSHIBA BUSINESS PARTNER PROGRAMM

> DAS PROGRAMM FÜR ERSTKLASSIGE BUSINESS-PERFORMANCE



- > Wenn Sie Goldpartner werden möchten, registrieren Sie sich unter www.toshiba.de/partner bzw. www.toshiba.at/partner



- > Zur Teilnahme am Platinprogramm wenden Sie sich bitte an Ihren Ansprechpartner vom Toshiba Salesteam.



> EDITORIAL

DENN TOSHIBA WEISS SIE ZU SCHÄTZEN...

Für Toshiba ist die partnerschaftliche Zusammenarbeit in einem Netzwerk aus Distributoren und Fachhändlern ganz selbstverständlich. Gemeinsam können wir unseren Endkunden – kleineren Unternehmen, Mittelstand oder internationalen Konzernen – die besten Mobilitätslösungen für den Business-Markt bieten. Um zu unterstreichen, wie wichtig Sie für uns sind, haben wir ein neues exklusives Partnerprogramm zusammengestellt, das individuell auf jeden einzelnen Partner eingeht.

So umfangreich wie mit diesem Programm wurden Sie von Toshiba noch nie bei der Steigerung Ihrer Rendite unterstützt. Wir möchten Ihnen das Geschäft erleichtern und Ihnen zu nachhaltigem Wachstum verhelfen.

DER ENTSCHEIDENDE VORTEIL EINER FÜHRENDEN MARKE

Seit der Entwicklung des ersten Toshiba Notebooks im Jahre 1985 bieten wir erstklassige Technologien und Top-Service – für rundum zufriedene Kunden. Doch 30 Jahre Forschung, Entwicklung und Innovationen sind noch lange nicht alles. Mit unserem Partnerprogramm können Sie in vielfältiger Weise profitieren.

> Qualität und Sicherheit

Unsere Produkte werden Qualitätstests gemäß TÜV- und HALT-Standards (Highly Accelerated Life Test) unterzogen (Temperaturbeständigkeit, Stoß und Erschütterungsfestigkeit). Zudem garantieren wir mit unserem Toshiba EasyGuard-Konzept eine lange Produktlebensdauer.

> Innovation liegt uns im Blut

Den Blick stets nach vorn gerichtet, gehört Toshiba mit seinen Patentanmeldungen zu den Top 5 weltweit. Jedes neue Produkt setzt im jeweiligen Markt neue Standards. Unser Slogan „Leading Innovation“ spricht für sich.

> Garantiert zuverlässig

Mit der einzigartigen Toshiba Reliability Garantie beweisen wir vollstes Vertrauen in unsere Produkte: Sollte im ersten Jahr ein Defekt im Rahmen der Garantie auftreten, reparieren wir das Notebook kostenlos und erstatten den VOLLEN Kaufpreis.*

> Erstklassiges Design

2014 wurde unsere gesamte Toshiba Z-Serie (Portégé Z30, Tecra Z40 und Tecra Z50) und 2015 auch der neue Portégé Z20t mit dem internationalen Red Dot Award für Produktdesign ausgezeichnet.

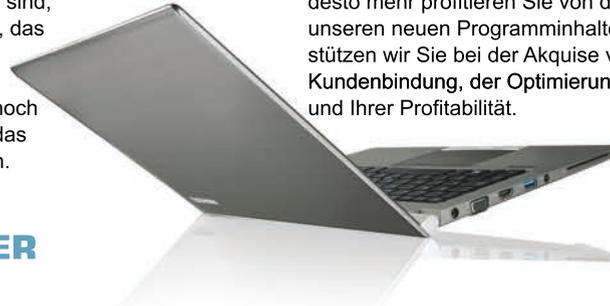
> Verantwortung für die Umwelt

Nachhaltige Entwicklung und Energieeffizienz sind seit jeher ein zentraler Bestandteil unserer Werte und ein überzeugendes Argument für Ihre großen Unternehmenskunden.

* Die teilnehmenden Produkte sowie die Teilnahmebedingungen finden Sie unter: www.toshiba.de/reliability, www.toshiba.at/reliability

IHR GESCHÄFT HAT FÜR UNS OBERSTE PRIORITÄT

Wir wollen Sie bei Ihrem Wachstum unterstützen. Daher haben wir ein umfangreiches Partnerprogramm zur Förderung Ihres Umsatzes zusammengestellt. Je weiter Sie im Programm aufsteigen, desto mehr profitieren Sie von den Vorteilen aus unseren neuen Programminhalten. Damit unterstützen wir Sie bei der Akquise von Neukunden, der Kundenbindung, der Optimierung Ihrer Performance und Ihrer Profitabilität.



WIN-WIN-PROGRAMM RÜCKVERGÜTUNGSPROGRAMM

UMSATZBONUS

	SILBER	GOLD	PLATIN
Persönlicher Ansprechpartner aus dem Salesteam	—	—	—
Rabatt auf Demogeräte (max. 3 Geräte pro Halbjahr)	—	30 %	40 %
Discovery-Rabatt auf neue Serien	30 %	30 %	30 %
Projekt-Sonderkonditionen	—	—	—
Listung auf der Toshiba Webseite	—	—	—
Build-to-Order (BTO)	—	—	—
Zugang zu Marketing- und Kommunikationstools	—	—	—
Zugang zu Webcasts	—	—	—
Teilnahme an Partnerincentives	—	—	—

SERVICES

	SILBER	GOLD	PLATIN
Zugang zum Händler-Callcenter	—	—	—
Allgemeiner technischer Support	—	—	—
Zugriff auf Preis-/Angebotsanfragen	—	—	—
Zugang zum Toshiba ExtraNet	—	—	—
Regelmäßige Informationen	—	—	—
Qualifizierung zum Autorisierten Service Partner (ASP)	—	—	auf Anfrage

> Registrieren Sie sich zum Toshiba Partnerprogramm unter www.toshiba.de/partner bzw. www.toshiba.at/partner



> MIT JEDEM KAUF VERDIENEN

Sammeln Sie Punkte und wandeln Sie diese in Euro um: 1 Punkt = 1 € (inkl. MwSt., zzgl. Transportkosten und Gebühren).

Notebooks, Optionen, Services – jeder Kauf zählt!

Sie können frei entscheiden, wie Sie Ihre Punkte umwandeln möchten:

- > Rückvergütung
- > Zuweisung eines Marketingbudgets
- Auswahl von Geschenken auf Händler-Websites, um Ihre Mitarbeiter oder die Treue Ihrer Kunden zu belohnen

> WEITERE VORTEILE FÜR IHREN ERFOLG

- 30% Discovery-Rabatt auf neue Serien
- Händler-Extranet
- Zugriff auf Preis-/Angebotsanfragen
- Zugriff auf unseren direkten After-Sales-Service über das Callcenter



Wenn Sie Silberpartner werden möchten, registrieren Sie sich unter www.toshiba.de/partner bzw. www.toshiba.at/partner