

Samsung Mobile B2B

Partnerschaften sind der Schlüssel zum Erfolg

Mit dem Samsung Business Partner Programm Potenziale im Wachstumsmarkt Mobility erkennen und erschließen



Unser Angebot an Sie als Partner

Samsung Mobile B2B bietet engagierten Partnern für den Vertrieb von Enterprise Mobility Lösungen eine starke Partnerschaft, um einen lukrativen Markt zu erschließen.

Unsere Vertriebsteams identifizieren immer wieder große Projekte, in denen neben der Hardware vor allem die Samsung Knox Plattform, entsprechendes Know-how und Dienstleistungen gefragt sind.

Um das volle Marktpotenzial zu realisieren, suchen wir nach kompetenten Partnern, die uns dabei unterstützen, bekannte Projekte abzuwickeln und innerhalb ihres Kundenstamms eigene Projekte zu identifizieren.

Wir bieten unseren Partnern

- Großes **Marktpotenzial** für **gemeinsames profitables Wachstum** und einen interessanten Ansatz, mit dem Sie sich von **Mitbewerbern abheben** können
- Unterstützung mit **Vertriebs- und technischem Know-how** im Rahmen der **Knox Academy**
- **Vertriebs- und Marketingunterstützung** im Rahmen des Samsung Business Partner Programms
- **Persönliche Ansprechpartner** im Samsung Partner Team

Wir erwarten von unseren Partnern

- Gemeinsam in ein neues Geschäftsfeld zu investieren, **Know-how und Ressourcen aufzubauen**
- **Aktiv im Vertrieb** mitzuarbeiten, Neukunden zu generieren und erfolgreiche Projekte **gemeinsam in Erfolgsgeschichten** umzuwandeln
- Ganzheitliche Lösungen mit Beratung, Hard- und Software sowie Dienstleistungen bei ihren Kunden zu platzieren, anstelle einzelner Bausteine

Fünf Schritte zur erfolgreichen Partnerschaft

In fünf einfachen Schritten erhalten Sie von uns alle wichtigen Informationen und werden Samsung Mobile Business Partner.

Das Samsung Partner Team führt Sie durch den Prozess und beantwortet Ihre Fragen



Partnering Update

Lernen Sie Samsung kennen / B2B Partner Account Manager

WebCast & Portfolio

Update / Partner Programm Information

Ihre Entscheidung für Samsung

Definition der nächsten Schritte und Registrierung im Samsung Business Portal (business-portal.samsung.de)

Partner Onboarding

Zertifizierung & Teilnahme Knox Academy

„Position & Win“ mit Samsung Mobile B2B

mit ständiger Unterstützung des Samsung Partner Teams



Business Partner Programm 2022

Unser Samsung Business Partner Programm richtet sich an Systemhäuser, Systemintegratoren, Reseller und Value Added Reseller im ITK-Segment, die ihre Lösung ausschliesslich an gewerbliche Endkunden und öffentliche Auftraggeber vermarkten.

	Vorteile	Beschreibung	Silver	Gold	Platinum
Finanzen	Frontend-Discounts	Bessere Einkaufskonditionen für B2B-Produkte bei autorisierter Distribution	•	•	•
	Projekt-Discounts	Sonderkonditionen bei Endkundenprojekten ab 100.000 € Projektvolumen	•	•	•
	Demo-Discounts	Attraktive Preise für Demo-/Showroom-Produkte	•	•	•
	Werbekostenzuschüsse	Auf Anfrage für Marketingmaßnahmen	-	•	-
	Marketingbudgets	Jährliche, fixe Zusage für gemeinsame Marketingaktionen	-	-	•
	Backend-Rebates	Jährlich auf alle IT & Mobile Produkte (basierend auf UVP ohne MwSt.)	-	-	5 %
Vertrieb	Leads	Weiterleitung von Endkundenanfragen/-projekten	•	•	•
	PreSales-Support	Unterstützung durch Technik-Spezialisten	-	•	•
	Solutions & Services	Knox Reseller Vertragspartner (neben der autorisierten Distribution)	-	-	•
	Reviews	Quartalsweise Meetings (QBRs) basierend auf dem Geschäftsplan	-	-	•
Marketing	Werkzeuge	Partner-Logos, Zertifikate uvm. (über businessportal.samsung.de)	•	•	•
	Events	Einladung zu Webinaren, Roadshows, Messen	•	•	•
	Partnersuche	Listung auf der Samsung Webseite	-	•	•
	Marketing Support	Unterstützung durch Marketing-Spezialisten	-	-	•
Training	Knox Academy	Kostenlose Schulungen/Zertifizierungen für Vertrieb & Technik	•	•	•
	Partner Endkunden	Bevorzugter, kostenloser Zugang für Endkunden zur Knox Academy	-	•	•
	Vor-Ort-Trainings	Schulungen & Zertifizierungen mit Trainings-Spezialisten	-	-	•
Anforderungen	Umsatzziele	Jährliche Umsätze mit Samsung IT & Mobile Lösungen	< 0,5 Mio. €	> 0,5 Mio. €	> 10 Mio. €
	Vertriebs-Zertifizierung ¹	Anzahl zertifizierte Vertriebsmitarbeiter	> 2	> 4	> 10
	Technik-Zertifizierung ¹	Anzahl zertifizierte Technikmitarbeiter	> 2	> 2	> 5
	Sell-Out Reporting	Monatliches, automatisiertes Reporting (erforderlich für Backend-Bonus)	-	-	•

¹Zertifizierung durch Teilnahme an den Knox Academy Zertifizierungstrainings. Die aktuellen Trainings sind dem Trainingskalender im Samsung Business Portal (Trainings → B2B Trainings → Knox Academy → Termine) zu entnehmen.

Ihr Business Kontakt

Business Partner Vertrieb:
Tel. 07141 / 6432-159
E-Mail: s.joos@partner.samsung.com

Support Homepage:
Support | Business | Samsung Business DE
www.samsung.com/de/business/support



Hier anmelden und für das Mobile Business Partner Programm bewerben:

businessportal.samsung.de