

ALSO PLUSNET FESTNETZ GK 09 2025



Plusnet
Distributionspartner



[Erweiterung Partnerschaft](#)

[Aktionen](#)

[News](#)

[Support](#)

ALSO / PLUSNET PARTNERSCHAFT



Plusnet
Distributionspartner



Neue Chancen durch
Erweiterung des Portfolios

Exklusive Maßnahmen für
Partner und Kunden



Warum ALSO-Partner von Plusnet profitieren.

Mit der neuen Preferred Partnerschaft zwischen Plusnet und der ALSO Group eröffnen sich für ALSO-Vertriebspartner spannende Perspektiven. Als einer der führenden IT-Distributoren Europas bietet ALSO die ideale Plattform, um innovative Lösungen wie die von Plusnet gezielt in den Markt zu bringen – und das mit echtem Mehrwert für alle Beteiligten.

Was können ALSO-Vertriebspartner konkret erwarten?

- **Mehr Sichtbarkeit, mehr Chancen**
Plusnet wird im ALSO-Ökosystem prominent gelistet – z. B. im Cloud Marketplace, in Katalogen und auf Aktionsseiten. Das bedeutet: Lösungen, die ins Auge fallen und Interesse wecken.
- **Zugang zu einem starken Portfolio**
Ob Connectivity, Cloud oder individuelle Lösungen – Plusnet bietet ein vielseitiges Angebot, das sich ideal in bestehende Kundenlandschaften integrieren lässt.



- **Gemeinsame Go-to-Market-Aktionen**

Webinare, Kampagnen oder Roadshows: Gemeinsam mit dem ALSO-Marketing entstehen Formate, die Reichweite schaffen und Leads generieren.

- **Vertrauensvorschuss durch Markenstärke**

Die Kombination aus der etablierten Marke ALSO und der Innovationskraft von Plusnet schafft Glaubwürdigkeit – und öffnet Türen bei Kunden.

- **Partnerschaft auf Augenhöhe**

Die Zusammenarbeit basiert auf offener Kommunikation, klaren kommerziellen Konzepten und echtem Interesse am gemeinsamen Erfolg.

Diese Partnerschaft ist der Startpunkt für viele weitere gemeinsame Initiativen – und eine echte Chance für ALSO-Vertriebspartner, ihr Portfolio zu erweitern und neue Kundenpotenziale zu erschließen.

ALSO / PLUSNET PARTNERSCHAFT



Plusnet
Distributionspartner

Schrittmacher für die digitale Zukunft



Glasfaser



Internet



Telefonie



Vernetzung



ALSO / PLUSNET PARTNERSCHAFT



Plusnet
Distributionspartner

Plusnet ist einer der führenden Partner in Telekommunikation für Mittelstand, Großkunden und Kommunen in Deutschland. Mit der richtigen Lösung für Internet, Telefonie und Vernetzung sowie Gigaspeed-Technologie machen wir Telekommunikation für unsere Kunden einfach und zukunftssicher.



Mittelstand

Wir begleiten Deutschlands Mittelstand durch die digitale Transformation und ermöglichen neue Geschäftsmodelle



