



Sophos Not-for-Resale Programm

VERSION FÜR PARTNER DACH

Programmbeschreibung

Über das Sophos NFR-Programm (Not-for-Resale) können autorisierte Sophos-Partner kostenlos oder zu einem reduzierten Preis auf unsere Lösungen zugreifen. Die Produkte dürfen für interne Schulungen, Kundenpräsentationen oder zur internen Nutzung verwendet werden. Wir empfehlen allen Partnern, am NFR-Programm teilzunehmen und unsere Lösungen in ihrer eigenen Umgebung einzurichten. Auf diese Weise können sich die Mitarbeiter des Partners mit allen Funktionen und Vorteilen der Sophos-Produkte vertraut machen und sind besser auf Produktpräsentationen für Kunden vorbereitet.

Voraussetzungen für die Programmteilnahme

Alle Authorized-, Silver-, Gold- und Platinum-Partner, die die Sophos Geschäftsbedingungen akzeptiert haben, sind zur Teilnahme an unserem NFR-Programm berechtigt. Die folgende Tabelle bietet eine Übersicht über den Zugang, die maximale Anzahl an Lizenzen, Appliances und Zubehör, die dem Partner je nach Partner-Level im Rahmen des NFR-Programms zustehen:

Partner-Programm-Level	Authorized	Silver	Gold	Platinum
Software - On Premise				
ESG-Software-Lizenzen – DACH*	10	50	100	250
Server Protection-Lizenzen – DACH	1	5	10	25
Firewall- & Central Wireless Lizenzen – DACH	2	2	3	4
Discount auf Server, SW-/Virtuelle Firewall, & FullGuard-Subscription	100 %	100 %	100 %	100 %
Software - Hosted (SaaS)				
EDR Software Licenses	10	50	100	250
EDR Software Discount	75%	75%	75%	75%
Cloud Optix License	1	1	1	1
Hardware				
Hardware-Appliances* – DACH	2	2	3	4
Zubehör* (APX/AP/RED) – DACH	2	2	3	4
Discount auf Hardware & Zubehör	50 %	50 %	50 %	50 %
Management Tools				
Cloud Firewall Manager, Zugriff auf v1	Nein	Ja	Ja	Ja
Sophos Firewall Manager	0	1	1	1
iView-Lizenzen	0	1	1	1
Discount Management Tools	100 %	100 %	100 %	100 %
Zertifizierungen – DACH				
Sophos Certified Engineer – Enterprise Console, Mobile Control, UTM Central Endpoint and Server DACH [1 pro Teilnehmer]	895 EUR	895 EUR	895 EUR	895 EUR
Sophos Certified Engineer – XG Firewall DACH [1 pro Teilnehmer]	1.495 EUR	1.495 EUR	1.495 EUR	1.495 EUR
Sophos Certified Architect – Enterprise Console, Mobile Control, UTM Central Endpoint and Server, XG Firewall DACH [1 pro Teilnehmer]			1.495 EUR	1.495 EUR
Sophos Certified Architect – DACH [1 pro Partner]	--	--	1.495 EUR	1.495 EUR

*ESG-Lizenzen sind im Rahmen des NFR-Programms dem Partnerlevel entsprechend frei wählbar, z.B. für einen Authorized Partner 10x CEP, 10x CDE, 10x CMA usw...

Im NFR-Programm enthaltene Produkte

Die derzeit im NFR-Programm enthaltenen Produkte werden im Folgenden aufgeführt. Eine aktuelle Liste der qualifizierten Produkte entnehmen Sie bitte der Übersicht „Eligible NFR Products“, die Sie in der Preisliste im Sales-Bereich des Partner-Portals finden.



XG Firewall



Sophos Cloud Optim



Intercept X



Secure Wireless



Phish Threat



SafeGuard Encryption



Sophos Central



Sophos Mobile



Intercept X for Server



Sophos Email



UTM
(up to 450 series)



Secure Web Gateway

Support

Partner können für alle NFR-Einheiten unseren Support gemäß Partner-Level in Anspruch nehmen.

NFR-Bestellvorgang für Partner (DACH)

Der Partner wendet sich mit seiner NFR-Anfrage an die Distribution. NFR-Bestellungen werden innerhalb von 2 Wochen bearbeitet.

