

SimpliVity – lihtsalt müü

ALSO HPE SimpliVity müügijuhend



See juhend on koostatud selleks, et aidata Sul paremini tutvustada, soovitada ja müüa oma klientidele HPE SimpliVity't, lahendada levinumad probleemid ning sõlmida rohkem müügitehinguid. Näitame Sulle samm-sammult, kuidas juhtida klienti tehinguni tagades sealjuures, et HPE SimpliVity vastaks ka tema vajadustele.

Loodame, et see juhend viib Sind sammukese lähemale saamaks SimpliVity müügimeistriks.

Kui soovid rääkida lähemalt HPE SimpliVity'st või vajad tuge järgmiste kliendiprojektide planeerimisel, siis on ALSO HPE eksperdid hea meelega Sulle abiks.



Kes vajab SimpliVity't?



Järgnevalt on välja toodud loetelu klientidest, kelle jaoks on SimpliVity ideaalseks lahenduseks:

- ☑ kliendid, kelle enamik üldotstarbelistest ärirakendustest juba töötab või plaanitakse panna tööle virtuaalmasinatesse
- ☑ kliendid, kes peavad toetama suurt arvu virtuaalseid töökohti, nt ettevõttel on raskusi kodukontoris töötavate töötajate toetamisel, sest nende arv on kiiresti kasvanud
- ☑ kliendid, kes peavad toetama suurel arvul kaugkontorite/-harude andmekeskuseid ja on raskustes nende haldamise keerukuse tõttu
- ☑ kliendid, kellel on olemas andmekeskuste riistvara, mille haldamine ja toetamine on muutunud virtuaalse töökoormuse tõttu keerukaks
- ☑ kliendid, kes otsivad aktiivselt HCI-lahendusi Dellilt, Nutanixilt, NetAppilt või Ciscolt
- ☑ kliendid, kes otsivad võimalusi traditsioonilise, mitme tarnijaga, kolmetasemelise IT infra konsolideerimiseks ja selle ülalpidamiseks kuluvate IT ressursside vähendamiseks

Selgita välja valupunktid



Võtmeks on küsida avatud küsimusi ja panna kliendid kirjeldama oma praegusi IT probleeme, et välja selgitada, kas SimpliVity on nende jaoks sobilik lahendus. Kuulamise ajal tee kindlasti märkmeid.

Küsi kliendilt küsimusi mõne näidisteema kohta.

NENDE KASUTAJAD

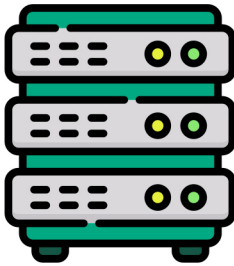


- Kui palju ja kui paljudes kohtades lõppkasutajaid on kliendil?
- Millistele rakendustele ja andmetele pääsevad kasutajad ligi?
- Milliste probleemidega seisavad kasutajad silmitsi juurdepääsul rakendustele ja andmetele?
- Kuidas need probleemid ajas muutuvad? Kuidas kasvab nõudlus IT järele?



VIRTUAALSED TÖÖKOORMUSED

- Kui palju virtuaalseid masinaid klient praegu kasutab?
- Kuidas on selle nõudluse kasvuga? Milline võib nõudlus välja näha kolme aasta pärast?
- Milline on virtuaalmasinate töökoormus praegu?
- Kui suur on keskmine virtuaalmasin?
- Kui palju salvestusruumi keskmine virtuaalmasin vajab?
- Kas nõudlus salvestusruumi järele kasvab?
- Kuidas klient haldab virtuaalmasinate varundamist ja avariitaastet (DR)?
- Kui palju aega kulub virtuaalmasinate jälgimisele ja optimeerimisele?



KLIENDI IT INFRA PRAEGU

- Kui paljude erinevate tarnijate riistvaratooteid kliendi IT meeskond toetab?
- Millised on kliendi suurimad probleemid mitmetasandilise / mitmest tarnijast koosneva infra haldamisel?
- Kui lihtne on virtuaalmasinaid praeguse taristuga seadistada ja üles panna?
- Kui lihtne on olemasolevat infra optimeerida, et see vastaks muutuvale virtuaalmasina töökoormusele?



KONKURENDID

- Millist lahendust hetkel uuritakse, et lahendada IT probleemid?
- Milliseid muid HCI lahendusi on uuritud, mis nende lahenduste juures meeldib või ei meeldi?
- Milline oleks kliendi jaoks parim lahendus?

Valupunktide ja nende leevendajate kokku sobitamine



Kui oled küsinud õigeid küsimusi, peaks Sul olema rikkalikult teavet oma kliendi konkreetsete IT probleemide kohta, mida saad kasutada sobivate HPE SimpliVity eeliste esile tõstmiseks. Selleks oleme allpool toonud teemade kaupa välja SimpliVity eelised, et saaksid need sobitada kliendi vajadustega.

VIRTUAALMASINATE TÖÖKOORMUS E JA ANDMETE OPTIMEERIMINE



- Kõik, kes on kursis vCenter serveri kasutamisega, on võimelised võtma HPE SimpliVity kasutusele kõigest minutitega.
- Sisesehitatud HPE OmniStack Accelerator Card leevendab protsessori koormust deduplikatsiooni ja kokku pakkimise puhul ning suurendab storage'i jõudlust.
- HPE SimpliVity klientide andmetõhusus on keskmiselt 47 : 17, sellest 10 : 1 on garanteeritud.

