



dynabook Partnerprogramm: Gemeinsam zum Erfolg

Entdecken Sie die vielfältigen Möglichkeiten,
Ihren Umsatz zu steigern.

Willkommen bei dynabook!

100 % B2B. 100 % Channel.

Unser Erfolg beruht auf unserer starken Beziehung zu Ihnen, unseren Partnern.

Deshalb setzen wir alles daran, Ihnen Service- und Supportleistungen an die Hand zu geben, mit denen Sie Ihr Geschäft spürbar voranbringen. Getreu dem Motto „Ihr Erfolg ist unser Erfolg“.

Ein neues Kapitel innerhalb unserer Channel Aktivitäten beginnt. Das dynabook Partnerprogramm dient unserem gemeinsamen Vorankommen. Es bietet Ihnen jederzeit genau das, was Sie benötigen. Mit uns steigern Sie Ihren Abverkauf sowie Ihre Rentabilität. So können Sie mit Zuversicht und Ehrgeiz der Zukunft entgegenblicken.

Wir bieten Ihnen:

- Langfristige Stabilität durch zukunftsweisende Technologien
- Attraktive Produkte und umfassende Unterstützung
- Spezialisierten Support
- Umfangreiche Marketing-Tools
- Vielfältige Vertriebspotenziale

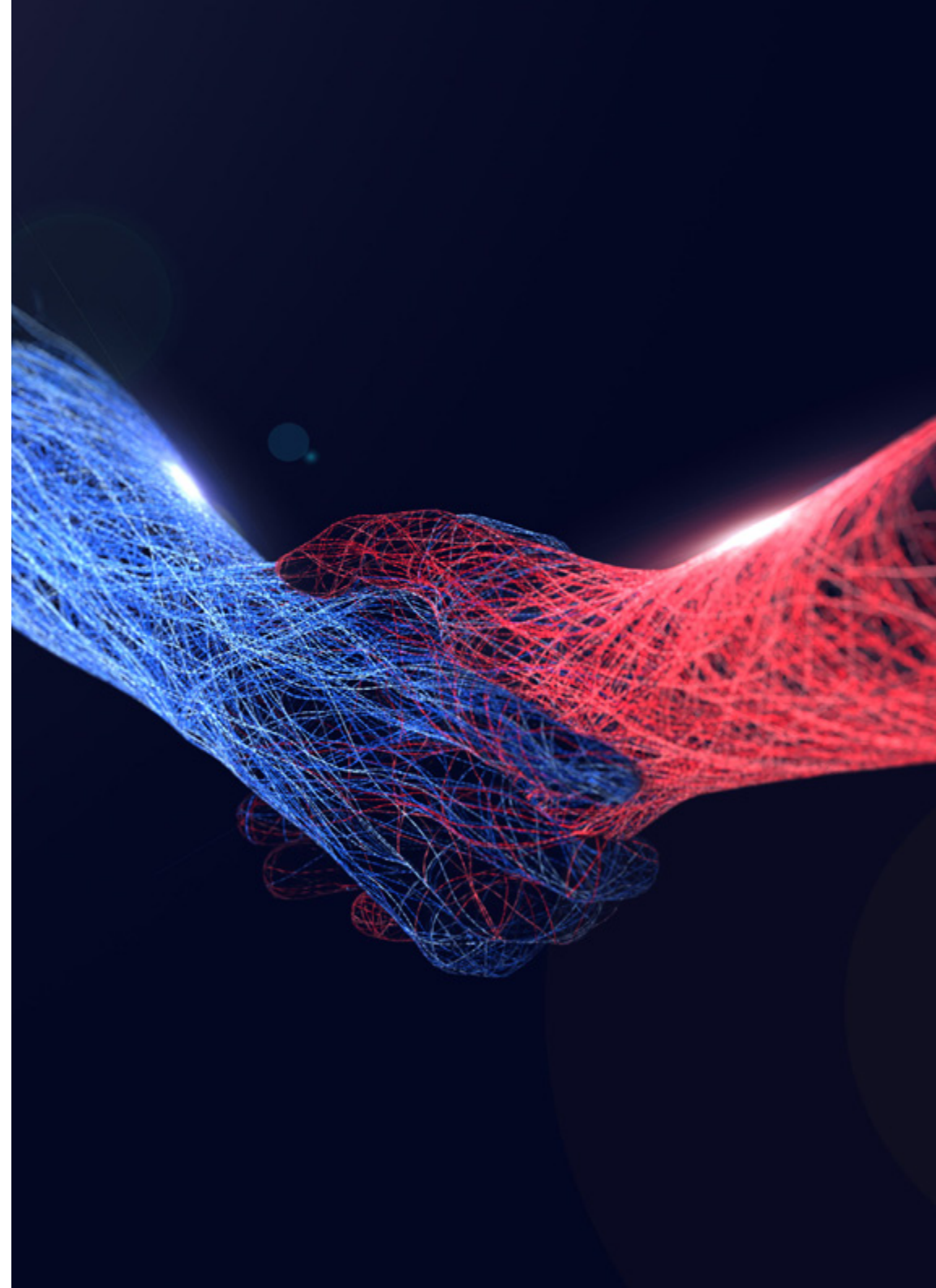
An Ihrer Seite steht unser engagiertes, schlagkräftiges Team, das bereits seit vielen Jahren die erfolgreiche Zusammenarbeit zwischen unseren Channel-Partnern und Toshiba ermöglicht hat.

