

DAS IMAGING CHANNEL PROGRAMM



FUJITSU

THE POSSIBILITIES ARE INFINITE

DAS IMAGING CHANNEL PROGRAMM

Das Imaging Channel Programm wurde von Fujitsu initiiert, um Ihnen - den Imaging Partnern - im Vertrieb, Handel und Lösungsumfeld neue Möglichkeiten der Wertschöpfung zu eröffnen. Durch die neu geschaffene Plattform, welche die Mitwirkung, den Austausch und die Interaktion zwischen allen Partnern fördern soll, werden neue Geschäftsmöglichkeiten generiert. Jedes Channel Mitglied erschließt zudem zusätzliche EMEA-Regionen sowie weitere vertikale Märkte und Kundenanwendungen.

Das Programm bietet unseren Imaging Channel Partnern eine zuverlässige und offene Plattform, um in einem Gemeinschaftsumfeld Fachwissen und Erfahrungen mit anderen zu teilen und ertragsorientiertes Wachstum zu erzielen. Gleichzeitig ermöglicht es dem Endkunden, Sie als den herausragenden, sachkundigen und kompetenten Ansprechpartner für seine Dokumentenmanagement-Projekte und Investitionen zu finden.

Als Fujitsu Imaging Partner haben Sie die Chance, Ihr Imaging-Geschäft auszubauen, branchenführende Imaging-Produkte anzubieten und sich auf dem heutigen Markt erfolgreicher zu behaupten.

Das Programm bietet Ihnen im Einzelnen:

- **Verbesserte Geschäftszahlen**
durch die Leistungen und Vergütungen des Imaging Partner Programms. Steigern Sie Ihre Margen und reduzieren die Vertriebskosten.
- **Enge Zusammenarbeit**
mit einem Markenhersteller, der 100% „Channel loyal“ ist. Unser Erfolg basiert auf ihrem Erfolg, deshalb sind Ihre Belange für uns von zentraler Bedeutung.
- **Steigerung der Kundenzufriedenheit**
durch Ihre nachgewiesene Produktkompetenz und das starke Vertrauen der Kunden in Ihr Unternehmen und die Fujitsu Imaging Produkte.
- **Erweiterte Kompetenz**
durch exklusiven Zugriff auf Fachwissen und wertvolle Informationen können Sie Ihren Endkunden die Vorteile der Fujitsu Imaging Produkte besser vermitteln.

Fünf Gründe, jetzt Imaging Channel Partner zu werden:

- Enge Zusammenarbeit mit dem Fujitsu Imaging Team
- Zugang zu umfangreichen Sales- und Marketinginstrumenten
- Exklusive Sonderleistungen, Rückvergütungen und Motivationsprogramme
- Herausragende technische Ressourcen
- Schulung und Support durch erfahrene Fachleute



Leistungen des Programms

Das Imaging Partner Programm hat zum Ziel, die Geschäftsbeziehungen zu stärken, neue Möglichkeiten zu eröffnen, weitreichenden Zugang zu wichtigen Informationen zu bieten sowie unsere Imaging Channel Partner mit nützlichen Marketingwerkzeugen zu unterstützen. Wir bieten Ihnen ein umfassendes Partner Programm, das Ihnen hilft, mehr Marge zu verdienen, Ihr Geschäft auszubauen und sich erfolgreich im Markt zu behaupten.

Die genauen Leistungen ergeben sich aus der Qualifizierungs-Einstufung. Erfahren Sie jetzt, welche Leistungen wir mit dem Imaging Channel Programm bieten:

- ✓ **Rabatt Programm**
Wir bieten unseren Channel Partnern gestaffelte Rückvergütungen auf der Basis von festgelegten und erreichten Umsatzzielen.
- ✓ **Programme zur Generierung von qualifizierten Sales Leads**
Sie bekommen Zugang zu qualifizierten Sales Leads, die von Fujitsu generiert werden.
- ✓ **Unterstützung im Co-Marketing**
Unsere Imaging Partner finden im „Market Development Fund“ (MDF) eine finanzielle Förderung zur Schaffung eines starken Vertriebsnetzes.
- ✓ **Motivationsprogramme**
Wir erstellen für Reseller ein angepasstes Motivations-System mit lukrativen, erreichbaren Zielen.
- ✓ **Projekt-Registrierung und Preiskalkulation**
Registrieren Sie Ihre Großprojekte zu Beginn des Verkaufszyklus bei Fujitsu, und Sie werden bei den vertriebsvorbereitenden Maßnahmen unterstützt.
- ✓ **Vertriebs- und Technischer Support**
Unsere Partner erhalten durch den „Fujitsu Partner Manager“ einen festen Ansprechpartner, der ihnen bei der Geschäftsentwicklung zur Seite steht und von erfahrenen Channel Marketing- und Technik-Teams unterstützt wird.
- ✓ **Demoproducte und Teststellungen**
Reseller und Enabler erhalten auf Demoproducte einen produktabhängigen Preisvorteil.
- ✓ **Partner Beratungsforum und Partner Konferenzen**
Unsere Partner Beratungsforen und Partner Konferenzen sind Schlüsselveranstaltungen für die Vorstellung und Bewertung neuer Produkte, offene Diskussionen über Marktstrategien wie auch Markttaktiken und dienen dem Ideenaustausch und der Bildung einer engeren Partnerschaft mit Ihnen.
- ✓ **Exklusive Nutzung des Fujitsu ICC (International Collaboration Center)**
Nutzen Sie unsere hochmoderne Einrichtung, in der Sie Ihren Kunden aktuellste Imaging-Lösungen vorstellen, Fujitsu Branchenseminare besuchen oder Ihre Kunden einladen und durch eine Zusammenarbeit mit anderen Mitgliedern der Fujitsu Imaging Gemeinschaft Ihr Geschäft ausbauen können.