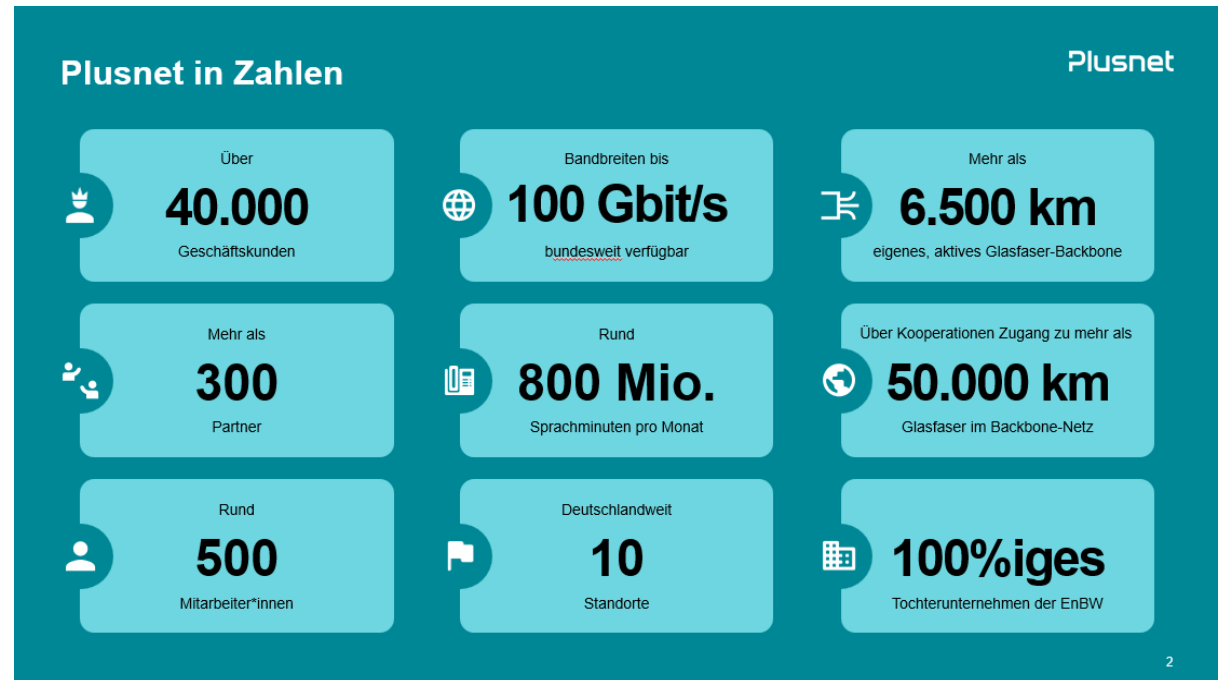
Großkunden

Wir bieten maßgeschneiderte Lösungen für anspruchsvolle Industrie- und Geschäftskunden



Kommunen

Wir machen Deutschlands Kommunen zukunftssicher



ALSO / PLUSNET PARTNERSCHAFT



Plusnet
Distributionspartner

Modulares, breites Produktportfolio für Geschäftskunden



Internet

Glasfaser

Modernste Technologie mit Bandbreiten bis 10 Gbit/s mit zuverlässiger Geschwindigkeit, hoher Verfügbarkeit und Stabilität.

DSL

Bandbreiten bis 250 Mbit/s mit hoher Ausfallsicherheit, flexibel um Telefonielösungen erweiterbar.

Richtfunk

Gigaspeed-Internet mit hoher Ausfall- und Datensicherheit. Ideal für die drahtlose Verbindung von Standorten.



Telefonie

SIP-Trunk

Moderne Telefonielösung zu geringeren Kosten, mit mehr Flexibilität und hoher Betriebs- und Kommunikationssicherheit.

Cloud-Telefonanlage

Zukunftssichere und flexible IP-Telefonie für die effiziente Zusammenarbeit über beliebig viele Standorte.



ISDN

Bestehende Telefonanlagen mit einem ISDN- (Basis- oder Primärmultiplex-) Anschluss weiter nutzen.



Vernetzung

SD-WAN

Maximale Agilität beim Management von Netzwerken u. Steigerung der Performance durch Software Defined Wide Area Network.

VPN

Flexible Vernetzung von Rechenzentren und Standorten im In- und Ausland. Sichere und hoch verfügbarer Datenaustausch.

WDM

Punkt-zu-Punkt-Festverbindung auf Basis unseres DWDM-Netzes für Kunden mit hohem Bandbreitenbedarf.

Im Gigaspeed-Zeitalter sind unsere Leistungen Erfolgsfaktor für neue Geschäftsmodelle und Voraussetzung für Standortattraktivität.

