

# CompanyFlex

## Try and Buy

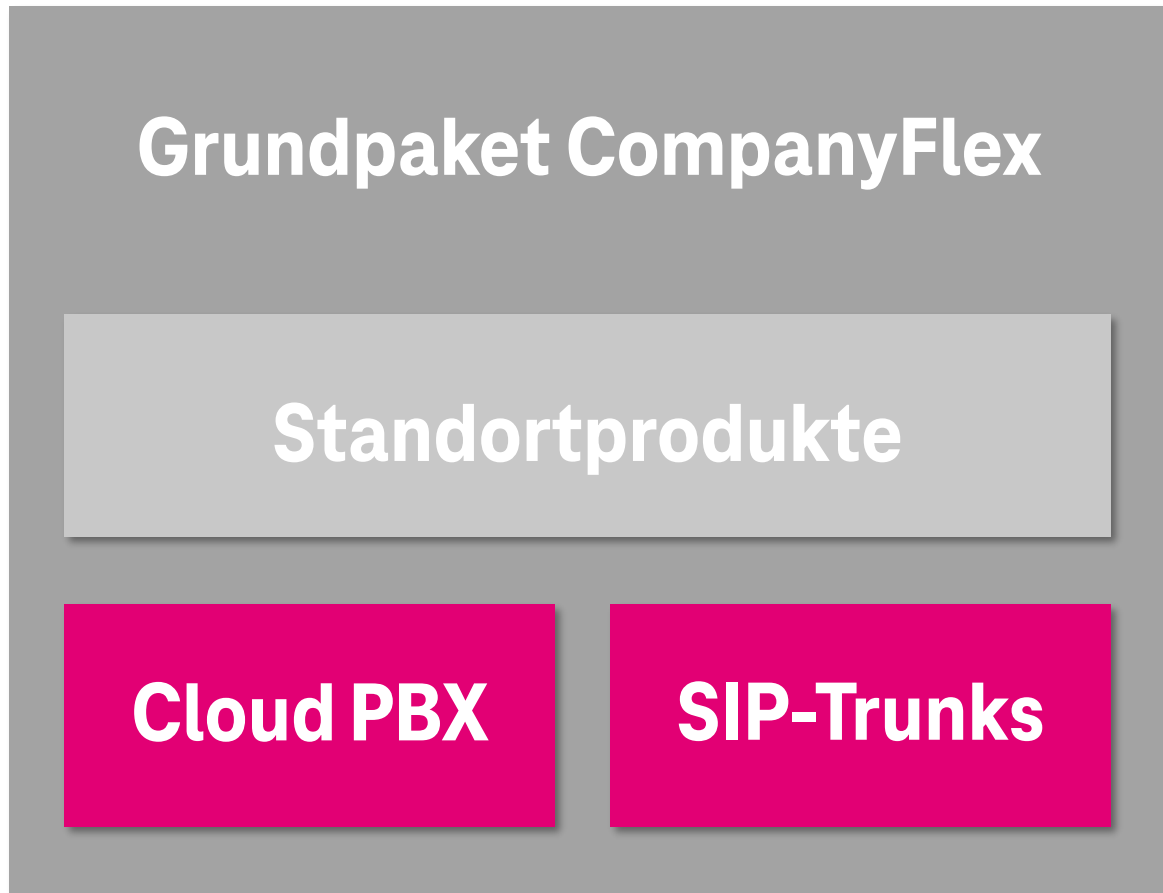
GK Partnervertrieb  
Juli 2021



ERLEBEN, WAS VERBINDET.

Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer

# CompanyFlex - das Baukastenprinzip



## **Grundpaket:**

Telefonie-Tarif und Parallele Gespräche

## **Standortprodukte:**

Rufnummernblocks, Einzelrufnummern, Internet-Access und zusätzliche Bandbreite

## **Telefonanlage:**

Cloud-PBX und SIP-Trunks

CompanyFlex – ein Produkt, alle Möglichkeiten



# CompanyFlex macht's möglich

	Alte Welt	CompanyFlex
SIP-Trunk in Verbindung mit Einzelrufnummern		
Zwei Standorte mit insgesamt zwei Parallelen Gesprächen		
Try and Buy-Angebot Cloud PBX für Neukunden* (kostenpflichtig)		
Try and Buy-Angebot Cloud PBX für SIP-Trunk-Kunden** (kostenlos)		
Splitting Rufnummernblock auf SIP-Trunks und Cloud PBX		
Spezielle Anschalteszenarien für mittlere und große Kunden		

