



**Hewlett Packard
Enterprise**

ROK Achievers Club

Programmvorstellung

26. Februar 2019



HPE und Partner internal use



ROK Achievers Club

Programmziele

Mit doppelter Power zu mehr Erfolg

ROK
Achievers Club



Microsoft

HPE und Microsoft sind seit vielen Jahren ein echtes Erfolgsteam – und bieten Ihnen mit doppelter Power überzeugende Angebote für mehr Umsatz.

Ihre Vorteile im Überblick:

- Umfassende Marketing-Unterstützung und damit attraktiveres Server-Business
- Die Chance auf eine tolle Reise nach Island!

Ihre Ziele im Überblick



VERKAUFSAZAHLEN

Sales

Punkten Sie beim Verkauf von HPE ProLiant Servern in Verbindung mit dem HPE Reseller Option Kit (ROK).

→ [Mehr erfahren](#)

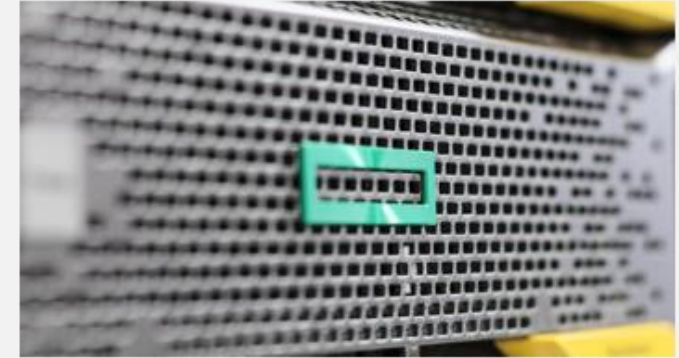


IHR ENGAGEMENT

User Engagement

Punkten Sie bei der Teilnahme an relevanten Webinaren oder Events. Auch ein wöchentliches Login bringt Ihnen Punkte.

→ [Mehr erfahren](#)




CO-MARKETING KAMPAGNEN

Marketing

Punkten Sie bei der Verwendung der zur Verfügung gestellten Co-Marketing Assets und vergessen Sie nicht, Ihre digitalen Proofs einzureichen.

→ [Mehr erfahren](#)



ROK Achievers Club

Zugang über Engage & Grow

Registrierung bei ENGAGE&GROW

Registrierung bei Engage & Grow über
www.engageandgrow.eu
→ Registrieren oder direkt [HIER](#)

ENGAGE&GROW | Hilfe Registrieren



Willkommen bei Engage & Grow!

Melden Sie sich mit Ihrem Benutzernamen und Passwort an, um am Engage & Grow Programm teilzunehmen und sehen Sie, wie Sie und Ihr Team Bonuspunkte durch Umsätze von HPE Produkten verdienen.

Login zu E&G

Benutzername

Passwort

Eingelogggt bleiben?

[PASSWORT ZURÜCKSETZEN](#)

Anmelden

Hewlett Packard Enterprise Engage & Grow ist ein vollautomatisches Incentive Programm, das zur Motivation von Vertriebsteams von HPE Distributoren und Resellern mit HPE Business, Silber und Proximity Partner Status entwickelt wurde. Registrieren Sie sich noch heute und verdienen Sie bares Geld mit dem Verkauf von HPE Produkten.

Login mit Benutzernamen und Passwort



HPE ROK PROGRAMM

HPE ROK ACHIEVERS CLUB

ROK your Business: Server verkaufen, Koffer packen und die Chance auf eine tolle Reise nutzen.

→ [mehr Details](#)

Zugang zu ROK Achievers Club über Kachel am Ende der Startseite

Teilnahmebedingungen akzeptieren

Teilnahmebedingungen

BONUSSTRUKTUR

1. ROK ACHIEVERS CLUB ist ein Bonusprogramm für HPE Partner und Distributoren in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Der ROK ACHIEVERS CLUB soll der Motivation von Vertriebsmitarbeitern und, in manchen Fällen, Vertriebsteams dienen. Im Gesamtrahmen des ROK ACHIEVERS CLUB werden verschiedene Aktionen zur Teilnahme durch HPE Partnern angeboten. Im Rahmen der jeweiligen Aktion werden sogenannte „Credits“ für verschiedene Tätigkeiten vergeben. Diese umfassen u.a. den Verkauf teilnahmeberechtigter HPE-Produkte oder -Lösungen sowie bestimmte Nichtvertriebstätigkeiten (Schulung, Zertifizierung usw.). Diese Credits werden zum Ablauf des jeweiligen Aktionszeitraums kumuliert und jene HPE Partner mit der pro Land höchsten Creditanzahl dürfen an einer Incentivierweise teilnehmen. Die Details dazu finden Sie nachfolgend in Punkt „PROGRAMMPUNKTE UND ZEITRAHMEN“.
2. Promoter von ROK ACHIEVERS CLUB ist Hewlett-Packard GmbH (‘HPE’). HPE hat die Aximpro GmbH mit Sitz in Freising (Deutschland) (‘Aximpro’) zur Durchführung des ROK ACHIEVERS CLUBS im Auftrag von HPE als Subunternehmer eingesetzt.
3. Die Teilnahme an ROK ACHIEVERS CLUB steht HPE Partnern mit einem gültigen HPE-Partnervertrag und HPE Distributoren offen, die sich an diese Teilnahmebedingungen halten (‘Teilnehmer’).
4. Die Registrierung und die Teilnahme beim ROK ACHIEVERS CLUB gelten als umfassende und uneingeschränkte Zustimmung zu diesen Teilnahmebedingungen.
5. ROK ACHIEVERS CLUB gilt nur für Produktverkäufe, die innerhalb des jeweiligen im Portal festgelegten Aktionszeitraums getätigt werden, und nach erfolgreicher Registrierung für den ROK ACHIEVERS CLUB. Eine rückwirkende Vergabe von Credits für Verkäufe oder Tätigkeiten, die vor einer erfolgreichen Registrierung erfolgt sind, ist ausgeschlossen.
6. ROK ACHIEVERS CLUB gilt nicht für Leihverträge für Produkte an Dritte.
7. Credits können lediglich für neue Produkte und/oder Supportleistungen vergeben werden. Vorführmodelle, Produkte für die Wiedervermarktung oder gebrauchte Geräte sind ausgeschlossen.
8. ROK ACHIEVERS CLUB gilt nur für den Verkauf von Produkten oder Support in jeweiligen ‘Vertriebsgebiet’ des HPE Partners gemäß seinem Partnervertrag.
9. HPE erwartet von den Teilnehmern ein höchstes Maß an Integrität in sämtlichen geschäftlichen Interaktionen. HPE befolgt eine Null-Toleranz-Politik, die jegliche Form von Bestechung, Korruption, Erpressung, Schmiergeldzahlungen und Veruntreuung untersagt. Allen Teilnehmern ist strengstens untersagt, Wertgegenstände irgendeiner Art zuzusagen, anzubieten, in Auftrag zu geben, zu verschenken oder anzunehmen, sowohl direkt als auch