ANDMEKESKUSE RIISTVARA KONSOLIDEERIMINE



- HPE SimpliVity koondab hüpervisori kihis kogu IT taristu ühte ehitusplokki. See võimaldab klientidel vähendada andmekeskuse seadmeid 10 : 1 ja kahandada 69,6% jagu seniseid kulusid.

IT-TOIMINGUTE LIHTSUSTAMINE



- Haldust saab lihtsustada ühele klõpsamisele reageeriva tarkvara, hüpervisori ja püsivara värskendustega.
- HPE SimpliVity Management Virtual Appliance lubab ühel VMware vCenter®-il hallata kuni 96 sõlme, mis asuvad HPE SimpliVity võrgus.
- HPE InfoSight kasutab telemeetriat ja masinõpet, et varustada HPE SimpliVity keskkondi võimega ennustada ja ennetada taristuprobleeme. See võimaldab oluliselt lühendada taristuhaldusele ja toele kuluvat aega.

TURBE TÄIUSTAMINE JA OHU LEEVENDAMINE



- Sisesehitatud varundus ja HPE SimpliVity integreeritud avariitaaste kasutavad kiirete toimingute jaoks globaalset andmete deduplikeerimist ja kokku pakkimist: keskmiselt 10-minutilise RPO ja kuni 60 sekundiga kohaliku varunduse või 1 TB virtuaalmasina taastamine – garanteeritud.
- SimpliVity 4.0 toetab nüüd HPE StoreOnce'i lubades varundamise lõpetada HPE SimpliVity'ga ja talletada HPE StoreOnce'i talletusruumis.

IT SEISAKUAJA VÄHENDAMINE NING RAKENDUSTE JA ANDMETE KÄTTESAADAVUSE PARANDAMINE



- HPE SimpliVity saavutab täieliku vastupidavuse ainult kahe sõlmega. Mõlema sõlme talletusruum on kaitstud RAID-iga ja iga virtuaalmasin salvestatakse sünkroonselt kahte erinevasse sõlme. See tähendab, et klastri iga sõlm võib kaotada ühe ketta, kuid kõik andmed on ikkagi saadaval ka pärast sõlme täielikku tõrget.

TARISTU KIIRE JA TÕHUS SKALEERIMINE



- HPE SimpliVity'ga hoitakse virtuaalse töökoormuse jaoks IT taristut ja täpsemaid andmeteenuuseid ühes ehitusplokis, mis skaleeritakse 16 sõlmeks klastri / 96 sõlmeks võrgustiku kohta (suurtes ROBO-keskkondades 48,2 klastrisõlme võrgustiku kohta) ja 16-sõlmeliseks hajutatud klastriks campuse-laadsetele juurutustele.

Kokkuvõte



Võta kliendi probleemid kiiresti kokku ning selgita, kuidas SimpliVity need lahendab ja küsi, kas klient on iga punktiga nõus. Luba kliendil küsida mistahes küsimusi. Lõpetuseks küsi, kas klient on nõus, et SimpliVity on tema vajadustele vastav lahendus. Sellisel viisil teed kindlaks võimalikud kõhkluskohad või vastuväited.

Käitumine vastuväidete korral



VS

Tee kiire võrdlus konkurentidega ja ülevaade ühistest eesmärkidest.

COMPETITOR

Millisel viisil on HPE SimpliVity parem kui VMware vSAN?

vSAN-i võib olla keeruline konfigureerida ning selle haldamine nõuab aega ja pingutusi. SimpliVity't on lihtne seadistada ja konfigureerida ning selle lisandväärtuseks on Infosite, mille abil tuvastatakse ning märgitakse kiiresti kõik konfigureerimisprobleemid, mis mõnel juhul ka lahendatakse automaatselt. vSAN-i puhul on tarvis minimaalselt kahte sõlme. HPE SimpliVity puhul piisab aga vaid ühest sõlmest, mis tähendab suurt kulude kokkuhoidu.

Millisel viisil on SimpliVity parem kui Lenovo serveri Azure Stack HCI?

Azure Stack HCI-d on palju keerulisem seadistada ja konfigureerida kui HPE SimpliVity't. Selleks tuleb läbida mitu etappi, sh lisaresursside installimine ja paigaldamine PowerShell'i kaudu, vaja on eraldi juhtkonsooli, mida tuleb taaskäivitada pärast iga konfigureerimisetapi läbimist. Erinevalt HPE SimpliVity'st puudub sellel ka standardne võrgustik.

Millisel viisil on SimpliVity parem kui Dell VxFlex?

VxFlex ei sobi VDI-keskkondadesse, sest seal puudub tugi lisagraafikaprotsessoritele (GPU), erinevalt SimpliVity 380'st, millel on graafikaprotsessori võimalus olemas. VxFlex'il puudub ka andmete deduplikeerimise ja vähendamise garantii ning see ei sisalda HPE Infosite'i AI-põhist juhtimist ja ennustavat analüüsi.

Tehingu sõlmimine



Kui kliendi küsimustele ja vastuväidetele on vastatud, siis lõpeta vestlus valmisolekuga teostada konfigureerimine ja esitada hinnapakumine. Vajadusel korralda lisakohtumine süsteemiarhitektiga, kui tegu on keerulisema konfiguratsiooni või erinõuetega. Kui vajad tuge, siis kohalikud ALSO eksperdid on tehingu sõlmimisel valmis aitama.

Kui oled valmis alustama HPE SimpliVity müümist oma klientidele, siis kasuta võimalust liituda kohaliku ALSO eksperdi korraldatava SimpliVity müügi töötoaga.