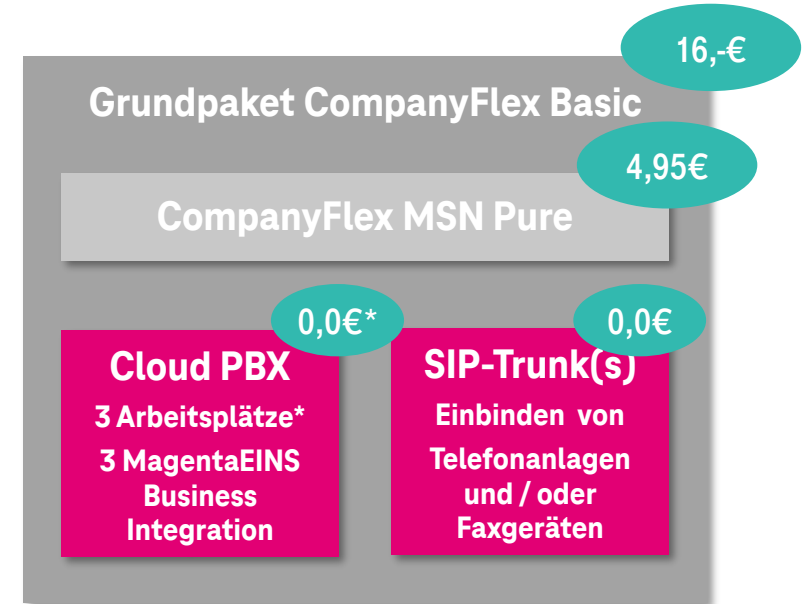
# Für Kunden, die noch keinen CompanyFlex haben: Try and Buy CompanyFlex ab 20,95€\*

## Grundausrüstung:

- Grundpaket CompanyFlex Basic (16,-€ / Monat, Bindefrist 1 Monat)  
incl. 2 Parallele Gespräche, Verbindungsentgelte gemäß Preisliste CompanyFlex
- 1 Standortprodukt CompanyFlex MSN Pure (4,95,-€ / Monat, Bindefrist 1 Monat)
- 3 Arbeitsplätze in der Cloud PBX (0,0€\* / Monat, Bindefrist 30 Tage)
- 3 Desktop-Client **incl. Webex-Integration, Basic-Paket** (0,0€, keinen Bindefrist)
- 3 MagentaEINS Business Integration (0,0€ / Monat, Bindefrist 30 Tage)
- 3 Smartphone-App (0,0€, keinen Bindefrist)
- CLIP no Screening je Arbeitsplatz in der Cloud PBX kostenlos

## Kostenpflichtige Erweiterungen (Auszug):

- Weitere Arbeitsplatz in der Cloud PBX (2,95€ / Monat, Bindefrist 30 Tage),  
ab 4 Arbeitsplätzen werden alle Arbeitsplätze - auch die 3 ersten - berechnet
- Zusätzliche Parallele Gespräche und Minutenbudgets für Fest- und/oder  
Mobilfunknetzte im Inland und Ausland gemäß Preisliste CompanyFlex
- CLIP no Screening je SIP-Trunk



## Zusätzliche Partnerleistungen\*\*

- Konfiguration, Inbetriebnahme und Einweisung
- Leihweise Überlassung von Endgeräten



\*Aktionsangebot, 1 bis 3 Arbeitsplätze werden vorläufig nicht in Rechnung gestellt, jedoch im Angebot ausgewiesen

\*\*Leistungserbringung und Abrechnung erfolgen durch den Partner

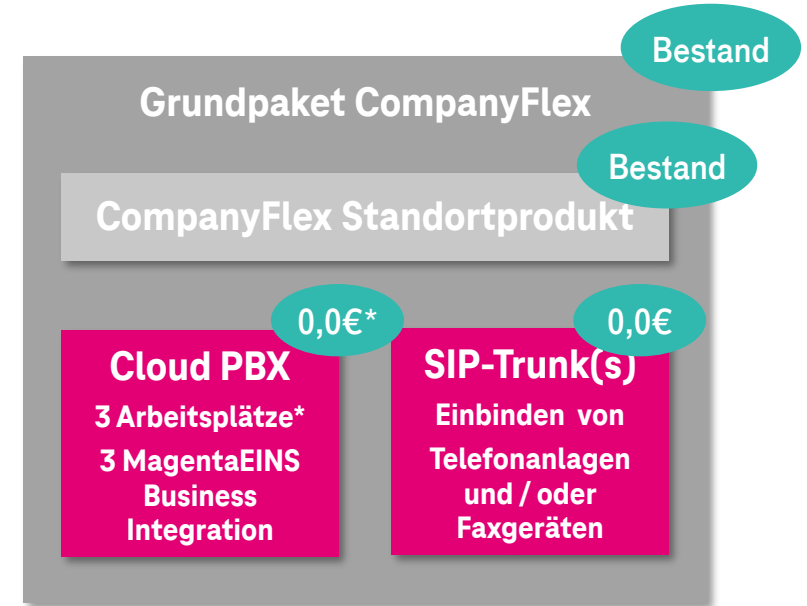
# Für Kunden, die bereits CompanyFlex mit SIP-Trunk nutzen: Try and Buy Cloud PBX ab 0,-€\*

