



Sophos Not-for-Resale Programm

VERSION FÜR PARTNER DACH

Programmbeschreibung

Über das Sophos NFR-Programm (Not-for-Resale) können autorisierte Sophos-Partner kostenlos oder zu einem reduzierten Preis auf unsere Lösungen zugreifen. Die Produkte dürfen für interne Schulungen, Kundenpräsentationen oder zur internen Nutzung verwendet werden.

NFR Software darf nicht in Umgebungen von Kunden oder Interessenten eingesetzt werden. Zu diesen Zwecken gibt es Evaluationssoftware, die für jegliche Tests mit Kunden genutzt werden soll.

Wir empfehlen allen Partnern, am NFR-Programm teilzunehmen und unsere Lösungen in ihrer eigenen Umgebung einzurichten. Auf diese Weise können sich die Mitarbeiter des Partners mit allen Funktionen und Vorteilen der Sophos-Produkte vertraut machen und sind besser auf Produktpräsentationen für Kunden vorbereitet.

Voraussetzungen für die Programmteilnahme

Alle Authorized-, Silver-, Gold- und Platinum-Partner, die die Sophos Geschäftsbedingungen akzeptiert haben, sind zur Teilnahme an unserem NFR-Programm berechtigt. Die folgende Tabelle bietet eine Übersicht über die Verfügbarkeit, die maximale Anzahl an Lizenzen, Appliances und Zubehör, die dem Partner je nach Partner-Level im Rahmen des NFR-Programms zustehen.

Partner-Programm-Level	Authorized	Silver	Gold	Platinum
Software				
Endpoint-Protection-Lizenzen – DACH*	10	50	100	250
Server Protection-Lizenzen – DACH	3	5	10	25
Firewall-Lizenzen (Appliance & Virtual), Central Wireless – DACH	2	2	3	4
Discount auf Software	100 %	100 %	100 %	100 %
Software - Hosted				
EDR Software-Lizenzen (Endpoint / Server)	10/3	50/5	100/10	250/25
Cloud Optix Lizenzen	1	1	1	1
Discount auf Hosted Software	75%	75%	75%	75%
Hardware				
Hardware-Appliances* – DACH	2	2	3	4
Zubehör* (APX/AP/RED) – DACH	2	2	3	4
Discount auf Hardware & Zubehör	50 %	50 %	50 %	50 %
Management Tools				
Cloud Firewall Manager, Zugriff auf v1	Nein	Ja	Ja	Ja
Sophos Firewall Manager	1	1	1	1
iView-Lizenzen	0	1	1	1
Discount Management Tools	100 %	100 %	100 %	100 %

*Lizenz-Discounts und Hardware Anzahl zählen pro Produkt (z.B. ein Authorized Partner kann 10x CIXA, 10x Mobile, 10x Encryption usw. erhalten, nicht 10 Lizenzen insgesamt).

Anfragen, die über die o.g. Mengen hinausgehen, müssen von Sophos genehmigt und angeboten werden.

Im NFR-Programm enthaltene Produkte

Die derzeit im NFR-Programm enthaltenen Produktfamilien werden im Folgenden aufgeführt. Eine aktuelle Liste der qualifizierten Produkte entnehmen Sie bitte der Übersicht „Eligible NFR Products“, die Sie in der [Preisliste](#) im Sales-Bereich des Partner-Portals finden. Bitte beachten Sie, dass einige SKUs nicht im NFR Programm enthalten sind.



XG Firewall
(bis zur 450-Serie)



Sophos Cloud Optix



Intercept X



Secure Wireless



Phish Threat



SafeGuard Encryption



Sophos Central



Sophos Mobile



Intercept X for Server



Sophos Email



UTM
(bis zur 450-Serie)



Secure Web Gateway

Support

Partner können für alle NFR-Einheiten unseren Support gemäß Partner-Level in Anspruch nehmen.

NFR-Bestellvorgang für Partner (DACH)

Der Partner wendet sich mit seiner NFR-Anfrage an die Distribution. NFR-Bestellungen werden innerhalb von 2 Wochen bearbeitet. Bei Fragen rund um unser NFR-Programm wenden Sie sich bitte an nfr@sophos.de.