Ihr persönliches Partnerprogramm

Als hochspezialisierter Anbieter mobiler Lösungen ist uns der persönliche Kontakt zu unseren Kunden enorm wichtig. Wir setzen seit jeher auf den indirekten Vertrieb. Einen wichtigen Teil davon stellt die enge Partnerschaft mit dem Channel dar. Deshalb kennen wir die Anforderungen des Handels ganz genau und sind in der Lage, einen maßgeschneiderten Service anzubieten. Dadurch schaffen wir einen echten Mehrwert für Ihr Unternehmen.

Bei uns stellt seit jeher unser starkes Team eine wichtige Säule des Erfolgs dar. Unsere kompetenten Mitarbeiter stehen Ihnen jederzeit mit Rat und Tat zur Seite. Sie denken nicht nur mit, sondern auch voraus. Unsere unterstützenden Angebote sind unmittelbar zugänglich und einfach in der Handhabung. Kurzum, wir bieten Ihnen einen auf Sie persönlich zugeschnittenen Service, der Ihren individuellen Anforderungen gerecht wird.

Wir sind anders. Wir sind dynabook.



Von Toshiba zu dynabook

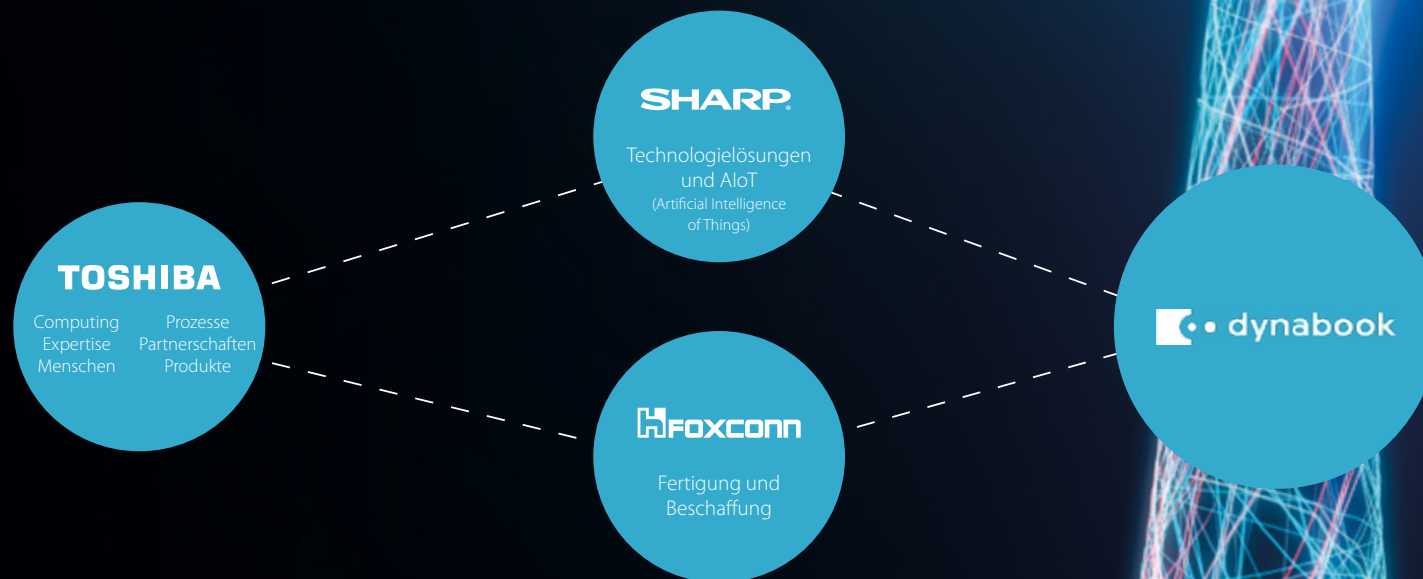
dynabook. Der neue Name der Notebook-Experten.

Dank der Kombination aus dem umfassenden Wissens- und Erfahrungsschatz von Toshiba sowie der Investitions- und Wachstumskraft von Sharp können wir unser Unternehmen zukünftig noch schneller voranbringen. Dies ermöglicht uns – und mit unseren hochmodernen Mobile Computing-Lösungen auch Ihnen – eine dynamischere Entwicklung in eine vielversprechende Zukunft.

Unsere Erfahrung, Ihr Erfolg.

Innovation ist Teil unserer DNA, und das schon seit über 35 Jahren: Unsere Erfolgsgeschichte begann mit dem ersten massenmarkttauglichen Notebook. Heute haben wir das leichteste 13 Zoll-Notebook der Welt mit einem Intel® Core™ Prozessor der 10. Generation¹ in unserem Portfolio. Dank diesem Know-hows kennen wir nicht nur die Anforderungen moderner Arbeitsumgebungen ganz genau, sondern sind auch in der Lage, diese zu erfüllen.

