

Partner-Vorteile

Das Plantronics Connect Partner Programm

stellt seinen Mitgliedern Vertriebs- und Marketing Tools und Support für jede Phase des Verkaufszyklus zur Verfügung. Für mehr Geschäftsabschlüsse und höhere Profite. Insgesamt umfasst das Programm vier verschiedene Partnerstufen. Je nach Partnerstufe gibt es unterschiedliche Vorteile und Anforderungen. Dabei unterstützt das Plantronics Partner Programm alle Geschäftschancen noch besser zu nutzen.



Anforderungen

	PREMIUM PARTNER	CERTIFIED PARTNER	AUTHORISED PARTNER	AUTHORISED DISTRIBUTOR
Jährlicher Mindestumsatz (Plantronics-Einkaufsvolumen)	€250,000	€50,000	x	€1,000,000
Dedizierter Ansprechpartner für Plantronics	x	x		x
Eigene Vertriebsmitarbeiter (innen- und/oder Außendienst)	x	x		
Regelmäßige Abstimmungen mit dem Plantronics-Vertrieb	Außendienst	Innendienst		x
Bezug von Produkten direkt über Plantronics				x
Fokus auf B2B Produkte	x	x		x
Teilnahme an Produkt- und Vertriebstrainings	x	x	x	x
Teilnahme an der Connect University	x	x	x	x
Priorisierter Vertrieb von Plantronics-Produkten	x			
Registrierung über www.plantronics.net	x	x	x	x

Vorteile

PREMIUM
PARTNER

CERTIFIED
PARTNER

AUTHORISED
PARTNER

AUTHORISED
DISTRIBUTOR

Vertriebsunterstützung

Betreuung durch den Plantronics-Vertrieb	Außendienst	Innendienst	Plantronet	Außendienst/ Innendienst
Produkttrainings	X	X	X	X
Produktmuster für Fachhändler	X	X		X
Musterbudget für Testgeräte & zur Ausstattung von Showrooms*	X			
Sondereinkaufskonditionen für den Eigenbedarf	X			X
Projektunterstützung (je nach Projekt und in individueller Absprache)	X	X	X	X
Nennung der Partnerschaft auf der Plantronics Webseite	X			
Nennung der Partnerschaft auf der Plantronet Webseite				X

Marketingunterstützung

Gemeinsame Marketingplanung	X	X		X
Zugang zum Partner-Portal	X	X	X	X
Nutzung von Plantronics Online Marketing-Tools (z. B. Collateral Builder)	X	X	X	X
Download von Produktinformationen und Produktbildern	X	X	X	X
Unterstützung bei Messen und Veranstaltungen	Mitarbeiter	Materialien		X
Einbindung des Online-Kompatibilitätstools in die eigene Webseite	X	X	X	X
Werbekostenzuschuss *	X	X		X
Regelmäßige Newsletter	X	X	X	X
Exklusive Vorab-Produktinformationen	X			X
Durchführung von Veranstaltungen im Plantronics Smarter Working Office Köln	X			X
Teilnahme an Plantronics Veranstaltungen	X	X		X
Teilnahme an der europäischen Plantronics Partnerkonferenz	Auf Einladung			Auf Einladung
Partnerzertifikat	X	X	X	X
Multipoint Incentive Programm	X	X	X	
Connect Partner Logo zur eigenen Verwendung	X	X	X	X

Services

Zugang zum Vor-Ort-Garantieabwicklungs-Portal	X			X
Special Buyback Service (SPAR)	X			
Technischer Support	X	X	X	X
Collaborative Planning Programm (Exklusiv-Betreuung durch das Plantronics Sales Operations Team)				X
iStore Bestell- und Informationstool für Distributionspartner 24/7				X

*Vorbehaltlich Budgetverfügbarkeit, und nach individueller Absprache mit dem verantwortlichen Plantronics Account Manager

Sie haben noch Fragen?

Dann loggen Sie sich einfach im [Plantro.net](https://plantronet.com) ein oder – falls Sie noch kein Partner sind – registrieren Sie sich online!

plantronics
C ● N N E C T

© 2013 Plantronics, Inc. Alle Rechte vorbehalten.