



Accountmanager buitendienst Belux ALSO Nederland B.V.

ALSO Nederland kijkt er naar uit om met jou samen te werken als Accountmanager buitendienst Belux (m/v) - Full-time / 40 uur per week. ALSO Nederland is onderdeel van de ALSO Holding AG met vestigingen in 14 Europese landen. Ons kantoor zit in Gent en Nijmegen. Met een omzet van 7,8 miljard is ALSO de nummer 3 IT, Telecommunicatie en Consumenten-elektronica distributeur in Europa.

Als Accountmanager buitendienst Belux...

ben je de steun en toeverlaat voor de klant. Door je uitstekende klant- en productkennis vertaal je de behoeftes van klanten door naar commerciële successen voor beide partijen. Je bent actief naar zowel bestaande als nieuwe klanten en realiseer je de gestelde targets binnen de vastgestelde klantengroep. Als Accountmanager buitendienst Belux bij ALSO rapporteer je aan de Business Unit Manager Belux.

JE HOUDT JE O.A. BEZIG MET:

- het opbouwen en onderhouden van je accounts;
- het verkopen van onze producten en up- en cross selling;
- het ontwikkelen van een beleid richting (nieuwe) klanten;
- het proactief benaderen van (nieuwe) klanten;
- het opdoen en op peil houden van kennis van onze producten en diensten;
- actieve verkoopondersteuning van marketingcampagnes;
- meedenken en uitwerken van het business development plan voor de Belux markt;
- signaleren van markt- en concurrentie-informatie;
- deelname aan opendeurdagen, beurzen, en vendor events.

JE BESCHIKT OVER:

- mbo/hbo werk- en denkniveau;
- enkele jaren werkervaring in een commerciële functie, bij voorkeur in ICT branche;
- kennis van software en cloud diensten;
- resultaat- en service gerichte instelling, je hebt ervaring met het behalen van targets;

- ambitieus commercieel talent met een sterke salesdrive en een hunter capaciteit;
- uitstekende communicatieve vaardigheden, zowel mondeling als schriftelijk;
- een 'can do' mentaliteit;
- actief leervermogen (bereidheid tot certificatie).

JE BENT:

- vloeiend 3-talig (Nederlands, Frans, Engels);
- pro-actief & leergierig;
- service- en klantgericht;
- ondernemend;
- initiatiefrijk en zelfstandig;
- werkgebied, regio Gent.

WIJ BIEDEN JE:

- een zelfstandige en uitdagende fulltime baan;
- goede arbeidsvoorwaarden;
- pensioenvoorziening;
- een marktconform salaris met een bonusstructuur;
- een prettige werksfeer in een professioneel, collegiaal en gemotiveerd team.

Wil je meer weten of direct solliciteren? Bel dan voor meer informatie of stuur een sollicitatiebrief met CV naar:

ALSO België | t.a.v. Karin Goedemans | Postbus 110 | 6500 AC NIJMEGEN
E-mail: sollicitaties@also.com | 024 - 3333 250