Teilnahmebedingungen akzeptieren

5. An der jeweiligen Incentiv teilnehmenden Reseller aus im Aktionszeitraum im deut jeweils 1 Person, (b) jene 3 Silber/Business je 1 Gewinn Ranking die meisten Credits Reseller aus Österreich (pro österreichischen Länder-Ra jener teilnehmende Distribu mit 1 Person sowie bis zu 2 weiteren Personen bei Erreichung folgender Ziele: 1 Teilnehmer für das Erreichen des DC Mix, 1 Teilnehmer für das Erreichen des AMD Mix.

6. Die Abführung der Steuern bzw. Sozial- und Rentenversicherungsbeiträge, die im Rahmen der ROK ACHIEVERS CLUB -Teilnahme (inkl. Incentiv) anfallen, obliegt dem Teilnehmer (oder dessen Mitarbeitern, je nachdem wer Nutznießer der Leistungen ist). HPE und Aximpro übernehmen keinerlei Haftung für Steuern sowie Sozial- und Rentenversicherungsbeiträge, die im Zusammenhang mit der Teilnahme an Anreizsystemen im Rahmen des ROK ACHIEVERS CLUB -Programms anfallen.

Teilnahmebedingungen akzeptieren

Registrieren Schließen

Alle wichtigen Informationen im Blick behalten

Mit doppelter Power zu mehr Erfolg
Herzlich willkommen zum ROK ACHIEVERS CLUB

Mit der Kombination aus HPE ProLiant Server plus HPE Microsoft Reseller Option Kit liefern HPE und Microsoft doppelte Power für Ihren Erfolg. Und durch die Teilnahme am ROK ACHIEVERS CLUB wird Ihr Server-Business noch attraktiver. Zum einen erhalten Sie von HPE umfassende Marketing-Unterstützung für Ihr Wachstum. Zum anderen werden die Teilnehmer mit den meisten gesammelten Credits mit einer tollen Reise nach Island belohnt. Die Reise wird von 18. bis 21. Juli 2019 stattfinden.

Die Verteilung der Plätze auf die Länder ist wie folgt:

- Deutschland: 6 Plätze
- Österreich: 2 Plätze
- Schweiz: 3 Plätze (min. 1 Gold und 1 Silver/Business Partner)
- DACH: 1 Distributor

Team Credits
19.02.19

Firmen Rang

Schnelle Navigation zu den wichtigsten Informationen.

Ihre Daten

Team Credits
19.10.18

Sehen Sie, wie der Punktestand Ihres Teams ist.

Firmen Rang

Sehen Sie, welchen Rang Ihre Firma aktuell belegt.

Der News-Feed

Bleiben Sie auf dem Laufenden und entnehmen Sie dem News-Feed alle Neuigkeiten über den ROK Achievers Club.

News

22.02.2019

ROK Achievers Club Webinar am 26. Februar

Wie funktioniert die Teilnahme am ROK Achievers Club? Wofür können Sie Punkte erhalten? Erfahren Sie alles in unserem Webinar am 26. Februar 2019, 13:00 - 14:00 Uhr. Die Teilnahme an diesem Webinar bringt Ihnen direkt 500 Punkte im ROK Achievers Club!

[→ Zur Registrierung](#)

05.02.2019

Das ROK ACHIEVERS CLUB-Reiseziel steht fest!

Sammeln Sie jetzt Credits und erhalten Sie die einmalige Chance, das atemberaubende Island zu entdecken.

07.12.2018

HPE-Microsoft Server Coffee Coaching Videos

Um Ihnen einen möglichst angenehmen Start in den ROK Achievers Club mit HPE und Microsoft zu ermöglichen, haben wir eine Auswahl an kurzen Trainings-Videos zu den wichtigsten Produkten und Themen zusammengestellt.

[→ Mehr Info](#)



ROK Achievers Club

Live-Demo



Hewlett Packard
Enterprise

Vielen Dank!

Bei Fragen nutzen Sie unser [Supportformular](#) oder schreiben Sie uns direkt:
rokac-support@engageandgrow.eu