

# Simpelt salg af SimpliVity

ALSO HPE SimpliVity-salgsvejledning



Denne vejledning er skrevet for at hjælpe dig med at identificere, kvalificere og pitche HPE SimpliVity til dine kunder, håndtere almindelige indvendinger og lukke flere handler. Vi viser dig trin for trin, hvordan du fører en kunde frem til en handel, mens du samtidig sikrer, at HPE SimpliVity opfylder deres behov. Vi håber, at vejledningen vil hjælpe dig med at udvikle stor SimpliVity-ekspertise.

Husk, at hvis du har brug for at tale med en ALSO-ekspert om HPE SimpliVity, eller hvis du ønsker support, når du taler med din kunde om deres næste projekt, er dine lokale ALSO HPE-eksperter altid til rådighed for at hjælpe.



# Hvem har brug for SimpliVity?



SimpliVity er det perfekte valg til kunder, der:

- ☑ Allerede har eller planlægger at få størstedelen af deres generelle forretningsapplikationer til at køre på virtuelle maskiner.
- ☑ Har behov for at understøtte et stort antal brugere, der får adgang til virtuelle desktops, f.eks. virksomheder, som oplever udfordringer ved at understøtte en hurtig stigning i antallet af medarbejdere, der arbejder hjemmefra.
- ☑ Understøtter et stort antal fjernkontorer/filialers datacentre og har svært ved at styre administrationskompleksiteten
- ☑ Har eksisterende datacenterhardware, der er ved at blive vanskeligt at administrere, og som understøtter afvikling af virtuelle arbejdsbelastninger.
- ☑ Aktivt ser på HCI-løsninger fra Dell, Nuantix, Netapp eller Cisco
- ☑ Ønsker at konsolidere traditionelle tredelte IT-stakke fra flere leverandører og reducere de IT-ressourcer, der er nødvendige for at vedligeholde dem.

## Afdæk problemområderne



At stille åbne spørgsmål og få dine kunder til at beskrive deres nuværende IT-udfordringer er nøglen til at finde ud af, om SimpliVity er velegnet for dem. Mens du lytter, skal du sørge for at tage noter.

Stil f.eks. dine kunder spørgsmål vedrørende disse emner:

### DERES BRUGERE

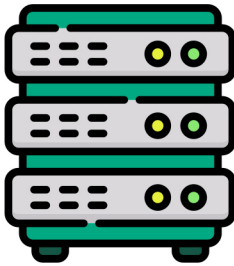


- Hvor mange slutbrugere har de fordelt på hvor mange steder?
- Hvilken type apps og data har brugerne adgang til?
- Hvilke udfordringer oplever brugerne, når de bruger apps og data?
- Hvordan vil disse udfordringer ændre sig over tid, og hvordan vil kravene til deres IT øges?



## VIRTUELLE ARBEJDSBELASTNINGER

- Hvor mange virtuelle maskiner anvender de i øjeblikket?
- Hvordan vokser dette behov? Hvordan vil behovet se ud om tre år?
- Hvilken type arbejdsbelastninger kører i øjeblikket på disse VM'er?
- Hvor stor er en VM i gennemsnit?
- Hvor meget lagerplads kræver en VM i gennemsnit?
- Hvordan vokser behovet for lagerplads?
- Hvordan administrerer de sikkerhedskopiering og nødgenoprettelse af virtuelle maskiner?
- Hvor meget tid bruger de på overvågning og optimering af VM'er?



## DERES NUVÆRENDE IT-STAK

- Hvor mange hardwareprodukter fra forskellige leverandører yder deres IT-team support til?
- Hvad er deres største udfordringer i forbindelse med administration af stakke, der understøtter flere lag, eller stakke fra forskellige leverandører?
- Hvor nemt er det at installere og klargøre VM'er ved hjælp af deres nuværende infrastruktur?
- Hvor nemt er det at optimere deres eksisterende stak, så den passer til skiftende VM-arbejdsbelastninger?



## KONKURRENTER:

- Hvilke aktuelle løsninger overvejer de for at løse deres IT-udfordringer?
- Hvilke andre HCI-løsninger har de set på, og hvad kan de lide eller ikke lide ved dem?
- Hvordan ville den perfekte løsning se ud for dem?

# Matchning af problemer og afhjælpende foranstaltninger



Hvis du har stillet de rigtige spørgsmål, vil du nu have et væld af oplysninger fra din kunde om deres specifikke IT-udfordringer, som du kan matche med en række af fordelene ved HPE SimpliVity. Vi har arrangeret disse fordele nedenfor i emner, der hjælper dig med at matche dem med kundernes behov.

## OPTIMERING AF VM-ARBEJDSBELASTNINGER OG DATA:



- Alle, der kender vCenter, kan komme i gang med HPE SimpliVity på få minutter.
- Det indbyggede HPE OmniStack Accelerator-kort eliminerer CPU-overhead til deduplikering og komprimering, og dets inline-drift forbedrer lagringsydelsen.
- HPE SimpliVity-kunder opnår en garanteret gennemsnitlig dataeffektivitet på 10:1.