Wir sind dynabook – ein junges, dynamisches Unternehmen, das über 35 Jahre Erfahrung als führender Hersteller mobiler Lösungen mit modernsten Prinzipien der Geschäftsführung vereint. Als Teil der Sharp Corporation und der Foxconn Unternehmensgruppe stehen uns ganz neue Investitions- und Innovationsmöglichkeiten zur Verfügung. Mit Foxconn haben wir Zugang zu ausgereiften Fertigungs-, Beschaffungs- und Logistikprozessen. Sharp zeichnet sich durch eine große Bandbreite an neuester Technologie aus, von Displays über IoT-Technik bis zu 5G. Sie als unser Partner profitieren von preisgekrönten Produkten, unseren hohen Ansprüchen hinsichtlich Qualität, Sicherheit und Innovationskraft sowie einer vertrauensvollen und langfristigen Zusammenarbeit.



Immer einen Schritt voraus

Hier einige unserer Meilensteine:



1985

Erstes massenmarkttaugliches
Notebook



1991

Erstes Notebook mit
Aktiv-Matrix-Display



1995

Erstes Notebook mit
CD-ROM-Laufwerk



2011

Erstes „brillenloses“
3D-Notebook



2003

Erstes Notebook mit 17
Zoll Widescreen-Display



2002

Erster Hochleistungs-
Convertible-Tablet PC



2015

Erstes 12,5 Zoll
Ultra-HD-4K-Convertible



2018

Kompaktestes und leichtestes
2-in-1-Hybrid-Notebook



2020

Leichtestes 13 Zoll Notebook
der Welt!



Unsere Innovationskraft kennt kein Limit: Wir erweitern kontinuierlich die Grenzen dessen, was wirtschaftlich und produktionstechnisch möglich ist.

Die dynabook DNA

Wir haben den Anspruch, unseren Kunden die Arbeit zu erleichtern, um so für mehr Effizienz und Zufriedenheit zu sorgen. Dabei sind unsere Werte unser Antrieb:



Branchenführende Qualität
und Zuverlässigkeit



Herausragender Service
und Support



Durchdachtes Design mit
intelligenten Funktionen



Maximale Flexibilität
für unsere Kunden
(Built-to-Order)