DAS IMAGING CHANNEL PROGRAMM

Qualifizierung von Partnern

Fujitsu hat ein weltweit hervorragendes Renommee durch seine Dokumentenscanner und hat sich der „Imaging-Exzellenz“ verschrieben. Um das bestehende Vertrauen unserer Endkunden zu erhalten, legen wir Wert darauf, dass alle unsere Partner ein besonderes Maß an Zuverlässigkeit, finanzieller Stabilität und Produktkompetenz im Imaging-Bereich gewähren. Nur so können wir das Qualitätssiegel des Fujitsu Channel Partner Programms, sowohl innerhalb unserer Imaging Channel-Gemeinschaft als auch gegenüber dem Endkunden, erhalten und ausbauen.

Das Imaging Channel Programm bietet folgende Qualifizierungen:



Authorised Imaging Distributor

Diese Qualifizierung erhalten ausgesuchte Vertriebspartner, die Fujitsu Imaging-Produkte direkt von Fujitsu abnehmen und in einem Händlernetzwerk vertreiben, und so zu einer Wertsteigerung durch Logistikangebote, Finanzdienstleistungen und qualifizierte Lösungen beitragen.



Selected Imaging Enabler

Diese Qualifizierung erhalten Unternehmen, wie „Independent Software Vendors“ (ISV), Consultants oder Technologie-Partner, die erweiterte Anwendungsangebote für Fujitsu Imaging-Produkte anbieten.



Selected Imaging Bureau

Diese Auszeichnung erhalten Unternehmen, die einen hochwertigen, großvolumigen Dokumentenscan-Service als Outsourcing-Dienstleistung für Großunternehmen und Regierungsstellen anbieten.



Qualified Imaging Reseller

Diese Qualifizierung steht für die breitgefächerte Gruppe von Händlern, wie „Value Added Resellern“, Online Resellern, System-Integratoren, IT-Resellern und vielen anderen, die Fujitsu Imaging-Produkte von einem „Fujitsu Authorized Distributor“ beziehen und Endkunden im B2B- oder Konsumentenumfeld anbieten.



Elite Imaging Reseller

Diese exklusive Zertifizierung erhalten die erfolgreichsten „Qualified Resellers“, die in Form von Vertriebs-/Marketingplanungen und entsprechendem Reporting, in eine enge Zusammenarbeit mit Fujitsu investieren.





Voraussetzungen zur Teilnahme

> > > >

Sie sind Distributor und haben Interesse an einer Teilnahme an unserem Imaging Channel Programm und der Qualifizierung als „Fujitsu Authorized Imaging Distributor“, dann kontaktieren Sie uns bitte über:
imaging-partner@fdg.fujitsu.com

> > > >

Sie sind ein ISV, Consultant oder Technologie-Partner und haben Interesse an einer Mitgliedschaft in unserem Imaging Channel Programm und der Qualifizierung als „Fujitsu Selected Imaging Enabler“, dann bewerben Sie sich bitte hier online über: www.imaging-channel-program.com

> > > >

Sie sind ein Servicebüro und haben Interesse an einer Mitgliedschaft in unserem Imaging Channel Programm und der Qualifizierung als „Fujitsu Selected Imaging Bureau“, dann bewerben Sie sich bitte hier online über:
www.imaging-channel-program.com

> > > >

Sie sind ein Reseller und haben Interesse an einer Mitgliedschaft in unserem Imaging Channel Programm und der Qualifizierung als „Fujitsu Qualified Imaging Reseller“, dann bewerben Sie sich bitte hier online über:
www.imaging-channel-program.com

Für Reseller von Fujitsu Imaging Produkten stehen drei Kategorien zur Auswahl:

- **Registered Imaging Reseller**
Reseller werden durch die einfache Online-Bewerbung ein „Fujitsu Registered Reseller“, und erhalten somit Zugang zu elementarem Support durch das Fujitsu Imaging Team.
- **Qualified Imaging Reseller**
Wenn Sie sich als Qualified Reseller bewerben und Ihre Qualifikationen sich mit unseren Anforderungen an Zuverlässigkeit, finanzielle Stabilität und Produktkompetenz im Imaging-Bereich decken, werden Sie ein „Fujitsu Qualified Reseller“ in unserem Imaging Channel Programm.
- **Elite Imaging Reseller**
Qualified Reseller, die zu einer noch engeren Zusammenarbeit mit Fujitsu bereit sind (u.a. Vereinbarung von Mindestumsatzzielen, Erstellung eines Absatz- und Marketingplans und Übermittlung von Vertriebsdaten) haben die Möglichkeit, sich als „Qualified Elite Reseller“ zu qualifizieren und von zusätzlichen Leistungen und Vergünstigungen zu profitieren.



THE POSSIBILITIES ARE INFINITE

Fujitsu Europe Limited
Hayes Park Central · Hayes End Road · Hayes Middlesex UB4 8FE · England
Telefon +44-(0)20-8573 4444

Fujitsu Deutschland GmbH
Frankfurter Ring 211 · 80807 München · Deutschland
Telefon +49-(0)89-323 780

Fujitsu Italia S.p.A.
Via Nazario Sauro, 38 · 20099 Sesto San Giovanni (MI) · Italien
Telefon +39-02262941

www.fujitsu.com/emea/products