## KONSOLIDERING AF DATACENTERHARDWARE:



- HPE SimpliVity inkluderer al IT-infrastruktur under hypervisorlaget i en enkelt byggeblok. Det gør det muligt for kunderne at reducere datacenterenheder med 10:1 og reducerer omkostningerne med 6g %.

## FORENKLING AF IT-DRIFTEN:



- Forenkling af administrationen ved hjælp af opgraderinger af software, hypervisor og firmware med ét klik.
- HPE SimpliVity Management Virtual Appliance giver et enkelt VMware vCenter® mulighed for at administrere op til 96 noder i én HPE SimpliVity-federation.
- HPE InfoSight bruger telemetri og maskinlæring til at gøre HPE SimpliVity-miljøer i stand til at forudsige og forhindre infrastrukturproblemer, før de opstår. Dette hjælper dig med at skære dramatisk ned på den tid, der kræves til infrastrukturstyring og support.

## BEDRE SIKKERHED OG REDUKTION AF RISICI:



- Den indbyggede sikkerhedskopiering og integrerede nødgenoprettelse i HPE SimpliVity anvender global dataduplikering og komprimering til ekstremt hurtig drift: Ti minutters RPO og 60 sekunder eller mindre i gennemsnit til lokal sikkerhedskopiering eller gendannelse af en 1 TB VM – garanteret.
- Softwaren SimpliVity 4.0 understøtter nu HPE StoreOnce, hvilket gør det muligt at gemme sikkerhedskopier foretaget af HPE SimpliVity i HPE StoreOnce-lageret.

## REDUKTION AF IT-NEDETID OG FORBEDRING AF APP- OG DATATILGÆNGELIGHED:



- HPE SimpliVity opnår fuld robusthed med kun to noder. Lageret i den enkelte node er beskyttet med RAID, og hver enkelt VM lagres synkront på to forskellige noder. Dette betyder, at hver enkelt node i en klynge kan miste én disk, og at alle data stadig vil være tilgængelige efter et fuldt nodesvigt.

## HURTIG OG EFFEKTIV SKALERING AF INFRASTRUKTUREN:



- Med HPE SimpliVity er IT-infrastruktur og avancerede datatjenester til virtualiserede arbejdsbelastninger indeholdt i en enkelt byggeblok, der skalerer til 16 noder pr. klynge/96 noder pr. federation (for store ROBO-miljøer, 48 2-nodeklynger pr. federation) og 16-node strækingsklynger til implementering i campusskala.

# Opsummering



Sørg for hurtigt at opsummere kundernes udfordringer, forklar, hvordan SimpliVity kan hjælpe dem, og spørg, om kunden er enig i de enkelte punkter. Giv kunden mulighed for at stille spørgsmål. Spørg dem til sidst, om de er enige i, at SimpliVity ville være den rette løsning til deres behov. Dette giver dig mulighed for at afdække eventuelle usikkerheder eller indvendinger.

## Håndtering af indvendinger



# VS

Hurtig konkurrentsammenligning og almindelige indvendinger.

COMPETITOR

### Hvordan er HPE SimpliVity bedre end VMware vSAN?

vSAN kan være vanskeligt at konfigurere og er tids- og indsatskrævende at administrere. SimpliVity er nemt at installere og konfigurere lige fra starten, og den ekstra fordel ved Infosite betyder, at alle konfigurationsproblemer identificeres og udpeges hurtigt. I nogle tilfælde løses de endda automatisk. Med vSAN kræves minimum af 2 noder. HPE SimpliVity kræver minimum en enkelt node, hvilket udgør en kæmpe besparelse.

### Hvordan er SimpliVity bedre end Azure Stack HCI på en Lenovo-server?

Azure Stack HCI er meget mere kompliceret at installere og konfigurere end HPE SimpliVity. Det kræver flere trin, herunder installation og konfiguration af yderligere ressourcer gennem PowerShell og en separat administrationskonsol, og der kræves genstart efter hvert enkelt konfigurationstrin. Der er heller ikke noget netværks-fabric inkluderet som standard i modsætning til HPE SimpliVity.

### Hvordan er SimpliVity bedre end Dell VxFlex?

VxFlex er ikke egnet til VDI-miljøer, da der ikke er understøttelse af yderligere GPU'er i modsætning til SimpliVity 380, som har en GPU-mulighed. VxFlex har heller ingen dataduplikering eller datareduktionsgaranti og har ikke AI-baseret administration og forudsigende analyse, sådan som HPE Infosite har det.

# Lukning af handlen:

---



Når kundens spørgsmål er besvaret, og indsigelser er behandlet, kan samtalen afsluttes med et løfte om en konfiguration og et tilbud. Om nødvendigt gennemføres en opfølgning med en systemarkitekt i tilfælde af komplekse konfigurationer eller specialiserede behov. Hvis du har behov for støtte, står dine lokale ALSO-eksperter til rådighed for at hjælpe dig med at lukke handlen.

**Hvis du er klar til at komme i gang med at sælge HPE SimpliVity til dine kunder, kan du kontakte din lokale ALSO-ekspert med henblik på deltagelse i en workshop vedrørende salg af SimpliVity.**

---