Renewal von NFR

NFR-Lizenzen haben standardmäßig eine Laufzeit von 12 Monaten

Ein NFR Renewal ist kostenfrei:

- wenn der Partner aktiv ist (siehe hier [NFR-Nutzungsbedingungen](#))¹
- wenn die vorhandene Lizenzanzahl der des Partnerlevels entspricht

Aktive Partner¹ können ein Renewal der NFR-Lizenzen für 36 Monate bestellen.

Gemäß den NFR-Nutzungsbedingungen haben nicht aktive bzw. inaktive Partner keinen Anspruch auf kostenlose NFR-Verlängerungen.

Weiterverkauf von NFR-Hardware

Partner dürfen NFR-Hardware und -Zubehör nach 12 Monaten an Dritte verkaufen oder anderweitig weitergeben, indem sie die Eigentumsrechte übertragen. Die Hardware darf keine NFR-Software-Subscriptions beinhalten. Die Partner sind für das sichere Löschen des Geräts sowie die Neuinstallation des Betriebssystems verantwortlich.

Weitere Informationen und eine Anleitung zur Löschung von Hardware Geräten finden Sie in diesem Sophos Knowledgebase Artikel: <https://community.sophos.com/kb/en-us/134412>

Nach der Übertragung des Eigentums ist der Drittbesteller für die neue Software-Subscription sowie laufende Verlängerungszahlungen oder sonstige Support-Gebühren zur Aufrechterhaltung des Supports für Hardware und Zubehör verantwortlich.

Schulungsangebot der Distribution/ATCs (nur DACH)

Unsere Authorized Training Center (ATC) bieten Partnern, analog zu dem NFR-Programm von Sophos, einmalig die Gelegenheit, ein Präsenz-Trainings (Engineer und Architect) zum reduzierten Preis zu erwerben.

Dabei gelten die folgenden Bedingungen:

- Das Training kann ausschließlich in Verbindung mit einer NFR-Bestellung (Hardware, Software oder Virtual) erworben werden.
- Der Partner muss dieses Training innerhalb von sechs Monaten nach Kauf absolvieren (Architect Trainings können auch später ohne erneute NFR Bestellung zum NFR Preis gebucht werden)

Für diese speziellen Angebote wenden Sie sich bitte direkt an Ihren Distributor/ATC.

NFR-Nutzungsbedingungen

- NFR-Hardware steht in begrenzten Mengen zur Verfügung.
- NFR-Promocodes gelten für sämtliche Web- und Email- sowie SG- und XG-Appliances bis zur 450-Serie.
- NFR-Hardware-, Zubehör-, und Software-Services dürfen ausschließlich vom Partner zu folgenden Zwecken genutzt werden:
 - Vom Partner geleitete Produktdemonstrationen für potenzielle Kunden
 - Testen für den internen Gebrauch und Produkttraining von Mitarbeitern des Partners
 - Partner-interne Produktionsnutzung zur Unterstützung der eigenen Infrastruktur
- Jede weitere Verwendung, die nicht oben aufgeführt ist, ist strengstens untersagt. Insbesondere (jedoch nicht darauf beschränkt) gewerblicher Gebrauch, wie Hosting von Managed Services, ist strengstens untersagt. Wenn der Partner Hardware für andere Zwecke nutzen möchte, muss er Sophos die Differenz zwischen NFR-Preis und Listenpreis zahlen.
- Die Teilnahmeberechtigung am NFR-Programm richtet sich nach dem Partner-Level.
- Jegliche im Rahmen des NFR-Programms erworbene Software, Hardware oder Services und Zubehör unterliegen den Vertragsbedingungen des Sophos-Endnutzerlizenzvertrags <https://www.sophos.com/de-de/legal.aspx>. Kostenfrei bereitgestellte Software gilt für die Zwecke eines derartigen Vertrags als „Kostenloses Tool“.
- 1] Im Sinne des NFR-Programms werden „aktive“ Partner als Partner mit mehr als 2 Transaktionen mit Endkunden in den letzten 5 Kalendermonaten definiert.
- Sophos behält sich das Recht vor, das NFR-Programm aus beliebigem oder keinem Grund zu ändern bzw. zu beenden.

Sales DACH (Deutschland, Österreich, Schweiz)
Tel.: +49 611 5858 0 | +49 721 255 16 0
E-Mail: sales@sophos.de