State-of-the-Art-Technologie



Mobile Höchstleistungen
mit umfangreichen
Sicherheitsfunktionen

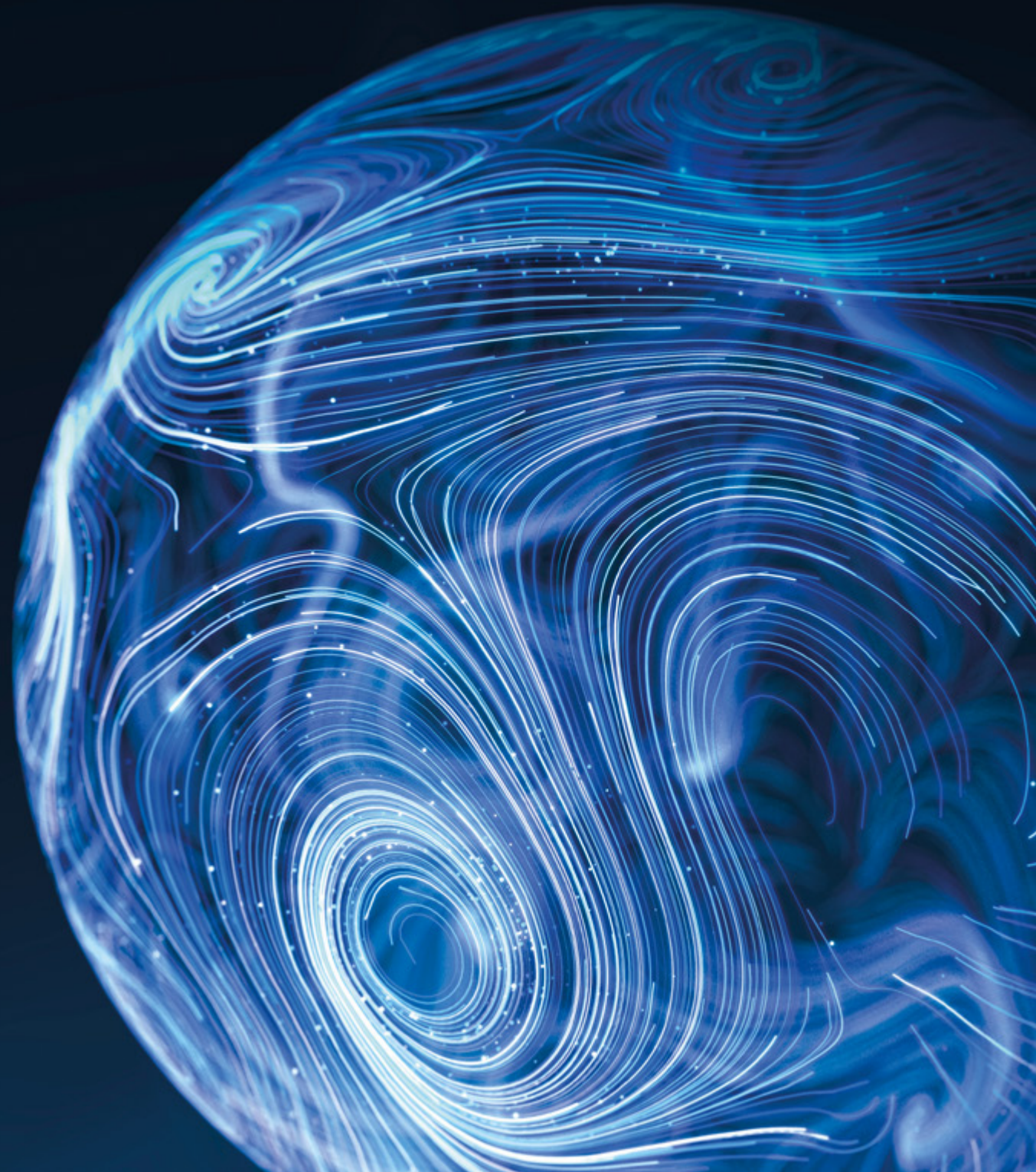
Ihre Vorteile

Hochwertige Technologien, ein engagiertes Team, eine lange Erfolgsgeschichte innovativer Lösungen und eine Vielzahl attraktiver Zusatzleistungen: Mit der Teilnahme an unserem Partnerprogramm profitieren Sie und Ihre Kunden von zahlreichen Vorzügen.

Bei uns stehen Sie an erster Stelle. Deshalb sorgen wir dafür, dass Sie produktiver arbeiten können und unterstützen Sie in den folgenden Bereichen:

- Vertrieb
- Marketing
- Demo- und Testgeräte
- Profitabilität

Ihr Mehrwert – und der Ihrer Kunden.



Umfangreiche Vertriebsunterstützung

Steigern Sie Ihren Vertriebs Erfolg mithilfe unseres engagierten Supports und machen Sie sich unser umfassendes Branchen-Know-how zunutze. Jahrzehntelange Expertise zahlt sich aus.



Verlässlicher Support durch Experten

Als Partner von dynabook profitieren Sie von unserer langjährigen Erfahrung und umfangreichen Branchenkenntnis. Ob bei der gemeinsamen Kundenbetreuung, bei Ausschreibungen oder technischen Fragen: Unsere zuverlässigen und persönlichen Ansprechpartner unterstützen Sie sowie Ihr Business jederzeit.

dynabook hat sich bewusst für ein indirektes Vertriebsmodell entschieden. Wir sind davon überzeugt, dass wir zusammen mit unseren starken Partnern mehr erreichen. Die Vielfalt unserer innovativen und hochwertigen Produkte stellt dabei nur einen der Bausteine für den gemeinsamen Erfolg dar. Unser gesamtes Unternehmen ist auf unsere Partner und das Distributionsgeschäft ausgerichtet. Somit treten wir niemals in den Wettbewerb zu Ihnen, sondern verstehen uns als ein Team. Denn nur, wenn Sie mit uns zufrieden sind, sind wir es auch.

Als unser Partner erhalten Sie jederzeit auf Ihr Unternehmen zugeschnittene Unterstützung, mit der Sie Ihre Ziele erreichen. Ihr persönlicher Ansprechpartner kennt Ihre individuellen Bedürfnisse genau und entwickelt zielgerichtete Services, die Sie für einen wirkungsvollen Vertrieb benötigen. **Persönlich. Eindeutig. Präzise.**

Alles, was Sie für einen erfolgreichen Vertrieb benötigen.



Informatives Partner-Portal

Über das Partner-Portal Extranet erhalten Sie Zugang zu allen Unterstützungsmaßnahmen von dynabook. Hier finden Sie auf direktem Weg Materialien und Hilfe für den erfolgreichen Vertrieb von dynabook Produkten sowie Services.

Sparen Sie Zeit und bauen Sie Ihre eigene Expertise kontinuierlich aus. An zentraler Stelle stehen Ihren Mitarbeitern aus Vertrieb und Marketing relevante Informationen wie beispielsweise Produktabbildungen oder Datenblätter zur Verfügung. Damit reagieren Sie schneller auf Kundenanfragen und erstellen im Handumdrehen ein passgenaues Angebot. Gleichzeitig können Sie so mehr Produkte fachkundig anbieten.

Mit unserem Extranet maximieren Sie Ihre Verkaufschancen und vertiefen zugleich Ihr Know-how.

Umfangreiche Vertriebsunterstützung

Steigern Sie Ihren Vertriebs Erfolg mithilfe unseres engagierten Supports und machen Sie sich unser umfassendes Branchen-Know-how zunutze. Jahrzehntelange Expertise zahlt sich aus.