Für unsere Kunden und Partner übernehmen wir die Führungsrolle und geben Zukunftssicherheit – mit unseren modularen Produkten und Lösungen.

ALSO / PLUSNET PARTNERSCHAFT



Plusnet
Distributionspartner

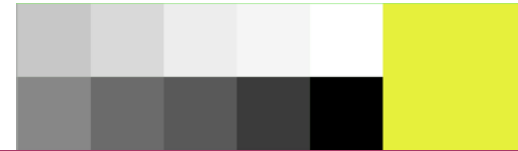
Partnerschaft mit Plusnet

Plusnet

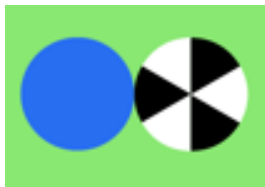
Unsere Stärken – Ihr Wettbewerbsvorteil

- + Umfangreiches und Breites Portfolio von Cloud-Telefonanlage bis Vernetzung
- + Presales & Premiumberatung: individuelle persönliche Betreuung durch unser Partner Team
- + Attraktives Provisionsmodell, bzw. Einkaufskonditionen, Wachstumsprogramme
- + Umfassendes Onboarding für Ihr Team, inkl. regelmäßigem (Produkt-) Coaching
- + Persönliche (Premium-) Hotline- und Innendienst-Support
- + Incentives und Veranstaltungen, regelmäßiger Austausch
- + Regelmäßige Push-Aktionen & Promotions





Aktionen



AKTION 1 PLUSNET



Plusnet
Distributionspartner

EXKLUSIVES WILLKOMMENS-ANGEBOT FÜR ALSO PARTNER

Exklusiv für ALSO Partner: Willkommen bei Plusnet!

Ob Glasfaser, FTTH, Leased Line oder unsere neuen Kombi-Produkte – sichern Sie sich vom **01.09. bis 31.12.2025 50 % Provision on Top (1,5-fach)** auf ausgewählte Access- und Kombi-Tarife.

- Plusnet Leased Line Business (alle Bandbreiten)
- Plusnet VDSL (alle Bandbreiten)
- Plusnet Office Internet & Fon
- Plusnet Business Internet (VDSL)
- Plusnet Glasfaser (Basic) (alle Bandbreiten),
- Plusnet Office Internet & Fon
- Plusnet Business Internet (FTTH)

Bei Rückfragen stehen Ihnen Ihr Plusnet Partner Coach und unser Vertriebsinnendienst unter vertriebsinnendienst@plusnet.de gerne zur Verfügung.



Exklusiv für ALSO Partner – Flatrate Angebote als Dealcloser

Exklusiv für ALSO-Partner
FLATRATE-Angebote als
Dealcloser für Ihr Business!

[Ich möchte mehr erfahren](#)

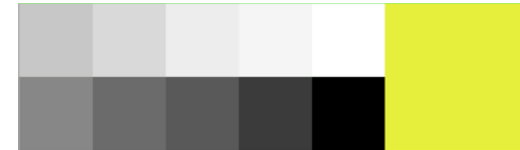
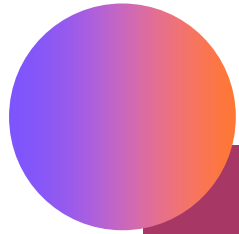
Aktion Voice-Flatrate IPfonie® Extended Connect / Team und Tengo® Centraflex

Tarifoptionen: IPfonie® Extended Connect / Team

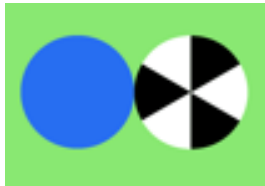
Voice-Flatrate national
Gespräche ins deutsche Festnetz
Voice-Flatrate Mobilfunk
Gespräche in die deutschen Mobilfunknetze
Voice-Flatrate Euro plus
Gespräche in die Tarifzone Euro plus (Festnetz)