## Grundausrüstung:

- Grundpaket CompanyFlex Basic oder Flat (hat der Kunde bereits im Bestand) incl. 2 Parallele Gespräche, Verbindungsentgelte gemäß Preisliste CompanyFlex
- Mindestens ein Standortprodukt CompanyFlex (hat der Kunde bereits im Bestand)
- 3 Arbeitsplätze in der Cloud PBX (0,0€\* / Monat, Bindefrist 30 Tage)
- 3 Desktop-Client **incl. Webex-Integration, Basic-Paket** (0,0€, keinen Bindefrist)
- 3 MagentaEINS Business Integration (0,0€ / Monat, Bindefrist 30 Tage)
- 3 Smartphone-App (0,0€, keinen Bindefrist)
- CLIP no Screening je Arbeitsplatz in der Cloud PBX kostenlos

## Kostenpflichtige Erweiterungen (Auszug):

- Weitere Arbeitsplatz in der Cloud PBX (2,95€ / Monat, Bindefrist 30 Tage), ab 4 Arbeitsplätzen werden alle Arbeitsplätze - auch die 3 ersten - berechnet
- Zusätzliche Parallele Gespräche und Minutenbudgets für Fest- und/oder Mobilfunknetzte im Inland und Ausland gemäß Preisliste CompanyFlex
- CLIP no Screening je SIP-Trunk



## Zusätzliche Partnerleistungen\*\*

- Konfiguration, Inbetriebnahme und Einweisung
- Leihweise Überlassung von Endgeräten



\*Aktionsangebot, 1 bis 3 Arbeitsplätze werden vorläufig nicht in Rechnung gestellt, jedoch im Angebot ausgewiesen

\*\*Leistungserbringung und Abrechnung erfolgen durch den Partner

# Neu seit 30.6.2021: Cloud PBX 2.0 bringt neue Gastgeberfunktionen

## Basic-Paket je Arbeitsplatz incl.

**Spontane Online-/Video-Konferenz  
bis 25 Teilnehmer**

**Cloud Speicher: 2 GB**

- Audio-/Video-Anrufe
- Spontane Audio-/Video-Meetings
- Bildschirm / Anwendungen teilen
- Nachrichten und Dateien austauschen

## Zusatz-Paket Konferenz Plus

**7,95 €** mtl./Arbeitsplatz

**Planbare Online-/Video-Konferenz  
bis 100 Teilnehmer**

**Cloud Speicher: 10 GB**

Zusätzlich

- Persönlicher Konferenzraum mit festen Einwahldaten
- Kalender-Integration MS 365/Google/Apple

## Zusatz-Paket Konferenz Premium

**17,95 €** mtl./Arbeitsplatz

**Planbare Online-/Video-Konferenz  
bis 1000 Teilnehmer**

**Cloud Speicher: 20 GB**

Zusätzlich

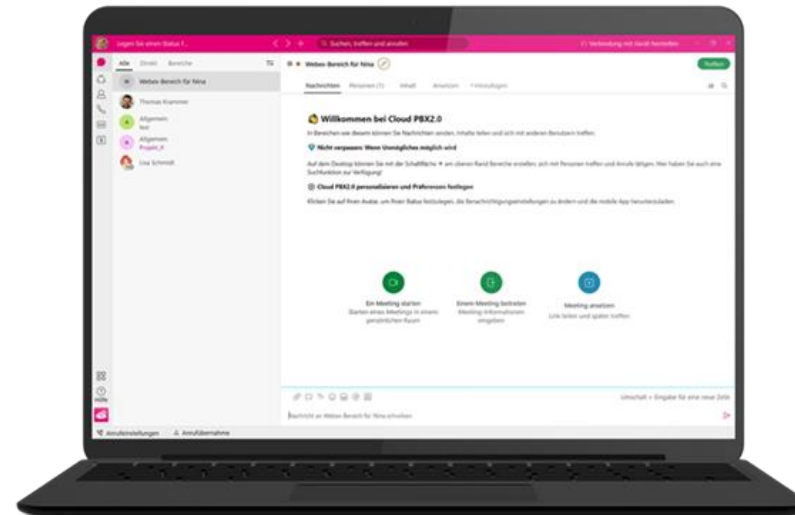
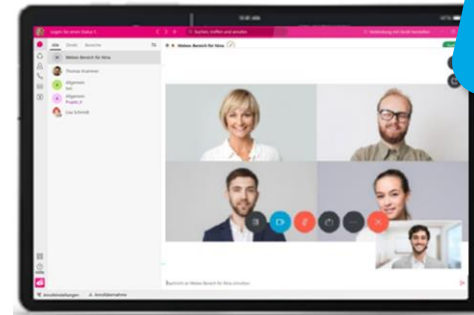
- Erweiterte Messaging Funktionen
- Konferenzen aufzeichnen und Transkription
- Remote-Desktop-Steuerung
- Meetings an Dritte delegieren
- Live-Stream YouTube/Facebook