Gemeinsam neue Märkte erschließen

Wir sind kontinuierlich auf der Suche nach neuen Absatzpotenzialen. Zusammen mit unseren Partnern analysieren wir Märkte und stellen eine Strategie auf, um bestmöglich gemeinsam an potenzielle Neukunden heranzutreten. Zudem helfen wir Ihnen bei der Lead-Generierung, indem wir Sie mit potenziellen Kunden in Ihren bevorzugten vertikalen Märkten vernetzen. Diese Leads können Sie dann zu Kunden konvertieren.



Exklusive Unterstützung beim Projektabschluss

Die Erstellung von Angeboten kann komplex sein. Auch hier unterstützen wir Sie mit unserer langjährigen Erfahrung und unserem umfangreichen Expertenwissen. Von der Dokumentation über die kaufmännische Beratung bis hin zur Angebotserstellung: Wir stehen bereits ab dem ersten Kontakt mit potenziellen Kunden an Ihrer Seite und bringen Vertriebsprojekte gemeinsam mit Ihnen zu einem erfolgreichen Abschluss.

Über die Online-Projektmeldung in unserem Partner-Portal Extranet stehen Sie jederzeit in direkter Verbindung mit dynabook und Ihrem Ansprechpartner. Erhöhen Sie Ihre Abschlussrate, indem Sie auf die Expertise von dynabook vertrauen und Projekte im Portal anmelden. Sie entscheiden dabei, wann und in welchem Umfang Sie unsere Unterstützung benötigen. So behalten Sie die Kontrolle über jeden Schritt im Vertriebsprozess.

Wer Projekte bei dynabook registriert, erhält exklusive Unterstützung durch unser Projekt-Office. Darin eingeschlossen sind ein schneller Zugang zu Projektpreisen und Teststellungen, der Presales-Support sowie die vertriebliche Beratung durch Ihren Ansprechpartner.



Effizienz durch Wissensausbau

Wissenserweiterung führt zu mehr Effizienz. Deshalb veranstaltet dynabook regelmäßig Events für Kunden und Vertriebspartner. Im Rahmen dieser Veranstaltungen informieren wir Sie über unsere Produkte und Services. Erfahren Sie, welche Mehrwerte Sie Ihren Kunden bieten und wie Sie Ihre Vertriebschancen steigern können.

Effektives Marketing für einen erfolgreichen Markenauftritt

Mit unseren begleitenden Marketing-Materialien gelingt Ihnen mühelos ein überzeugender und ansprechender Markenauftritt.



Webseiten auf dem neuesten Stand halten

Unser Partnerprogramm bietet zahlreiche Vorteile für Ihre Marketing-Aktivitäten, beispielsweise im Rahmen Ihrer E-Commerce-Präsenz. Über CNET stellen wir Ihnen Produktbeschreibungen sowie Bildmaterial und Datenblätter innerhalb kürzester Zeit zur Verfügung. Damit halten Sie Ihren Webauftritt kontinuierlich auf dem aktuellen Stand und garantieren Ihren Kunden einen vollständigen Überblick über Ihr Portfolio.



Verkaufsgespräche optimieren

Wir möchten Ihnen die Neukundengewinnung so mühelos wie möglich gestalten. Aus diesem Grund stehen Ihnen in unserem Extranet Schulungspräsentationen und Vertriebsmaterialien zur Verfügung, die Sie beim Verkauf von dynabook Produkten unterstützen. Steigern Sie Ihre Vertriebsleistung und erweitern Sie Ihren Kundenstamm.

Mit unseren unterstützenden Angeboten behalten Sie jederzeit den Überblick über unsere Produkte und Dienstleistungen und überzeugen Ihre Kunden im Handumdrehen von dynabook und all dem, was uns auszeichnet. Machen Sie von unseren aussagekräftigen Präsentationen Gebrauch und nutzen Sie diese als Argumentationshilfe für erfolgreiche Kundengespräche.

Um Ihnen die Arbeit zusätzlich zu erleichtern, stehen Ihnen sämtliche Informationen an zentraler Stelle zur Verfügung. Melden Sie sich gleich im Partner-Portal Extranet an unter de.dynabook.com/partner bzw. at.dynabook.com/partner.





Effektives Marketing für einen erfolgreichen Markenauftritt




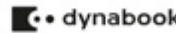
Mit unseren begleitenden Marketing-Materialien gelingt Ihnen mühelos ein überzeugender und ansprechender Markenauftritt.



Überzeugen und verkaufen

Vor Ihren Kunden sollten Sie sich stets von Ihrer besten Seite zeigen. Nutzen Sie den Zugang zu allen dynabook Marketing-Kampagnen, die wir speziell für unsere Partner entwickeln.

Als unser Partner sind Sie in der Lage, dynabook Produkte unter Beibehaltung Ihrer eigenen Marke zu vertreiben. Wir unterstützen Sie bei der individuellen Anpassung der Materialien an Ihre Bedürfnisse. So können Sie eigene Kampagnen zu unseren Produkten entwickeln und Ihrer individuellen Go-to-Market-Strategie noch mehr Kraft verleihen. Das spart Zeit, die Sie direkt für die Kundengewinnung einsetzen können. Zusätzlich stellen wir unseren Partnern zur Umsetzung ihrer Marketing-Aktivitäten finanzielle Unterstützung bereit. Sprechen Sie Ihren Ansprechpartner an.