Renewal von NFR

NFR-Lizenzen haben standardmäßig eine Laufzeit von 12 Monaten

Ein NFR Renewal ist kostenfrei:

- wenn der Partner aktiv ist (siehe hier NFR-Nutzungsbedingungen)¹
- wenn die vorhandene Lizenzanzahl der des Partnerlevels entspricht

Aktive Partner¹ können ein Renewal der NFR-Lizenzen für 36 Monate bestellen.

In Einklang mit den NFR-Nutzungsbedingungen haben nicht aktive bzw. inaktive Partner keinen Anspruch auf kostenlose NFR-Verlängerungen.

Weiterverkauf von NFR-Hardware:

Partner dürfen NFR-Hardware und -Zubehör nach 12 Monaten an Dritte verkaufen oder anderweitig weitergeben, indem sie die Eigentumsrechte übertragen. Die Hardware darf keine NFR-Software-Subscriptions beinhalten. Die Partner sind für das sichere Löschen des Geräts sowie die Neuinstallation des Betriebssystems verantwortlich. Nach der Übertragung des Eigentums ist der Drittbesteller für die neue Software-Subscription sowie laufende Verlängerungszahlungen oder sonstige Support-Gebühren zur Aufrechterhaltung des Supports für Hardware und Zubehör verantwortlich.

Zertifizierungsschulungen (nur in DACH)

Partner haben im Rahmen des NFR-Programms einmalig Anspruch auf ein Training zu reduziertem Preis, wobei die folgenden Bedingungen gelten:

- Das NFR-Training kann ausschließlich in Verbindung mit einer NFR-Bestellung (Hardware, Software oder Virtual) erworben werden.
- Der Partner muss das Training innerhalb von sechs Monaten nach dem Kauf absolvieren. Bei Fragen zum NFR-Programm wenden Sie sich bitte an Ihren Distributor.

Entwickelt sich ein Silver-Partner zum Gold- oder Platinum-Partner, kann er das Sophos Certified Architect Training zu einem späteren Zeitpunkt ebenfalls einmalig zu Sonderkonditionen buchen.

NFR-Nutzungsbedingungen:

- NFR-Hardware steht in begrenzten Mengen zur Verfügung.
- NFR-Aktionscodes gelten für sämtliche Web- und Email- sowie SG- und XG-Appliances bis zur 450-Serie.
- NFR-Hardware-, Zubehör-, und Software-Services dürfen ausschließlich vom Partner zu folgenden Zwecken genutzt werden:
 - Vom Partner geleitete Produktdemonstrationen für potenzielle Kunden
 - Testen für den internen Gebrauch und Produkttraining von Mitarbeitern des Partners
 - Partner-interne Produktionsnutzung zur Unterstützung der eigenen Infrastruktur
- Jede weitere Verwendung, die nicht oben aufgeführt ist, ist strengstens untersagt. Insbesondere (jedoch nicht darauf beschränkt) gewerblicher Gebrauch, wie Hosting von Managed Services, ist strengstens untersagt. Wenn der Partner Hardware für andere Zwecke nutzen möchte, muss er Sophos die Differenz zwischen NFR-Preis und Listenpreis zahlen.
- Die Teilnahmeberechtigung am NFR-Programm richtet sich nach dem Partner-Level.
- Jegliche im Rahmen des NFR-Programms erworbene Software, Hardware oder Services und Zubehör unterliegen den Vertragsbedingungen des Sophos-Endnutzerlizenzvertrags <https://www.sophos.com/de-de/legal.aspx>. Kostenfrei bereitgestellte Software gilt für die Zwecke eines derartigen Vertrags als „Kostenloses Tool“.
- 1) Im Sinne des NFR-Programms werden „aktive“ Partner als Partner mit mehr als 2 Transaktionen mit Endkunden in den letzten 5 Kalendermonaten definiert.
- Sophos behält sich das Recht vor, das NFR-Programm aus beliebigem oder keinem Grund zu ändern bzw. zu beenden.

Sales DACH (Deutschland, Österreich, Schweiz)
Tel.: +49 611 5858 0 | +49 721 255 16 0
E-Mail: sales@sophos.de