

Data
Center
Elevate
Program

Authorized Partner

Lenovo

TRACK YOUR LENOVO DATA CENTRE
SALES PROGRESS AND EARN COMPANY
LEVEL \$\$ REBATES SIGN UP TODAY

Terms and Conditions apply



Das **Lenovo Partner Elevate-Programm** belohnt Ihr Unternehmen mit **Rückvergütungen**, die auf dem Verkaufserfolg basieren.

Ein vierteljährliches Umsatzziel wird von Lenovo festgelegt, die Verkäufe werden wöchentlich geladen.

Sie können bei jeder Anmeldung Ihren Fortschritt bis zum Ziel verfolgen.

Accelerators während des ganzen Jahres helfen Ihnen, Ihr Ziel leichter zu übertreffen und größere Rückvergütungen zu erhalten.

Der Beitritt zu Elevate ist ganz einfach. Klicken Sie einfach auf die [Programm-Website](#) und akzeptieren Sie die Ziel- und Programmbedingungen Ihres Unternehmens.

Lenovo Elevate richtet sich ausschließlich an autorisierte Wiederverkäufer, mit Ausnahme von Lenovo Business Partner-Wiederverkäufern mit Silber-, Gold- und Platin-Status. Die Verkaufsziele basieren auf den letzten 12 Monaten der Verkaufstätigkeit und einem prozentualen Wachstum.

Lenovo

ALSO 