			
Business Partner Programm	Platin Business Partner	Gold Business Partner	Silber Business Partner

Erhöhen Sie Ihre Rentabilität

Unser neues Bonusprogramm steigert Ihren Erfolg.



Mehr verkaufen. Mehr bekommen.

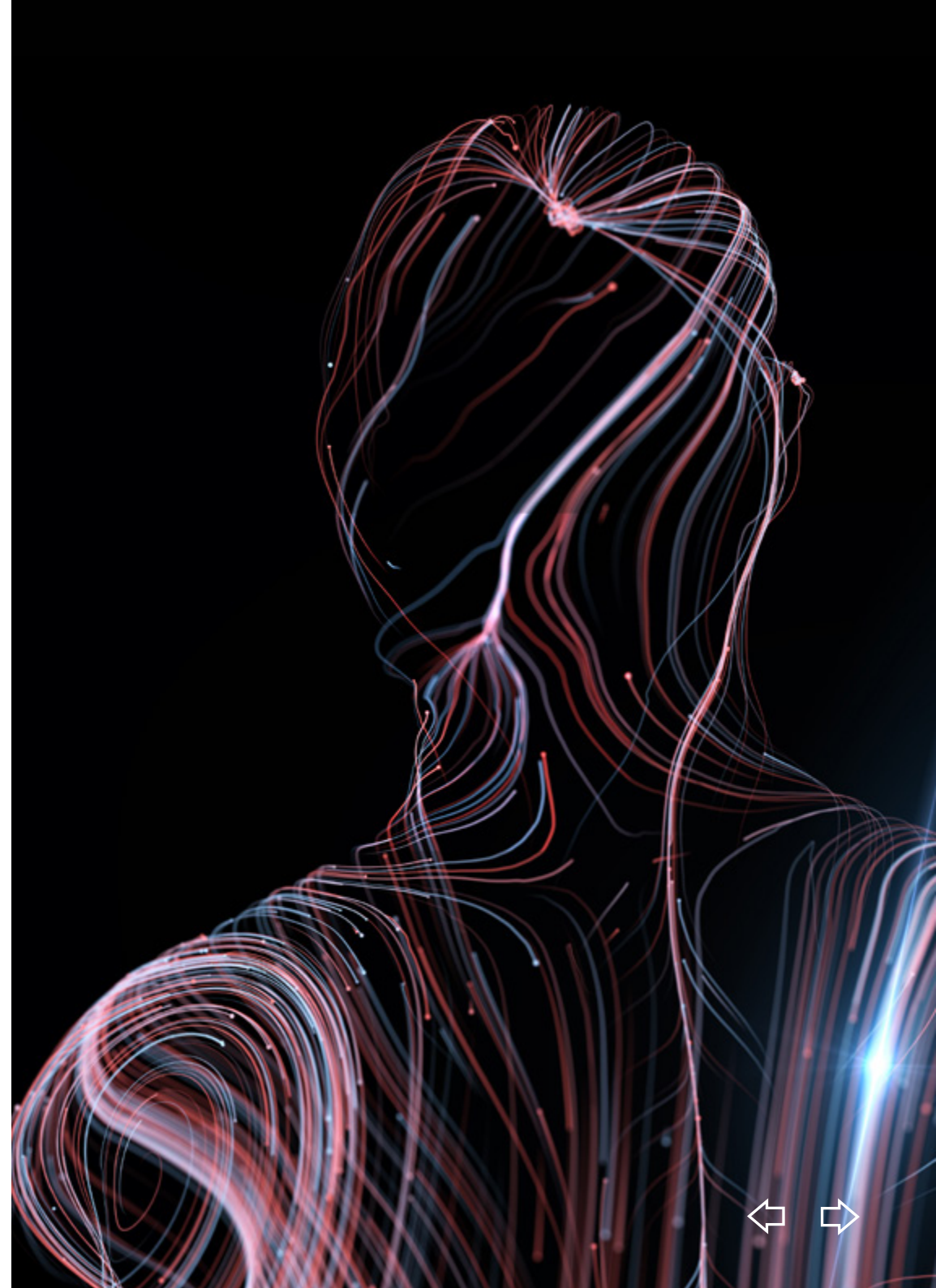
Profitieren Sie von Ihrem Engagement und genießen Sie die Vorteile unseres attraktiven dynabook Bonusprogramms:

Mit jedem verkauften Notebook verschiedener Business-Serien sammeln Sie Guthaben auf Ihrem persönlichen Prämienkonto. Dieses können Sie für zukünftige Projekte wiedereinsetzen. Beispielsweise haben Sie die Möglichkeit, Ihren Kunden Geräte im Folgeprojekt zu noch attraktiveren Preisen anzubieten.



