

# Selg SimpliVity, helt enkelt

Salgsguide for ALSO HPE SimpliVity



Denne guiden er skrevet for å hjelpe deg med å identifisere, kvalifisere og selge HPE SimpliVity til kundene dine, håndtere noen vanlige innvendinger og fullføre flere salg. Vi viser deg trinn for trinn for hvordan du kan lede en kunde til en avtale, samtidig som du sikrer at HPE SimpliVity oppfyller deres behov. Vi håper dette hjelper deg ta et skritt mot å bli en SimpliVity-mester.

Husk at hvis du trenger å snakke med en ALSO-ekspert om HPE SimpliVity, eller vil ha støtte når du snakker med kunden din om deres neste prosjekt, er de lokale ALSO HPE-eksperter alltid tilgjengelig for hjelp.



# Hvem trenger SimpliVity?



SimpliVity is the perfect for customers who:

- ☑ allerede kjører eller planlegger å kjøre de fleste av sine generelle bedriftsprogrammer på virtuelle maskiner.
- ☑ trenger å støtte et stort antall brukere som får tilgang til virtuelle skrivebord, for eksempel selskaper som kjemper for å støtte en rask økning av ansatte med hjemmekontor.
- ☑ støtter et stort antall datasentre med eksterne kontorer/filialer og sliter med kompleks administrasjon
- ☑ har datasentre med eksisterende maskinvare som begynner å bli vanskelig å administrere og støtte ved kjøring av virtuelle arbeidsmengder.
- ☑ ser aktivt på HCI-løsninger fra Dell, Nuantix, Netapp eller Cisco
- ☑ ønsker å konsolidere tradisjonelle, trelags IT-stakker med flere leverandører, og som ønsker å redusere IT-ressursene som trengs for å vedlikeholde dem.

# Avdekk de svake punktene



Å stille åpne spørsmål og få kundene dine til å beskrive sine nåværende IT-utfordringer er nøkkelen til å oppdage om SimpliVity passer godt. Sørg for å ta notater mens du lytter.

Led samtalen med noen temaer som eksempel:

## BRUKERNE DERES

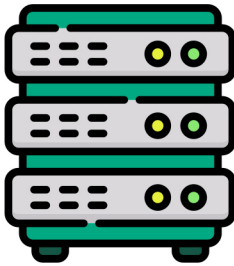


- Hvor mange sluttbrukere har de, på hvor mange steder?
- Hva slags apper og data bruker de?
- Hva slags utfordringer står brukere overfor når de bruker apper og data?
- Hvordan vil disse utfordringene endre seg over tid, hvordan vil IT-behovet øke?



## VIRTUELLE ARBEIDSMENGDER

- Hvor mange virtuelle maskiner kjører de nå?
- Hvordan vokser behovet? Hvordan vil behovet være om 3 år?
- Hva slags arbeidsmengder kjøres på disse VM-ene i dag?
- Hvor stor er en gjennomsnittlig VM?
- Hvor mye lagringsplass krever en gjennomsnittlig VM?
- Hvordan vokser etterspørselen etter lagring?
- Hvordan administrerer de sikkerhetskopiering og DR av virtuelle maskiner?
- Hvor mye tid bruker de på overvåking og optimalisering av VM?



## DERES NÅVÆRENDE IT-STAKK.

- Hvor mange maskinvareprodukter fra ulike leverandører støtter IT-teamet deres?
- Hva er deres største utfordringer med å administrere en stakk med flere lag/leverandører?
- Hvor enkelt er det å konfigurere og skaffe VM-er med deres nåværende infrastruktur?
- Hvor lett er det å optimalisere deres eksisterende stakk for å tilpasse den til endrede arbeidsmengder?



## KONKURRENTER:

- Hvilke løsninger ser de på akkurat nå, for å løse IT-utfordringene sine?
- Hvilke andre HCI-løsninger har de sett på, og hva liker eller misliker de ved dem?
- Hvordan ville den perfekte løsningen deres sett ut?



# Styrke virksomhetens svake punkters



Hvis du har stilt de riktige spørsmålene, bør du nå ha et vell av informasjon fra kunden din om deres spesifikke IT-utfordringer, slik at du kan tilby en rekke tilsvarende fordeler med HPE SimpliVity. Vi har organisert disse fordelene nedenfor i emner som hjelper deg matche dem til kundenes behov.

## OPTIMALISER VM-ARBEIDSMENGDER OG DATA:



- Alle som kjenner vCenter, kan komme i gang med HPE SimpliVity på bare få minutter.
- Det innebygde HPE OmniStack Accelerator Card eliminerer CPU-overhead for deduplisering og komprimering, og dets innebygde funksjon forbedrer lagringsytelsen.
- HPE SimpliVity-kunder får i gjennomsnitt en dataeffektivitet på 47:1, med 10:1 garantert.