# Neu seit 30.6.2021: Cloud PBX 2.0 bringt neue Client-Software

Einheitlicher Look  
auf allen Geräten

- Desktop
- Smartphone
- NEU: Tablet für Webex

Tablet-Software  
zukünftig auch mit  
Telefonie-Funktion



# Mobilfunkkarten integrieren und doppelt gewinnen

## Je integrierte Mobilfunkkarte:

- **Doppeltes Datenvolumen\***
- **5,- € Preisvorteil**



## Voraussetzung:

**MagentaEINS Business  
Integration von  
Mobilfunkkarten in  
Business Mobile Tarifen**



# Beauftragung Try and Buy

Ganz normaler Prozess, keine besondere Freigabe oder Kennzeichnung erforderlich

## Kunden, die noch kein CompanyFlex haben

### SeCe-IT

- Vorgang anlegen
- CompanyFlex in der Basic-Variante und mit Standortprodukt konfigurieren
- Angebot abgeben und vom Kunden zeichnen lassen
- Beauftragen

### Nach Bereitstellung

- Konfiguration im Admin-Portal und beim Kunden vornehmen
- Kunden einweisen

## Kunden mit CompanyFlex mit SIP-Trunk, die Cloud PBX testen möchten

- Konfiguration im Admin-Portal und beim Kunden vornehmen
- Kunden einweisen



# Drei Schritte: Der Plan zum CompanyFlex-Kunden

## 1

### Kundenvorteile aufzeigen

- Bedarf des Kunden erkennen
- Kundennutzen identifizieren
- Try and Buy anbieten



## 2

### Try and Buy bereitstellen

- Beauftragung CompanyFlex
- Inbetriebnahme und Konfiguration
- Kunden einweisen



## 3

### Umstellung auf Wirkbetrieb

- Try-Installation erweitern
- Umstellung auf Wirkbetrieb
- Partnerleistung berechnen



Beim Wechsel von CompanyFlex Basic auf CompanyFlex Flat müssen zusätzliche Parallele Gespräche und ggf. Zubuchoptionen neu hinzugebucht werden

# Beispiel: Handwerker überzeugen

Ausgangssituation: Kunde nutzt Festnetz und Mobilfunk, Umleitung bei nicht-Annahme vom Festnetz auf Mobilfunk

## 1

### Kundenvorteile aufzeigen

- Bedarf des Kunden erkennen

Chef ist viel unterwegs und über Handy und Festnetz (Rufumleitung) erreichbar

- Kundennutzen identifizieren

MagnetaEINS Business Integration, nur noch eine Anrufliste, vom Handy kann die Festnetznummer übermittelt werden

- Try and Buy anbieten

Angebot im SeCe-IT erstellen: CompanyFlex Basic mit CompanyFlex MSN Pure

## 2

### Try and Buy bereitstellen

- Beauftragung CompanyFlex

Kundenunterschrift einholen, produktionsreife Beauftragung über SeCe-IT

- Inbetriebnahme und Konfiguration

Arbeitsplatz einrichten, Smartphone-App installieren, Anrufe auf neue Rufnummer in der Cloud PBX umleiten, CLIP no Screening

- Kunden einweisen

Smartphone-App vorführen, an die Einrichten der Sprachbox erinnern

## 3

### Umstellung auf Wirkbetrieb

- Try-Installation erweitern

Telefone verkaufen, weitere Arbeitsplätze einrichten, Flats / Budgets vereinbaren

- Umstellung auf Wirkbetrieb

Rufnummern in CompanyFlex übernehmen, Flats / Budgets beauftragen, Telefone und Desktop-Client in Betrieb nehmen

- Partnerleistung berechnen

Leistungen aufstellen, After-Sales-Support anbieten und Rechnung an Kunden stellen

**Vielen Dank**