Verkaufschancen erhöhen

Unser Partnerprogramm ermöglicht Ihnen den Zugang zu besonderen Rabatten und Aktionen, die Sie wettbewerbsfähiger machen. Steigern Sie Ihre Rentabilität, indem Sie Produkte zu vergünstigten Preisen anbieten. Je mehr solcher Produkte Sie in Ihrem Portfolio präsentieren, desto höher sind Ihre Verkaufschancen und damit Ihr Gewinn.



Technisch immer auf dem aktuellen Stand

Mit unseren Services sind Sie immer auf dem neuesten Stand der Technik.



Lernen Sie unsere innovativen Technologien kennen

Überzeugen Sie Interessenten und Kunden von unseren Technologien und nutzen Sie die Möglichkeit, dynabook Demogeräte weit unter dem Händlereinkaufspreis zu kaufen. Wir bieten Ihnen zwei Rabattmodelle:

Der **Discovery Rabatt** gewährt Ihnen 30 Prozent Vergünstigung auf den Händlereinkaufspreis (HEK) für jeweils ein Modell aus jeder neuen Serie. Lernen Sie so jede neue Produktreihe kennen und überzeugen Sie sich vom Look & Feel unserer Neuheiten.

Beim **Demorabatt** erhalten Sie einen Nachlass von bis zu 40 Prozent gegenüber dem HEK für bis zu drei Demogeräte pro Halbjahr. Somit haben Sie wortwörtlich etwas in der Hand, das bei Ihren Verhandlungspartnern Eindruck hinterlässt. Nutzen Sie die Chance und präsentieren Sie die neuesten dynabook Lösungen in der Praxis, ob in Ihrem Showroom oder bei Ihren Kunden live vor Ort. So verschaffen Sie sich einen Wettbewerbsvorteil und zeigen Ihren Kunden, welche technische Expertise in den Geräten steckt.

Bis zu drei Vorführgeräte pro Halbjahr.



Testen, vorführen, evaluieren

Wer seinen potenziellen Kunden das Produkt erlebbar macht, hat größere Chancen auf einen Verkaufsabschluss. Wir bieten Ihnen Leihgeräte an, damit Sie von diesem Effekt profitieren. Nutzen auch Sie diese Möglichkeit und stellen Sie Ihrem Kunden Testgeräte zur Verfügung, damit er sie ausgiebig testen und kennenlernen kann.

Kunden, die ein dynabook Notebook in Ruhe selbst in Augenschein nehmen können, lernen das Gerät und seinen Nutzen genau kennen. So steigt die Wahrscheinlichkeit, dass aus einem Interessenten ein Kunde wird. Denn Verkaufsargumente werden nicht nur gehört, sondern auch in der Praxis erlebt.

Auf Wunsch begleitet Sie einer unserer dynabook Key Account Manager gerne zu Kundenterminen und steht Ihnen mit seiner Expertise unterstützend zur Seite. Mit im Gepäck ist dabei stets das komplette Sortiment unserer aktuellen Produktreihen, das wir gerne mit Ihnen gemeinsam beim Kunden vor Ort präsentieren.



Schnell und flexibel auf Bestellung gefertigt

Innerhalb von 10-15 Werktagen fertigen, individualisieren und liefern: Unsere aktuellen Produkte zeigen, wodurch sich dynabook auszeichnet. Dank unserer Auftragsfertigung (Build-to-Order) profitieren Sie von noch mehr Flexibilität.

Nutzen Sie unseren Auftragsfertigungsservice und gehen Sie individuell auf die Bedürfnisse Ihrer anspruchsvollen Kunden ein. Gerne nehmen wir die gewählten Spezifikationen entgegen, über die das Notebook verfügen soll, und unterstützen Ihren Erfolg. Ihre Kunden erhalten die gewünschte Qualität, Innovation und Sicherheit im individuell benötigten Umfang.

Wir begleiten Sie durch den Konfigurationsprozess einer Lösung, die Ihren Ansprüchen und denen Ihrer Kunden entspricht. Auf Bestellung gefertigte Produkte werden bei dynabook direkt entwickelt. Die Lieferung übernimmt unser Logistikteam. Auf diese Weise gewährleisten wir, dass Kunden schnell und effizient mit erstklassigen Produkten versorgt werden. Da es keine festen Bestellmengen gibt, steht dynabook als einer der flexibelsten und schnellsten Auftragsfertiger der Branche partnerschaftlich an Ihrer Seite.

Unser Partnerprogramm bietet Ihnen die Chance, als Händler mit Serviceanlaufstelle für dynabook Produkte zu fungieren. Somit haben Sie von Anfang an die volle Kontrolle über die Kundenbeziehung und können sich als Anbieter von Komplettlösungen positionieren. Hier winken zusätzliche Einnahmequellen.

Eine ganz andere Art von IT-Anbieter

Warum profitieren Sie von dynabook? Wir fokussieren, was wirklich wichtig ist. Wir handeln, wie man es von einem Anbieter mit jahrzehntelanger Branchenerfahrung erwartet. Wir erweitern Grenzen und agieren immer in Ihrem Interesse. Besser denn je sind wir in der Lage, leistungsstärkere, wettbewerbsfähigere Lösungen anzubieten.

