

Partner Battlecard

Lösungsübersicht

Die Komplettlösung, die SMBs umfassenden IT-Basisschutz für E-Mails, Geräte und Identitäten bietet und gleichzeitig eine sichere Zusammenarbeit ermöglicht.

Microsoft 365 Business Premium

- Umfasst
- Word
 - Excel
 - PowerPoint
 - Outlook
 - Teams
 - OneDrive
 - SharePoint
 - Exchange
 - Clipchamp
 - Microsoft Loop
 - Intune
 - Microsoft Purview
 - Defender
 - Entra ID

Sicherheitsfunktionen

- Microsoft Defender for Office P1: bietet Schutz bei Spam, unsicheren Anhängen und verdächtigen Links
- Microsoft Intune P1: wendet Sicherheitsrichtlinien zum Schutz von Daten auf allen Geräten und in allen Anwendungen an
- Microsoft Defender for Business: automatisierte Erkennung und Abwehr von Bedrohungen; schützt vor Viren, Phishing und Ransomware-Angriffen
- Entra ID P1: bietet bedingten Zugriff und Multi-Faktor-Authentifizierung für Unternehmensanwendungen
- Microsoft Purview: Identifikation, Klassifizierung und Kennzeichnung sensibler Daten, um deren unbefugte Nutzung zu verhindern

Für wen eignet sich diese Lösung?

- Kleinere SMBs (< 300 Beschäftigte)
- Microsoft 365 Business Basic oder Standard wird bereits verwendet
- Begrenzte Ressourcen für IT- und Sicherheitsfunktionen
- Tools für die vernetzte Zusammenarbeit mit keinem oder nur begrenztem Schutz für Endpunkte, Identitäten, Fernzugriff usw. kommen zum Einsatz
- Sicherheitstools, falls vorhanden, sind minimal und schützen Daten nicht
- Besorgnis über Phishing- und Ransomware-Angriffe

Kundenvorteile

Sicherheit	Produktivität	Kosten und Effizienz
• Verringeres Risiko von Phishing, Ransomware und kompromittierten Geräten. • Umsetzung grundlegender Richtlinien mit Verschlüsselung, DLP und Vertraulichkeitsbezeichnungen. • Bereitstellung einfacher, integrierter Sicherheitskontrollen, die SMBs auch wirklich verwalten können.	• Ermöglichung von sicherem, hybridem Arbeiten von jedem Gerät aus. • Schutz für die vernetzte Zusammenarbeit im Alltag über Teams, Outlook, OneDrive und SharePoint. • Unterstützung einer sicheren, mobilen Belegschaft, ohne die Nutzer zu beeinträchtigen.	• Erschwingliche, klar ersichtliche Preise pro Nutzer. • Mehrere Einzellösungen werden durch eine einzige integrierte Komplettlösung ersetzt.

Unsere Umsetzung

Bereitstellung der Lösung + Einbeziehung der Partner

1. SCHRITT

Strategische Bewertung und Planung

Selbständig durchführbares / QuickScan Assessment prüft die Kundenumgebung, ermittelt Verbesserungsmaßnahmen und erstellt einen kurzen Bericht.

2. SCHRITT

Ausarbeitung und Umsetzung der Lösung

Expertise, Vorlagen und bewährte Verfahren für eine beschleunigte und vereinfachte Umsetzung.

3. SCHRITT

Managed Services und fortlaufender Support

Ausbau der Partner-Kompetenzen über ALSO Services und Marketplace, darunter:

- ALSO Cloud Marketplace (ACMP) für die schnelle Bereitstellung von M365 Business Premium-Lizenzen.
- Indirekte CSP-Kompetenzen für vereinfachte Abrechnung, Verlängerungen und die Verwaltung des Lizenzlebenszyklus.
- Beratung vor Kauf und Support rund um die Uhr in der Landessprache.

Wie wir unsere Partner unterstützen

Flexible Finanzierungsprogramme Finanzierungsmodelle, Anreizsysteme und flexible Abonnements helfen Partnern, ihre Rentabilität durch die Bereitstellung von Microsoft-Lösungen zu maximieren.	Unterstützung bei Schulung und Zertifizierung E-Learning, Vorbereitung auf Zertifizierungen und praxisbezogene Workshops mit der ALSO Microsoft University, um Chancen zu erschließen.
Unterstützung bei Vertrieb und Marketing für mehr Wachstum Gemeinsame Kampagnen, Playbooks und Marketingpakete für eine schnellere Umsatzrealisierung.	ALSO Cloud Marketplace Skalierbare Plattform mit Bereitstellung aus einer Hand, automatisierter Abrechnung und anbieterübergreifender Bündelung.

Häufige Fragen

Was spricht für eine Partnerschaft mit ALSO bei M365 Business Premium?	ALSO unterstützt Sie dabei, mehr als nur den Weiterverkauf zu übernehmen, indem es die erforderlichen Tools, Lösungen, Schulungen und den Support zur Verfügung stellt, damit Sie sich ganzheitlich um die Microsoft-Umgebung Ihrer Kunden kümmern können.
Warum benötigen unsere Kunden M365 Business Premium?	Kunden sind einem höheren Angriffsrisiko ausgesetzt, wenn sie unsichere Tools für die Zusammenarbeit verwenden. Der integrierte, unternehmensgerechte Schutz von M365 Business Premium ermöglicht die einfache Integration von Sicherheitsfunktionen in die Microsoft-Umgebung.
Warum ist M365 Business Premium für uns relevant?	Microsoft setzt bei seinen Partnern die Einhaltung zunehmend strenger Sicherheitsstandards voraus. Werden diese nicht gewährleistet, kann sich das auf Ihre Fähigkeit, Transaktionen durchzuführen oder Prämien zu erhalten, auswirken.