Tarifoptionen: Tengo® Centraflex

Voice-Flatrate Festnetz
Gespräche ins deutsche Festnetz
Voice-Flatrate Festnetz und Euro plus
Gespräche ins deutsche Festnetz und in die Tarifzone Euro plus (Festnetz)
Voice-Flatrate Festnetz, Mobilfunk und Euro plus^{1,2,5,6} pro Voice-Seat
Gespräche ins deutsche Festnetz, in die deutschen Mobilfunknetze und in die
Tarifzone Euro plus (Festnetz)



News & Info





Hier geht's direkt zur Anmeldung -> [Partnerkonferenz 25](#)

Wir laden ALSO-Partner herzlich ein zur **Plusnet Partnerkonferenz 2025** – dieses Jahr unter dem Motto „**Route 26 – Gemeinsam auf Kurs in die digitale Zukunft**“.

Datum: 06. November 2025

Uhrzeit: ab 10:30 Uhr

Veranstaltungsort: Motorworld Köln

- Strategische Einblicke in die Zukunft von Plusnet
- Interaktive Breakout-Sessions für Vermittlungspartner, ISP's & Reseller sowie Neupartner
- Ein attraktives Rahmenprogramm, spannende Key-Notes u.v.m.

Übrigens: Unter allen Teilnehmern verlosen wir am Abend der Partnerkonferenz 3x ein Porsche 911 GT3 Rennstrecken-Training an einem Ort Ihrer Wahl. Sichern Sie sich jetzt Ihren Platz auf der Route 26 – wir freuen uns auf Sie!

CLOUD TELEFONANLAGE + PREMIUM BERATUNG



Plusnet
Distributionspartner



„Ziemlich eindeutig macht die schon im Vorjahr starke Plusnet den diesjährigen Testsieg klar und hält dabei ihren ebenfalls sehr guten Mitbewerber Telekom auf Abstand.“

Hannes Rügheimer, "Produkttest Cloud-PBX",
connect professional

Plusnet

TESTSIEGER beim Cloud-PBX-Test der connect professional 12/24

Unsere cloudbasierte Telefonie-Lösung ist Testsieger. Doch was konkret lässt sich daraus für den Praxisalltag ableiten? Hier sind Ihre Vorteile bei der Nutzung von Centraflex:

- **Stabilität:** Kein Unternehmen kann sich Ausfälle leisten – ob im Kundenservice, im Vertrieb oder bei einem wichtigen Call. Mit einer Verfügbarkeit von 99,99 % sorgt unsere Lösung dafür, dass immer eine Leitung offenbleibt, egal was passiert.
- **Geschwindigkeit:** Hybride Arbeitsmodelle brauchen blitz- schnelle Verbindungen. Unsere Cloud-PBX liefert genau das – keine Latenzen, kein Frust, kein „Hallo...? Kannst du mich hören?“. Ob Homeoffice oder Büro, die Kommunikation bleibt reibungslos.
- **Sprachqualität:** Glasklare Verbindungen, wie im persönlichen Dialog, schaffen Vertrauen und sorgen für mehr Kundenzufriedenheit leider nicht immer selbstverständlich – auch hier überzeugt Plusnet im Test mit Spitzenwertungen.
- **Flexibilität:** Vom Startup mit fünf Personen bis zum Call-Center mit hunderten Mitarbeitenden – unsere Telefonanlage wächst mit. Keine starren Modelle, sondern volle Anpassung an individuelle Bedürfnisse.



CLOUD-TELEFONANLAGE + PREMIUM BERATUNG



Plusnet
Distributionspartner

Die Centraflex-Premium-Beratung -Jetzt einfacher zum Abschluss kommen

Mit der kostenlosen Centraflex-Premium-Beratung. Wir bei Plusnet setzen alles daran, Ihnen das Verkaufen so einfach wie möglich zu machen. Darum gibt es bei uns nicht nur gute Produkte auf dem neuesten Stand der Technik – wir bieten Ihnen auch den passenden Support dazu.