Dies verdanken wir den vier Säulen unseres Geschäftsmodells.

Was dynabook auszeichnet: Menschen. Prozesse. Produkte. Partnerschaften.

Menschen

Bei uns steht der Mensch im Mittelpunkt: unsere Mitarbeiter, unsere Partner und die Anwender unserer Produkte.

Wir nutzen die Erfahrung aus unserer Toshiba Vergangenheit und sind auch weiterhin engagiert sowie fachkundig. Wir legen großen Wert auf Professionalität und Vertrauenswürdigkeit. Nur so stellen wir unsere Kunden zufrieden und ermöglichen ihnen ein effizientes Arbeiten.

Prozesse

Seit über 35 Jahren beweisen wir immer wieder unsere Innovationskraft. Allerdings stoßen selbst die innovativsten Produkte an ihre Grenzen, wenn der dazugehörige Prozess nicht reibungslos läuft.

Deshalb kombinieren wir Effizienzstreben mit Kreativität und optimieren so jede Phase des Prozesses – Konstruktion, Tests, Kundensupport und alles, was dazwischenliegt.

Mit dynabook als Partner steht Ihnen zuverlässige und effiziente Unterstützung zur Verfügung. Die passende Technologie zur richtigen Zeit.

Produkte

Immer den Blick nach vorn gerichtet, angetrieben vom Streben nach Zuverlässigkeit, Sicherheit und Qualität – das ist dynabook. Insbesondere die Erhaltung unseres Qualitätsanspruchs hat bei uns jederzeit oberste Priorität.

Unsere Notebooks weisen branchenweit die geringsten Ausfallraten im Praxisbetrieb auf. Eine zusätzliche Absicherung ermöglicht Ihnen die Reliability Guarantee².

In Zusammenarbeit mit uns können Sie Ihren Kunden ein breitgefächertes Sortiment an intelligenten Produkten und Services anbieten. So profitieren Sie mit den Satellite Pro L50-Produkten von modernster Technologie zum erschwinglichen Preis und mit dem Portégé X30L¹ – dem derzeit leichtesten 13,3 Zoll Notebook – von beeindruckender Leistung.

Partnerschaften

Ehrlichkeit und Flexibilität stellen die Basis einer vertrauensvollen Beziehung dar. Davon sind wir überzeugt und bauen deshalb die engen Verbindungen zu Partnern, Kollegen, Lieferanten und Anwendern kontinuierlich aus. Die persönliche Note macht den Unterschied.

Schon gewusst?

Unsere etablierten Produktmarkennamen bleiben:

Portégé

Das sind unsere besonders schmalen, leichten Notebooks für das mobile Arbeiten: mit top Technologien ausgestattete Kraftpakete, die sich gleichzeitig als ideale Reisebegleiter erweisen. Ab 2020 wird die Produktreihe auch 14 Zoll- und 15 Zoll-Modelle umfassen.

Tecra

Geräte der Tecra-Serie bieten alles, was sich Unternehmen und Behörden wünschen, in einem zuverlässigen, leistungsstarken Gerät. Ab 2020 umfasst die Produktreihe auch 13 Zoll-Modelle.

Satellite Pro

Diese Notebooks eignen sich besonders für kleine und mittlere Unternehmen und überzeugen durch ihre gute Ausstattung zum attraktiven Preis. Hier steht für jeden Leistungs- und Budgetrahmen das passende Gerät bereit.

Trotz einiger Veränderungen bleibt eines gleich: Partner profitieren auch weiterhin von unserer gewohnten Qualität und unserem branchenführenden Service und Support. Für Bestandspartner ändert sich nichts am Akkreditierungsprozess, an der Bankverbindung und an den Ansprechpartnern. Nur das Partnerprogramm von dynabook wurde überarbeitet.

Die vier Säulen unseres Erfolgs. Das ist dynabook.

Fußnoten

1. Grundlage: 13 Zoll-Notebooks mit Intel® Core™ U-Prozessor der 10. Generation (Stand: 27. Dezember 2019), untersucht von Dynabook Inc.
2. Im unwahrscheinlichen Fall eines Defekts im Rahmen der Garantie innerhalb eines Jahres ab Kaufdatum erfolgen die kostenlose Reparatur sowie die Rückerstattung des kompletten Kaufpreises. Es gelten unsere Teilnahmebedingungen unter de.dynabook.com/reliability bzw. at.dynabook.com/reliability.



Gemeinsam zu mehr Erfolg

Es liegt eine spannende Zeit vor uns – begleiten Sie uns auf dem Weg in eine vielversprechende Zukunft. Nehmen Sie gleich Kontakt zu uns auf.

E-Mail:
DACH.contact@dynabook.com

Extranet-Anmeldung:
de.dynabook.com/partner bzw. at.dynabook.com/partner

Telefon:
+49 (0) 2131 52 508 75 oder +49(0) 2131 52 508 59

The Windows logo, a white square divided into four smaller squares, is positioned to the left of the text 'Windows 10'.

Windows 10

dynabook empfiehlt Windows 10 Pro für Unternehmen

