

Unser Engagement

| | | Silber | Gold | Platin |
|--|--|--------|------|-------------------------------|
| Epson Business Academy | Schulen Sie Ihre Mitarbeiter im Verkauf mit unseren Schulungsmodulen zu Technologien, Produkten und Services von Epson sowie Informationen zu den einzelnen Märkten. | • | • | • |
| Nutzung der Epson Office Solution Center | In den Epson Office Solution Centern können Sie Ihren Kunden die bestmögliche Einführung in die Technologie von Epson bieten. | • | • | • |
| Partnerlogo, Zertifikat und Portalzugang | Offizielles Logo und Partner-Urkunde sowie exklusiver Online-Zugriff für Partner auf Produktinformationen, Schulungen, Werbeaktionen, Verkaufsunterlagen, Veranstaltungen, Preislisten, Berichte und Programm-Updates. | • | • | • |
| Material für Online- und Offline-Kampagnen | Marketing-Materialien von Epson, mit denen Sie mit Ihrem Logo Ihre eigenen Aktivitäten und Kampagnen zur Leadgenerierung erstellen können. | • | • | • |
| Auszeichnungen | Erhalten Sie bei Zielerreichungen die Chance auf regionale und überregionale Auszeichnungen. | • | • | • |
| Referenzberichte | Bei gewonnenen Projekten unterstützen wir Sie bei der Erstellung eines Anwenderberichts. | • | • | Gemeinsame Pressemitteilungen |
| Präsenztrainings | Sie haben die Möglichkeit, von Ihrem Epson Key Account Manager arrangierte Schulungen in Ihrem Büro oder bei Epson durchzuführen. | | • | • |
| Exklusive Informationen und Events von Epson | Freuen Sie sich auf Einladungen zu lokal organisierten Veranstaltungen von Epson, die Ihnen einen ersten Einblick in unsere neuesten Technologien geben. | | • | • |
| Key Account Manager von Epson | Sie erhalten dedizierte Unterstützung durch einen benannten Key Account Manager im Epson Team. | | • | • |
| Garantie für Partner-Status und Konditionen für das Geschäftsjahr | Ihr Business Plus+ Partnerstatus und Ihre Konditionen bleiben für Sie das gesamte Geschäftsjahr erhalten. | | | • |

Was Sie von uns erwarten können

Als Epson Business Plus-Partner stehen Ihnen unterschiedliche Supportstufen zur Verfügung, abhängig vom aktuellen Umsatz- und Wachstumspotenzial.

| | | Silber | Gold | Platin |
|--|--|--------|------|--------|
| Mehr Umsatz | | | | |
| Pre- und After-Sales-Support | Für die passgenaue Lösung und für mehr Business stehen Ihnen Pre-Sales und Post-Sales Kollegen aus dem Vertrieb zur Verfügung. Hierzu zählt auch der Zugriff auf unser Vertriebsteam aus Experten für „vertikale“ Märkte. | | • | • |
| Zertifizierte Leads | Über einen Online-Lead-Marketplace oder Ihren Ansprechpartner aus dem Vertrieb haben Sie Zugriff auf Leads, die von Epson vorqualifiziert wurden und für die Sie Angebote machen können. | | • | • |
| Gemeinsam erstellte Business-Pläne | Ihr Epson Key Account Manager arbeitet mit Ihnen zusammen, um für das kommende Geschäftsjahr einen detaillierten Business-Plan zu erstellen, der sich auf Vertriebs-Aktivitäten, Vertriebsziele und die Vergütung erstreckt. | | • | • |
| Unterstützung vom Management-Team | Durchgehende Zusammenarbeit mit Ihrem regionalen Vertriebsleiter | | | • |
| Online-Projektanfragen (nur Display+) | Sie können für Ihre Projekte Angebote anfordern, indem Sie ein kurzes Formular im Partnerportal ausfüllen, um maximale Geschwindigkeit und Bequemlichkeit zu erreichen. | • | • | • |