Für zufriedene Kunden und mehr Flow bei den Umsätzen

Die Centraflex-Premium-Beratung zum Nulltarif.
Sie behalten die Kontrolle:

- Sie entscheiden, ob das Gespräch zwischen Ihnen und dem Centraflex-Experten allein oder gemeinsam mit Ihrem Kunden stattfindet.
- Die Beratung durch den Centraflex-Experten erfolgt virtuell und flexibel zu Ihrem Wunschtermin.
- Der Service kostet Sie nichts und Sie erhalten bei Abschluss die volle Provision für den Tengo-Centraflex-Neuauftrag.

Die Arbeitsplatzeinrichtung als Service für neue Kunden können Sie wie gewohnt optional als Consulting Paket bei der Angebotserstellung hinzubuchen.



[Ich möchte mehr erfahren](#)

Fragen? Wir helfen Ihnen sehr gerne weiter oder gleich Beratungstermin buchen unter pb-centraflex@plusnet.de

DAS PLUSNET LÖSUNGSPORTFOLIO & MANAGED SERVICES



Plusnet
Distributionspartner

Modulares, breites Produktportfolio für B2B Kunden

Ob für kleine Unternehmen oder den deutschen Mittelstand: Plusnet bietet Ihnen Zugang zu einem vollständigen Portfolio aus **Access-, Telefonie- und Vernetzungsprodukten** – entweder über eigene Infrastruktur und Plattformen oder über ausgewählte Partnerlösungen.

Unsere Stärken im Überblick:

- **Langjährige Erfahrung** als bundesweiter ISP und Managed Service-Anbieter (WAN, Security, Access, VoIP)
- **Deutschsprachige Hotline & Service-Teams** – 24/7 an 365 Tagen im Jahr
- **Exzellentes Service-Niveau** – Grundlage für eine **sehr hohe Kundenzufriedenheit**
- **Serverstandorte in Deutschland** für alle Managed Dienste (VPN, MPLS, SD-WAN, Security)
- **ISO-Zertifizierungen:** ISO 27001 & ISO 9001

Plusnet überzeugt auch im Marktvergleich:

Mit einem **Net Promoter Score (NPS) von +13** gehören wir zu den besten Anbietern:

Telekom +20 | 1&1 +14 | Netcom BW +12 | DG/Inexio +10 | O2 +7 | Vodafone +5 | Versatel -22

[Hier geht´s zu unserer Präsentation](#)

Fragen? Wir helfen Ihnen sehr gerne weiter oder gleich Beratungstermin buchen unter pb-centraflex@plusnet.de



MEHR ALS NUR PARTNER-TRAINING: PLUSNET CAMPUS

Gehen Sie mit Wissensvorsprung als Erster ins Ziel!
Mit Campus bietet Ihnen Plusnet eine Schulungs-Akademie mit einem vielfältigen Weiterbildungsangebot, das zukünftig noch erweitert werden soll.
Vertiefen Sie schnell und unkompliziert Ihr Produktwissen mit den kostenlosen Online-Webinaren.



Plusnet
Campus

Webinare

Fragen? Wir helfen Ihnen sehr gerne weiter.....



ITK Sales Support

Dominik Lamberti
Account Manager
ITK Sales Support



Marc Winkler
Account Manager
ITK Sales Support

Iris Büsching
Account Manager
ITK Sales Support



Laura Gosciniak
Account Manager
ITK Sales Support

Kontakt:

Rufnummer
0541 9143 8699

E-Mail
stn@also.com



Persönlicher
Ansprechpartner



Angebotsstellung



Rückmeldung innerhalb 24h



Verfügbarkeitsabfrage

Vertriebsaußendienst

Kontakt:

Rufnummer
0151 25007726

E-Mail
stefan.hemeltjen@also.com



Stefan Hemeltjen
Field Sales Manager



Carsten Lüers
Field Sales Manager

Kontakt:

Rufnummer
0170 8026125
E-Mail
carsten.lueers@also.com



Projektunterstützung



Trainings- und Online-
Schulungen



Auftragsmanagement