## KONSOLIDERING AV DATASENTER-MASKINVARE:



- HPE SimpliVity inkluderer all IT-infrastruktur under hypervisor-laget i én byggestein. Dette lar kundene redusere datasenterenhetene med 10:1 og reduserer kostnadene med 69 %.

## FORENKLE IT-OPERASJONER:



- Forenkle administrasjonen med oppgradering av programvare, hypervisor og fastvare med ett klikk.
- HPE SimpliVity Management Virtual Appliance lar ett VMware vCenter® styre opptil 96 noder i et HPE SimpliVity-forbund.
- HPE InfoSight bruker telemetri og maskinlæring til å gi HPE SimpliVity-miljøer muligheten til å forutsi og forhindre infrastrukturproblemer før de skjer. Dette hjelper deg til å redusere tiden som trengs for infrastrukturstyring og støtte dramatisk.

## FORBEDRE SIKKERHET OG REDUSERE RISIKO:



- HPE SimpliVitys innebygde sikkerhetskopiering og integrerte DR bruker global dataduplisering og komprimering av data for ekstremt raske operasjoner: 10 minutters RPO og 60 sekunder eller mindre i gjennomsnitt for lokal sikkerhetskopi eller gjenoppretting av en VM på 1 TB – garantert.
- Programvaren SimpliVity 4.0 støtter nå HPE StoreOnce, slik at sikkerhetskopier som er fullført av HPE SimpliVity, kan lagres på HPE StoreOnce-lagring.

## REDUSERE NEDETID FOR IT OG FORBEDRE TILGJENGELIGHET AV APPER OG DATA:



- HPE SimpliVity oppnår full robusthet med bare to noder. Lagringen i hver node er beskyttet med RAID, og hver VM lagres synkront på to forskjellige noder. Dette betyr at hver node i en klynge kan miste en disk, og at alle data fortsatt vil være tilgjengelige etter at én node har feilet fullstendig.

## SKALERE INFRASTRUKTUR RASKT OG EFFEKTIVT:



- HPE SimpliVity gir deg IT-infrastruktur og avanserte datatjenester for virtualiserte arbeidsmengder i én byggestein, som skalerer til 16 noder per klynge / 96 noder per forbund (for store ROBO-miljøer, 48 noder-nodens klynger per forbund) og 16-noders strekningsklynger for distribusjoner på campus.



# Oppsummering



Sørg for å raskt oppsummere kundeutfordringene, forklare hvordan SimpliVity møter dem og spørre om kunden er enig i hvert enkelt punkt. La kunden stille spørsmål. Spør dem til slutt om de er enige i at SimpliVity ville være den rette løsningen for å dekke deres behov. Dette gir deg muligheten til å avdekke usikkerheter eller innvendinger.

## Håndtere innvendinger:



# VS

Raske sammenligninger med konkurrenter og vanlige innvendinger.

COMPETITOR

### Hvordan er HPE SimpliVity bedre enn VMWare vSAN?

vSAN kan være vanskelig å konfigurere og krever tid og krefter å administrere. SimpliVity er enkel å sette opp og konfigurere fra starten, og den ekstra fordelen med Infosite betyr at alle konfigurasjonsproblemer blir identifisert og flagget raskt – i noen tilfeller til og med løst automatisk. Med vSAN kreves minst 2 noder. HPE SimpliVity krever én node som minimum, som utgjør en enorm kostnadsbesparelse.

### Hvordan er SimpliVity bedre enn Azure Stack HCI på en Lenovo-server?

Azure Stack HCI er mye mer komplisert å sette opp og konfigurere enn HPE SimpliVity. Det krever flere trinn, inkludert installering og konfigurering av ekstra ressurser gjennom PowerShell og en egen administrasjonskonsoll, der omstart kreves etter hvert konfigurasjonstrinn. Det er heller ikke noe nettverksgrunnlag inkludert som standard, i motsetning til for HPE SimpliVity.

### Hvordan er SimpliVity bedre enn Dell VxFlex?

VxFlex er ikke egnet for VDI-miljøer, da det ikke er støtte for flere GPU-er – i motsetning til SimpliVity 380 som har et GPU-alternativ. VxFlex har heller ingen deduplisering av data eller garanti for datareduksjon. I tillegg mangler HPE Infosites AI-drevne styring og prediktive analyse.

# Gjennomføre salget:

---



Når kundens spørsmål og innvendinger er besvart, kan du avslutte samtalen med å forplikte dere til en konfigurasjon og et pristilbud. Om nødvendig kan du følge opp med en systemarkitekt for komplekse konfigurasjoner eller spesialiserte krav. Hvis du trenger støtte, kan dine lokale ALSO-eksperter også hjelpe deg med å gjennomføre salget.

**Hvis du er klar til å begynne å selge HPE SimpliVity til kundene dine, hvorfor ikke bli med din lokale ALSO-ekspert på en workshop om SimpliVity.**

---