Mehr Wachstum

| | | | | |
|---|--|---|---|---|
| Attraktive Projektpreise | Wenn Sie neue Chancen für mehr Business entdecken, können Sie der Konkurrenz voraus sein – wir helfen Ihnen bei jedem Schritt. | • | • | • |
| Partnersuche | Wir helfen Kunden und Interessenten, Sie schnell zu finden, indem wir Ihr Unternehmen in unsere Händlersuche integrieren. | • | • | • |
| Teilnahme an Sonderaktionen | Exklusive Werbeaktionen von Epson, die sich auf Ihr Unternehmen und/oder Ihre Kunden konzentrieren. Über das Epson Partnerportal, die Kommunikation Ihres lokalen Teams und über Distributoren werden Sie über aktuelle Aktionen auf dem Laufenden gehalten. | | • | • |
| Demogeräte | Damit Ihre Kunden die Technologie von Epson live erleben können, können Sie für Ihre Verkaufsräume Demogeräte zu günstigen Preisbedingungen anfordern. | | • | • |
| Zugriff auf Marketing-Unterstützung | Um Ihre Werbeaktionen zu verstärken, können Sie Marketing-Unterstützung von Epson anfordern. | | • | • |
| Einsicht in die Produkt-Roadmap für das Geschäftsjahr 2020 | Erfahren Sie als einer der Ersten, welche neue Produkte auf den Markt kommen und welche abgekündigt werden. | | | • |

Exklusive Tools und Ressourcen

Das Business Plus-Partnerportal ist Ihr direkter Zugang zur Epson Welt. Er ist nur für unsere Partner zugänglich und bietet Ihnen eine Online-Ressource für alles, was Epson angeht, einschließlich:

Business-Pläne

Ihre aktuellen Ziele und Zielerreichungen

Erklärungen zu Ihren Mehrwerten

Preislisten

Verkaufsaktionen und Kampagnen

Marketing-Materialien und Vertriebswerkzeuge

Informationen zu Schulungen

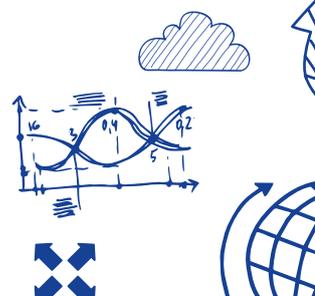
Neuigkeiten, Technologie-Updates und Veranstaltungsinformationen

Sind Sie bereit, dem Programm beizutreten?

Ein Epson Business Plus-Partner zu werden, könnte nicht einfacher sein.

Sie brauchen nur das kurze Anmeldeformular auf www.epson.de/portal, www.epson.at/portal bzw. www.epson.ch/portal auszufüllen.

Wir werden uns dann sofort mit Ihnen in Verbindung setzen.



* Epson behält sich vor, die Mehrwerte des Partnerprogramms jederzeit ändern zu können. Die Vorteile und Mehrwerte können je nach Region, Land oder individueller Vereinbarung variieren. Weitere Informationen erhalten Sie von Ihrem Epson Ansprechpartner.

Weitere Informationen erhalten Sie von Ihrer Epson Niederlassung oder unter www.epson.de, www.epson.at bzw. www.epson.ch.

Epson Deutschland GmbH

Otto-Hahn-Str. 4

D-40670 Meerbusch

Info-Line: +49 (0) 2159/92 79 500

Telefax: +49 (0) 2159/538-3000

www.epson.de/contactus

Epson in Österreich

Info-Line: 01 253 49 78 333

www.epson.at/contactus

Epson in der Schweiz

Info-Line: 022 592 7923

www.epson.ch/contactus



EpsonDE

[epson-deutschland-gmbh](https://www.facebook.com/epson-deutschland-gmbh)

[@EpsonDE](https://www.linkedin.com/company/epson-de)

Alle Marken und eingetragenen Warenzeichen sind das Eigentum der Seiko Epson Corporation oder der jeweiligen Rechteinhaber. Diese Produktinformationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden.

EPSON[®]
EXCEED YOUR VISION